

- ловека / В. К. Вилюнас. – М.: Высшая школа, 1986. – 206 с.
3. Рудик, П.А. Мотивы поведения деятельности / П. А. Рудик. – М.: Физкультура и спорт, 1988. – 136 с.
4. Ковалев, В. И. Мотивы поведения и деятельности / В. И. Ковалев; отв. ред. А. А. Бодалев. – АН СССР, Ин-т психологии. – М., 1988. – 191 с.
5. Ростунов, А. Т. Психологическая подготовка школьников к труду и выбору профессии / А. Т. Ростунов. – Мн.: Изд-во БГУ, 1995. – 120 с.
6. Сагайдак, А. Т. Мотивация деятельности / А. Т. Сагайдак. – Мн.: Ред. журн. «Адукацыя і выхаванне», 2001. – 208 с.

УДК 004.432

**Комплексное использование современных
информационных технологий**

Лопарева Н. В.

Белорусский национальный технический университет
Институт электроники НАН Беларуси

Важной задачей профессионального образования является развитие способности у студентов воспринимать мир как единую систему, в которой все взаимосвязано. Изучение дисциплины «Языки и методы программирования» позволяет не только овладеть такими средами программирования, как Pascal, Delphi, Visual Basic, но и формирует междисциплинарное мышление, развивает представления, умения и навыки, основанные на интеграции компьютерных технологий.

Информационные технологии все активнее внедряются в образование. Но чаще всего это создание электронных пособий, просто повторяющих текст широко известных учебников и разработка тестирующих программ по разным дисциплинам.

Однако в последние годы ведущими ВУЗами стран СНГ ведется разработка учебно-информационных комплексов [1]. Университетами многих стран мира создаются образовательные компьютерные программы и среды для широкого круга дисциплин. Например, в рамках международных образовательных проектов разрабатывается и используется во многих университетах интегрированная среда интерактивной обучающей системы AI-

такой ситуации на начальном этапе обучения следует перевестись на другую специальность.

3. Наконец, видимо можно говорить и о промежуточном, условно пригодном варианте выбора специальности. Самому обучаемому достигать вершины необходимо, благодаря продуктивно работающему интеллекту, саморазвитию, проявляя редкое умение постоянно анализировать свою деятельность, выявляя все положительные и отрицательные качества. Такой творческий подход позволяет сформировать в дальнейшем свое кредо, полагаясь на свой опыт, взвешенно оценивая мнение других людей.

Проблема профессиональной пригодности людей, готовящихся получить техническую специальность, связана с экономическими вопросами, так как подготовка специалистов становится все более дорогостоящей. Надо так же учесть, что профессиональная пригодность специалистов не является пожизненным капиталом. Вузовской подготовки специалисту достаточно для продуктивной деятельности всего лишь на 8 – 10 лет, а в новейших технологиях и менее. А это значит, что формирование профессиональной пригодности у будущих специалистов в ВУЗах должно проводиться на основе прогнозирования этапов развития деятельности и перспектив развития данной профессии.

По общей статистике только 10% лиц, поступающих на профессиональное обучение, в широком плане, правильно выбирают свою профессию. Остальные работают или не с полной отдачей или им необходимо переориентировать себя на другую профессию уже более осмысленно в зрелом возрасте, т.е. пройти переподготовку. Иначе говоря, малая вероятность правильного выбора личностью первого базового профессионального образования требует переподготовки. Кроме того, система повышения квалификации усиливает первое базовое образование, а переподготовка устраняет некоторые пробелы и недочеты первого профессионального образования или осуществляет полную переориентацию на другую специальность.

Литература

1. Шавир, П. А. Психология профессионального самоопределения в ранней юности / П. А. Шавир. – М.: Высшая школа, 1981. – 95 с.
2. Вилюнас, В. К. Психологические механизмы мотивации че-

ски целесообразным является различие мотивов органически связанных с содержанием выполняемой деятельности.

Процесс формирования профессиональной направленности в теоретическом плане разработан А.Т. Ростуновым [5], на примере студентов ВУЗов, где образующим компонентом выступают перспективы.

В процессе развития профессиональной направленности обучающийся проходит ряд ступеней. Начальная ступень: учащийся внешне принимает решение освоить конкретную профессию, имея эмоциональный настрой, некоторые трудовые привычки, однако у него нет самостоятельности, не проявляется инициатива. Вторая ступень: учащийся имеет фиксированную установку на профессию и более устойчивые интересы; у него проявляются склонности, однако больше его интересуют практические стороны; сформировавшаяся цель дает общее направление деятельности, у него проявляется чувство уверенности в себе, самостоятельность; формируется чувство ответственности.

Третья ступень: учащийся имеет твердую установку на профессию, устойчивый интерес и склонность к ней; проявляет особую увлеченность, как к практической, так и к теоретической стороне учебного материала.

Четвертая ступень: страстное увлечение своей профессией; человек и дело сливается в единое целое; направленность формируется при наличии больших способностей к избранной профессии, ярко выраженных склонностей и призвании; отмечается высокое профессиональное мастерство и наличие профессионального идеала; при твердых убеждениях в значимости своей профессии.

В практическом плане в современной системе отбора лиц для обучения в высшей школе (тестирование) в принципе могут быть три основных варианта:

1. Полное совпадение существующей у абитуриента структуры склонностей, способностей, интересов и желаний и структуры реальных вакансий общества. Здесь имеет место тот случай, когда каждый получает то, о чем он мечтает.

2. Полный конфликт между мечтой и действительным выбором профессии. Мы сталкиваемся с целым комплексом самых противоречивых явлений вплоть до взрыва негодования, которое будет проявляться отрицательно в учебной мотивации. В

вое необходимое условие формирования профессиональной направленности состоит в возникновении избирательно-положительного отношения человека к профессии или к отдельной ее стороне. Речь идет о возникновении субъективного отношения, а не о тех объективных связях, которые могут иметь место между человеком и профессией (в том числе ее отражение в искусстве, литературе, содержании учебного программного материала). Зарождение субъективного отношения, разумеется, определяется сложившимися объективными отношениями. Однако последние могут не приобрести личностной значимости либо вызвать избирательно-отрицательное отношение к отдельным сторонам деятельности [1].

Важным условием формирования профессиональной пригодности является благоприятная мотивация, которая должна поддерживаться различными мероприятиями психологического и средствами морального и материального стимулирования. Обычно мотивы, лежащие в основе профессиональной направленности, неоднородны по происхождению, характеру связи с профессией. В этом плане правомерно выделение группы мотивов, выражающих потребность в том, что составляет основное содержание профессии [1]. Другая группа мотивов связана с отражением некоторых особенностей профессии в общественном сознании (мотивы престижа, общественной значимости профессии) [2]. Очевидно, что связь индивидуального сознания с профессией приобретает в данном случае более опосредованный характер. Третья группа мотивов выражает ранее сложившиеся потребности личности, актуализированные при взаимодействии с профессией (мотивы самораскрытия и самоутверждения, материальные потребности, особенности характера, привычек и т.п.). [3]. Четвертую группу составляют мотивы, выражающие особенности самосознания личности в условиях взаимодействия с профессией (убежденность в собственной пригодности, в обладании творческим потенциалом, в том, что намечаемый путь и есть "мое призвание" и т. п.) [4]. Мотивы, относимые к пятой группе, выражают заинтересованность человека во внешних, объективно несущественных атрибутах профессии. Нередко именно эти мотивы порождают стремление к отдельным "романтическим" профессиям.

Таким образом, психологически оправданным и педагогиче-

зованием ПК будет способствовать формированию информационной компетентности студентов инженерно-педагогического факультета, будущих педагогов-инженеров.

Литература

1. Зеер, Э. Ф. Модернизация профессионального образования: компетентностный подход: учеб. пособие / Э. Ф. Зеер, А. М. Павлова, Э. Э. Сыманюк. – М: Московский психолого-социальный ин-т, 2005. – 216 с.
2. Иванова, Е. В. Формирование информационной компетентности – важнейшая задача профессиональной подготовки учителя / Е. В. Иванова // Конгресс конференций «Информационные технологии и образование». www.ito.su/2003/II/3/II-3-3307.html.

УДК 159.9

Правильный выбор профессии – основа профессионального роста и социализации личности

Лобач И. И.

Белорусский национальный технический университет

Выбор профессии - это не одномерный акт, а процесс, состоящий из ряда этапов, продолжительность которых зависит от внешних условий и индивидуальных особенностей субъекта выбора профессии. Существуют различные варианты определения понятия "выбора профессии", однако все они содержат мысль, что профессиональное самоопределение представляет собой выбор, осуществляемый в результате анализа внутренних ресурсов субъекта и соотнесения их с требованиями профессии. Содержание определения высвечивает двусторонность явлений выбора профессии: с одной стороны, тот, кто выбирает (субъект выбора), с другой стороны - то, что выбирают (объект выбора). И субъект, и объект обладают огромным выбором характеристик, чем объясняется неоднозначность явления выбора профессии.

Если процесс самоопределения составляет основное содержание развития личности в годы ранней юности, то формирование профессиональной направленности образует основное содержание самоопределения. Соответственно очевидно, что пер-

- теоретические знания об основных понятиях и методах информатики как научной дисциплины;
- умения и навыки работы на персональном компьютере;
- способы представления, хранения, обработки и передачи информации с помощью компьютера;
- умение использовать ресурсы Internet (поиск нужной и размещение собственной информации);
- владение навыками использования телекоммуникационных технологий;
- умение организовать самостоятельную работу учащихся посредством Internet-технологий (в частности дистанционное обучение).

Анализ составляющих информационной компетентности педагога свидетельствует о том, что она не сводится к знаниям и умениям работать с компьютером, а также предполагает известную компетентность педагога и в области дидактики, и теории воспитания, благодаря которой педагог окажется способным реализовать развивающую и воспитывающую функции обучения. На наш взгляд информационная компетентность должна включать:

- наличие внутренней мотивации к овладению знаниями и умениями в области технических, программных средств и информации;
- направленность личности (интересы, взгляды, убеждения, установки, ценностные ориентации, морально-этические принципы, мировоззрение и т.д.);
- знания, отражающие систему современного информационного общества, включая информативную основу поисковой познавательной деятельности;
- опыт деятельности в сфере программного обеспечения и технических ресурсов;
- опыт эмоционально-ценностного отношения к деятельности и к объектам деятельности (система «человек-компьютер»);
- критическое мышление (критическое отношение к информации).

Таким образом, регулярное использование электронных презентаций при проведении лекций, включение Internet-технологий в учебный процесс и самостоятельную деятельность студентов при выполнении учебных заданий проблемного характера, для решения которых требуются интегрированные знания, выполнение лабораторных и практических работ с исполь-

компетентности педагога должны учитывать образовательный процесс, оптимальные пути обучения и воспитания учащихся, определять направления развития педагогических процессов.

Основой компетенции педагога являются профессиональные компетенции, социально-личностные и другие. Профессиональные компетенции педагога в основном определяются его должностными обязанностями – это сугубо профессиональные (специальные) компетенции. В то же время работник является членом коллектива, общества, то есть он выполняет и другие компетенции – социально-личностные. Мы считаем, что социально-личностные компетенции педагога можно выделить в сфере познавательной деятельности, в сфере саморазвития и здоровьесбережения, компетенции социального взаимодействия, компетенции в сфере общественной деятельности.

Компетентность педагога в сфере познавательной деятельности, по нашему мнению – это владение информационными технологиями.

Э. Ф.Зеер указывает, что компетентность – это особый тип организации знаний относительно определенной содержательной области, связанный с возможностью принимать конструктивные решения как в виде оценок, умозаключений, так и в виде программ поведения [1], то есть компетентность – это субъективная характеристика специалиста.

Информационная компетентность педагога понимается как особый тип организации предметно-специальных знаний, позволяющих принимать эффективные решения в профессионально-педагогической деятельности [2]. Она включает знания об информационных технологиях (аудио- видеозапись, электронная почта, СМИ, Internet), о реальных объектах (диктофон, телефон, телевизор, компьютер, принтер, модем), умение самостоятельно искать, анализировать и отбирать необходимую информацию, организовывать, преобразовывать, сохранять и передавать ее. Данная компетентность обеспечивает продуктивность деятельности педагога-инженера по отношению к информации, содержащейся в учебных планах и программах предметов (дисциплин), преподаваемых в учреждениях профессионального образования и как составная часть профессиональной компетентности педагога, включает такие слагаемые его профессиональной деятельности, как:

- реализовать в процессе самостоятельной работы пользователей с элементами дидактического комплекса дружеский интерфейс и индивидуальный темп усвоения учебного материала;
- производить оперативный контроль за ходом усвоения знаний, формирования навыков и умений;
- вести статистику успеваемости и диагностировать уровень подготовки каждого обучающегося и группы в целом, что обеспечивает достаточно объективную оценку и хорошую информированность преподавателя.

Литература

1. Кравченя, Э. М. Электронный учебник, как эффективное средство оперативной подготовки учебного материала / Э. М. Кравченя, Т. И. Абрагимович, В. В. Юргульский // Высшая школа: проблемы и перспективы: материалы 6-й международной научно-методической конференции, Минск, 23-24 ноября 2004 г. / РИВШ. – Минск, 2004. – С. 168–169.
2. Кравченя, Э. М. Электронный учебник в вузе / Э. М. Кравченя, И. В. Стрижак // Высшая школа. – 2005. – № 2 (46). – С. 33–35.
3. Кравченя, Э. М. Проблемы электронного учебника в Республике Беларусь / Э. М. Кравченя // Веснік адукацыі. – 2006. – № 3. – С. 28–33.

УДК 621. 764. 4

Информационная компетентность педагога-инженера как компонент социально-личностной компетентности

Афанасьева Н. А.

Белорусский национальный технический университет

Изменение социально-экономической ситуации в стране, требований к уровню подготовки специалистов со стороны работодателей обусловили необходимость в повышении качества профессионального образования. В связи с этим, стали создаваться наиболее эффективные педагогические системы, в рамках которых модель выпускника учреждения профессионального образования строится на основе компетентностного подхода. Выдвигаемые требования к

курсовому и дипломному проектированию, справочники, энциклопедии, тренажеры и др.

В рамках данной статьи будем называть электронным учебным пособием курс, созданный на основе мультимедиа-технологии и основывающийся на информационной технологии (в частности, курс на CD или сетевой курс). Такой подход обусловлен тем, что в первую очередь преподаватель должен обеспечить свои занятия средствами наглядности.

Использование современных технических средств отображения информации, таких как, например, видеопроектор, позволяет с легкостью применять один из основных методических постулатов – наглядность при чтении лекций, постановке задач семинарских и практических занятий, обобщении информации и т.д. При наличии электронных учебных пособий можно использовать видеопроекторы и для демонстрации основных положений изучаемых тем. Кроме этого, можно делать экскурсии в историю рассматриваемых вопросов, демонстрировать современное состояние научных достижений, а также гибко менять материал в связи с контингентом присутствующих в аудитории.

Следующий этап – создание и использование электронных учебных пособий позволяет, аналогичным изданиям на твердых носителях.

Такие электронные учебно-методические материалы (учебное пособие, руководство по изучению дисциплины, тесты, практикумы и т.п.) включает в себя возможность дистанционного взаимодействия между участниками учебного процесса (электронную почту, форумы), позволяющего достаточно эффективно реализовать весь дидактический цикл по изучению дисциплины, включающий в себя виртуальные лекции, семинары, практические занятия, экзамены и т.д.

Таким образом, на основании проведенных исследований можно сделать вывод, что использование в техническом вузе электронных учебных пособий позволяет:

- интенсифицировать и индивидуализировать учебный процесс;
- значительно активизировать познавательную деятельность обучающихся, повысить ее стимулирующую составляющую;

обоснование дидактической целесообразности, возможности применения средств обучения в учебном процессе, т.е. их дидактическое проектирование, а вторичным – создание соответствующих условий их применения. Однако в педагогической теории и практике в большинстве случаев эта проблема рассматривается в аспекте методики эффективного применения средств обучения и реже – как проблема их дидактического проектирования. Но ведь прежде чем применять средства обучения, ими необходимо обеспечить учебный процесс и создать условия для их применения. Для того чтобы определить, какие средства необходимы и какие из них наиболее эффективны, требуется выявить и обосновать их роль и место в учебном процессе, определить состав их комплексов. Нами рассматривались вопросы разработки и применения электронных средств обучения в педагогическом образовании [1-3], на основании которых сформулированы различия между ними. Под *электронным учебным курсом* понимаются дисциплины вуза, включённые в утверждённый Минобразованием РФ Государственный образовательный стандарт, и учебный план, а также дисциплины средней школы, соответствующие утверждённому Минобразованием РФ учебному плану.

Электронный учебник – учебное издание, содержащее систематическое изложение учебной дисциплины или ее раздела, части, соответствующее государственному стандарту и учебной программе и официально утвержденное в качестве данного вида издания. Электронный учебник – основное учебное электронное издание, созданное на высоком научном и методическом уровне, полностью соответствующее Государственному образовательному стандарту специальностей.

Электронное учебное пособие – это издание, частично или полностью заменяющее или дополняющее учебник и официально утвержденное в качестве данного вида издания. Электронными учебными пособиями являются издания по отдельным наиболее важным разделам дисциплин Государственного образовательного стандарта специальностей, по дисциплинам примерного и рабочего плана, а также сборники упражнений и задач, альбомы карт и схем, атласы конструкций, хрестоматии по дисциплинам примерного и рабочего учебного плана, указания по проведению учебного эксперимента, указания к практикуму,

Литература

1. Василюк, Ф. Е. Психология переживания (анализ преодоления критических ситуаций) / Ф. Е. Василюк. – М.: Изд-во МГУ, 1984.
2. Гуревич, К. М. Профессиональная пригодность и основные свойства нервной системы / К. М. Гуревич. – М., 1970.
3. Маркова, А. К. Психология труда учителя / А. К. Маркова. М., 1993.
4. Селье, Г. Стресс без дистресса / Г. Селье. – М., 1992.
5. Фресс, П. Экспериментальная психология / П. Фресс, Ж. Пиаже. – М., 1975. – Вып. 5. – С. 115–195.

УДК 371.01

Некоторые особенности создания электронных учебных пособий по дисциплинам технического профиля

Кравченя Э. М.

Белорусский национальный технический университет

Исследовались вопросы усовершенствования подготовки педагогов инженеров за счет создания и внедрения в учебный процесс электронных учебных пособий. Рассматриваются возможности средств наглядности и электронных учебных пособий, аналогичных изданиям на твердых носителях. На основании проведенных исследований сделаны выводы об эффективности использования в техническом вузе электронных учебных пособий.

Questions of improvement of preparation of teachers of engineers were investigated due to creation and introduction in educational process of electronic manuals. Opportunities of means of presentation and the electronic manuals similar to editions on firm carriers are considered. On the basis of the lead researches conclusions about efficiency of use in a technical college of electronic manuals are made.

Обеспечение профессиональной подготовки педагогов средствами обучения – это, прежде всего дидактическая проблема научного обоснования роли и места средств обучения в учебном процессе, и только потом она становится уже проблемой производственно-технической и методической. Данная проблема относится к категории теоретико-прикладных проблем по выбору оптимальных дидактических решений, где первичным является

ловиями, в которых протекает профессиональная деятельность человека. Согласно концепции М. Буриша (Burisch, 1994), в развитии синдрома профессионального выгорания можно выделить несколько главных фаз:

1. Предупреждающая фаза. 2. Снижение уровня собственного участия. 3. Эмоциональные реакции. 4. Фаза деструктивного поведения. 5. Психосоматические реакции. 6. Разочарование.

Анализируя фазы развития синдрома, можно заметить определенную тенденцию: сильная зависимость от работы приводит к полному отчаянию и экзистенциальной пустоте. В случае несоответствия между собственным вкладом и полученным или ожидаемым вознаграждением появляются первые симптомы выгорания.

Сегодня преподаватели являются той профессиональной группой, в которой отчетливо прослеживается риск профессионального выгорания. Наряду с материальными трудностями источником психической перегрузки преподавателей является поведение "трудных" учащихся. Чаще всего аспект здоровья игнорируется в работе преподавателей, поскольку такое посвящение себя профессии считается естественным явлением в педагогической среде. Открытым остается, однако, вопрос о том, какие стратегии поведения в профессиональной среде способствуют психическому здоровью и личностному росту.

Теоретической основой профилактики выгорания может служить концепция когерентности Антоновского, где детерминантами психического здоровья в профессиональной среде являются: чувство соответствия между собственными возможностями и требованиями среды; адекватная оценка своих возможностей; переживание ситуации как важной и имеющей индивидуальный смысл и значение; чувство собственной значимости и эффективности своих действий. Согласно концепции чувство когерентности связано с положительной оценкой своих возможностей в проблемной ситуации, выработкой эффективных стратегий ее преодоления, положительной жизненной установкой, создающими тем самым основу для профессиональной самореализации личности. Восприятие среды как значимой и доброжелательной, а также ожидание положительных результатов своей деятельности расширяют компетенцию индивида, снижают вероятность развития симптомов выгорания.

точным понятием "эмотивное поведение", предложенным еще П. Фрессом. Эмотивное поведение проявляется в тех случаях, когда при решении задач задействована чрезмерно сильная мотивация, которая лишает человека значительной части возможностей адекватного реагирования. Целенаправленная деятельность при этом нарушается, дезорганизуется, замещается чисто эмоциональными, как бы защитными реакциями. Поведение становится несообразным мотиву, его характерным признаком является "утрата ориентации на исходную цель" [1]. При этом эмотивное действие подчиняется, порой не всегда осознанно, псевдоцели, достижение которой лишено смысла относительно исходной, профессионально-трудовой мотивации. Сверхсильное желание, чрезмерный мотив превращается для личности в разрушительную эмоцию, что ведет к снижению качества деятельности.

Длительное воздействие стресса приводит к таким неблагоприятным последствиям, как снижение общей психической устойчивости организма, появление чувства неудовлетворенности результатами своей деятельности, тенденция к отказу от выполнения заданий в ситуациях повышенных требований, неудач и поражений. В начале 70-х гг. американский психолог Х. Фрейденбергер впервые употребил словосочетание "психическое выгорание" (англ. burnout- выгорание) в связи с анализом требований, предъявляемых к социальным профессиям, основное содержание которых составляет межличностное взаимодействие. Проведенные в различных странах исследования показывают, что особой "группой риска" являются преподаватели.

Симптомы профессионального выгорания указывают на характерные черты длительного стресса и психической перегрузки, которые приводят или могут приводить к полной дезинтеграции различных психических сфер и прежде всего эмоциональной. Развитие синдрома носит стадийный характер. Сначала наблюдаются значительные энергетические затраты - следствие экстремально высокой положительной установки на выполнение профессиональной деятельности. По мере развития синдрома появляется чувство усталости, которое постепенно сменяется разочарованием, снижением интереса к своей работе.

Следует, однако, отметить, что генезис (источник зарождения) синдрома носит индивидуальный характер, определяемый различиями в эмоционально-мотивационной сфере, а также ус-

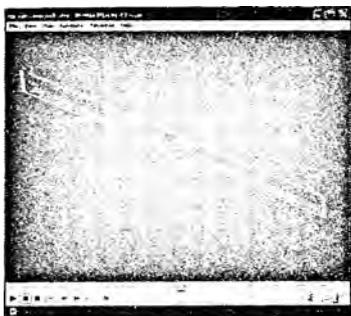


Рисунок 2

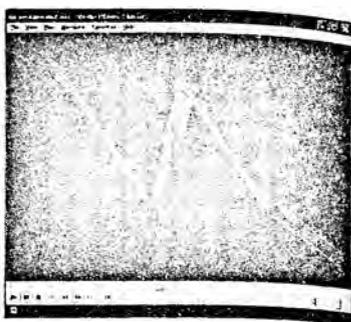


Рисунок 3

УДК 159.9: 378 (063)

Проблема синдрома профессионального выгорания преподавателя вуза

Веретенников О. Г.

