

На первом этапе необходимо смоделировать внутреннюю структуру взаимосвязей и взаимозависимостей между существующими ресурсами, способностями и компетенциями, присущими предприятию. Качественная структура потребительной стоимости определяются в процессе непосредственного опроса потребителей.

Далее определяется, какие способности создают максимальную долю приоритетной для покупателя части потребительной стоимости, и какие ресурсы в этом задействованы, затем выявляется ключевая компетенция.

На втором этапе формируется план и необходимые затраты на формирование или реорганизацию имеющихся компетенций, динамических способностей и ресурсов, и оптимизацию входящих финансовых потоков, прогнозируемых в результате увеличения доли рынка на величину целевого сегмента имеющего набор потребностей, или завоевания нового, определенного на более ранних стадиях анализа.

Инновационная направленность предприятия, эффективное управление интеллектуальной собственностью обеспечивают креативность, динамизм и заинтересованное отношение к делу со стороны персонала, что обеспечивает реализацию амбициозного подхода к формированию и реализации стратегии предприятия.

УДК 339.9(476)

Страхование экспортных рисков в системе страхования внешнеэкономической деятельности

Жилкина А. А., Янович П. А.

Белорусский национальный технический университет

Внешнеэкономические связи Республики Беларусь в настоящее время включают в себя множество форм: внешняя торговля, совместные предприятия на территории республики, совместные предприятия за рубежом; иностранные предприятия на территории республики; международные объединения и организации; лизинг; переработку давальческого сырья; привлечение иностранной рабочей силы; производственное кооперирование; научно-техническое сотрудничество; торговлю

лицензиями и технологией; торговлю строительными услугами; торговлю транспортными услугами; сотрудничество в банковской сфере; туризм; сотрудничество в свободных экономических зонах и многие другие формы.

Внешнеэкономическая деятельность является одной из самых прибыльных, ее значение расширяется и приобретает все больший размах, как следствие страховые взносы, которые возможно получить в этой сфере, гораздо выше, чем в остальных.

Практически все страны с развитой рыночной экономикой, а в последнее время и страны с переходной экономикой, ориентируются на развитие экспортных отраслей. Экспорт готовой продукции рассматривается как основа экономического прогресса страны, и правительства прилагают значительные усилия для его стимулирования. Одной из основных форм поддержки экспортных отраслей является страхование экспортных рисков, проводимое с поддержкой государства.

Наиболее ярко мировой опыт по созданию и функционированию государственных систем страхования экспортных рисков проявляется в деятельности экспортных кредитных агентств – дочерних компаний правительств, уполномоченных проводить страхование экспортных рисков под гарантии государства или с его поддержкой.

В настоящее время в республике предлагается страховое обеспечение следующих экспортных рисков, возникающих в результате предоставления:

- резидентом Республики Беларусь нерезиденту Республики Беларусь отсрочки платежа;

- банковского кредита зарубежному контрагенту, для приобретения товаров (работ, услуг) белорусского производства;

- банковского кредита на льготных условиях национальному экспортеру для производства продукции (выполнению работ, оказанию услуг) или финансирование под уступку денежного требования по договору международного факторинга и др.

Нетрадиционным видом страхования является страхование экспортных контрактов. В современных условиях большое внимание во внешнеэкономических отношениях уделяется именно страхованию экспортных кредитов или страхованию

риска неплатежа, т.к. оно защищает интересы национальных экспортеров. Традиционно страхование экспортных кредитов включает:

1. Страхование кредита, предоставляемого банком, поставщику (экспортеру). Этим кредитом финансируется производство и поставка товара (работы, услуги) согласно договору поставки до момента оплаты его иностранным заказчиком. Этот кредит позволяет экспортеру кредитовать импортера в форме отложенного платежа или так называемого коммерческого кредита. Для покрытия такого отложенного платежа экспортер при заключении экспортного контракта может воспользоваться общей системой внешнеторгового страхования.

2. Страхование кредита покупателю, когда под гарантию или поручительство иностранного государственного или финансового института национальный финансовый институт предоставляет кредит иностранному заказчику (покупателю, импортеру), выплачивая его экспортеру, поставляющему товары (работы, услуги) за оплату наличными либо фирме-импортеру, действующей в стране своего базирования, в размере требуемой суммы. Для покрытия платежей по таким кредитам также может быть задействована система внешнеторгового страхования. Страхование кредита покупателю обеспечивает экспортеру незамедлительное получение платежей, причитающихся за поставленный товар и реализацию услуги. Риск непогашения кредита переносится с экспортера на банк (либо другой финансовый институт).