Белорусский национальный технический университет

Одна из важных особенностей и трудностей преподавательской и педагогической работы в ВУЗах является высокая психическая напряженность преподавателя. Проблема существует давно и объективно. Теоретически она заключается в неоднозначной трактовке эмоций, их функций и реальных связей с деятельностью и поведением человека, с другими условно выделяемыми психическими процессами, состояниями и свойствами, с психологической структурой личности в целом.

В психологической литературе довольно часто употребляют такие понятия, как "аффективная реакция" [2,3], "стресс в фазе истощения", "эмоциональная напряженность" [5], "эмоциональная неустойчивость", "психоэмоциональная перегрузка" [4] и др., причем авторы, использующие их, говорят об одном - о негативном влиянии этих явлений на психику человека и эффективность его деятельности.

Все эти явления зачастую возникают при одних и тех же условиях - при сверхоптимальной мотивации в фрустрирующей ситуации - и приводят к ухудшению или полной дезорганизации деятельности. Поэтому целесообразно объединить их другим, более

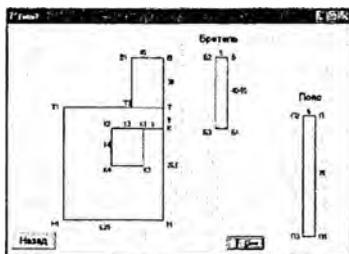


Рисунок 1 – Построение выкройки передника

Огромные возможности для компьютерного моделирования технических объектов предоставляет студентам и пакет Mathcad – мощная интегрированная система автоматизации математических расчетов, позволяющая реализовать математические модели, не вдаваясь в тонкости программирования.

Живой интерес у студентов вызывают и решаемые на занятиях технологии эвристические задачи. Например, нужно сконструировать устройство, позволяющее двум ползунам одновременно двигаться в одну сторону.

Конечно, решение задачи можно начертить и карандашом на листе бумаги. Однако, студент-информатик, используя свои знания, на занятиях по компьютерному моделированию может легко смоделировать объект и представить полученное решение, применив, например, систему параметрического твердотельного моделирования T-FLEX CAD. Кроме статичного 2D- или 3D-изображения, используя вышеупомянутую систему, можно, к примеру, создать и эффектный .avi-ролик, демонстрирующий моделируемый механизм в движении. На рисунке 2 представлен вариант решения поставленной задачи (между ползунами устанавливается опора, к которой смонтирован кривошип, соединенный посредством шатунов с ползунами; при вращении кривошипа ползуны перемещаются в одну сторону). Понятно, что творческая личность, ответив на поставленный вопрос, не остановится на достигнутом, и вполне логична модернизация модели, когда ползуны станут двигаться в противоположные стороны. Такой вариант решения и представлен на рисунке 3.

ки ими стратегии поиска и прогнозирования результатов на основе моделирования изучаемых объектов и процессов. Стандарт подготовки учителей информатики и технологии содержит в предметном блоке раздел «Компьютерное моделирование»; соответствующий курс выполняет интеграционную междисциплинарную функцию, развивает и углубляет навыки программирования и практики использования персонального компьютера.

На инженерно-педагогическом факультете курс «Компьютерное моделирование» читается в девятом семестре. К этому времени студентами уже освоены общетехнические курсы, давшие базовый объем знаний в различных предметных областях. Курс высшей математики вооружил студентов знанием аналитических и численных методов решения задач. В курсе «Информатика», прочитанном в трех первых семестрах, достаточное количество учебных часов было отведено приобретению навыков работы на ПК. Знакомы студенты и с системами компьютерной математики, прочитан курс «Языки и методы программирования». Все эти приобретенные и усвоенные знания и навыки дают возможность студентам четко сформулировать конкретную задачу, составить математическую модель, реализовать ее известными им компьютерными средствами, сделать соответствующие выводы.

Наряду с традиционными обязательными для изучения математическими моделями – экологическими, экономическими, физическими, финансовыми и другими – в ходе лабораторных, практических занятий по компьютерному моделированию и в курсовых работах студенты часто рассматривают технологические задачи. Например, в Delphi - объектно-ориентированной среде визуального программирования - можно легко по заданным исходным данным построить выкройку какого-либо изделия, просчитать различные варианты, найти оптимальное решение и затем на занятиях по технологии воплотить идею в жизнь. На рисунке 1 представлена выполненная средствами Delphi простейшая выкройка передника по заданным параметрам.

- 3-способствуют формированию современного мировоззрения
- 4-развивают интеллектуальные способности
- 5-повышают общекультурный уровень
- 6-помогают ориентироваться в современной обстановке
- 7- оказывают влияние на формирование личностных качеств
- 8- знания существенного значения не имеют
- 9- знания будут мешать в будущем
- 10- помогают формированию собственной точки зрения
- 11- помогают в организации семьи
- 12- помогают в организации межличностных отношений

Результаты исследования отражают потребности, ожидания студентов в приобретении ими за период обучения в вузе не только предметной, но и других видов компетентности. Сбалансированное присутствие общественных наук и оптимизация методов их преподавания в системе профобучения в вузе - залог подготовки высококлассных, конкурентоспособных, компетентных специалистов.

УДК 004.942

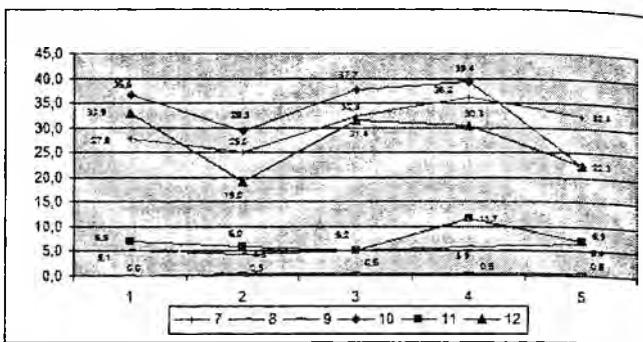
Компьютерное моделирование технических объектов как средство интеграции технологической и компьютерной подготовки преподавателей технологии и информатики

Ванкович Г. Р.

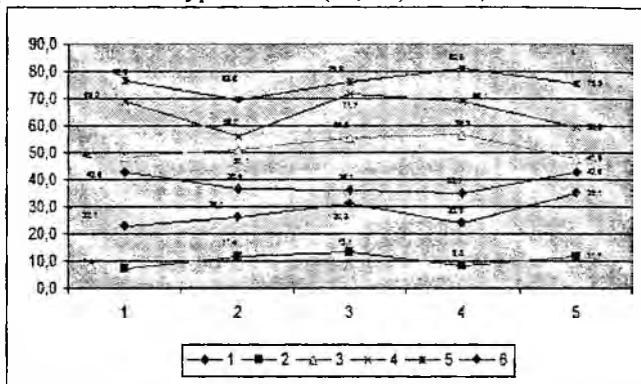
Белорусский национальный технический университет

Современную науку трудно представить без широкого применения бурно развивающегося, охватывающего все новые и новые сферы компьютерного моделирования. Ни один крупномасштабный технологический, экологический, экономический, да и социально-политический проект без него в настоящее время даже не рассматривается. Сущность методологии моделирования состоит в замене исходного исследуемого объекта его условным образом - моделью - и дальнейшем изучении модели с помощью различных вычислительно-логических алгоритмов.

В настоящее время весьма актуальна основанная на творческом внедрении современных информационных технологий проблема информатизации образования, активизирующая поиск и разработку инновационных подходов к использованию информационных технологий для развития личности студентов, повышения уровня их творческого мышления, умения выработ-



Более (75,8 %) студентов, а среди четверокурсников – (80,9%) респондентов считают, что изучение дисциплин гуманитарного профиля повышает их общекультурный уровень. Очень важно отметить, что (65,3%) студентов утверждают, что гуманитарные дисциплины развивают интеллектуальные способности человека, еще более половины (51,8%) молодых респондентов считают, что гуманитарные знания способствуют формированию современного мировоззрения. Кроме того, полученные в стенах вуза знания по социально-гуманитарным дисциплинам, по утверждению студентов, очень пригодятся им в их будущей профессиональной деятельности (38,7%) среди первокурсников и пятикурсников – (42,6%). Лишь; человека из всех



опрошенных считают, что гуманитарные знания будут мешать им в будущем.

- 1- пригодятся в моей будущей профессиональной деятельности
- 2- помогают усвоить материал других учебных дисциплин

знания и умения, связанные с осуществлением социальных и профессиональных контактов.

Один из немало важных компонентов профессиональной компетентности - *лично-индивидуальная компетентность*, которая представлена совокупностью знаний и представлений человека о самом себе в контексте профессиональной роли. Это знание человека о своих «сильных» И «слабых» сторонах как профессионала, так и личности.

Решающую роль в формировании социально-коммуникативной и лично-индивидуальной компетентности в рамках профессионального обучения играют общественные и гуманитарные науки: философия, психология, история, педагогика, культурология, логика, этика и эстетика. Эти дисциплины «погружают» студентов в мировой опыт совместного существования, взаимодействия, взаимоотношений и общения людей друг с другом. Именно это «погружение» (наряду с реальным, желательно позитивным, опытом отношений с преподавателями, мастерами и наставниками) позволяет активно развивать сознание и самосознание молодых людей.

Поскольку в настоящее время существует тенденция редукции предметов гуманитарного цикла в негуманитарных вузах, мы провели небольшое *исследование среди студентов 1-х и 5-х курсов* разных факультетов Белорусского национального технического университета на предмет выявления их отношения, во-первых, к необходимости изучения гуманитарных предметов, во-вторых, к степени интересности этих предметов в процессе обучения.

Исследование, проведенное сотрудниками кафедры «Психология» среди студентов Белорусского национального технического университета показало высокую значимость социально-гуманитарной подготовки в учебном процессе. Политика резкого сокращения гуманитарного блока есть политика вредная, наносящая ущерб качеству и уровню развития профессионала, ведущая к общему снижению профессионализма и профессиональной ответственности.

Литература

1. Алдер, Г. НЛП – в действии. / Г. Алдер. – СПб., 2001.
2. Алдер, Г. Технология НЛП / Г. Алдер. – СПб., 2002.
3. Добротворский, И. Новейшие психотехнологии влияния на людей / И. Добротворский. – М.: КСП+, 2002. – 160 с.
4. Китаева, М. В. Успешный учитель – успешный ученик / М. В. Китаева. – Ростов н/Д: «Феникс», 2003. – 224 с.
5. Найт, С. НЛП – решения / С. Найт. – М.: КСП+, 2000.
6. Найт, С. Руководство по NLP / С. Найт. СПб.: Речь, 2000. – 110 с.
7. Павлова, М. А. Интенсивный курс повышения грамотности на основе НЛП / М. А. Павлова. – М., 1997. – 110 с.
8. Современный словарь по педагогике/ сост. Е. С. Рапацевич. – Мн.: Современное слово, 2001. – 928 с

УДК 159.9

Профессиональная компетентность и гуманитарные дисциплины

Белановская Е. Е.

Белорусский национальный технический университет

«Профессиональная компетентность» понятие интегральное и включает несколько компонентов или видов компетентности. *Предметная компетентность* - лишь один из них. В сфере профессиональной деятельности очень многое зависит от умений человека реализовать себя через общение: установить деловые отношения; вступить в контакт и выйти из него; сообщить и разъяснить свои мысли и предложения; адекватно понять своих коллег, руководителей и подчиненных; конструктивно разрешить напряженность или конфликт и др.

История и жизненная практика знают немало примеров, когда человек, имея высокий уровень профессиональной компетентности, совершенно не «вписывается» в среду коллег-профессионалов или не может наладить систему взаимодействия «начальник - подчиненный». Из-за этого профессионал остается все время на «вторых ролях», нередко уходит из конкретной организации или из профессии. *Социально-коммуникативная компетентность* – это



Рисунок. Логические уровни модели личностных изменений

При обучении учителю необходимо учитывать закономерности работы мозга. Недогруженное работой правое полушарие приводит к слабому развитию эмоциональной сферы личности, снижению развития интуиции, творческих, креативных способностей, теряется способность воспринимать огромный блок информации, теряется способность создания для личности целостного образа мира. Кинесиология рекомендует специальную

гимнастику для мозга, которая создаёт условия для равномерно развития обоих полушарий.

Проблемы воспитания также можно рассматривать через призму НЛП, где разработана модель мышления о личностных изменениях, обучении и коммуникации [4]. В НЛП разработаны логические уровни модели изменений – рисунок.

Верхние уровни в обязательном порядке влияют на нижние. Изменение более высоких уровней всегда влечет за собой изменение на нижних уровнях. Изменения на нижних уровнях могут повлечь за собой изменения на более высоких, но такой эффект не носит обязательного характера.

Поэтому если учитель выберет уровни, расположенные ниже уровня убеждений, то его воздействие на воспитуемого не окажется долговременным. Рациональнее и эффективнее начинать воздействие с более высоких уровней.

Главной задачей учителя является изменение вектора убеждений своих и учащихся, так как учитель и учащиеся вместе представляют собой единую изменяющуюся систему. Формирование большего количества позитивных убеждений открывает путь к развитию и совершенствованию личности учащихся, способствует развитию положительной профессиональной Я-концепции учителя. Успешная педагогическая деятельность – катализатор положительных эмоций, средство оздоровления, предупреждает синдром эмоционального и профессионального выгорания, содействует реализации здоровьесберегающих технологий обучения и воспитания.

использования. Способы восприятия и обработки информации для визуалов, аудиалов, кинестетиков различны.

Поэтому для успешности педагогической деятельности необходимо использовать полимодальную речь, которая предполагает слова предикаты. Для визуалов необходимо использовать слова: видеть, смотреть, показывать, обрисовать, получить представление, мысленный взор, очертить, представить в выгодном свете. Для аудиалов больше подходят слова: слышать, слушать, звучать, призывать, настраивать, вызывать отклик, созвучный, высказывать, говорить, отчётливый, выраженный, оговаривать, прислушаться. Кинестетики лучше откликнутся на слова: коснуться, почувствовать, удержать, уловить, ухватиться, подключиться, войти в контакт, отбросить, взять в свои руки, опираться, решительно взяться, связывать с чем-либо. Главная функция языка – передача информации и программирование собственного поведения и поведения других людей.

Важное условие успешной профессиональной деятельности учителя – понимание системы ценностей каждой стороны. Если интересы учащихся не осознаются и не учитываются, то система успешной деятельности будет постоянно давать сбой в своём функционировании. Можно осуждать или принимать ценности другого человека, но учитывать их и опираться на них в установлении раппорта надо всегда. В качестве ценностей могут выступать открытость, безопасность, независимость и многое другое. В процессе общения необходимо найти соответствие своих ценностей ценностям учащихся.

Важным условием успешной педагогической деятельности использование якорей. Якорем в НЛП называют такое действие, слово или образ, которые включают ассоциативную цепочку связанных с ними в прошлом чувств и переживаний. При выполнении какого-то действия впервые мы расставляем по всей процедуре этого нового для нас действия якоря. В психологии это называется освоением ориентировочной основы действия. Использование якоря позволяет учителю не только быстро включать процесс выполнения освоенного действия, но и вызывать нужное нам психологическое состояние, связанное ассоциативно с каким-нибудь действием, образом, словом. Начинать занятие, лекцию учителю необходимо с положительного якоря. Положительные эмоции делают обучение успешнее.

**Формирование положительной профессиональной
Я – концепции учителя**

Баранова А. С.

Белорусский национальный технический университет

Успешность педагогической деятельности зависит от сформированности положительной профессиональной Я-концепции учителя. В «Современном словаре по педагогике» под Я-концепцией понимается «относительно устойчивая, в большей или меньшей мере осознаваемая, переживаемая как неповторимая система представлений индивида о самом себе, на основе которой он строит своё взаимодействие с другими людьми и относится к себе» [8, с. 911].

Большую роль в формировании профессиональной Я-концепции учителя играет нейро-лингвистическое программирование (НЛП) – направление, основанное на моделировании известного нам опыта, существующего среди людей. Нейро-лингвистическое направление представляет собой довольно новую дисциплину, возникшую в семидесятых годах 20-го столетия. Над проблемами НЛП работали Г. Алдер, Дж. Андерсон, И. Добротворский, А. Любимов, С. Найт, Дж. О'Коннор, Д. Сеймур, Б. Хэзер. М. А. Павлова и др.

Положительная профессиональная Я-концепция учителя предполагает хорошее знание предмета, умелое использование дидактических и методических находок, любовь к людям, умение грамотно и эффективно общаться. Чем эффективнее умеет общаться учитель, тем более профессионально компетентным специалистом он является. НЛП помогает выстроить модель общения и использовать её на практике.

М. В. Китаева в книге «Успешный учитель – успешный ученик» исследует закономерности развития процесса общения во времени [4, с. 12]. Разработанные ею этапы общения помогают положительной реализации профессиональной деятельности. Задачей первого этапа является привлечение внимания партнера по общению. Создать раппорт – значит присоединиться к другому, для этого его надо хорошо понимать. Для создания раппорта необходимо уметь читать информацию, которую другой человек постоянно транслирует нам, а также иметь навыки её

использования информации; обладать критическим мышлением и креативными способностями; обладать навыками творческого решения проблем; владеть лингвистическими навыками.

Социально-личностная компетентность выпускника вуза

Компетенции в сфере общественной деятельности: выполнять роли избирателя, члена социальной группы, коллектива; анализировать исторические и современные проблемы социально-экономической и духовной жизни общества. Выпускник вуза должен: знать идеологию белорусского государства, нравственные и правовые нормы; обладать качествами гражданина.

Компетенции в сфере социального взаимодействия: нести персональную ответственность за результаты своего труда; эффективно работать в коллективе, команде. Выпускник вуза должен обладать личностными и социально значимыми ценностями и нормами, чувством солидарности, общности, сопричастности к общему делу.

Компетенции саморазвития и здоровьесбережения: непрерывно повышать свой профессиональный и культурный уровень, стремиться к физическому самосовершенствованию. Выпускник вуза должен: быть целеустремленным, активным, мобильным; владеть культурой мышления, речи, общения; владеть доступными методами здоровьесбережения.

Содержание высшего инженерно-педагогического образования, инновационные педагогические и информационные технологии обеспечат конкурентоспособность студентов в их будущей профессиональной деятельности.

Литература

1. Макаров, А. В. Проектирование стандартов высшего образования нового поколения по циклу социально-гуманитарных дисциплин /А. В. Макаров. – Мн.: РИВШ, 2005. – 82 с.
2. Менеджмент в профессиональном образовании. Модуль III – Управление качеством: учебно-консультационное пособие. – Люксембург: Бюро официальных публикаций Европейских сообществ, 2004. – 156 с.

уровне специальности (миссия) – формирование у обучаемых знаний, умений и качеств личности в соответствии с государственными образовательными стандартами, обеспечение профессионального становления обучаемых и их развития.

Должностные обязанности педагога, а также его функции, связанные с выполнением роли члена коллектива, общества определяют мезокомпетенции работника, которые в свою очередь, состоят из операционных микрокомпетенций.

Были выделены следующие основные группы мезокомпетенций педагога-инженера:

- сугубо профессиональные (специальные) компетенции;
- компетенции в сфере познавательной деятельности;
- социально-личностные компетенции.

Каждая группа компетенций, в свою очередь, также является системой. Например, специальные компетенции педагога-инженера включают следующие виды деятельности: собственно педагогическую, организационно-управленческую, деятельность по научно-методическому обеспечению, исследовательскую, проектно-конструктивную и производственно-экономическую.

Выпускник вуза должен быть компетентен успешно выполнять вышеуказанные компетенции. Поэтому, инженерно-педагогическое образование направлено на формирование профессиональной компетентности у студентов.

Мы считаем, что *компетентность* – интегральная характеристика субъекта профессиональной деятельности, определяющаяся системой профессиональных знаний и умений, опытом творческой деятельности, социально и профессионально значимыми качествами личности.

Дадим характеристику некоторым группам компетенций.

Познавательная компетентность выпускника вуза

Компетенции в сфере познавательной деятельности: творчески решать теоретические и практические задачи профессиональной деятельности; работать с компьютерной техникой; использовать иностранный язык как средство социального и профессионального общения, непрерывно развивать свои профессиональные знания и умения, анализировать проблемы профессионального образования, техники и технологии. Выпускник вуза должен: владеть методами научного познания, системным и сравнительным анализом; владеть современными методами поиска, обработки и

Инженерно-педагогическое образование, психология и методика преподавания

УДК 378.14

Компетентностная модель выпускника вуза по специальности «Профессиональное обучение»

Аксенова Л. Н., Молочко В. И.

Белорусский национальный технический университет

Компетентностный подход к качествам личности выпускника вуза по специальности 1–08 01 01 «Профессиональное обучение» предполагает определение требований к компетентности студента на основе выделения групп компетенций преподавателя и мастера производственного обучения учреждения профессионального образования. Нами определены требования к различным модулям компетенций педагога-инженера (макрокомпетенции, мезокомпетенции, микрокомпетенции).

Учреждения профессионального образования в последнее время нуждаются в более компетентных педагогических работниках, так как возросла необходимость в разработке и внедрении в образовательный процесс инновационных технологий обучения и воспитания. Поэтому усилилась актуальность повышения качества высшего инженерно-педагогического образования на основе развития трудового потенциала студентов.

Проблемами компетентностного образования, определением системы профессиональных компетенций педагога занимаются такие авторы как И.А.Зимняя, Э.Ф.Зеер, Н.В.Кузьмина, А.В.Макаров и др. Основные идеи этих исследований были приняты для разработки модели выпускника вуза по специальности 1–08 01 01 «Профессиональное обучение». При этом важно выявление компетенций, которые выполняют преподаватель общеобразовательных и специальных дисциплин и мастер производственного обучения. Результаты наших исследований показали, что макрокомпетенция педагога как компетенция на

Таблица 2

Таблица выбора варианта теплоснабжения жилья при прогнозных тарифах

Объекты	Совокупные затраты для различных вариантов теплоснабжения, тыс.руб.		
	от СЦТ	от крышной котельной	от поквартирных котлов
г. Минск, ул. Гвардейская, 9 эт., 64 кв.	255693,51		258164,48
г. Дзержинск, 5 эт., 80 кв.	306581,65		301006,85
г. Минск, ул. Грушевская, 9 эт., 180 кв.	574415,82		636594,86
г.п. Ждановичи, 5 эт., 20 кв.	116947,59		60581,57

Как видно из таблицы для 5-ти этажного 80-ти квартирного дома в г. Дзержинске наиболее выгодным стал вариант теплоснабжения от поквартирных газовых котелков. Кроме того, для всех зданий существенно сократилась разница между величиной совокупных затрат при централизованном и поквартирном вариантах теплоснабжения.

На основании полученных результатов можно сделать вывод, о том, что при дальнейшем росте цен на импортируемый из России газ себестоимость производства тепловой энергии централизованными источниками будет постоянно возрастать, вызывая увеличение тарифов для всех групп потребителей. Это рано или поздно приведет к необходимости более широкого использования децентрализованных систем для теплоснабжения жилого фонда.

Литература

1. Мясникова, О. В. Современные подходы к оценке эффективности инвестиционных проектов / О. В. Мясникова // Экономика и управление. – 2005. – № 1. – С. 9–15.

Проведем расчет совокупных затрат для различных систем теплоснабжения на примере четырех конкретных жилых домов. Полученные результаты представлены ниже в таблице 1.

Таблица 1

Таблица выбора варианта теплоснабжения жилья при существующих тарифах

Объекты	Совокупные затраты для различных вариантов теплоснабжения, тыс.руб.		
	от СЦТ	от крышной котельной	от квартирных котлов
г. Минск, ул. Гвардейская, 9 эт., 64 кв.	201746,25		211876,41
г. Дзержинск, 5 эт., 80 кв.	247098,98		250725,72
г. Минск, ул. Грушевская, 9 эт., 180 кв.	454871,75		533096,63
г.п. Ждановичи, 5 эт., 20 кв.	96112,7		53778,32

В расчетах были приняты тарифы на газ, тепловую и электрическую энергию за март 2006 года. Как видно из таблицы, для большинства рассматриваемых зданий наиболее экономически выгодным является теплоснабжение от централизованного источника.

С 1 января 2007 года закупочная цена на самый популярный в нашей стране вид топлива – природный газ – возросла более чем в два раза. Это неизбежно приведет к постепенному увеличению тарифов на такие коммунальные услуги как газоснабжение, теплоснабжение и электроснабжение. Еще раз проведем расчет, предположив, что тарифы на тепловую и электрическую энергию будут увеличены на 30%, а на природный газ для населения – на 50%. Результаты представлены в таблице 2.

маться о том, как это отразится на теплоснабжении жилого фонда. Рассмотрим три варианта теплоснабжения жилья:

- традиционный от ближайшей ТЭЦ (котельной);
- от индивидуальной надомной котельной (крышной или расположенной во встроеном или пристроенном помещении);
- с помощью газовых отопительных котлов, расположенных в каждой квартире.

Сравнение будет осуществляться на стадии проектирования по методу совокупных затрат, который позволяет оценить как капитальные вложения в систему теплоснабжения, так и последующие ежегодные эксплуатационные затраты по каждому варианту (формула 1).

$$Z_i = K_i + C'_i, \quad (1)$$

- где: Z_i – совокупные затраты по данному варианту, руб;
 K_i – капитальные вложения в систему теплоснабжения, руб;
 C'_i – приведенные ежегодные эксплуатационные затраты, руб.

А приведенные эксплуатационные затраты, в свою очередь, определяются как произведение эксплуатационных затрат на коэффициент аннуитета.

$$C_i = C'_i * \frac{(1+i)^n - 1}{i * (1+i)^n}, \quad (2)$$

где: C_i – ежегодные эксплуатационные затраты по данному варианту, руб;

C'_i – приведенные ежегодные эксплуатационные затраты, руб;

n – срок службы системы, год (определяется нормативными сроками использования оборудования и обычно ограничивается 10-ю годами);

i – ставка дисконтирования, % (принимается равной ставке рефинансирования Национального банка РБ).

телей производственно-хозяйственной деятельности строительных организаций;

осуществить мониторинг рейтингов строительных организаций, отражающих способность полного и своевременного выполнения строительными организациями своих обязательств по строительству объектов, а также перспективы выполнения строительными организациями вновь возникающих обязательств с учетом возможных изменений в экономической, правовой среде.

Указанные выше обстоятельства целесообразно урегулировать отдельным нормативным правовым актом.

УДК 697.245:[697.326.2+697.43]:728.011.265

Влияние изменения цен на топливо на различные варианты теплоснабжения жилых зданий

Щуровская Т. В., Селиванова С. В.

Белорусский национальный технический университет

Как известно, в республике Беларусь, в отличие от большинства развитых стран мира, основное количество тепловой энергии вырабатывается централизованной системой теплоснабжения. Источниками теплоты являются котельные и ТЭЦ. Разновидностью цен, по которым предприятия, производящие теплоэнергию, реализуют свою продукцию (услуги), являются тарифы.

Уровень таких тарифов должен обеспечивать рентабельную работу предприятий, поставляющих потребителям теплоту, и возможность льготного использования этих энергоресурсов населением. Необходимость выполнения этих условий привело к пониженной по сравнению с себестоимостью оплате бытового потребления тепла. Наибольший удельный вес (42%) в себестоимости тепловой энергии занимают затраты на топливо. Основным видом топлива в РБ является природный газ. Но Беларусь практически не располагает собственными запасами природного газа и импортирует этот вид топлива из соседней России. В связи с перспективой увеличения цены на газ стоит задуматься

ния конкурсных предложений строительных организаций по строительству объектов, повысить обоснованность принятия решения о выборе лучшей строительной организации для реализации соответствующего инвестиционного проекта. Тем самым, будет обеспечено продвижение на рынке подрядных работ строительных организаций, деятельность которых отвечает высоким стандартам качества и надежности. Таким образом, рейтинги будут способствовать экономическому росту как самих организаций, так и строительной отрасли в целом, что является актуальным при выполнении основных направлений социально-экономического развития Республики Беларусь на 2006 - 2015 годы. Создание рейтинговой системы направлено на дальнейшее развитие конкурентной среды, транспарентности деятельности строительных организаций; укрепление рыночной дисциплины в строительной сфере, обеспечение равных условий конкуренции.

Все это определяет необходимость своевременных рейтинговых разработок и формирования Реестра конкурентоспособных строительных организаций.

В Реестр, по нашему мнению, следует включить сведения о подрядных строительных организациях, которые формируют свои портфели заказов на подрядных торгах, участвуют в них вне своего региона, имеют наиболее высокие производственно-хозяйственные и некоторые другие показатели деятельности. Иными словами, с учетом приведенных показателей строительные организации будут ранжироваться по степени способности и надежности строительства отдельных объектов, выполнения строительно-монтажных работ.

Для введения рейтингов строительных организаций следует:

создать открытую процедуру независимого и объективного присвоения рейтингов строительным организациям по результатам их производственно-хозяйственной деятельности;

установить основания включения организаций в реестр конкурентоспособных строительных организаций и порядок ведения реестра, предоставления сведений из него,

определить методологию и принципы присвоения рейтингов строительным организациям, состава учитываемых показа-

Для определения надежности, хозяйственной состоятельности, установления доверия к конкретной строительной организации и снижения рисков делового взаимодействия при строительстве объекта предлагается вести систему рейтингов. Упомянутые рейтинги позволяют в компактной и емкой форме характеризовать состояние и перспективные тенденции стабильности субъекта хозяйствования, играя роль индикаторов для принятия решений об установлении деловых отношений с конкретной организацией. Особенно это актуально, когда строительная продукция создается длительное время с привлечением большого количества исполнителей (строительных организаций). От их качественного состава зависит своевременный и качественный ввод в эксплуатацию зданий, сооружений, а также эффективность вложения инвестиций.

На сегодняшний день введение рейтингов для выявления конкурентоспособности строительных организаций вызвано тем, что отдельные из них, выступающие в качестве претендентов на строительство объектов, представляют недостоверную информацию о своих квалификационных данных, технических возможностях, экономическом и финансовом положении, а также не всегда обоснованно подготавливают свои конкурсные предложения по реализации инвестиционного проекта. Заказчики, не имея полной информации о состоянии строительной организации, порой отдают заказ на выполнение работ той, которая оказывается несостоятельными реализовать согласованные на торгах условия строительства объекта. В настоящее время в Республике Беларусь отсутствует систематизированная информация, позволяющая судить о надежности и перспективности строительных организаций. Решить данную проблему предлагается путем установления рейтингов конкурентоспособности строительных организаций на основе объективной оценки их деятельности за определенный период времени и создания Реестра конкурентоспособных строительных организаций. Данный Реестр призван стать важным информационным средством для субъектов хозяйствования, вовлеченных в инвестиционный процесс в строительстве.

Введение рейтингов и создание информационной оценочной системы – Реестра конкурентоспособных строительных организаций поможет заказчикам сократить процедуру рассмотре-

понимаются цены сделок, предложения или спроса в зависимости от используемой информации.

Доходный метод представляет собой совокупность методов расчета стоимости, основанных на дисконтировании прогнозируемых будущих денежных потоков или капитализации годового денежного потока в начале и (или) конце срока прогноза. Новым в доходном методе является как уточнение самой терминологии, так и введение новых понятий. Например, понятие расчетной рыночной арендной платы. Формализованы такие термины как доходы, денежный поток, настоящая стоимость, дисконтирование, капитализация и др.

В каждом стандарте описаны методы расчета стоимости, которые отражают специфику тех объектов оценки, которым посвящен соответствующий стандарт.

УДК 69

Рейтинг, как способ выявления конкурентоспособности строительных организаций

Шаховская В. Н.

Белорусский национальный технический университет

Экономический рост республики зависит от повышения конкурентоспособности ее организаций, выпускаемой ими продукции, выполняемых работ, оказываемых услуг. Выявление конкурентоспособности организации является сложным и длительным процессом, одним из условий которого является определение состоятельности и надежности организаций на товарном рынке. Особенно это важно на рынке подрядных работ, где действует более 4,5 тысяч строительных и ремонтно-строительных организаций. Причем, ежегодно происходит увеличение их количества на 2-4%. Согласно статистическим данным прирост строительных организаций в основном происходит за счет увеличения количества мелких организаций, т.е. организаций численностью до 50 человек. Как правило, изменяется не только количество, но и состав этих организаций – некоторые из них, не выдержав конкуренции, уходят со строительного рынка, на их место приходят новые.

объекта-аналога; стоимость восстановления стоимость замещения, остаточную стоимость объектов оценки, остаточную стоимость объекта-аналога, а также стоимости, учитываемые только в индексном методе (первоначальную, восстановительную, остаточную).

Стандарт СТБ 52.0.01.2007 устанавливает методы оценки. В других стандартах определены методы расчета стоимости в пределах установленных методов оценки. Метод оценки – способ расчета стоимости отдельного вида объекта оценки на дату оценки. Метод расчета стоимости – один из способов расчета стоимости, применяемый в затратном, доходном и сравнительном методах в рамках рыночного метода оценки.

Стоимость объектов оценки может определяться: индексным методом; методом балансового накопления активов; рыночным методом; методом пересчета валютной стоимости; методом кадастровой оценки.

Рыночный метод является главным методом оценки, так как с помощью этого методы рассчитывается рыночная, инвестиционная, специальная, ликвидационная стоимость. Рыночный метод представляет собой метод определения стоимости объектов оценки на основе затратного, доходного, сравнительного метода расчета стоимости.

Затратный метод представляет собой совокупность методов расчета стоимости объектов оценки, основанных на затратах воспроизводства или замещения, на изменение и утилизацию объекта оценки с учетом накопленного износа. При этом под износом понимается потеря стоимости в результате снижения потребительских качеств объекта оценки или объекта-аналога.

Увеличение стоимости, вызванное положительным влиянием внешних факторов на стоимость объекта оценки, определено как внешнее удорожание. К факторам внешнего удорожания относятся увеличение спроса на рынке, развитие инфраструктуры, законодательства и др.

Сравнительный метод (метод сравнительного анализа продаж) представляет собой совокупность методов расчета стоимости, основанных на информации о рыночных ценах объектов-аналогов с последующей корректировкой их стоимости по элементам сравнения. Под рыночными ценами объектов-аналогов

и область их применения, общий порядок оценки и требования к ее результатам, общие требования к результатам и документам оценки. Впервые разработана и вводится в действие единая терминология, которая будет использоваться оценщиками при составлении отчетов об оценке и заключений об оценке.

Под оценкой понимается определение стоимости объекта оценки, а под оценочной деятельностью - предпринимательская деятельность юридических лиц и индивидуальных предпринимателей, связанная с оказанием услуг по оценке.

Под объектами оценки подразумеваются предприятия как имущественные комплексы (бизнес), капитальные строения (здания, сооружения), изолированные помещения, не завершенные строительством объекты, земельные участки, машины, оборудование, инвентарь, транспортные средства, материалы и другое имущество, а также объекты интеллектуальной собственности. В тоже время оценщик может оценивать не один объект, а имущество какого-то физического или юридического лица.

Под имуществом в стандартах понимается вещь или совокупность вещей, включая деньги, ценные бумаги, имущественные права и обязательства, выгоды, связанные с объектом оценки. Объектом оценки в каждом стандарте могут являться и имущественные права.

Под имущественными правами в стандартах понимаются права участников гражданских правоотношений, связанные с осуществлением ими правомочий владения, пользования и распоряжения имуществом, а также с теми имущественными требованиями, которые возникают между участниками гражданского оборота по поводу определения судьбы имущества и связанных с ним прав. При этом имущественные права подразделяются на вещные и обязательственные, права на результаты интеллектуальной деятельности, наследственные права.

Предметом оценки, отражаемым в договоре независимой оценки и рассчитываемым в отчете об оценке, является вид определяемой стоимости.

Стандарт СТБ 52.0.01.2007 устанавливает следующие виды стоимости: рыночную, балансовую, инвестиционную, ликвидационную, специальную, утилизационную; скраповую, первоначальную стоимость объекта оценки, первоначальную стоимость

Согласно этому бизнес-плану ОАО «Барановичипромбурвод» должно получить денежные средства от Облсельхозпрода в размере 8979 млн. руб. и к 2009 году и восстановить в работоспособное состояние более 400 водозаборных скважин., что позволит уменьшить количество забираемой воды на 30% и снизить затраты на электроэнергию на 15%.

Кроме того планируется создать производственную базу для технического обслуживания и эксплуатации водозаборных скважин Брестской области, что обеспечит снижение затрат на техническое обслуживание, текущий и капитальные ремонты более чем в 1,3 раза.

Данный пример показывает, как правильное использование механизмов планирования может помочь не только развитию отдельного предприятия, но и оказать воздействие на развитие сельскохозяйственного водоснабжения в целой области.

УДК 629.735

Стандарты оценки стоимости объектов гражданских прав

Саяпина Л. Г.

Белорусский национальный технический университет

Система стандартов оценки стоимости объектов гражданских прав (далее – ССОГП) создана в соответствии с экономическими условиями развивающихся рыночных отношений и структурой управления в Республике Беларусь на базе действующего законодательства, норм и правил системы технического нормирования и стандартизации.

ССОГП представляет собой комплекс взаимоувязанных стандартов оценки, устанавливающих положения, правила и требования, обеспечивающие нормативное, методическое организационное единство при определении стоимости объектов оценки, предоставлению услуг по оценке, а также взаимодействию заинтересованных сторон в области оценочной деятельности.

Положения ТНПА ССОГП устанавливают: общие требования и определения, основные понятия и виды стоимости, применяемые в оценочной деятельности; общие требования к исходной информации, методы оценки, методы расчета стоимости

В Брестской области бизнес-план обосновал необходимость привлечения государственных средств на восстановление существующих систем водоснабжения сельскохозяйственных и перерабатывающих предприятий и на обновление основных производственных фондов ОАО «Барановичипромбурвод».

Предприятие ОАО «Барановичипромбурвод» занимается строительством (бурением), техническим обслуживанием, текущим, капитальным и тампонажем водозаборных скважин в Брестской области. В его состав входит основная производственная база, расположенная в г. Барановичи со складами, гаражами, автозаправочной станцией и механической мастерской для технического обслуживания и ремонта автомобилей, буровой техники и изготовления продукции для собственного производства и два филиала расположенных в г. Пинске и г. Жабинка.

При участии автора был разработан бизнес-план для ОАО «Барановичипромбурвод», в котором был проведен анализ сельскохозяйственного водоснабжения и предложен экономически обоснованный вариант создания системы технического обслуживания и эксплуатации сельскохозяйственного водоснабжения.

Данный бизнес-план учитывает не только интересы ОАО «Барановичипромбурвод», но и интересы сельскохозяйственных предприятий, предприятий перерабатывающих сельскохозяйственную продукцию и государства в целом.

Интересы ОАО «Барановичипромбурвод» заключались в увеличении прибыли и укрепления своего финансового состояния, за счет осуществления работ по восстановлению и эксплуатации сельскохозяйственных систем водоснабжения, обновлении основных производственных фондов.

Интересы государства и интересы сельскохозяйственных и перерабатывающих заключались в улучшении систем сельскохозяйственного водоснабжения, уменьшении аварий и утечек воды, снижении потребления электроэнергии, увеличении количества и улучшении качества продукции производимой сельскохозяйственными и перерабатывающими предприятиями.

Бизнес-план, разработанный ОАО «Барановичипромбурвод» в 2006 году был утвержден Брестским облисполкомом.

необходимых количествах, требуемого качества и под требуемым напором.

От успешного функционирования системы водоснабжения зависит здоровье людей, количество и качество производимой предприятиями продукции.

Однако, не смотря на это, единой государственной системы управления сельскохозяйственным водоснабжением нет, что приводит к перерасходу водных, энергетических и денежных ресурсов в системах сельскохозяйственного водоснабжения, которые находятся на балансе сельскохозяйственных и перерабатывающих предприятий.

В основном сельскохозяйственные и перерабатывающие предприятия обращают внимание на систему водоснабжения только тогда, когда возникают проблемы с подачей воды, то есть аварийные ситуации. Фактически основные элементы системы водоснабжения работают на износ без своевременного и качественного технического обслуживания и ремонтов.

Отсутствие планирования развития систем водоснабжения со стороны предприятий собственников систем водоснабжения приводит к нерациональному использованию денежных средств, предназначенных для эксплуатации систем водоснабжения.

Чтобы избежать таких ситуаций сельскохозяйственным и перерабатывающим предприятиям необходимо осуществлять бизнес-планирование развития сельскохозяйственного водоснабжения.

Бизнес-планирование позволяет получать достоверную количественную оценку и интерпретацию событий, которые могут произойти на предприятии в будущем, разработать стратегию развития предприятия, просчитывать затраты на производство продукции (работ, услуг), проводить расчет прибыли, выбирать наиболее оптимальные путь производства продукции и т. д.

Бизнес-план описывает все основные аспекты деятельности предприятия, анализирует все проблемы, с которыми оно может столкнуться, а также определяет способы решения этих проблем.

Также бизнес-план показывает целесообразности оказания предприятию мер государственной поддержки и способствует привлечению инвестиций.

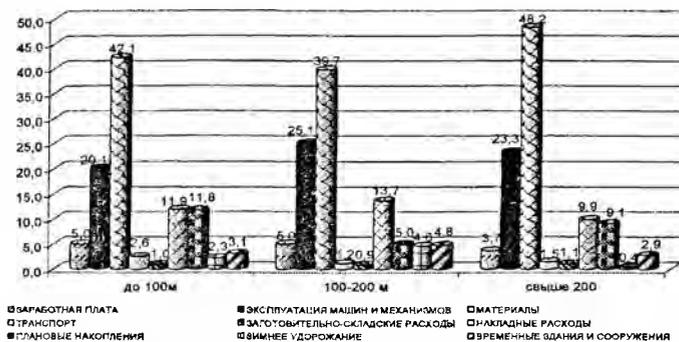


Рисунок 2. Структура стоимости буровых работ в зависимости от глубины скважины, %

Проведен анализ структуры стоимости буровых работ в зависимости от глубины скважины (рис. 2). Установлено, что преобладающая доля приходится на материалы и эксплуатацию машин. Большая часть (39-48%) доводится на материальные затраты. Буровые работы в частности и строительно-монтажные работы в целом по-прежнему остаются материалоемкими. Не менее 20-25 % составляют затраты на эксплуатацию машин. Однако четкой зависимости между долей материальных затрат и глубиной скважины не определено.

Таким образом, мощность и параметры насоса определяют конструкцию скважины, что в свою очередь непосредственно сказывается на капитальных затратах на ее бурение.

УДК 628.112.24

Бизнес-планирование развития сельхозводоснабжения (на примере Брестской области)

Хмель Е. В.

Белорусский национальный технический университет

Сельскохозяйственная система водоснабжения представляет собой сложный комплекс инженерных сооружений, предназначенных для снабжения населения, проживающего в сельской местности, сельскохозяйственных предприятий и предприятий, перерабатывающих сельскохозяйственную продукцию, водой в

Для анализа выбраны действующие скважины в Брестской области. Проектировщиком выступает ОАО «Барановичипромбурвод». Скважины проектируются для удовлетворения нужд населения сельской местности и потребностей предприятий по переработке сельскохозяйственной продукции. Расчет необходимого для потребления количества воды выполняется в соответствии со СНиП 2.04.02-84 «Водоснабжение. Наружные сети и сооружения». Следует отметить, что в расчете обязательно требуется учесть расход воды для пожаротушения ($4,5 \text{ м}^3/\text{час}$ – максимальный расход). Анализ действующих скважин с проектируемым дебитом $10 \text{ м}^3/\text{час}$ показал, что первоначальное реальное потребление составляет $3-4 \text{ м}^3/\text{час}$. Однако нормативный срок эксплуатации скважины составляет 30 лет. За такой продолжительный срок происходят изменения в мощности водоносного пласта, в пропускной способности фильтра в сторону уменьшения, поэтому дебит скважины будет снижаться.

Исходя из необходимого дебита, геолого-литологического разреза и начального понижения, подбирается насос. Только после определения насоса рассчитывается длина фильтра, глубина посадки обсадной трубы, ее диаметр.

Как показывает рис. 1, удельный вес водоподъемного оборудования (насоса) в стоимости буровых работ составляет только около 1%. Однако именно устанавливаемое в скважину оборудование предопределяет конструкцию и диаметр ствола.

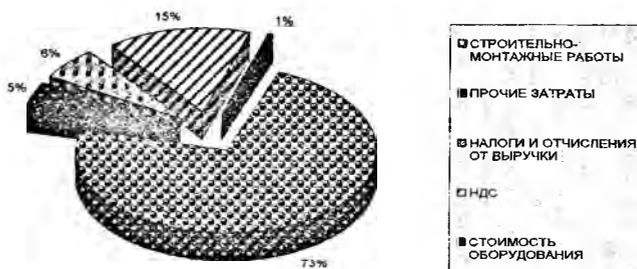


Рисунок 1. Структура капитальных затрат при бурении водозаборной скважин, %

Оценка стоимости водозаборной скважины в зависимости от установленного насосного оборудования

Лис И.П.

Белорусский национальный технический университет

В настоящее время расчет геолого-литологического разреза на месте предполагаемого бурения скважины определяется по близлежащим действующим опорным скважинам. Для разработки проекта новой скважины, которую планируется пробурить на месте выбывшей из строя скважины, подлежащей тампонированию, принимают фактические данные из паспорта ликвидируемой скважины. Это дает возможность максимально приблизиться к реальным данным о разрезе в требуемом месте. Однако в том случае, если только требуется бурить новую скважину, то за основу берется одна из наиболее близких действующих скважин – предпочтительно на расстоянии не более 20 км.

Однако в реальных условиях часто встречается ситуация, когда паспорта действующих опорных скважин имеют разные разрезы. Как первый вариант – стоит воспользоваться статистическими методами обработки данных из базы данных опорных скважин (например, методом наименьших квадратов, корреляционными зависимостями, аналитическими группировками) для определения геолого-литологического разреза для проектируемой скважины. Специализированного программного обеспечения для решения этой задачи не существует, поэтому ее можно решить только вручную. Второй вариант – бурение разведочного ствола на месте расположения будущей скважины – так называемой картировочной скважины. В процессе бурения разведочного ствола происходит полный отбор керна для изучения свойств пород пластов. Это позволяет определить гранулометрический состав водоносного пласта и не допустить ошибок при выборе вида и диаметра фильтра. Кроме того, пробуравив картировочную скважину, можно определить водообильность водоносного пласта. С течением времени количество воды, возможное для отбора, уменьшается, и можно определить его значение в прогнозном периоде.

сколько снизить налоговую нагрузку (27,19%), но в целом, ее уровень остается значительно высоким, что оказывает непосредственное влияние на рост стоимости строительства.

Воздействие повышенных ставок отчислений в инновационный фонд оказывает не только прямое, но и косвенное воздействие, так как плательщиками являются все участники строительной деятельности (проектировщики, производители строительных материалов, организации, предоставляющие в аренду строительные машины и механизмы). Поэтому реальный рост налоговой нагрузки с введением повышенных ставок отчислений в инновационный фонд еще выше.

Сравнивая суммы отчислений в инновационный фонд и НДС, можно отметить, что хотя ставка отчислений в ИФ (13,5%) ниже, чем НДС (18%), и рассчитываются отчисления от себестоимости, а не от стоимости работ, сами налоговые суммы для предприятия сопоставимы с выплатами по НДС. Это связано с тем, что НДС к уплате рассчитывается за вычетом сумм входного налога. В строительстве уровень материалоемкости очень высок, поэтому НДС к уплате, как правило, значительно ниже сумм входного НДС.