Условия страхования, как правило, предусматривают, что иностранный покупатель должен оплатить за счет собственных средств не менее 15-20% стоимости контракта, а на остальную его сумму предоставляется подлежащий страхованию кредит. Размеры страховых премий зависят от объема застрахованной операции, страховых рисков, страны импортера, типа покупателя, срока страхования и других факторов. Поэтому шкала премиальных ставок по страхованию кредита колеблется в массе вокруг определенных средних норм, имея крайние отклонения от 0,2% до 10% застрахованной суммы.

Необходимым условием предоставления страхового обеспечения является соответствие осуществляемой операции

законодательству стран экспортера и импортера. Страховщики не возмещают убытки, понесенные из-за нарушения или незнания страхователем законодательства.

Итак, страхование коммерческого кредита - это страхование на случай неплатежеспособности контрагента, которую нельзя было предвидеть заранее, т.е. от чрезвычайного финансового риска. Этот вид страхования широко применяется для повышения гарантии платежа наряду с применением различных способов и форм расчетов (предоплата, документарный подтвержденный аккредитив).

При страховании риска неплатежа предусматривается собственное участие страхователя в убытках (франшиза - устанавливается обычно на уровне 20-30%).

Согласно принятой практике данного вида страхования страхователь обязан с должной тщательностью и осторожностью и за свой счет предпринимать все соответствующие меры уменьшению убытка, в частности, отстаивать свои права и получать максимально возможное обеспечение по кредиту. Страхователь обязан также предоставлять всю информацию и документы, которые, по мнению страховщика, являются необходимыми для определения факта несостоятельности и оценки величины убытка.

Страхование экспортных рисков, как никакой другой вид страхования, зависит от достоверной информации о зарубежных партнерах страхователя, их рыночном окружении. В настоящее время, такую информацию предоставляют специализированные информационные агентства, такие как Dun & Bradstreet, Creditreform, KSV, Coface. Значительная часть запросов, которые готовятся данными компаниями для зарубежных заказчиков, связаны со страхованием экспортных рисков, зарубежных платежей и перевозок экспортируемых (импортируемых) товаров. Использование информационных бизнес-отчетов о деятельности зарубежных компаний позволяет зарубежным страховщикам эффективно страховать контракты экспортеров из своих стран.

Таким образом, данное направление страхования выполняет следующие функции:

1. Стимулирование экспорта товаров, работ и услуг.

2. Поощрение зарубежных прямых инвестиций.

В Республике Беларусь, начиная с 4 квартала 2001 года, по аналогии с зарубежными странами введена общегосударственная система страхования экспортных рисков путем создания БРУПЭИС «Белэксимгарант». Указом Президента Республики Беларусь от 25 августа 2006 года № 534 «О содействии развитию экспорта товаров (работ, услуг)» Белэксимгарант наделен исключительным правом страхования экспортных рисков с поддержкой государства от имени Республики Беларусь.

До настоящего времени в республике не уделялось должного внимания страхованию специфических внешнеэкономических рисков, таких как риск задержки платежа или неплатежа, валютные риски и т.д. В результате, отечественные экспортеры находились в неравных с зарубежными конкурентами условиях, система страхования экспортных рисков практически отсутствовала. С вступлением в действие Указа № 534 в республике будут заложены некоторые правовые основы функционирования системы страхования экспортных рисков с поддержкой государства, что поможет обеспечить повышение конкурентоспособности отечественной продукции на внешних рынках, расширит экспортный потенциал нашей страны.

Таким образом, значимость страхования экспортных рисков в системе страхования внешнеэкономической деятельности в Республике Беларусь расширяется.

УДК 330.131.7:338.24:336.767.2

Инвестиционное проектирование в условиях риска

Лапченко Д. А.

Белорусский государственный экономический университет

Практика инвестиционного проектирования нуждается в адекватном экономическом инструментарии, позволяющем более эффективно использовать накопившийся научный потенциал, поэтому развитие и разработка новых инструментов инвестиционного проектирования приобретает особую актуальность.