Отчисления в инновационный фонд имеют мультипликативный эффект, так как не принимаются к зачету. Поэтому в конечной стоимости продукции их удельный вес может даже превышать величину НДС. Осознавая это законодатели установили более низкие ставки для производителей строительных материалов, изделий и конструкций на уровне 4,5%, а по отдельным материалам: стекло, кирпич, асбестоцементные изделия - 2,25%, плитки керамические, санитарные керамические изделия - 0,56%, конструкции деревянные клееные конструкции, цемент, известь - 0,25%.

Объекты жилищного строительства вообще освобождены от уплаты отчислений в инновационный фонд, что имеет большое значение для сдерживания роста цен на жилье.

Планомерное снижение ставок отчислений в инновационный фонд будет иметь большое влияние на снижение налоговой нагрузки и стоимости строительства в целом.

приходится снижать уровень прибыли, за счет уменьшения индекса на плановые накопления.

Динамика изменения налоговой нагрузки за тот же период представлена на рис. 2.

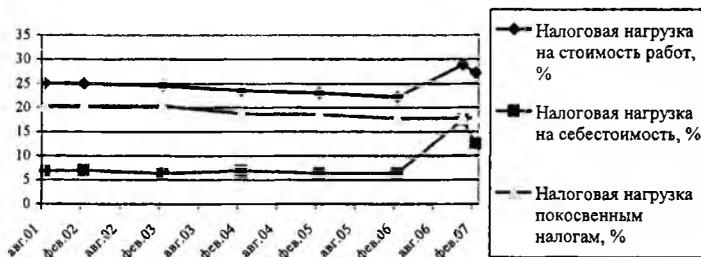


Рис. 2. Динамика изменения налоговой нагрузки на стоимость работ за 2001-2007 годы

Планомерная работа законодательных органов по снижению налоговой нагрузки позволила за период с 2001 по 2006 год сократить налоговую нагрузку на 2,97% (с 25,24% в августе 2001года, до 22,27% в феврале 2006г.). Большую роль здесь сыграло снижение ставки НДС с 20% до 18%. Кроме того, планомерно снижались ставки и количество оборотных налогов.

С целью создания условий для развития материально-технической базы строительной отрасли и обновления основных средств организаций, осуществляющих деятельность в области строительства, промышленности строительных материалов 04.08.2006г. был подписан Указ Президента РБ № 499 «О некоторых мерах по обновлению основных средств в строительной отрасли». Указом с 1 июля 2006 г. по 31 декабря 2010 г. установлены повышенные ставки отчислений в инновационный фонд Министерства архитектуры и строительства РБ в размере не превышающем 13,5% от себестоимости продукции, товаров (работ, услуг), что существенно увеличило уровень налоговой нагрузки в строительстве.

В результате введения повышенных ставок отчислений в инновационный фонд налоговая нагрузка возросла до 28,91%. Изменение порядка включения налогов в цену, принятое приказом МАиС 3 4-2-02/497 от 05.02.2007г., позволило в 2007 году не-

Влияние налогов на изменение стоимости строительства

Голубова О. С., Маляренко А. В., Подлесский А. В.
Белорусский национальный технический университет

Налоги оказывают огромное влияние на экономическую деятельность субъектов хозяйствования, определяя эффективность деятельности, уровень затрат на производство и цен на продукцию (товары, работы, услуги). Для анализа налоговой нагрузки на стоимость работ в строительстве производились расчеты стоимости строительства офисного центра в г. Минске. С 2001 года расчет стоимости строительно-монтажных работ в РБ ведется по ресурсно-сметным нормам, введенным постановлением Совета Министров РБ № 997 от 06.07.2001г. Ежемесячно для расчета стоимости выполненных работ Республиканский научно-технический центр по ценообразованию в строительстве разрабатывает индексы изменения стоимости работ. Используя проектные данные сметной стоимости строительства административного здания в г. Минске, мы рассчитали стоимость этого объекта по состоянию на август 2001г., февраль 2002, 2003, 2004, 2005, 2006, декабрь 2006 и февраль 2007 годов.

Динамика изменения стоимости строительства объекта представлена на рис. 1.

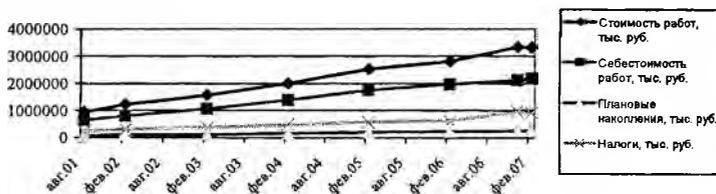


Рис.1. Изменение стоимости работ за период с 2001 по 2007 год

Рост стоимости строительных работ вызван в первую очередь ростом затрат на производство. Прибыль растет незначительно, а за период декабрь 2006 – февраль 2007 имеет тенденцию к снижению. Для того, чтобы сдерживать рост цен в строительстве, компенсируя значительный рост налоговой нагрузки,

ликвидности, хроническая нехватка оборотных средств, устойчиво увеличивающаяся до опасных пределов доля заемных средств в общей сумме источников средств, неправильная реинвестиционная политика, превышение размеров заемных средств над установленными лимитами, хроническое невыполнение обязательств перед инвесторами, кредиторами и акционерами (в отношении своевременности возврата ссуд, выплаты процентов и дивидендов), высокий удельный вес просроченной дебиторской задолженности, наличие сверхнормативных и залежалых товаров и производственных запасов, ухудшение отношений с учреждениями банковской системы, использование (вынужденное) новых источников финансовых ресурсов на относительно невыгодных условиях, применение в производственном процессе оборудования с истекшими сроками эксплуатации, потенциальные потери долгосрочных контрактов, неблагоприятные изменения в портфеле заказов, потеря ключевых сотрудников аппарата управления, вынужденные остановки, а также нарушения производственно-технологического процесса, недостаточная диверсификация деятельности предприятия, т.е. чрезмерная зависимость финансовых результатов от какого-то одного конкретного проекта, типа оборудования, вида активов и др., излишняя ставка на прогнозируемую успешность и прибыльность нового проекта, участие предприятия в судебных разбирательствах с непредсказуемым исходом, потеря ключевых контрагентов, недооценка технического и технологического обновления предприятия, неэффективные долгосрочные соглашения, политический риск, связанный с предприятием в целом или его ключевыми подразделениями, резкое уменьшение денежных средств на счетах, увеличение дебиторской задолженности, старение дебиторских счетов, разбалансирование дебиторской и кредиторской задолженности, снижение объемов продаж, задержки с предоставлением отчетности, конфликты на предприятии, увольнение кого-либо из руководства. Учет указанных качественных признаков в критериях оценки позволит значительно снизить неопределенность полученных критериальных признаков и позволит получить более надёжный экономический прогноз.

могут привести к различным оценкам результатов анализа. Эти внутренние факторы, такие как конкурентная среда и позиция предприятия, бизнес-идеология, маркетинговые стратегии и политика, принципы менеджмента также не всегда могут быть нами однозначно формализованы. Как правило, основные управленческие факторы интерпретируются рядом ограничений или рекомендаций. Одной из попыток преодоления неопределенности результатов анализа является предложенный нами критерий оценки качества экономического состояния строительного предприятия, учитывающий динамику платежеспособности, рентабельности, финансовой устойчивости и внутрифирменных рисков. Разработанный критерий позволяет в экспресс режиме оценить качество финансового состояния строительной организации в контексте как краткосрочной, так и долгосрочной перспективы.

Апробация критерия на аналитическом материале более 40 строительных организаций РБ показала большой разброс коэффициентных характеристик, что делает необходимой группировку аналитических объектов по признакам организационной структуры, характера капитала, форм собственности и т.д. Российская методика, например, включает 3 класса предприятия в пределах отрасли, отличающихся отношением заемных и собственных средств, коэффициентами ликвидности и так далее. Сравнение критериев показало серьезные расхождения в базовых показателях РФ и РБ и разный уровень их дифференциации.

Но наиболее важным на наш взгляд является необходимость дополнения разработанной методики, реализованной сегодня как количественная кризис-прогнозная методика элементами качественного подхода. То есть необходимо не только анализировать коэффициентные показатели, уровни динамики, проводить факторный анализ финансовых характеристик, наконец, рассчитывать и оценивать обобщенные критерии экономического состояния, но накапливать и фиксировать также и ключевые моменты в жизни фирмы как: повторяющиеся существенные потери в основной производственной деятельности, превышение некоторого критического уровня просроченной кредиторской задолженности, чрезмерное использование краткосрочных заемных средств в качестве источников финансирования долгосрочных вложений, устойчиво низкое значение коэффициентов

Методы перспективной оценки управления строительной фирмой

Водоносова Т. Н.

Белорусский национальный технический университет

Разработанная нами методика оценки экономического состояния строительного предприятия предусматривает кроме его качественной идентификации также и возможность предсказания кризисной финансово-экономической ситуации. Мы неоднократно обращались к вопросу неопределённости различных типов, характерных для экономического анализа и интерпретации его результатов. Сегодня следует помнить и о том, что в рыночной экономике любая производственно-коммерческая деятельность всегда связана с неопределённостью и риском. Связь риска и доходности – важнейший аспект анализа, при этом реализация риска не всегда выражается банкротством предприятия, так как банкротство – сложнейшее явление, имеющее различные интерпретации – юридическую, управленческую, организационную, финансовую и т.д. Но, однозначно, реализация риска связана с наступлением кризисных состояний, которые в определенном сочетании могут привести к банкротству. Даже в самых благоприятных экономических условиях сохраняется возможность наступления кризисных явлений, что обусловлено многоаспектной природой риска. Разработанная нами методика может быть отнесена к классу количественных кризис-прогнозных методик: используются формализованные связи между показателями, разветвленный коэффициентный анализ, структурно-динамический анализ абсолютных показателей, а также факторный анализ ключевых, зачастую нормированных, коэффициентных показателей. Однако, несмотря на многочисленность и разветвленность используемых характеристик (а их в нашей методике более пятидесяти) мы постоянно имеем дело с некоторым уровнем неопределенности, связанной с неоднозначностью интерпретации результатов анализа. С одной стороны, это неоднозначность выражена различиями во внешних факторах (географических, политических, внешнеэкономических, научно-технических и т. д.), с другой стороны, различные сочетания эндогенных (внутренних) факторов тоже

вания систем ВиК; суммы накопленной амортизации (износа) инженерных сетей и оборудования; объема водопотребления; бюджетного потенциала городской (районной) администрации; численности населения, подключенного к централизованным системам ВиК, и ряда других факторов. В заключаемом сервисном контракте между администрацией местного органа власти и руководством эксплуатирующей инженерную инфраструктуру организацией необходимо предусмотреть, что часть средств сэкономленных от сокращения энергетических и водных ресурсов будет направлена как на реконструкцию систем ВиК, так и на выплату премий работникам предприятия ВКХ по итогам результатов деятельности. При выявлении отклонений от установленных значений показателей результативности (индикаторов) в сервисном контракте рекомендуется провести анализ и выявить причины. При необходимости (рост коэффициента износа систем ВиК, увеличение числа аварий на инженерных сетях, ведет к повышению непроизводственных потерь воды) местный орган власти может увеличить размер тарифа, но при условии повышения эффективности производственно-финансовой деятельности со стороны предприятия ВКХ, улучшения качества оказываемых услуг. Экономическое и техническое обоснование роста тарифов необходимо публиковать в средствах массовой информации, чтобы потребитель видел инвестиционную программу предприятия ВКХ, основные целевые показатели его развития. Если в ходе проведенного мониторинга выявлены нарушения, например несоответствие качества воды установленным стандартам, перебои в водоснабжении и др., предприятия ВКХ должны облагаться штрафными санкциями. При этом размер тарифа на определенный промежуток времени не корректируется местным органом власти (т.е. остается без изменения, несмотря на влияние факторов внешней среды) согласно положениям сервисного контракта. Регулирование собственником инженерной инфраструктуры деятельности эксплуатирующей системы ВиК предприятия посредством осуществления мониторинга через установление набора показателей (индикаторов) в сервисном контракте, позволит местному органу власти рационально распределять ограниченные объемы бюджетных средств на приоритетные направления развития ВКХ данного города (населенного пункта). А также собрать конкретные информационные данные, характеризующие техническое и финансовое состояние предприятий, с целью — разработать единую стратегию реформирования системы управления ВКХ, провести инновационную политику, направленную на повышение качества и снижения стоимости оказываемых услуг ВиК.

это анализ информации для принятия результативных управленческих решений, направленных на повышение эффективности их производственно-финансовой деятельности. Мониторинг является эффективным только в том случае, если получатель информации данных имеет соответствующую компетентность для принятия управленческих решений. Анализ полученной информации, характеризующей производственно-финансовое состояние предприятий ВКХ, уровень технического состояния систем ВиК, без постановки стратегических целей собственного развития предприятием городского водного хозяйства (например, снизить непроизводственные потери воды до общеевропейских стандартов до 5-10%) – будет являться лишь стандартным процессом по накапливанию статистических данных. Для достижения поставленной стратегии администрация предприятия ВКХ должна заключить с собственником инженерной инфраструктуры (местный орган власти) сервисный договор, в котором должны быть отражены значения целевых показателей (объем оказываемых услуг, удельная норма расхода электроэнергии на подъем 1 м^3 воды, количество аварий в инженерных сетях водопровода в год и др.). В настоящее время в независимости от эксплуатационных издержек при подъеме, водоподготовке, транспортировке воды население любого города или населенного пункта потребляет услуги водоснабжения по фиксированному тарифу в 257 рублей за 1 м^3 воды (при этом значение фактической себестоимости воды находится в пределах от 450 рублей до 600 рублей за 1 м^3). Однако, в связи с постепенным ростом топливно-энергетических ресурсов, отсутствием достаточных средств на модернизацию (реконструкцию) систем ВиК со стороны местных органов власти население в ближайший период станет основным стратегическим инвестором развития ВКХ. В связи с этим возникает необходимость при пересмотре размера тарифов местным органом власти осуществлять мониторинг качества услуг, технического состояния систем ВиК, уровня платежеспособности населения в данном регионе. Мониторинг проводится при помощи системы индикаторов, характеризующих, качества оказываемых услуг, эффективность использования ресурсов, себестоимость воды и услуг канализации. Определение значений каждого показателя во многом зависит от существующего технического уровня обслужи-

УДК 628:651.01

**Мониторинг – как инструмент стратегического управления
развития предприятий водопроводно-канализационного
хозяйства**

Бахмат А. Б.

Белорусский национальный технический университет

Предприятия водопроводно-канализационного хозяйства (ВКХ), осуществляющие эксплуатацию систем водоснабжения и канализации, являются естественными монополистами технологически - ресурсного типа. Развитие конкурентных отношений в секторе ВКХ экономически нецелесообразно в связи с большими капитальными вложениями в строительство объектов водоснабжения и канализации (ВиК), наличием сетевой структуры систем коммунальной инженерной инфраструктуры, которая представляет собой единую неразрывную технологическую последовательность. Однако в ряде стран Евросоюза имеет место сравнительная конкуренция в секторе водоснабжения и водоотведения путем оценки результатов работы предприятий ВКХ друг с другом. Так, в Англии и Уэльсе, управление по водоснабжению (OFWAT), в компетенцию которого входит установление предельных уровней тарифов для каждого предприятия ВКХ на 5 лет, контролирует выполнение установленных индикаторов развития. Во Франции муниципалитет имеет возможность при проведении тендера, сравнивая значения показателей, выбрать управляющую компанию для эксплуатации систем ВиК из нескольких претендентов. Однако, проведенные исследования свидетельствуют о том, что практически вся конкуренция во Франции происходит только между дочерними предприятиями трех национальных частных холдингов Vivendi Environnement SA (в настоящее время контрольный пакет акций передан компании Veolia Water), Suez-Lyonnaise des Eaux (Ondeo), SAUR/Boygues.

Одним из механизмов по улучшению системы управления отечественными предприятиями ВКХ, в отсутствие конкуренции на рынке коммунальных водных услуг, является проведение мониторинга оценки результатов деятельности водоканалов. Основная задача проведения мониторинга предприятий ВКХ –

порционально т.н. проценту технической готовности этапа. Данный процент определяется автоматически программой соотношением фактического объема выполненных работ в ценах 1991 года по этапу к общей стоимости этого этапа в ценах 1991 года согласно ведомости объемов и стоимости работ.

В настоящее время коллективом НИЛ ИнТС производится разработка 3 варианта, включающего в себя элементы первых двух. Так, в акт автоматически будет вноситься фактическое выполнение по каждому этапу. Исходная информация для расчета автоматически будет поступать из базового режима «Процентовки» ПК "SMR-W".

Все выходные документы блока «Контрактная цена» разработаны и полностью соответствуют Положению в редакции Постановления Совмина 20.02.2007г. №224.

Исходя из опыта внедрения блока «Контрактная цена» в различных субъектах хозяйствования РБ, можно говорить о недостаточной методической проработанности самой методики формирования договорной (контрактной) цены, изложенной в Положении и ряде комментариев к нему.

Существует проблема правильного определения укрупненной группы материалов и составления графика производства работ.

Нужно отметить большую роль качества составления получаемой проектно-сметной документации, так как устранение несоответствий в ПСД приводит к многократному пересчету цены и затрудняет расчеты между заказчиком и подрядчиком.

И, наконец, отсутствует возможность точно определить фактическую текущую стоимость материалов и механизмов на стадии формирования контрактной цены, что часто приводит к убыткам строительных организаций на стадии расчетов за выполненные работы.

В целом, на наш взгляд, методика формирования договорной (контрактной) цены носит затратный характер и не стимулирует участников строительства к снижению стоимости. Тем не менее, использование блока «Контрактная цена» в рамках ПК "SMR-W" позволяет значительно ускорить работу по расчету договорной (контрактной) цены, позволяет быстро и эффективно производить анализ нескольких возможных вариантов расчета цены, а в случае необходимости – пересчеты.

- Расчеты текущей стоимости оборудования;
- Расчеты стоимости зимнего удорожания;
- Расчеты текущей стоимости каждого этапа работ с возможностью внесения индивидуальных корректировок для каждого расчета;

- Ведомости объемов и стоимости работ в текущих ценах;

В подменю «Ведомость объемов и стоимости работ» существует также ряд дополнительных режимов, позволяющих облегчить процесс расчета стоимости материалов и механизмов. К ним относятся:

- Материалы без групп. Позволяет увидеть в целом по объекту полный список материалов, непривязанных к укрупненным группам. Здесь же можно произвести необходимые привязки и корректировки.

- Материалы без цен. Позволяет увидеть и расценить полный список нерасцененных материалов в целом по объекту.

- Индексы на механизмы. Позволяет увидеть и расценить полный список машин и механизмов в целом по объекту.

В подменю «График производства работ» пользователи осуществляют разnosку планируемого выполнения каждого этапа работ по месяцам.

В подменю «График платежей» на основании графика производства работ пользователи формируют график платежей на строительство объекта помесячно в текущих ценах, в котором отдельно устанавливаются размеры и сроки авансовых платежей.

В подменю «Акты выполненных работ» осуществляется расчет между заказчиком и подрядчиком за выполненные работы.

При этом в программе существуют 2 способа формирования Акта приемки выполненных работ (Приложение 6) и соответствующей ему Справки о стоимости выполненных работ (Приложение 5):

1 способ) В акт вручную пользователем вносится фактическое выполнение по каждому этапу с последующим соответствующим оформлением выходных форм №5 и №6. Фактическое выполнение может быть рассчитано в базовом режиме «Процентовки» ПК "SMR-W".

2 способ) В акт автоматически включается фактическое выполнение, объем которого в текущих ценах определяется про-

Экономика строительства

УДК 69.05:658.012

Особенности формирования договорной (контрактной) цены и расчетов между заказчиком и подрядчиком с использованием программного комплекса «SMR-W»

Багдасаров Е. С., Бровкина Н. Б., Горенок Г. М.,
Куришова И. А., Попель Л. К., Смирнова Е. И.

После утверждения Постановлением Совмина РБ №235 от 03.03.2005 (в редакции Постановления Совмина РБ 20.02.2007г. №224) «Положения о порядке формирования договорной (контрактной) цены и расчетов между заказчиком и подрядчиком при строительстве объектов» (далее Положение) коллективом Научно-исследовательской лаборатории Информатики и технологии строительства (далее НИЛ ИнТС) БНТУ в рамках программного комплекса "SMR-W" (далее ПК "SMR-W") разработан соответствующий программный блок «Контрактная цена». В настоящее время он реализован и успешно функционирует более чем в 100 субъектах хозяйствования РБ.

Для эффективного использования блока «Контрактная цена» необходимо наличие сметной документации в формате ИБД, используемом в сметной программе СИС. В ПК "SMR-W" существует возможность конвертации данных из формата ИБД в формат данных "SMR-W", что позволяет значительно упростить работу по введению сметной информации в программу.

После введения исходной сметной информации в подменю «Ведомость объемов и стоимости работ» происходит ее программное преобразование, результатом которого является создание:

- Ведомости объемов и стоимости работ в ценах 1991 года;
- Расчетов текущей стоимости материалов по каждому этапу работ (с использованием индексов на укрупненные группы материалов и фактических цен);
- Расчетов текущей стоимости машин и механизмов по каждому этапу работ (с использованием индексов и фактических цен);

Система принципов принятия инвестиционных решений в условиях риска

Методологические принципы	Методические принципы	Технологические принципы
Вероятностный (стохастический) подход	Экономико-статистический анализ, стохастические модели	Определение NPV с учетом вероятностей, расчет вариации, СКО, метод Монте-Карло
Многовариантность решений	Методы теории вероятностей, методы теории игр, теория графов	Модель игры с природой, анализ сценариев, анализ чувствительности
Взаимосвязь категорий «доходность» и «риск»	Количественные методы риск - анализа, теория портфеля, учет индивидуальной толерантности инвестора к риску	Корректировка нормы дисконта, модели «доходность - риск» (САРМ, ОРТ и др.), построение кривой полезности и толерантности, линии рынка ценных бумаг и капитала, расчет β -коэффициента
Формализация	Методы исследования операций, количественные методы финансового анализа, теория графов	Регрессионный, корреляционный, трендовый, графический анализ, дисконтирование, компаундирование, испытание гипотез, расчет доверительных интервалов и дисперсионный анализ
Оптимизация	Линейное программирование, теория портфеля	Временная, пространственная оптимизация, диверсификация
Прогнозирование	Методы прогностики	Интервальное экспертное прогнозирование, анализ временных рядов, трендовый анализ
Моделирование, имитация	Имитационное моделирование	Метод Монте-Карло, модель множественной регрессии

предвидения будущего. Использование методов прогнозирования также необходимо для определения ключевых параметров проекта в условиях неопределенности и риска.

8. Моделирование является неотъемлемым инструментом финансового анализа в условиях риска и неопределенности, так как инвестиционный проект с точки зрения инвестиционного проектирования представляет собой прогнозную модель денежных потоков, возникающих в процессе его реализации. При этом предпочтение отдается стохастическому и имитационному моделированию, которые в отличие от жестко детерминированных факторных моделей дают вполне адекватную аппроксимацию ситуации неопределенности.

Систематизация принципов инвестиционного проектирования в условиях риска и неопределенности показана в таблице.

В соответствии с этими принципами можно сформулировать содержание инвестиционного проектирования в условиях риска:

1. Сущность инвестиционного проектирования в условиях неопределенности сводится к моделированию инвестиционных денежных потоков с учетом факторов риска.

2. Цель проектирования заключается в построении стохастической прогнозной модели денежных потоков инвестиционного проекта.

3. Основные задачи проектирования: построение прогнозной модели объема реализации, оптимизация капиталовложений, оценка риска проекта с учетом индивидуальной толерантности к риску, определение оптимальной стратегии реализации в условиях неопределенности рыночной конъюнктуры, и т.д.

4. Методы проектирования: прогнозирование, оптимизация, диверсификация, моделирование.

5. Основной инструментарий: исследование операций, прогностика, теория игр и другие экономико-математические методы.

6. Критерий принятия решений: инвестиционный проект считается эффективным если его доходность и риск сбалансированы в приемлемой для участника проекта пропорции.

3. В соответствии с этим инвестиционный проект определяется как стохастическая прогнозная модель финансовых потоков.

4. Формализация. Оптимальное сочетание методов количественного и качественного анализа, математических и вербальных оценок в инвестиционном проектировании требует доминирования формализованных процедур над неформальными, когда речь идет об определении эффективности инвестиционного проекта, причем первые служат базой для вторых. Необходимость формализации обусловлена технологией принятия решений в условиях неопределенности и риска, значительными объемами информации, обрабатываемыми вследствие перебора всех возможных вариантов и их статистического анализа. Но поскольку не все факторы, влияющие на эффективность проекта возможно формализовать, результаты формализованного анализа следует рассматривать как исходную информацию для неформального анализа.

5. Многовариантность решений. Вероятностный подход к определению эффективности инвестиционных проектов обуславливает необходимость разработки портфеля решений посредством экономико-математических методов для каждой ситуации, связанной с неопределенностью и риском, а не единственного универсального решения «на все случаи жизни».

6. Оптимизация. Применение методов оптимизации необходимо, поскольку вопрос об эффективности инвестиционных проектов в условиях риска и неопределенности превращается в многокритериальную задачу. Оптимизация бюджета капиталовложений (временная, пространственная, диверсификация, управление финансовым рычагом) неотъемлемое условие эффективности проекта, риск при этом может рассматриваться как ограничивающий фактор целевой функции, в качестве которой может выступать один из интегральных показателей эффективности.

7. Прогнозирование. Вероятностный подход к инвестиционному проектированию определяет необходимость использования методов прогнозирования в качестве инструмента проектирования, поскольку проектирование это ни что иное, как форма

Инвестиционное проектирование с учетом факторов риска и неопределенности имеет ряд особенностей.

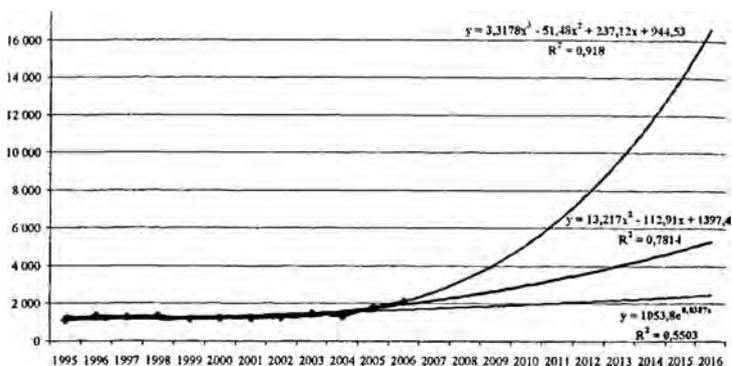
Во-первых, основным отличием проектов, разрабатываемых и оцениваемых с учетом неопределенности, является то, что условия их реализации и результаты считаются недетерминированными абсолютно. В связи с этим приходится принимать во внимание весь спектр возможных значений ключевых параметров проекта, рассматривая при этом вероятности каждого возможного варианта, а также характер распределения вероятности.

Во-вторых, влияние факторов риска и неопределенности неизбежно приводит к тому, что содержание, состав инвестиционного проекта и проектных материалов существенно меняются. Эти обстоятельства определяют необходимость применения новых, усовершенствованных методов, технологий и инструментов инвестиционного проектирования.

Учитывая эти особенности, можно определить концептуальные принципы инвестиционного проектирования в условиях неопределенности.

1. Взаимосвязь категорий доходность и риск, что означает необходимость не только качественного, но и количественного анализа и учета риска при оценке эффективности инвестиционного проекта, а именно: необходимость применения моделей «доходность – риск» при дисконтировании, так как это две неразрывно связанные категории; необходимость учета индивидуальной толерантности инвестора к риску.

2. Вероятностный подход. Финансовый анализ инвестиционных проектов следует осуществлять в рамках вероятностного подхода, то есть на основе стохастических моделей экономических процессов, поскольку жестко детерминированные связи в реальных экономических процессах встречаются исключительно редко. Кроме того, любой инвестиционный проект представляет собой не что иное, как прогноз, а значит, предполагает в той или иной степени неопределенность будущего, что и обуславливает применение стохастических моделей.



Усредненный темп прироста показателей ВДС, прогнозируемых при помощи построения многофакторной корреляционно-регрессионной модели, наиболее близок к темпу прироста за базовый период с 1995- 2006 г., поэтому именно эту модель можно назвать наиболее вероятной, а расчет стоимости транспортной отрасли наиболее достоверным. Прогноз ВДС на основе экспоненциального закона носит пессимистический характер, отчего стоимость транспортной отрасли на основе данных значений ВДС может быть несколько занижена.

Таким образом, здесь продемонстрирован вполне действенный аппарат оценки и прогнозирования на примере валовой добавленной стоимости, который может быть успешно использован на практике.

УДК 330.131.7:338.24:336.767.2

Инвестиционное проектирование в условиях риска

Лапченко Д. А.

Белорусский государственный экономический университет

Практика инвестиционного проектирования нуждается в адекватном экономическом инструментарии, позволяющем более эффективно использовать накопившийся научный потенциал, поэтому развитие и разработка новых инструментов инвестиционного проектирования приобретает особую актуальность.

Год	1995	1996	1997	1998	1999	2000
ВДС, млрд. руб.	12 501	17 688	33 457	59 349	297 289	867
Среднегодовой курс белорусского рубля к доллару	11 530	13 302	26 777	44 322	252 786	719
ВДС, млн. дол.	1084,22	1 329,72	1 249,47	1 339,04	1 176,05	1 205,84
Темп прироста ВДС	-	22,64	-6,04	7,17	-12,17	2,53
Год	2001	2002	2003	2004	2005	2006
ВДС, млрд. руб.	1 684	2 243	3 004	2 843	3 925	4 483
Среднегодовой курс белорусского рубля к доллару	1 380	1 785	2 054	2 160	2 153	2 144
ВДС, млн. дол.	1220,36	1256,3	1462,51	1316,2	1822,94	2090,72
Темп прироста ВДС	1,2	2,95	16,41	-10	38,5	14,69
Усредненный темп прироста ВДС	6,08					

Используя статистический аппарат, определена многофакторная модель, представленная в следующем виде:

$$Y = a_0 + a_1 * x_1 + a_2 * x_2 + \dots + a_n * x_n, \text{ где}$$

a_i – коэффициент, показывающий влияние фактора x_i на исследуемый объект Y .

Среди полученных зависимостей подбор оптимальной из них проведен с помощью графического анализа.

1. Полиномиальный закон 3-й степени

$$y = 3,3178x^3 - 51,48x^2 + 237,12x + 944,53$$

с оценкой достоверности аппроксимации $R^2 = 0,918$.

Не смотря на столь высокую оценку этот закон для последующего прогнозирования использоваться не может, т.к. при дальнейшем расчете мы получим резкое возрастание значений ВДС.

2. Полиномиальный закон 2-й степени

$$y = 13,217x^2 - 112,91x + 1397,4$$

с оценкой достоверности аппроксимации $R^2 = 0,7814$.

3. Экспоненциальный закон

$$y = 1053,8e^{0,0387x}$$

с оценкой достоверности аппроксимации $R^2 = 0,5317$.

Прогнозная модель изменения итогового значения ВДС на прогнозном периоде получила следующий вид:

**Стоимостная оценка транспортной отрасли
на основе доходного подхода**

Кисель Т. Р., Войшнис Б.*

Белорусский национальный технический университет
Белостокская политехника, Польша*

Транспортная политика во всех развитых странах рассматривается как одна из важнейших составляющих общегосударственной стратегии, а сам транспорт, как правило, находится под постоянным и достаточно жестким контролем со стороны государства. При этом транспортная система и единая транспортная политика считаются решающими элементами развития как внутреннего, так и внешнего рынков.

В соответствии с “Программой социально-экономического развития Республики Беларусь на 2001 - 2005 гг.” и “Концепцией развития транспортного комплекса Республики Беларусь”, стратегической целью развития транспорта является создание экономической, надежной транспортной системы, способной обеспечить потребности населения и экономики в перевозках и услугах, выход белорусских перевозчиков на международный транспортный рынок.

Ключевыми документами, кроме двух указанных выше, позволяющими развивать государственную политику в отношении также транспорта, являются:

1. Прогноз научно-технического прогресса и приоритетные направления деятельности в автотранспортной системе Республики Беларусь на период до 2020 года;
2. Прогноз социально-экономического развития Министерства транспорта и коммуникаций Республики Беларусь на 2001-20010 годы;
3. Концепция согласованной транспортной политики государств - участников СНГ на период до 2010 года.

Нами проанализирована текущая динамика показателя валовой добавленной стоимости (ВДС) и спрогнозирован данный показатель транспортной отрасли на основе построения многофакторной корреляционно-регрессионной модели.

Реальные цены даны в долларах США.

Исходные данные представлены в таблице

- проведение природоохранных мероприятий с целью обеспечения экологической безопасности автомобильных дорог;
- создание условий для совершенствования международных грузовых автомобильных перевозок в части организации взаимодействия двух государств, согласование параметров масс и габаритов транспортных средств, осуществляющих эти перевозки и т. д.

Система воздушных перевозок в перспективе будет ориентироваться на развитие международных. Для этого следует повысить технический уровень аэропортов, модернизировать парк воздушных судов с последующей заменой устаревших типов, обеспечить безопасность и регулярность полетов, снизить негативное воздействие на окружающую среду, усовершенствовать систему организации воздушного движения и др.

Продолжается работа по созданию морского флота. Беларусь в настоящее время с учетом импорта перевозит морем до 25 млн. тонн грузов. Создание собственного флота позволит республике существенно расширить транзитные грузопотоки через Калининградскую область. Для реализации долгосрочных целей необходимо обеспечить модернизацию производственного аппарата транспорта, особенно подвижного состава, гармонизировать нормативно-правовую и законодательную базу; обеспечить создание и внедрение новых прогрессивных технологий, связанных с перевозкой, ремонтом и производством транспортной техники.

Рынок пассажирских перевозок определяется процессами коммерциализации работы общественного транспорта, увеличением численности частных и индивидуальных перевозчиков, совершенствованием организации транспортного процесса в городском и пригородном сообщении. Большое внимание будет уделяться повышению качества транспортного обслуживания населения.

Объемы перевозочной работы пассажирского транспорта будут определяться платежеспособным спросом и состоянием материально-технической базы транспорта.

- проведение гибкой, эффективной тарифной политики;
- создание совместных операторских компаний в международных транспортных коридорах;
- приведение инфраструктуры и подвижного состава в соответствие международным стандартам.

Важная задача транспортного комплекса - достижение финансовой независимости и устойчивости работы, стабильного уровня рентабельности основной деятельности.

Основными приоритетами дальнейшего развития транспортного комплекса Республики Беларусь должны стать:

- формирование современной научно-технической производственной базы для внедрения прогрессивных технологий, новой техники и материалов;
- разработка и использование экологически чистых видов топлива;
- обустройство международных транспортных коридоров, проходящих по территории Беларуси;
- создание эффективной системы информационного обеспечения транспортных услуг;
- расширение сферы транспортно-экспедиционного обслуживания и повышение их качества;
- приведение автотранспортных средств, обслуживающих международные грузовые и пассажирские перевозки, в соответствие стандартам ЕВРО-3 и ЕВРО-4;
- развитие информационной системы;
- создание автоматизированной системы контроля за следованием транспортных средств с грузом;
- повышение качества дорожного сервиса и пропускных способностей таможенных пунктов на белорусско-польской границе;
- совершенствование нормативно-правовой базы в части заключения международных договоров и сотрудничества с международными организациями, перевозок тяжеловесных, опасных и крупногабаритных грузов, лицензирования и лизинга таможенного и налогового законодательства, валютно-го регулирования;
- улучшение транспортно-эксплуатационного состояния дорог общего пользования;
- повышение безопасности дорожного движения;

**Анализ транспортного комплекса
Республики Беларусь**

Третьякевич Г. М.

Белорусский национальный технический университет

В настоящее время в Республике Беларусь действует ряд законов и указов, регулирующих транспортную деятельность в нашей стране. Нормативно-правовая база призвана ускорить развитие транспорта, дорожного хозяйства и связи. В частности, объем перевозок грузов в 2007 году планируется увеличить на 8,6 % по отношению к 2006 году, в том числе на транспорте:

- железнодорожном - 11%;
- автомобильном - 4,0%;
- внутреннем водном - 5,0%.

Наиболее перспективными для Беларуси является развитие транзитных грузоперевозок на Калининградском направлении. Этому будут способствовать как реализация российской программы «Модернизация транспортной системы России (2002-2010 гг.)», так и проводимая железной дорогой политика, направленная на увеличение объемов перевозок в Калининградскую область, включая ее порты. На перевозку большинства грузов на этом направлении предоставляется значительные тарифные льготы (понижающие коэффициенты и фиксированные тарифные ставки). Гибкая тарифная политика, проводимая Белорусской железной дорогой, дает положительные результаты. В настоящее время около 90 % объема всех транзитных грузов по территории республики перевозится по фиксированным тарифным ставкам, уровень которых обеспечивает постоянную транспортную составляющую в цене товара и повышает их конкурентоспособность на внешних рынках.

Интенсивно развиваются автомобильные грузоперевозки через территорию Беларуси. Однако, количество автотранспортных средств, используемых на международных перевозках на 1000 жителей Беларуси невелико - 1,15 ед., в то время как в Эстонии - 3,07 ед., Латвии - 2,7 ед., Литве - 2,5 ед.

Выход на новые рынки перевозок можно обеспечить путем повышения качества предоставляемых услуг. Для этого необходимо обеспечить:

должника банкротом, с высокой степенью вероятности можно сказать, что он действительно не способен участвовать в гражданско-правовых отношениях, поскольку его баланс находится в неудовлетворительном состоянии. Отрицательные последствия критерия неоплатности состоят в том, что, во-первых, его принятие означает необходимость сложных бухгалтерских подсчетов и возложение на суд не свойственных ему функций анализа финансовых документов; во-вторых, должник, имеющий значительные долги и превышающую их стоимость имущества, может не расплачиваться по долгам, не опасаясь признания его банкротом.

Существующая белорусская система несостоятельности (банкротства) формировалась, по-видимому, на основе французской системы банкротства. Во Франции основная идея проредиторской системы правового регулирования банкротства заключается в том, что для общества в результате применения процедур банкротства стоимость сохраненного работоспособного предприятия оказывается несоизмеримо выше суммы стоимостей его элементов, распродаваемых по частям в результате ликвидационного производства. Однако правоприменительная практика в Беларуси зачастую искажает в целом позитивную сущность проредиторской модели экономической несостоятельности. При этом наблюдается устойчивая тенденция к сохранению предприятия-должника любой ценой. В результате существующий институт банкротства не создал предпосылок для оздоровления экономики.

Таким образом, концептуальная основа белорусского законодательства о банкротстве должна быть изменена коренным образом, перейдя от проредиторской системы несостоятельности (банкротства) к нейтральной. Этого можно достичь, во-первых, перейдя к критериям платежеспособности, характеризующимся определенной суммой неплатежей и их сроком; во-вторых, – многовариантностью процессуальных возможностей для предприятий разных форм собственности и отраслей экономики.

лизированной продукции составила 11,2%, что на 18% меньше, чем в прошлом году. Наблюдается негативная тенденция затоваривания предприятий: 62% произведенной продукции не поступила к реализации, что на 2% больше, чем в предыдущем периоде.

Мировой практике известны два противоположных подхода к критерию несостоятельности, выражаются они в законодательном признании критерия неплатежеспособности либо критерия неоплатности (в рамках каждого критерия можно выделить определенную систему признаков). Неоплатность – это такая ситуация, когда стоимость имущества должника меньше стоимости его обязательств, т.е. установлено, что всех средств должника недостаточно для удовлетворения требований кредиторов. Критерий неоплатности исходит из того, что только такой должник может быть признан несостоятельным (банкротом).

Неплатежеспособность предполагает факт неоплаты должником требования кредитора. Соответственно критерий неплатежеспособности допускает признание должника банкротом на основании одного только факта неисполнения обязательств вне зависимости от наличия либо отсутствия имущества и его стоимости.

Каждый из названных критериев имеет как положительные, так и отрицательные последствия. Положительным последствием критерия неплатежеспособности является, во-первых, то, что в соответствии с ним пресечь деятельность неплатежеспособного должника очень просто, так как при этом не надо осуществлять сложные подсчеты и сравнения стоимости имущества и обязательств; во-вторых, дисциплинирующий фактор (угроза банкротства может побудить исполнять обязательства). Отрицательными последствиями этого критерия являются, во-первых, вероятность возбуждения конкурсного процесса против вполне состоятельных должников (что ведет к лишним потерям времени и средств как у должника, так и у кредиторов); во-вторых, возможность злоупотребления со стороны кредиторов, желающих навредить должнику (поскольку сам факт возбуждения конкурсного процесса может весьма отрицательно сказаться на имидже должника и стоимости его имущества). Положительные последствия неоплатности состоят в том, что, признавая

Проблемы банкротства предприятий в Республике Беларусь

Якубовская Т. Л.

Белорусский национальный технический университет

Эффективное функционирование института банкротства является неотъемлемой и одной из самых важных составляющих благополучия любого экономически развитого государства. В результате успешной реализации механизмов банкротства становится возможным осуществить перераспределение средств в пользу эффективных предприятий и отраслей путем закрытия остальных производств и, тем самым, осуществить структурную перестройку в условиях ограниченности ресурсов, что действительно актуально для нашей экономики.

За последние 16 лет вносились изменения в само законодательство о банкротстве и в сопутствующие методические указания, относящиеся к оценке финансового состояния предприятия. Привели ли эти изменения к успешной реализации механизмов банкротства? Рассмотрим статистические данные о правоприменительной практике использования законодательства о банкротстве. За прошедший год подано 1870 заявлений о несостоятельности и банкротстве, из них принято к рассмотрению 1500 дел, 73% из которых закончились ликвидацией. В 2004 году соответствующие показатели были в три раза меньше. Следовательно, институт банкротства в Республике Беларусь развивается. Однако возникает вопрос, справляется ли механизм банкротства со своей основной задачей «очистения» экономики от неэффективных производств?

Согласно последним рекомендациям экспертов Международного валютного фонда, нашему правительству следует ужесточить политику в отношении бюджетного субсидирования и кредитования, особенно это касается хронически убыточных предприятий. По мнению миссии, в отношении многих из них необходимо начинать процедуру ликвидации. Действительно, на сегодняшний день количество убыточных предприятий составило 2,4 тыс., из них 26% приходится на промышленность; отмечается рост кредиторской и дебиторской задолженности по сравнению с прошлым периодом. При этом рентабельность ре-

образно. Обращение в суд должников об их собственном банкротстве, процедура санации и другие составляющие закона о банкротстве по своей сущности не имеют характера «спора». В то же время представляется, что заявление о банкротстве следует принимать только при наличии спорных претензий со стороны заявителя. При отсутствии фактора «спора» (бесспорном характере долговых отношений) принятием решения о необходимости проведения процедуры банкротства должны заниматься не судебные органы, а административные.

Процедура санации не может быть предметом судебных разбирательств. Этим должны заниматься административные органы, например Департамента по санации и банкротству Министерства экономики.

Представляется нецелесообразным наделение антикризисных управляющих функциями исследовательско-аналитического характера и правами вынесения вердикта о кризисном состоянии «должника» в основном по следующим причинам: во-первых, потому что, они не смогут разобраться с хозяйственным состоянием предприятия лучше, чем работники предприятия и государственных органов (финансовых, налоговых, административных), постоянно общающихся с «должниками» и, во-вторых, антикризисные управляющие в силу индивидуальной «значительности» могут попасть под коррупционное влияние лиц, заинтересованных в определенном решении вопроса о судьбе «должника». Антикризисного управляющего следует назначать только после принятия решения о банкротстве «должника» для временного управления его делами и имуществом.

Аналитическую работу по выяснению хозяйственного состояния должника следует проводить под руководством государственного административного органа комиссий, включающей представителей «должника», кредиторов, государственных финансовых и административных органов.

Основным документом, характеризующим состояние «должника» может быть его бизнес-план с заключением, касающимся состояния «банкротства». При отсутствии взаимных претензий заинтересованных сторон процедуру «банкротства» следует реализовать под руководством государственного органа.

Злостное банкротство – это действие лиц, которые в условиях уже наступившей неплатежеспособности прячут части имущества, которые могли бы попасть в конкурсную распродажу, заключают спекулятивные сделки.

Особо тяжкое банкротство – когда виновные сознательно ставят многих под угрозу разорения, утрачивая доверенные им имущественные ценности.

Согласно Закону РБ «Об экономической несостоятельности (банкротстве)» от 18.07.2000 г. № 423-3 понятие экономической несостоятельности (банкротства) трактуется следующим образом: «экономическая несостоятельность (банкротство) – неплатежеспособность, имеющая или приобретающая устойчивый характер, признанная хозяйственным судом в соответствии с настоящим Законом или правомерно объявленная должником в соответствии с требованиями настоящего Закона».

По поводу такого определения возникает ряд вопросов:

- что понимается под неплатежеспособностью в данном контексте?

- кто и как оценивает финансовое состояние и платежеспособность предприятия-должника?

- какие признаки свидетельствуют об устойчивой неплатежеспособности предприятия-должника?

- как и когда появляется необходимость проведения анализа финансового состояния и определения платежеспособности субъектов предпринимательской деятельности?

Представляется некорректным усложнение законодательной характеристики банкротства попыткой совместить две важнейшие функции: принципиально отличающиеся по своей социально-правовой сути – правовую ответственность «должника» и санацию его деятельности. При основательном отсутствии опыта реализации одной и другой функции в Республике их соединение усложняет понимание единого определения.

Функция ответственности «должника» исключительно судебная. Суд – орган государства, осуществляющий судебную власть путем отправления правосудия при рассмотрении экономических споров в порядке, установленном процессуальным законом.

Исходя из этого определения следует, что при отсутствии факта «спора» прибегать к услугам судебных органов нецелесо-

номического ущерба предприятию в личных интересах определенных лиц; заведомо некомпетентное финансовое управление. Выявленные факты умышленного банкротства преследуются в уголовном порядке.

Фиктивное банкротство характеризует заведомо ложное объявление о своей несостоятельности с целью введения в заблуждение кредиторов для получения от них отсрочки выполнения своих кредитных обязательств или скидки с суммы кредитной задолженности. Такие действия также преследуются в уголовном порядке.

Выделяют различные стадии банкротства.

На начальной стадии банкротства (скрытой) проявляется снижение цены на продукцию предприятия. На следующей стадии начинаются трудности с наличностью, резкие изменения в структуре баланса и отчета о финансовых результатах. На третьей стадии предприятие не может своевременно оплачивать долги, банкротство становится юридически очевидным.

Почти во всех западноевропейских странах банкротство в его нынешнем значении всегда упоминается как уголовно-правовая форма несостоятельности.

Законодательство некоторых европейских стран эпохи феодализма разрешало кредитору «отрезать у несостоятельного должника какую-либо часть тела». В Германии эдикты Карла V, изданные в 1531 и 1540 годах приравнивали несостоятельных должников к ворам, которых можно было подвергнуть немедленной казни. В 1836 г. во Франции Франциск I своим указом предписывал, что виновных в банкротстве следует подвергать телесному наказанию, налаживать на них ошейник и помещать у позорного столба».

На начальном этапе формирования института банкротства в постсоветской России его истинные цели были определены функцией ускорителя «фронтально-форсированной», преследующей не экономические, а сугубо политические цели приватизации. В законодательстве таких стран, как Германия, Франция, Италия, Швеция, США и др. банкротство подразделяется на три вида: простое, злостное и особо тяжелое.

Простое банкротство – это действие лиц, которые сами не знают об угрожающей или уже наступившей неплатежеспособности предприятия.

У ученых-экономистов нет единого мнения о сути банкротства.

Итальянские корни термина «банкрот» включают в себя слова «banko»(банк) и «gotto» (разбитый), что косвенно может быть истолковано как «разрушенная финансовая система».

Авторы работы (1) определяют банкротство (англ. bankruptcy) как «установленную судом неспособность субъекта хозяйствования удовлетворить требования кредиторов по денежным и иным обязательствам...».

Известны другие точки зрения.

Банкротство – это несостоятельность, сопряженная с таким виновным поведением должника, которое причиняет или ставит цель причинить вред кредиторам. Другие считают, что это

- отказ физического и юридического лица (компания, фирмы) платить кредиторам по своим долговым обязательствам по мотивам отсутствия средств;

- установленная судом неспособность должника платить по своим долговым обязательствам;

- неспособность финансировать текущую операционную деятельность и погасить срочные обязательства.

Третьи считают, что это

- юридическая процедура, заключающаяся в том, что имущество несостоятельного должника продается в основном в пользу его кредиторов.

В законодательной практике выделяют несколько видов банкротства: реальное, техническое, умышленное, фиктивное.

Реальное банкротство характеризует полную неспособность предприятия восстановить свою финансовую платежеспособность. Уровень потерь капитала не позволяет предприятию осуществлять эффективную хозяйственную деятельность, вследствие чего оно объявляется банкротом юридически.

Техническое банкротство характеризует состояние неплатежеспособности предприятия, вызванное существенной просрочкой его дебиторской задолженности. Техническое банкротство при эффективном антикризисном управлении предприятием, например, санировании, обычно не приводит к его юридическому банкротству.

Умышленное банкротство характеризует создание руководителем предприятия его неплатежеспособности; нанесение эко-

Принятие очередного варианта Закона о банкротстве явилось лишь «вершиной айсберга». Под реализацию принятых регламентов бесконечно создавались и продолжают создаваться построения, призванные реализовать принятый закон.

В том числе: создается специализированная судебная система, в составе которой находятся хозяйственные суды, «антикризисные» и «временные» управляющие и сопровождающий их штат помощников, советников, консультантов и др.; органы государственного управления по делам о банкротстве – ранее комитет по санации и банкротству при министерстве госимущества, а с 2002 г. – Департамент по санации и банкротству Министерства экономики; задействованы налоговые органы, исполнительные и распорядительные органы власти.

После 15 лет общения с явлением «банкротства» в Республике Беларусь все более основательными становятся сомнения в корректности концептуальных основ законодательных норм, регламентирующих явление «банкротства».

Имеется информация о том, что хозяйственными судами республики приходится рассматривать около 1200 дел в течение года. Однако, представляется, что эффективность национальной системы банкротства должна определяться не количеством поданных, принятых, рассмотренных заявлений, а числом предприятий и предпринимателей, исправивших свое финансовое положение. Информация такого рода исключительно скудная.

В это же время сведения о бедственном положении многих предприятий характеризуются стойкой неизменностью. Показательными примерами такого положения являются публикации в газете «Вечерний Минск» от 28 декабря 2005 г. «Мотовело» должно работать» и от 13 января 2006 г. «Комволку» помогут школьники». В первой публикации приведены сведения о том, что в течение последних 4 лет финансовое положение предприятия устойчиво ухудшалось, достигнув критического, а во второй статье приведены данные о том, что 28,5 % промышленных предприятий Республики остаются убыточными. ОАО Комволь «числится в отстающих ... за последние 12 лет объем производства снизился на предприятии в 11 раз».

Возникает вопрос: работает ли Закон о банкротстве? Напрашивается ответ: не работает или работает плохо. Почему?

Состоялось ли «Банкротство»?

Гайнутдинов Э. М., Поддерегин Е. В.

Белорусский национальный технический университет

В законодательной системе Республики Беларусь регламенты, касающиеся категории банкротства появились в 1991 году после принятия Закона «Об экономической несостоятельности и банкротстве», в который вносились только незначительные редакционные изменения. В развитие норм Закона 1991г. подготовлено и принято 15 нормативных актов на уровне Декрета Президента Республики Беларусь (1998 г. № 16), постановления Совета Министров Республики Беларусь (1998 г. № 1721), постановления Пленума Высшего хозяйственного суда Республики Беларусь (2000 г. № 9) и других столь же значительных органов власти. Авторы той же работы делают заключение: «Практическое применение Закона 1991 г. показало, что он не может в современных условиях эффективно обеспечивать производство по делам о банкротстве».

Законодательное определение банкротства получило развитие в законе РБ. «Об экономической несостоятельности (банкротстве)» от 18 июля 2000 г., утвержденным указом Президента РБ от 12 ноября 2003 г. № 508.

В 2004 г. появилась инструкция по анализу и контролю за финансовым состоянием и платежеспособностью субъектов предпринимательской деятельности.

Авторы новой редакции Закона (2000 – 2003 гг.) утверждают, что в нем учтен опыт стран СНГ, Российской Федерации, Германии, Швеции, США, Франции, имеющих многолетний опыт применения аналогичных законов.

Далее авторы работы (1) утверждают «Однако опыт других государств в чистом виде в условиях Беларуси использовать невозможно, так как экономические и правовые условия в республике имеют существенные особенности ... разработчики несколько изменили концепцию Закона о банкротстве. В нем акцент сделан на процедуре санации, предусматривают меры по оздоровлению должника, т.е. восстановлению его платежеспособности».

В связи с этим возникает необходимость определения порогового уровня ликвидности сектора рынка при инвестировании для адекватного соответствия рыночной действительности.

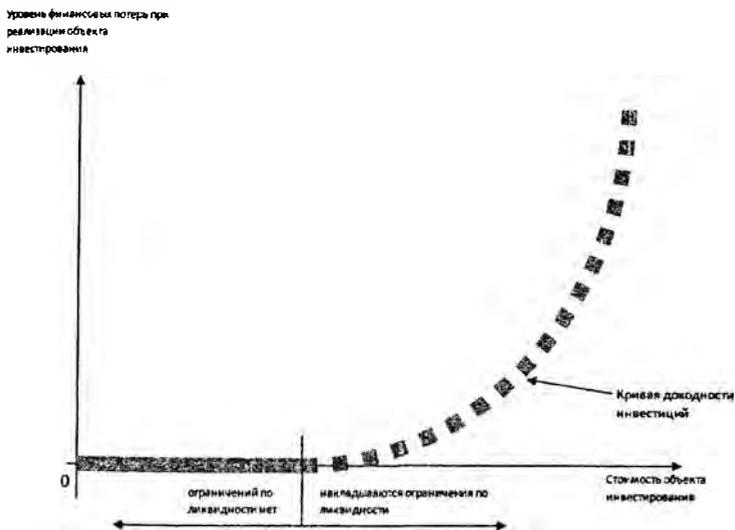


Рисунок 2 – Зависимость финансовых потерь от стоимости объекта инвестирования

На рисунке 2 изображена зависимость финансовых потерь от стоимости объекта инвестирования. Полагается, что существует некий предел стоимости объекта инвестирования, до которого не осуществляется влияние на рынок и ликвидность таких объемов инвестиций на котором абсолютна.

Определение порогового уровня ликвидности весьма важно при построении стратегии управления инвестициями. Не сопоставление объемов инвестиций в тот либо иной сектор рынка с его возможностями и не учет степени воздействия на сам рынок может обернуться значительными потерями даже при проработанном плане, но без учета вышеозначенных факторов.

Показатели ликвидности инвестиций по времени и уровню финансовых потерь находятся в обратно пропорциональной зависимости (рис. 1). Экономическое содержание этой связи заключается в том, что если инвестор соглашается на больший уровень финансовых потерь при реализации объекта инвестиций, он быстрее сможет их реализовать, и наоборот. Наличие такой связи позволяет инвестору не только оценивать уровень ликвидности объектов инвестирования, но и управлять процессом их трансформации в денежные средства, варьируя показатель уровня финансовых потерь.

Экономическое поведение инвестора направлено на подбор высоколиквидных объектов инвестирования при прочих равных условиях, так как это обеспечивает *получение дохода в меньшие сроки без дополнительных затрат и рисков*. Чтобы инвестор был заинтересован в выборе средне- и слаболиквидных объектов инвестирования, он должен получить определенные стимулы в виде *дополнительного инвестиционного дохода*.

Чем ниже ликвидность объекта инвестирования, тем выше должен быть размер инвестиционного дохода или *премии за ликвидность*.

Зависимость между уровнем ликвидности и размером инвестиционного дохода (или премии за ликвидность) может быть проиллюстрирована на примере депозитных вкладов. Наименьшая депозитная ставка процента установлена по вкладам до востребования, которые могут быть изъяты инвестором в любой момент. При срочных вкладах на срок 3-6 месяцев депозитная ставка процента увеличивается, а при срочных вкладах на срок более 1 года она достигает максимальных размеров для этого вида инвестиций.

Исходя из исследований, проводимых Barclay Trading Group, Ltd. среди инвесторов, можно сделать вывод, что на доходность влияет не только стратегия работы и сегмент рынка, но также и его ликвидность – участники с меньшими капиталами имеют огромное преимущество по ликвидности. В то время, как на крупных игроков рынка накладываются также ограничения по ликвидности в силу непосредственного вмешательства объемами инвестиций в функционирования сектора рынка, на котором ведется хозяйственная деятельность.

Особенности инвестиционных процессов в условиях рыночной неопределенности

Шалагин Д. А., Поплавский В.*

Белорусский национальный технический университет
Белостокская политехника, Польша*

В экономической оценке инвестиций существенную роль играет *оценка ликвидности* различных форм и видов инвестиций и секторов рынка, которая используется при создании и изменении стратегии и тактики инвестиционной деятельности; в процессе реинвестирования средств в более выгодные активы; при «выходе» из неэффективных инвестиционных программ и проектов. *Ликвидность инвестиций* представляет собой способность объектов инвестирования за некоторое время и при определенных финансовых потерях *трансформироваться в денежные средства*. *Критериями* оценке степени ликвидности инвестиций являются:

- время трансформации инвестиций в денежные средства;
- размер финансовых потерь инвестора, связанных с этой трансформацией.

Уровень финансовых потерь при
реализации объекта инвестирования

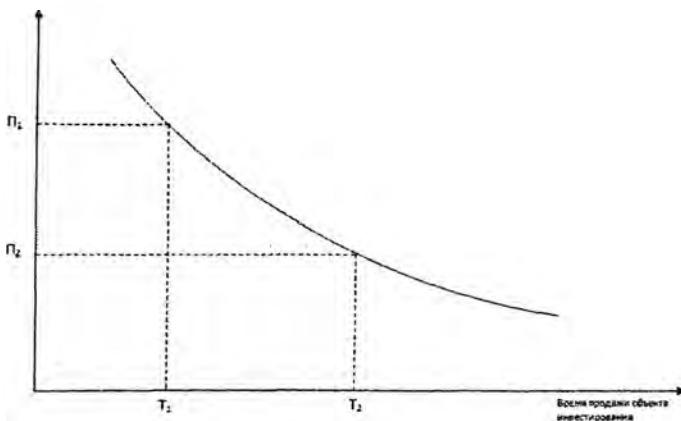


Рисунок 1 – Характер зависимости между временем продажи объекта инвестирования и уровнем финансовых потерь

По данным мировой практики, если третья часть ВВП не идёт на сбережения на инвестиций, то для стране нет роста экономики. На сегодняшний день для Республики Беларусь - это 3,5 млрд. долларов США. Однако в последние годы инвестиции в основной капитал Беларуси в процентном отношении к ВВП составляли соответственно: 2004 г. - 18,7%, 2005 г. - 15,2%, 2006 г. - 19,6%). При наиболее благоприятных условиях требуется как минимум ежегодно привлекать из-за рубежа 1,5 млрд. долларов США в соотношении: прямые инвестиции - 500 млн. долларов США и кредиты - 1 млрд. долларов США.

Прямые частные инвестиции поступают в Республику Беларусь со стороны иностранных инвесторов в результате образования совместных и иностранных предприятий. На 1 января 2007 года в республике зарегистрировано более 2083 совместных и 807 иностранных предприятия с общим объявленным уставным фондом 746,2 млн. долларов США, из которых 429,9 - иностранные инвестиции.

Инвестиционная стратегия республики на период до 2015г. разработана с учетом необходимости сохранения сложившихся положительных тенденций роста объемов капитальных вложений и обеспечения в ближайшие 10-15 лет воспроизводства основных фондов. Большое значение при этом имеют высокие темпы роста инвестиций в сферу производства товаров и услуг.

Основным источником финансирования капитальных вложений будут собственные средства предприятий, удельный вес которых в общем объеме возрос с 50% в 2000 г. до 58% в 2006 г., а к 2015 г. должен возрасти до 65%. Этому будут способствовать мероприятия программы совершенствования амортизационной политики, которая предусматривает изменение нормативов и методов переоценки основных фондов и начисления амортизации, а также обеспечение ее целевого использования.

Внешнее финансирование капитальных вложений, в первую очередь за счет прямых иностранных инвестиций, а также кредитов по международным соглашениям, предполагается довести до 10-15% всего объема инвестиций.

9. Реконструкция производства полиамидной технической нити и кордной ткани на ОАО "Гродно Химволокно" (41,6 млрд рублей)

10. Техническое перевооружение производства ПРУП "Кричевцементношифер" (37 млрд. рублей).

Наряду с общим объемом инвестиций важное значение имеет и их структура. В соответствии с данными платежного баланса Республики Беларусь структура иностранных инвестиций представлена в таблице.

<i>Виды инвестиций</i>	<i>2004</i>	<i>2005</i>	<i>2006</i>
Прямые инвестиции, всего	72.6	189.7	105.2
<i>в том числе страны СНГ</i>	<i>53.4</i>	<i>125.4</i>	<i>39.0</i>
за границу, всего	0	-2	-2.4
<i>в том числе страны СНГ</i>	<i>0</i>	<i>-0.7</i>	<i>-0.8</i>
во внутреннюю экономику, всего	72.6	191.8	107.6
<i>в том числе в страны СНГ</i>	<i>53.4</i>	<i>126.1</i>	<i>39.8</i>
Портфельные инвестиции, всего	-14.5	-42.8	13.9
<i>в том числе в страны СНГ</i>	<i>-14.5</i>	<i>-42.8</i>	<i>13.9</i>
активы (нерезиденты), всего	-17.7	-80.3	26.8
<i>в том числе в страны СНГ</i>	<i>-17.7</i>	<i>-80.3</i>	<i>26.8</i>
Обязательства (резиденты), всего	3.2	37.5	-12.9
<i>в том числе в страны СНГ</i>	<i>3.2</i>	<i>37.5</i>	<i>-12.9</i>
Другие инвестиции, всего	401.4	431.1	496.9
<i>в том числе в страны СНГ</i>	<i>229.7</i>	<i>366.8</i>	<i>374.4</i>

Согласно статистике, суммарный объем прямых инвестиций в Республику Беларусь за 2006 год составил 191,8 млн. долларов США, из них затраты на строительство и обслуживание российского газопровода на территории Беларуси составили 119,7 млн. долларов США. Остальные 72,1 млн. долларов составили перечисления в уставные фонды совместных и иностранных предприятий, зарегистрированных в стране, а также реинвестированные доходы. Величина прямых инвестиций резидентов Республики Беларусь за рубеж в 2006 году соответствует уровню 2,1 млн. долларов США. Около 80% объема инвестиций на развитие экономики и социальной сферы финансируется в республике за счет собственных средств предприятий и организаций, внебюджетных фондов, средств населения и иностранных кредитов. Доля предприятий и организаций негосударственного сектора составила в среднем 30%.

Инвестиционная деятельность в Республике Беларусь

Ивуть Р. Б., Кисель Т. Р.

Белорусский национальный технический университет

Важнейшим направлением государственной экономической политики нашей страны является создание благоприятного инвестиционного климата для привлечения и эффективного использования иностранных инвестиций.

О том, что в Республике Беларусь в целом сформированы благоприятные условия для деятельности иностранных инвесторов, подтверждает действующий и развивающийся сектор экономики, основанный на частных инвестициях. На территории республики на начало 2007 года работает около 3,5 тысяч организаций с иностранными инвестициями, из них 1903 – совместные организации, 1642 – иностранные компании. Десять важнейших инвестиционных проектов в Беларуси в 2006 году, реализуемых за счет внутренних и внешних инвестиций следующие:

1. Организация производства бесшовных горячекатаных труб на РУП "Белорусский металлургический завод" (общий объем инвестиций – 1882, млрд рублей)

2. Развитие РУП "Минский тракторный завод" (83,5 млрд рублей)

3. Создание установки непрерывной поликонденсации получения гранулята ПЭТФ и организация производства высокопрочных технических нитей на ОАО "Могилевхимволокно" (82,7 млрд рублей)

4. Строительство комплекса алкилирования на ОАО "Мозырский нефтеперерабатывающий завод" (59,6 млрд рублей)

5. Строительство рудника на Краснослободском участке калийных солей РОП ПО "Беларуськалий" (57 млрд рублей)

6. Строительство завода по производству газетной бумаги в Шклове (51, 8 млрд рублей)

7. Техническое перевооружение РУП "Минский автомобильный завод" (50 млрд рублей)

8. Реконструкция РУП "Минская ТЭЦ-4" (45 млрд рублей)

Одновременно с введением льготных тарифов была разработана классификация по безубыточности. Она известна под названием системы «Бонус – Малус». При оформлении договора страхования страхователь причисляется к классу безубыточности «О», после каждого года безубыточного вождения он переводится на один класс выше. При наличии за этот период убытков, возмещение которых производится страховой компанией, страхователь переводится на один класс ниже, или даже в класс убыточности. В Германии существует 14 классов безубыточного вождения для легковых автомобилей и 10 классов для прочего транспорта. Эта дифференциация способствует повышению ответственности страхователей, т.к. им не безразлично, будут они иметь убытки или нет. При этом за мелкие убытки они рассчитываются из собственного кошелька с тем, чтобы избежать понижения классности тарифа.

Все страховщики транспортных средств обязаны составлять статистику убытков. Эти данные в своей совокупности составляют основу для калькуляции тарифов отдельных страховых компаний, которая является обязательной основой расчетов для всех страховых компаний. Смысл такого порядка сводится к тому, чтобы обеспечить максимально возможным объемом статистических данных.

Разработка общей статистики всего рынка служит поддержанию равных возможностей для всех конкурентов на основе, по крайней мере, равной информационной осведомленности. Поэтому в выполнении этой работы вовлекается и государство.

Расчет страхового тарифа по действительной стоимости показывает, что лимит собственной ответственности страховщика составляет 93,26 %. Сравнивая полученный результат с лимитом собственной ответственности страховщика по страхованию гражданской ответственности водителей в соответствии с действующими тарифами, можно сделать вывод, что страхование по действительной стоимости является для страховщика более выгодным. Ставка страхования в первом случае составляет 1,3 % в среднем для всех типов грузоподъемности, во втором — почти 7%. Повышение же ответственности страхователя при страховании по действительной стоимости, которое вызывается системой «Бонус–Малус», снижает аварийность и освобождает страховщика от выплаты страхового возмещения.

жданской ответственности владельцев автотранспортных средств по действительной их стоимости, опираясь на опыт страховщиков Германии.

Для построения правильного тарифа страховых платежей было бы разумным определить непосредственные характеристики признаков риска. По этой причине следует сформировать признаки по группам. Для этого существуют объективные и субъективные критерии. Эти объективные и субъективные признаки совершенствуются и частично дифференцируются в процессе многолетней статистической работы:

К объективным признакам относится, прежде всего, вид транспортного средства (легковые автомобили, мотоциклы и т.п.). Следующим объективным критерием является применение транспортного средства. Легковые автомобили, например, подразделяются на личные и получаемые внаем, грузовые и тягачи, на работающие на длинных и коротких рейсах и т.д. Третьим объективным критерием являются технические характеристики транспортного средства (мощность, грузоподъемность и т.п.). Все объективные признаки содержатся в техническом паспорте транспортного средства.

Одним из субъективных критериев построения тарифов является деление на региональные классы. Это положение основано на той идее, что возникновение возможного ущерба складывается из особенностей уличного движения, плотности движения и т.д. Даже для одинаковых по величине областей возможны различные виды ущерба вследствие различных обстоятельств (например, высокая концентрация промышленных предприятий, климатические особенности и прочие). На основе перечисленных факторов и многолетних статистических разработок в Германии была создана дифференцированная региональная структура.

Статистический анализ выявил целесообразность разработки специальных тарифов для определенных групп профессий. Как правило, страхователи входят в тарифную группу «Н» (нормальный тариф). Однако если транспортное средство находится во владении областной организации, учреждения или органа управления, то в этом случае действует льготный тариф для чиновников. И, наконец, существует еще более льготный тариф для сельской местности.

зимних условиях, в горной местности и т.д. Один пример отчета горючего за месяц мог бы выглядеть следующим образом.

**Отчет о расходе
горючего и смазочных материалов
за месяц январь 2007г.
фирма „АВС” г. София**

Материально-ответственное лицо _____
Автомобиль: Мерседес-Бенц 408 Л, с контрольным № _____

	литры	ед. цена	стоимость в лв.
1. Наличность перед началом месяца	18.350	1.88	34.50
2. Приход за месяц			
05.02.2007	85.000	1.85	157.25
22.02.2007	79.000	1.92	151.70
Всего	182.350	1.88	343.45

УДК 368.2

**Тарификация страховых платежей
и оптимальная стоимость страхования в автостраховании**

Краснова И. И.

Белорусский национальный технический университет

Эффективная деятельность страховой компании требует точного исчисления страхового тарифа с учетом влияния всех сопутствующих данному виду страхования факторов.

Практика осуществления обязательного страхования гражданской ответственности владельцев автотранспортных средств в республике показывает его убыточность для страховых компаний. Размеры взносов по данному виду страхования соответствуют установленным тарифам с учетом грузоподъемности и изменяются незначительно. В среднем, лимит собственной ответственности страховщика 98,7 %. Таким образом, страховая компания должна уплатить значительную сумму из своего капитала в случае пусть и максимального страхового покрытия. Однако, как вариант, целесообразно рассмотреть страхование гра-

кументе (фактуре) регламентирован в ст. 7 Закона о бухгалтерском учете. Когда оплата осуществляется наличными деньгами, налоговый закон (ЗКПН) ставит дополнительные условия по отношению к документам о покупке горючего и смазочных материалов. В этом случае, к фактуре прилагается фискальный чек кассового аппарата с фискальной памятью соответствующей бензозаправочной станции.

При доставке горючего и смазочных материалов их отчитывают как материальные запасы.

Расходованные горючее и смазочные материалы отчитываются как расход на основании путевого листа или путевой книжки (ее обязательно используют в транспортных фирмах). Эти документы дают исчерпывающую информацию о маршрутах, пройденных километрах, целях перевозок, о нормированном расходе полагающегося количества горючего и расходованной на него сумме. Использование путевого листа или путевой книжки регламентировано следующими нормативными документами: *Распоряжением №2 от 15.03.2002 г. об условиях и порядке утверждения транспортных схем и об осуществлении общественных перевозок пассажиров автобусами и легковыми автомобилями; Распоряжением №33 от 03.11.1999 г. об общественных перевозках пассажиров и грузов по территории Республики Болгария, Распоряжением №34 от 06.12.1999 г. о таксомоторных перевозках пассажиров*, которые выданы Министерством транспорта на основании Закона об автомобильных перевозках. Контроль состояния путевого листа или путевой книжки осуществляется агентством „Автомобильная администрация”.

Путевой лист (путевая книжка) тарифируется, а стоимость вычисляется по ценам горючего и масла при использовании норм расхода горючего согласно Распоряжению №3 Министерства транспорта от 1989 г. Имея в виду ст. 3 Распоряжения, норма расхода горючего и смазочных материалов – это предельная величина, которая определяется пробегом и эксплуатационными условиями автомобиля. Плановый расход на 100 км пробега образуется на основании нормы и дополнительной коррекции при специфических эксплуатационных условиях, таких, как: характерных дорожных условиях вне населенного пункта; движении с частыми остановками /при снабжении торговых объектов, при сервисном обслуживании и т.п./; движении в

**Особенности отчета горюче- и смазочных материалов
в транспортной фирме**

Емилия Вайсилова
Высшее транспортное училище им. Т. Каблешкова
София, Р. Болгария

Аннотация:

В данной статье рассматриваются вопросы, связанные с некоторыми особенностями отчета горючего и смазочных материалов в транспортной фирме. Акцент ставится на налоговое признание покупки и расходов на горючее и смазочные материалы. Рассмотрен вопрос расхода горючего с точки зрения налогового обложения согласно Закону о корпоративном подоходном налоге и Закону о налоге на добавочную стоимость.

Введение

Для своей деятельности транспортная фирма использует транспортные средства для осуществления основной транспортной деятельности и такие (обычно легковые машины), которые предназначены для управленческой деятельности. При эксплуатации транспортных средств производится расход горючего и смазочных материалов. Вопрос, связанный с отчетом этих материалов, имеет два аспекта – бухгалтерский и налоговый. Для признания документов бухгалтерского отчета и налогового обложения необходимо соблюдать нормативные документы.

Документация и бухгалтерский отчет расходов на горючее и смазочные материалы

При бухгалтерском отчете каждый расход горючего и смазочных материалов должен быть обоснован первичным бухгалтерским документом, что является основным бухгалтерским принципом. Согласно ст. 26, т. 2 Закона о корпоративном подоходном налоге (ЗКПН), расходы, которые документально не обоснованы, не признаются для целей налогообложения. Документальная обоснованность предполагает, что при покупке горючего и смазочных материалов фирма получает фактуру. Фактура - это основной первичный документ, доказывающий приобретение горючего. Ее наличие - обязательный элемент в процессе формирования запасов и, соответственно, списания их в расход. Обязательный реквизит в первичном бухгалтерском до-

тель, отражающий максимальное количество поездов, которые могли бы быть пропущены через данный объект или линию в целом, при условии, что они движутся четко по запланированному графику. В действительности же, выполненный график движения поездов отличается от планового (иногда значительно), и в основе этой разницы - опоздания поездов. Все это означает, что фактическое движение (использованная пропускная способность) представляет результат “эксплуатационного теста”, примененного по отношению к теоретической постановке при разработке планового графика движения поездов (элемент максимальной пропускной способности). Можно предположить, что уровень надежности движения (транспортного процесса), зависит от степени надежности эксплуатационного использования железнодорожной инфраструктуры (использованной пропускной способности).

В связи с этим, надежность перевозок могла бы быть определена (дефинирована) как *свойство железнодорожной транспортной системы выполнять свои функции, связанные с непосредственной транспортировкой пассажиров и грузов по обособленному графику движения поездов, при соблюдении определенных /характерных для системы/ критериев и эксплуатационных показателей.*

На этом основании можно определить (дефинировать) следующие три основных свойства надежности железнодорожного транспортного комплекса: **точность**, **регулярность** и **безопасность**. Вероятно, **точность** наиболее часто используемый термин, когда встает вопрос о качестве предлагаемых железнодорожных транспортных услуг. Это связано со временем прибытия (отправления) поездов, т.е. опоздания поездов являются как качественным, так и количественным критерием надежного выполнения предъявленных к железной дороге требований. Опоздания поездов следует классифицировать как первичные и вторичные. Первичные опоздания в основном связаны с моментным техническим и технологическим состоянием железнодорожной системы (эксплуатационной обстановкой) – это опоздания вследствие технических отказов (повреждений) железнодорожной инфраструктуры, подвижного состава, средств для осуществления движения, субъективных ошибок эксплуатационного персонала, неблагоприятных атмосферных условий.

при обеспечении движения поездов и маневровой работы, приводит, в лучшем случае, к снижению скорости движения поездов.

Со своей стороны, ограниченная скорость вызывает нарушение графика движения поездов с мультиплицирующим эффектом (почти сразу нарушенный график одного поезда ведет к нарушению графиков других поездов, с которыми он взаимодействует – при разъезде или обгоне. Естественно, отказ технических средств на железной дороге и субъективные ошибки людей, занятых организацией и управлением поездов, характеризуются своим многообразием и особенностями. То, что их объединяет, это их бесспорное влияние на четкое выполнение процедур и операций, регламентированных нормативными документами с целью достижения надежного транспортного процесса. То есть они являются факторами, влияющими на надежность. Фигура 1 иллюстрирует их взаимную связь и зависимость.

Основной индикатор надежности транспортного процесса – это особенности действительно (фактически) реализованного движения (употребляется и понятие использованная пропускная способность). Принципиально, понятие *“пропускная способность”* широко используется в эксплуатации транспортных систем. В сфере железнодорожного транспорта пропускная способность означает максимальное количество поездов (максимальная пропускная способность), которые могут быть пропущены за определенное время через данный железнодорожный объект или линию в целом. Фактический размер движения меньше максимального, и по его характеристикам судят об уровне надежности транспортного процесса. Нужно отметить, что пропускная способность не просто однозначное эксплуатационное понятие. Пропускная способность, определенная как максимальное количество поездов за определенное время, в основном зависит от технических особенностей железнодорожной инфраструктуры – характеристики станций (пассажирских платформ) и перегонов (количества, расположения и др.). С другой стороны, пропускная способность зависит и от организационных и эксплуатационных условий реализации движения – графика движения, скорости движения и др. Иными словами, максимальная пропускная способность - теоретический показа-

весь комплекс транспортных услуг, еще не сформирована. Действующая в настоящее время в республике организация предоставления транспортных логистических услуг разобщена по видам транспорта. Передача с одного вида транспорта на другой, особенно при международных перевозках, сопряжена для грузо-владельцев с большими издержками.

УДК: 656.1/. 25

**Анализ надежности железнодорожных перевозок
вероятностным методом**

Георгиев Н., Стоянов И.

Высшее транспортное училище им. Т. Каблешкова
София, Р. Болгария

Надежность транспортного процесса исключительно важна для конкурентоспособности железнодорожной транспортной системы. Эта проблема не нова для эксплуатационной науки и практики, но сегодня она становится еще более актуальной и значимой. Для ее решения необходим комплексный подход и современное понимание. Особенность состоит в том, что часто возникает необходимость принятия правильных решений в короткие сроки и в неблагоприятных условиях.

Даже обычному человеку, пользующемуся услугами железнодорожного транспорта, хорошо известно, что организация и управление железнодорожными перевозками – сложный и комплексный процесс. Железнодорожная транспортная система состоит из множества взаимосвязанных и взаимодействующих подсистем: железнодорожной инфраструктуры (железной дороги, контактной сети, средств для управления движением и для его обеспечения), подвижного состава и эксплуатационного персонала. С точки зрения требований достижения непрерывного транспортного процесса эти подсистемы связаны “последовательно” (в серии) друг с другом. Конечно, это условное определение и означает, что “отказ” даже в одной из этих подсистем (подсистема не функционирует или функционирует не в соответствии с предварительно установленными требованиями) приводит к отказу всей системы. Даже самый незначительный (условно говоря) технический отказ или субъективная ошибка

железнодорожно-морские и другие, были отработаны, установлены и находились под оперативным контролем соответствующих служб союзных и республиканских министерств транспорта.

Необходимость в централизованном обслуживании грузо-владельцев при завозе и вывозе грузов с железнодорожных станций, портов и крупных предприятий была обусловлена не только стремлением к освобождению грузоотправителей и грузополучателей от работ, несвойственных их основной деятельности и связанных с доставкой грузов, но и потребностью координации работ различных видов транспорта, а также обслуживаемых ими предприятий. Все эти меры соответствовали требованиям логистики. При централизованных перевозках транспортные предприятия предоставляли также экспедиторские услуги. Централизованные перевозки позволяли на 30 – 40% снизить потребность в подвижном составе на те же объемы перевозок грузов. Разрабатывались и широко применялись логистические процессы или их отдельные элементы на железнодорожном, автомобильном транспорте.

Эти факторы не снижали необходимости совершенствования перевозочных процессов, логистических систем, информационных технологий и организации для многих грузов систем «Точно в срок» и «От двери до двери». Наблюдалась ведомственная разобщенность видов транспорта, и, как следствие, ведомственные противоречия вместо конкуренции, отсутствие комплексного транспортно-экспедиционного обслуживания и рыночных регуляторов предложения и оплаченного спроса на логистические услуги, что снижало эффективность функционирования транспортной системы страны.

В результате распада единого государства во вновь образовавшихся самостоятельных независимых странах произошло обвальное сокращение ВВП, дезорганизация производства и сложившихся ранее логистических взаимосвязей в системах «сбыт – транспорт – потребление». Это привело к резкому падению объемов перевозок на всех видах транспорта.

Реформирование экономики, в том числе транспорта, и новые складывающиеся экономические отношения привели к тому, что действовавшая ранее система транспортного обслуживания практически перестала существовать, а новая, обеспечивающая

К задачам транспортной логистики прежде всего относят те задачи, решение которых усиливает согласованность действий непосредственных участников транспортного процесса. Применение логистики на транспорте, так же как в производстве и в торговле, превращает контрагентов из конкурентов в партнеров, взаимодействующих в транспортном процессе. Следовательно, к задачам транспортной логистики следует отнести обеспечение технической и технологической сопряженности участников транспортного процесса, согласование их экономических интересов, а также использование единых систем планирования.

Экономический эффект от применения логистики возникает от снижения транспортных расходов. Оптимизируются маршруты движения транспорта, согласуются графики, снижается холостой пробег, улучшаются другие показатели использования транспорта. Применение однотипных средств механизации, одинаковой тары, использование аналогичных технологических приемов грузопереработки во всех звеньях логистической цепи образуют такую составляющую экономического эффекта от применения логистики, как сокращение затрат ручного труда и соответствующих расходов на операции с грузом. Логистический подход создает также условия для улучшения многих других показателей функционирования материалопрводящей системы, т.е. совершенствуется ее общая организация, повышается взаимная связь отдельных звеньев, улучшается управление.

Экономическая сбалансированность развития транспорта может быть достигнута только в том случае, если с одной стороны каждый вид транспорта будет использоваться в сфере своего наиболее эффективного применения, а с другой стороны отрасль в целом обеспечивает полное количественное и качественное удовлетворение постоянно изменяющегося в объеме, времени и пространстве спроса народного хозяйства на перевозки. Необходимо соблюдать пропорции в развитии транспортной отрасли с другими отраслями народного хозяйства.

В доперестроечное время взаимоотношения грузовладельцев и транспортных ведомств по объемам и цене услуг жестко увязывались планами производства, поставок продукции, а также продиктованными государством тарифами на перевозки. Система организации и схемы перевозок продукции от производителя до потребителя, включая экспортно-импортные и смешанные

Для решения этих серьезных задач оплату труда работников предприятий в условиях рыночной экономики целесообразно строить на следующих принципах:

- Во-первых, фонд оплаты труда должен быть тесно увязан с конечными результатами работы предприятия.
- Во-вторых, необходимо обеспечивать непрерывный рост производительности труда по сравнению с ростом заработной платы.
- В-третьих, целесообразно сочетать коллективную и индивидуальную заинтересованность и ответственность в результатах труда.

УДК 656.062(476)

Перспективы применения транспортной логистики для управления транспортной системой Республики Беларусь

Ивуть Р. Б., Янчицкая Я. В., Царенкова И. М.
Белорусский национальный технический университет

Логистическая наука выступает как дисциплина, включающая в себя закупочную или снабженческую логистику, логистику производственных процессов, бытовую, или распределительную, логистику, транспортную логистику, информационную логистику и ряд других. Новизна логистического подхода заключается в интеграции перечисленных, а также других областей деятельности с целью достижения желаемого результата с минимальными затратами времени и ресурсов путем оптимального сквозного управления материальными и информационными потоками.

Значительная часть логистических операций на пути движения материальных потоков от первичных источников сырья до конечного потребителя осуществляется с применением различных транспортных средств. Благодаря транспорту, логистический процесс товародвижения (начиная от поставщиков сырья и материалов, охватывая различного рода посредников, и заканчивая потребителями готовой продукции) трансформируется в единую технологическую цепь, а транспорт становится неотъемлемой частью единого транспортно-производственного процесса.

который в наших условиях позволяет в лучшем случае существовать, а не жить.

Во-вторых, рост количества различных доплат, надбавок, премий к заработной плате по тарифным ставкам, сдельным расценкам и окладам сказывается на эффективности труда и приводит к потере связи их с его конечными результатами.

В-третьих, применяемая единая тарифная система не стимулирует работников к повышению квалификации и росту профессионального мастерства.

В-четвертых, сложившаяся система налогообложения не повышает стимулирующую роль заработной платы.

В-пятых, происходит объективный процесс снижения доли заработной платы в общих денежных доходах населения.

Список этих оснований при желании можно продолжить. Когда люди довольны своей работой, то они и делают ее хорошо. В противном случае, если сотрудники слабо мотивированы, это может проявляться по-разному: увеличивается количество прогулов, появляются «липовые» больничные листы, сотрудники пытаются под разными предлогами позже приходить на работу и раньше с нее уходить, увеличивается количество необоснованных перерывов и задержка на них, много теряется времени на личные разговоры по телефону и решение личных проблем. В этих условиях бюрократизм становится частью повседневной жизни, а у сотрудников не возникает абсолютно никакого желания брать на себя какую-либо ответственность. Все это до боли знакомо сотрудникам наших предприятий.

При разработке различных систем оплаты труда на предприятиях, в том числе и автомобильного транспорта, необходимо решать две взаимосвязанные задачи:

1. Каждая система должна направлять усилия отдельных работников и коллектива в целом на достижение таких показателей трудовой деятельности, которые обеспечат получение работодателю необходимого производственного результата.

2. Каждая система оплаты труда должна предоставить всем работникам предприятия возможность для реализации имеющихся у них умственных и физических способностей, позволять им добиваться в рабочем процессе полной самореализации как личностей.

Сегодня государственные органы управления устанавливают прогнозные показатели уровня роста экономического развития страны, которые приобретают статус обязательных плановых показателей. Одним из таких показателей является рост средней заработной платы работников.

И начинается достижение показателей любой ценой, нарушая элементарные законы экономики – рост заработной платы в последние годы происходит гораздо более высокими темпами по сравнению с ростом производительности труда.

На предприятиях сегодня наблюдается переизбыток рабочей силы. Завоевывать и осваивать новые рынки сбыта своих товаров, работ и услуг отдельные предприятия не имеют возможности, в силу сложившихся обстоятельств, многие просто не хотят этим заниматься, а есть и такие, и их тоже немало, которые не знают, как это делать.

Можно пойти по другому пути – пути сокращения штатов. Но сокращать штат сотрудников предприятия по большому счету не могут – жестко проводимая государством социальная политика не позволяет руководителям предприятий, организаций свободно регулировать численность сотрудников.

Практика работы предприятий развитых стран наглядно показывает, что, не отрицая роль моральных, социальных мотивирующих факторов, основным мотивирующим фактором является оплата труда работников. Достойное вознаграждение за труд позволяет сотрудникам успешно решать практически все свои повседневные и перспективные вопросы. Сложившаяся система заработной платы в Республике Беларусь не позволяет рассматривать ее в качестве стимула повышения эффективности труда. И для такой оценки есть весьма весомые основания.

Во-первых, заработная плата не выполняет воспроизводственную функцию. Существующая система заработной платы не обеспечивает необходимых денежных средств для развития работника и содержания его семьи. Если взять желательный состав семьи для нашей республики, то он выглядит примерно так: два взрослых работающих члена семьи и двое-трое детей. В этом случае на одного члена семьи (при условии, что родители имеют среднюю по стране заработную плату в 300 \$) придется менее двух величин базового прожиточного минимума,

**Некоторые вопросы мотивации труда на предприятиях
автомобильного транспорта Республики Беларусь**

Тозик А. А.

Белорусский национальный технический университет

Мотивация представляет собой процесс побуждения каждого сотрудника и всех членов его коллектива к активной деятельности для удовлетворения своих потребностей и для достижения целей организации.

В самом общем виде мотивация человека к деятельности понимается как процесс стимулирования самого себя и других на деятельность, направленную на достижение индивидуальных и общих целей организации.

Причем следует строго разграничивать понятия «мотивация» и «стимулирование». Стимулирование является внешним воздействием на персонал, побуждающим его к осуществлению целенаправленных действий, нужных инициатору воздействий.

Сам мотив, напротив, изначально является, по сути, неким идеальным образом во внутреннем плане сознания человека.

Понятие мотивации тесно связано с проблемой управления персоналом. Новые экономические отношения, порожденные переходным периодом, выдвигают и новые требования к персоналу.

Это не только подбор, обучение и расстановка кадров, но и формирование нового сознания, менталитета, а, следовательно, и методов мотивации.

Уже сейчас становится очевидным, что успешная деятельность любого предприятия, его динамичное развитие напрямую связано со степенью уделяемого внимания развитию персонала, процессом управления его мотивацией.

Вопрос о том, как воздействовать на мотивацию сотрудников к работе – один из наиболее актуальных, который должен волновать руководителей всех уровней в настоящее время.

Старые схемы мотивации сотрудников в своем подавляющем большинстве уже не приносят желаемого результата. В наше время осталось не так много людей, которые готовы пострадать немного сегодня ради светлого будущего завтра.

дается в совершенствовании. Основными целями государственной политики в указанной сфере, должны стать создание действенного механизма, который обеспечил бы использование возможностей прямых иностранных инвестиций с учетом не только их объемов, но и качества для эффективного решения задач экономического развития республики. Необходимо устранить диспропорции в отраслевой структуре прямых иностранных инвестиций, создать условия и побудительные механизмы для привлечения иностранного капитала в научно-техническую, инновационную деятельность и агропромышленный комплекс.

В связи с этим в целях создания благоприятного имиджа Республики Беларусь как страны с открытой инвестиционной политикой, необходима активная рекламно-информационная деятельность. При этом часть полномочий в данной сфере государство может делегировать другим структурам.

Для формирования благоприятного зарубежного общественного мнения об инвестиционном климате и возможностях Республики Беларусь необходимо систематическое отслеживание деловой информации о Беларуси на зарубежных сайтах глобальной информационной сети Интернет, налаживание контактов с их администраторами и постоянное обновление, оперативное распространение материалов, объективно информирующих о процессах, происходящих в экономике Беларуси. Целесообразно вступление в переговоры с двумя влиятельными агентствами – Moody's и Standart & Poog's о присвоении странового рейтинга Беларуси.

Без интеграции в глобальную экономику, без доступа к мировым рынкам капитала и высоким технологиям невозможен переход страны к постиндустриальной фазе развития. Поэтому инвестиционная открытость является стратегией интеграции национальной экономики в глобальную хозяйственную систему.

Без сомнения, улучшение инвестиционного имиджа будет способствовать увеличению инвестиций, что обеспечит процесс модернизация экономики с целью повышения ее эффективности.

При этом невозможно активизировать процесс привлечения иностранных инвестиций в страну на национальном уровне без развития инвестиционного сотрудничества в международном масштабе, то есть без интеграции в мировой инвестиционный процесс. В связи с этим для Республики Беларусь чрезвычайно важно участие и активная деятельность в международных инвестиционных организациях, среди которых можно выделить: FIAS (ФИАС) - Агентство Мирового банка по содействию иностранным инвестициям; MIGA (МИГА) - Многостороннее агентство гарантий инвестиций; WIPA (ВИПА) - Мировая ассоциация инвестиционных агентств; EIB (ЕИБ) - Европейский инвестиционный банк; UNIDO (ЮНИДО); UNCTAD (ЮНКТАД); основные международные финансовые организации (Мировой банк и ЕБРР).

Дополнительно к работе в международном масштабе важно обратить особое внимание развитию сотрудничества Беларуси в области инвестиций в рамках двусторонних межгосударственных торгово-экономических комитетов и комиссий, которые организованы и действуют на сегодня с Германией, Швейцарией, Австрией, США и другими странами.

Расширение и углубление международного производства является одной из ярких мировых тенденций последнего десятилетия. Международное движение факторов производства развивается более быстрыми темпами, чем международная торговля. Вместе с тем, конкуренция стран-реципиентов в сфере привлечения прямых иностранных инвестиций обостряется.

В настоящее время инвестиционный климат на территории Республики Беларусь можно охарактеризовать как неблагоприятный. Сложившуюся ситуацию в сфере привлечения прямых иностранных инвестиций определяют, главным образом, макроэкономические факторы и степень рыночных преобразований в Беларуси. Важными факторами, влияющими на прямые иностранные инвестиции в Республике Беларусь, являются уровень законодательства, регулирующего инвестиционную сферу, степень вмешательства государства в деятельность частного бизнеса, в том числе иностранного, инвестиционный рейтинг Республики Беларусь.

Государственное регулирование прямых иностранных инвестиций на сегодняшний день не достаточно эффективно и нуж-

**Улучшение инвестиционного имиджа
в Республике Беларусь**

Шумилин А. Г.

Белорусский национальный технический университет

Согласно программе социально-экономического развития Республики Беларусь на 2006-2010 гг. объем инвестиций в основной капитал к концу 2010 г. должен составить не менее 24–25% от валового внутреннего продукта, что обеспечит не только расширенное воспроизводство, но и позволит снизить износ активной части основных средств к 2010 г. до 55–60%. Для этого потребуются рост инвестиций в основной капитал за пятилетку в 1,5–1,6 раза. Опережающими темпами будут расти инвестиции в сферу услуг, малого и среднего предпринимательства, в агропромышленный комплекс, наукоемкие производства и информационные технологии. Создание благоприятного, стабильного инвестиционного климата в экономике Республики Беларусь является объективной необходимостью, поскольку структурная перестройка национальной экономики требует значительных капитальных вложений.

Объем привлеченных иностранных инвестиций составляет около миллиарда долларов. Вместе с тем следует отметить, что при значительном объеме привлечения внешних инвестиций доля их вложений в основной капитал остается весьма скромной — чуть более 100 миллионов долларов.

Принятие Инвестиционного кодекса стало серьезнейшим шагом на пути создания и становления в Республике Беларусь единого правового поля для всех субъектов инвестиционной деятельности.

Сегодня основным вектором в развитии законодательства должно стать обеспечение стабильности правовой системы в целом и инвестиционного законодательства в частности. Инвестор, вкладывая деньги, должен быть, уверен в своей защищенности по всем направлениям деятельности. На создании такой уверенности нам также необходимо сконцентрировать значительные усилия. Увеличение инвестиционной привлекательности Республики Беларусь – весьма сложная задача.

семейства МАЗ простаивают в ТО и ремонтах на 10 дней больше, чем импортные автомобили.

Среднегодовые затраты на эксплуатацию автомобилей зарубежного производства на 5,6% (около 2500 Евро в год) ниже, чем по отечественным автомобилям. Наибольшие превышения установлены по удельным затратам на топливо – на 8,5%, и по удельным затратам на ТО и ремонт – на 70%. Необходимо отметить, что удельные затраты на ТО и ремонт автомобилей отечественного производства в первые годы эксплуатации превышают аналогичные затраты по автомобилям зарубежного производства только на 2%.

Основные факторы, определяющие эффективность использования автомобилей различных марок на международных перевозках представлены в таблице.

Таблица. Факторы, определяющие эффективность использования автомобилей различных марок на международных перевозках

<i>Факторы, оказывающие влияние на эконом. эффективность эксплуатации</i>	<i>Разница в значениях факторов для отеч. авто. над имп. в (%)</i>
1. Продолжительность простоя в ТО и ремонте в днях	+40
2. Удельные затраты на ТО и ремонт	+70
3. Стоимость автомобиля	-36
4. Удельный расход топлива, л/100км	+8

В этих условиях использование отечественных автомобилей на международных перевозках возможно только в первые 1-2 года эксплуатации, а в последующем перевозчики несут убытки от перевозок, которые способствуют снижению их конкурентоспособности на рынке транспортных услуг.

Взаимосвязь этих показателей можно представить следующим образом:

$$R_{oc} = KO_{oc} * PP.$$

Капиталоотдача подвижного состава непосредственно зависит от его стоимости, времени работы (экстенсивной загрузки) и производительности за время работы у клиента (интенсивной загрузки).

Для расчета затрат на перевозки нами была использована информация, полученная в результате изучения опыта эксплуатации автомобилей соответствующих марок на международных перевозках ведущих автотранспортных предприятий Республики Беларусь, а также использовались статистические данные формы 1-тр (МДП).

В результате проведенных исследований установлено, что наибольшее значение рентабельности основного капитала достигается при выполнении международных перевозок с использованием автомобилей марки Volvo-FH12 (8,2%), наименьшее – марки МАЗ-544068 (-4,8%). Как уже было сказано выше, значение этого показателя обуславливают достигнутые уровни капиталоотдачи и рентабельности продаж. Капиталоотдача при эксплуатации автомобилей МАЗ и МАЗ-МАН в среднем на 50% больше капиталоотдачи при эксплуатации аналогичных автомобилей зарубежного производства, за счет того, что стоимость отечественной техники в среднем ниже импортной, а коэффициент интегральной загрузки у импортной техники на 2,5% выше. Однако определяющее влияние на рентабельность капитала оказывает рентабельность продаж, которая имеет положительное значение для автомобилей импортного производства и отрицательное – для отечественных. В частности она составляет для автомобилей марки Volvo-FH12 (8,04%), для автомобилей марки МАЗ-544068 (-3,47%). На значение этого показателя влияет уровень среднегодовой выручки и затраты на перевозки в расчете на один автомобиль.

Среднегодовая выручка по автомобилям зарубежного производства на 2,5%(около 1000 Евро в год) выше, чем по отечественным. Это объясняется тем, что если в первые годы эксплуатации простои в ТО и ремонтах по этим автомобилям примерно одинаковы то, в среднем, за семь лет эксплуатации автомобили

Экономика и управление на транспорте

УДК 656.13.07:338.47

Расчет экономической эффективности
использования подвижного состава при выполнении
международных перевозок грузов

Ивуть Р. Б.

Белорусский национальный технический университет

В условиях рыночной экономики авторемонтным предприятиям, необходимо эффективно использовать все ресурсы, в частности основные средства производства, к которым относятся и подвижной состав. От правильного выбора марки и модификации автомобиля во многом зависит производительность труда, себестоимость перевозок, размер прибыли и уровень рентабельности работы автотранспортного предприятия. Здесь понятия эффективность перевозочного процесса и эффективность использования подвижного состава тесно связаны друг с другом.

Для обобщающей характеристики эффективности и интенсивности использования основных средств служат следующие показатели, таких как:

- рентабельность основного капитала, вложенного в основные средства производства;
- капиталотдача;
- капиталоемкость и др.;

Поскольку эффективность представляет собой отношение полученного результата к затратам ресурсов, использованных для его получения, то наиболее обобщающим показателем эффективности использования основных средств является рентабельность капитала, вложенного в основные средства. Ее уровень зависит не только от капиталотдачи (фондоотдачи), но и от рентабельности продаж.

анс работы, приложение должно отключиться от источника данных.

Все описанные возможности по созданию, управлению и получению доступа к данным, расположенным на SQL Server, должны рассматриваться в лекционном курсе и применяться на лабораторных занятиях. Для приобретения навыков работы с SQL Server эту систему установили в учебной лаборатории на кафедре «Таможенное дело». В рамках лабораторных работ, используя возможности программы Microsoft SQL Server Management Studio, студенты смогут создать базу данных, создать и наполнить таблицы, разработать представления (своеобразные фильтры, отображающие данные базы) и хранимые процедуры (программы, работающие на сервере и вызываемые приложением клиента), которые будут управлять данными, возвращаемыми из базы данных. В качестве клиентского приложения в текстовый документ или электронную таблицу считываются данные по SQL-запросу, реализованному в коде VBA-программы. Изучаемые ранее инструкции SQL-запросов позволяют проводить сложные операции с базами данных и сервером базы данных, обновлять записи, удалять их и выполнять другие действия.

Рассматривая понятие профессиональных компетенций в области информационных технологий для специалистов таможенного дела, следует отметить следующее - образовательному стандарту должны соответствовать адекватные системы и формы организации учебного процесса, их учебно-методическое сопровождение и материально-техническая база. Студенты получают реальное представление о возможностях применения клиент/серверных технологий по организации доступа к данным, вникают в проблемы программирования и эксплуатации сетевых баз данных. Разрабатываемые ими учебные базы данных строятся на основе документов, с которыми оперируют таможенные службы. А это гарантирует, что будущие выпускники кафедры «Таможенное дело» смогут проявить профессиональные компетенции в области информационных технологий для специалистов таможенного дела еще до адаптации их на производстве (т.е. в работе в таможенных органах).

Одна из главных особенностей таможенных информационных систем – распределённый характер, а главная проблема таких систем – организация обработки распределённых данных, поскольку:

- данные находятся на компьютерах различных моделей и производителей, функционирующих под управлением различных операционных систем;
- доступ к данным осуществляется разнородным программным обеспечением;
- сами компьютеры территориально удалены друг от друга и находятся в различных географических точках страны.

Разработчики СУБД включали в свои системы возможность работы с базами данных при помощи структурированного языка запросов – SQL. При этом возникла задача согласования интерфейсов СУБД различных классов. Microsoft разработала стандарт – Open DataBase Connectivity (ODBC). Он представляет собой стандарт прикладного программного интерфейса (API) и позволяет программам, работающим в среде MS Windows, взаимодействовать (посредством операторов SQL) с различными СУБД, как персональными, так и многопользовательскими, функционирующими в различных ОС. Фактически, интерфейс ODBC универсальным образом отделяет чисто прикладную, содержательную сторону приложений (обработка электронных таблиц, статический анализ, деловая графика) от собственно обработки и обмена данными СУБД. ODBC позволяет клиентским приложениям устанавливать прямые соединения с базами данных и обмениваться с ними информацией.

Программное обеспечение сервера базы данных обрабатывает запросы, инициируемые программным обеспечением клиента. Используя язык VBA, драйвера ODBC и технологию ADO, к SQL Server можно получить доступ из любого приложения Microsoft.

Действия, выполняемые приложением, использующим интерфейс ODBC, сводятся к следующему. Для начала сеанса работы с БД приложение должно подключиться к источнику данных, её скрывающему. Затем приложение обращается к БД, посылая SQL-инструкции, запрашивает результаты, отслеживает ошибки и реагирует на них, и т.д., т. е. имеет место стандартная схема взаимодействия приложения и сервера БД. Завершив се-

граммное обеспечение офисных продуктов фирмы Microsoft, знакомство студентов с ее последними разработками в области применения клиент/серверных технологий (SQL Server 2000) просто необходимо.

Компьютерная архитектура клиент/сервер – это тип распределенной модели для хранения данных, получения доступа к ним и их обработки. Когда персональные компьютеры и серверы объединены, общая обработка разделяется между ними. Объемы работы клиента и сервера определяют их возможности. Групповая работа позволяет достигать высокой эффективности и скорости во всех операциях.

Компьютер, управляющий таким ресурсом, как база данных, называется сервером баз данных, а компьютер, желающий им воспользоваться – клиентом. В сети один и тот же компьютер может выполнять как роль клиента, так и роль сервера. Этот же принцип распространяется и на взаимодействие программ. Если одна из них выполняет некоторые функции, предоставляя другим соответствующий набор услуг, то такая программа рассматривается в качестве сервера. Программы, которые пользуются такими услугами, принято называть клиентами. Так ядро реляционной SQL - ориентированной СУБД часто называют сервером базы данных или SQL-сервером, а программу, обращающуюся к нему за услугами по обработке данных – SQL-клиентом (рис.1).

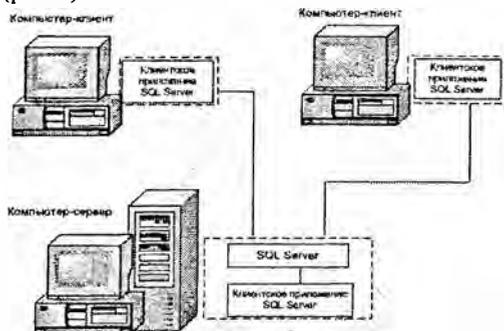


Рис.1. Взаимодействие сервера и клиентов базы данных

**Применение клиент/серверных технологий
для управления базами данных в обучении специалистов
таможенного дела**

Разоронова Т. Р., Желакович И. М.

Белорусский национальный технический университет

Современные потребности в программном обеспечении таможенных служб включают многопользовательские системы управления базами данных (СУБД), поскольку объем информации в них настолько велик, что ее обработка без использования специальных систем хотя и возможна, но добавляет огромное количество проблем. В настоящее время в таможенных органах функционирует более 2000 автоматизированных рабочих мест, объединенных в локальные вычислительные сети и связанных между собой через Минскую центральную таможню. Сейчас все таможни подключены к МЦТ по высокоскоростным цифровым каналам связи, ведется планомерная работа по модернизации телекоммуникационной инфраструктуры пунктов таможенного оформления, в первую очередь пограничных. Понятно, какое огромное значение в разработке направлений внешней экономической деятельности и политики государства, в выявлении скрытых тенденции, в построении стратегии развития, нахождении новых решений играет информация и статистика, предоставляемые таможенными органами. И важную роль здесь играют полнота, достоверность и оперативность обработки исходной информации. Вот тогда как раз и применяются системы управления базами данных и OLAP-технологии, подразумевающие оперативную аналитическую обработку данных.

Разработкой СУБД занимаются практически все ведущие производители программного обеспечения – Oracle, Sybase, Informix, IBM, Microsoft. Последняя активно продвигает свой продукт SQL Server (7, 2000, 2005). Система SQL Server позволяет разрабатывать корпоративные приложения нового поколения, отвечает требованиям по надежности, быстродействию, обеспечивает динамическое управление данными и их анализ. Она полностью приспособлена для работы с Internet, поддерживает OLE Automation и средства программирования на VB и VBA. Поскольку в учебном процессе широко применяется про-

Эта задача была реализована двумя способами: в среде MATLAB и с помощью оболочки экспертной системы ExpertSystemShell. Результат решения в среде MATLAB для одного из вариантов значений входных лингвистических переменных представлен на рис.1, а результат реализации данной задачи в оболочке экспертной системы ExpertSystemShell представлен на рис.2.

Таким образом, в системе MATLAB на основе качественных показателей входных переменных можно получить количественный результат, а в процессе диалога с экспертной системой мы получаем на основании заданных значений входных переменных вывод, являющейся одним из значений выходной переменной.

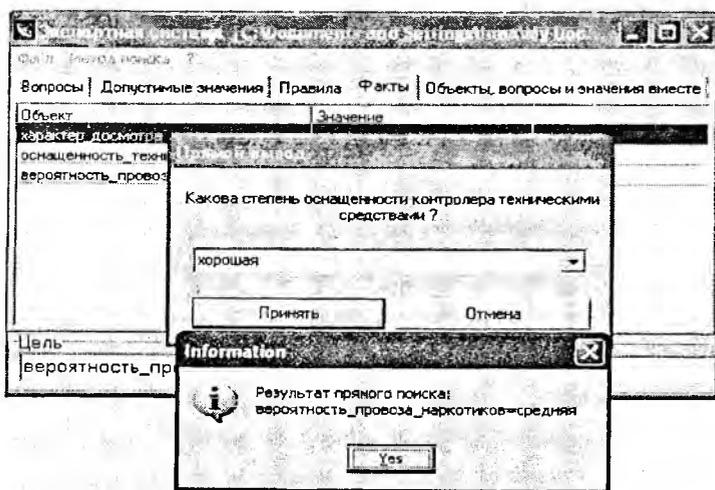


Рис. 2. Вид диалога пользователя с экспертной системой

Литература

1. Леоненков, А. Нечеткое моделирование в среде MATLAB и fuzzyTECH / А. Леоненков. – СПб.: БХВ-Петербург, 2003.
2. Гаврилова, Т. А. Базы знаний интеллектуальных систем / Т. А. Гаврилова, В. Ф. Хорошевский. – СПб.: Питер, 2000.
3. Джексон, П. Введение в экспертные системы / П. Джексон. – М.: Вильямс, 2001.

торой цифре 0 соответствует наихудшая оценка, а цифре 10 - наилучшая оценка.

С учетом сделанных уточнений, рассмотренная субъективная информация о возможности провоза запрещенных товаров через таможню может быть представлена в форме базы правил (10-ти правил) системы нечеткого вывода следующего:

Правило_1: ЕСЛИ «количество досматриваемых большое» И «оснащенность техническими средствами недостаточная» ТО «возможность провоза высокая».

Правило_2: ЕСЛИ «степень досмотра поверхностная» И «оснащенность техническими средствами недостаточная» ТО «возможность провоза высокая».

Правило_3: ЕСЛИ «количество досматриваемых в пределах нормы» И «оснащенность техническими средствами недостаточная» ТО «возможность провоза средняя».

...
Правило_10: ЕСЛИ «степень досмотра тщательная» И «количество досматриваемых в пределах нормы» И «оснащенность техническими средствами хорошая» ТО «возможность провоза низкая».

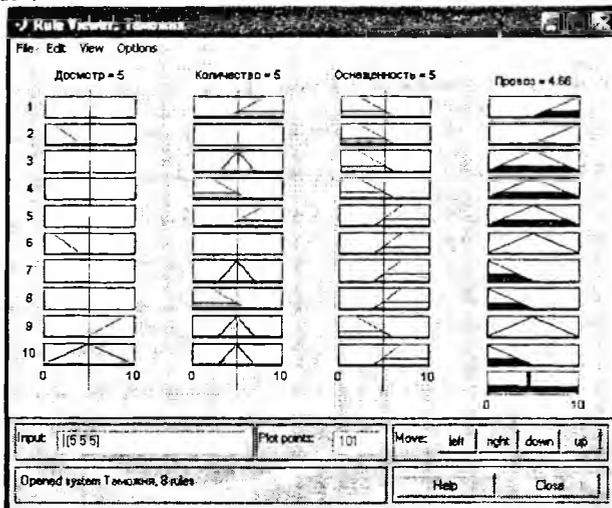


Рис. 1. Вид программы просмотра правил нечеткого вывода с результатом значения выходного параметра

по изменению сложившейся ситуации в необходимом направлении.

Продукционные системы служат составной частью систем управления в случае их реализации в форме продукционных экспертных систем. В этом случае построение системы правил продукции или базы правил является важным этапом разработки соответствующих систем, который должен быть выполнен до начала их применения по целевому назначению.

Рассмотрим следующую задачу, которая упрощенно представляет ситуацию таможенного досмотра граждан при пересечении границы.

Задача состоит в том, чтобы разработать некоторую экспертную систему, которая была бы реализована в виде системы нечеткого вывода и позволяла бы определять степень возможности провоза запрещенных товаров через таможенню на основе субъективных оценок тщательности досмотра, количества досматриваемых граждан на таможенном пункте и оснащенности таможенных контролеров техническими средствами.

В качестве входных параметров системы нечеткого вывода будем рассматривать три нечеткие лингвистические переменные: «*степень досмотра*», «*количество досматриваемых*» и «*оснащенность техническими средствами*». А в качестве выходного параметра системы нечеткого вывода будем рассматривать одну нечеткую лингвистическую переменную – «*возможность (вероятность) провоза запрещенных товаров*».

В качестве терм-множества первой лингвистической переменной «*степень досмотра*» будем использовать множество $T_1 = \{\text{«поверхностный»}, \text{«обычный»}, \text{«тщательный»}\}$, второй лингвистической переменной «*количество досматриваемых*» - множество $T_2 = \{\text{«большое»}, \text{«в пределах нормы»}, \text{«малое»}\}$ и третьей лингвистической переменной «*оснащенность техническими средствами*» - множество $T_3 = \{\text{«недостаточная»}, \text{«хорошая»}\}$. В качестве терм-множества выходной лингвистической переменной «*возможность (вероятность) провоза запрещенных товаров*» будем использовать множество $T_4 = \{\text{«высокая»}, \text{«средняя»}, \text{«низкая»}\}$. При этом каждый из термов первой, второй и третьей входной переменной, а также выходной переменной будем оценивать по 10-бальной порядковой шкале, при ко-

Нечеткое моделирование ситуации таможенного досмотра граждан при пересечении границы

Ковалькова И. А., Галай Т. А.

Белорусский национальный технический университет

Нечеткая логика предназначена для формализации человеческих способностей к неточным или приближенным рассуждениям, которые позволяют более адекватно описывать ситуации с неопределенностью.

В отличие от классической логики в нечеткой логике истинность рассуждений оценивается в некоторой степени, которая может принимать отличные от {Истина, Ложь} значения.

Исходным понятием нечеткой логики является понятие элементарного нечеткого высказывания. В общем случае *элементарным нечетким высказыванием* (или просто *нечетким высказыванием*) называется повествовательное предложение, выражающее законченную мысль, относительно которой мы можем судить об ее истинности или ложности только с некоторой степенью уверенности.

В нечеткой логике *степень истинности* нечеткого высказывания принимает значение из замкнутого интервала $[0, 1]$.

Наиболее конструктивным направлением в нечеткой логике оказалось нечеткое обобщение *правил продукций* (выражающихся в форме «ЕСЛИ ..., ТО ...»), использующих нечеткие высказывания в форме означивания лингвистических переменных. В этом случае нечеткие высказывания могут комбинироваться с помощью нечетких логических операций или связок: И (and), ИЛИ (or), НЕ (not).

Продукционные системы нашли широкое практическое применение при построении *экспертных систем*, которые формализуют опыт экспертов в некоторой проблемной области. Как оказалось, принимая решение, многие специалисты оперируют знаниями именно в форме правил «ЕСЛИ *«некоторое условие»* ТО *«заклучение»*». При этом в качестве условий выступают известные факты, отражающие конкретно сложившуюся ситуацию в проблемной области на текущий момент времени. Что касается заключения, то его вывод или подтверждение оказывает непосредственное влияние на процедуру принятия решения

влияния на динамику средних цен другого фактора является актуальным направлением совершенствования индексного анализа во внешней торговле.

Изучению методики исчисления и анализа внешнеторговых индексов отводится важная роль в курсе «Таможенная статистика» для подготовки квалифицированных специалистов таможенного дела. Уже на этапе обучения будущие специалисты работают с фактическими данными, публикуемыми в ежеквартальных информационных бюллетенях «Таможенная статистика внешней торговли Республики Беларусь». На рисунке приведен фрагмент электронной таблицы с шаблоном для решения задачи с использованием индексного метода.

	A	B	C	D	E	F	G	H	I
	В таблице приведены данные бюллетеня «Таможенная статистика» по товарным позициям группы 15 «Жиры и масла животного или растительного происхождения...».								
1	Проанализировать изменения в товарной группе 15 с использованием индексного метода.								
2									
3	Код	Импорт 2003		Импорт 2004		Цены		Стоимость в базисных ценах	
4	ТН ВЭД	Кол-во	Стоимость	Кол-во	Стоимость	p_0	p_1		Инд стоим.
5	1501	3294	1605	1470	689				
6	1502	33	17	45	26				Инд ф/о
7	1504	507	316	675	532				
8	1506	33	30	62	29				Индексы средних цен
9	1507	8680	6433	6943	5589				
10	1509	119	267	174	383				пост сост.
11	1512	60067	46944	70118	59109				
12	1513	3120	2550	3488	3505				перев сост.
13	1514	182	141	165	124				
14	1515	1243	1809	928	1687				струк сдв.
15	1516	10265	10351	8195	11129				
16	1517	3995	4361	3556	4171				
17	1518	2712	3032	2643	3116				
18	1520	7	19	5	12				
19	Итого по гр.15								

Решение таких задач позволяет студентам анализировать структуру внешнеторгового оборота страны, получать реальную картину тенденций развития производства и внешнеэкономических связей и намечать пути повышения их эффективности.

- определяется сводный индекс цен по каждой товарной группе, включая сопоставимые страны;
- определяется сводный индекс цен по совокупности укрупненных товарных позиций;
- индексы по сопоставимым странам распространяются на объем экспорта по всем странам.

Индексы цен определяются при использовании стоимостной оценки в долларах США, поэтому в динамике отражается не только изменение цен, но и изменение соотношения между национальной валютой и долларом.

Индекс условий торговли представляет собой отношение индекса цен экспорта к индексу цен импорта. Индексы условий торговли — это оценка той степени, в которой цены за экспорт товаров данной группой стран превышают цены за импорт товаров теми же странами за отчетный период по сравнению с базисным. Если этот индекс меньше 100% условия торговли считаются неблагоприятными.

Важнейшим преимуществом использования индексного метода является возможность измерения значений отдельных факторов и анализ их влияния на общее изменение изучаемого явления в динамике. При построении многофакторной модели целесообразным является, с одной стороны, преобразование сложной модели в модель, содержащую меньшее число факторов, что облегчает выбор соизмерителей, с другой стороны, выбор для анализа наиболее значимых факторов, так как исключение из расчета такого фактора может существенно исказить значение индекса.

Многофакторные модели в индексном анализе получили широкое распространение при исчислении индексов средних цен экспорта. На динамику цен значительное влияние оказывает структурный фактор, который в свою очередь можно разделить на два: географическая структура, т.е. распределение экспорта товаров по странам, и ассортиментные сдвиги¹, иными словами, изменение удельного веса товаров с различными значениями индивидуальных индексов цен. Элиминирование влияния одного из этих факторов и определение количественной степени

¹ Сельцовский В.Л. Экономико-статистические методы анализа внешней торговли. — М.: Финансы и статистика, 2004. — 512 с.

Таможенное дело

УДК 311:339.543

Методика индексного анализа данных таможенной статистики внешней торговли

Альшевская О. В., Лабкович О. Н.
Белорусский национальный технический университет

Индексный метод анализа является одним из эффективных методов, способствующих решению задач улучшения структуры внешнеторгового оборота, развития внешнеэкономических связей, усиления воздействия внешней торговли на ускорение научно-технического прогресса и повышения эффективности производства в стране.

Индекс представляет собой относительный показатель, выражающий соотношение величин сложных социально-экономических явлений во времени или пространстве. При расчетах индексов, во-первых, абстрагируются от абсолютного размера явления, во-вторых, из-за невозможности суммирования разнородных качественных элементов применяют метод соизмерения.

Внешнеторговые индексы подсчитываются отдельно по импорту и по экспорту во все страны, а также по товарным группам и по группам стран, таким как страны Европейского Союза, страны Азиатско-Тихоокеанского экономического сотрудничества и др.

К внешнеторговым индексам относятся:

- индексы средних цен экспорта и импорта;
- индексы физического объема экспорта и импорта;
- индексы стоимости экспорта и импорта;
- индексы условий торговли.

Сводный индекс цен экспорта или цен импорта в целом и по отдельным товарам рассчитывается поэтапно¹:

¹ Экономическая статистика: Учебник / Под ред. Ю.Н.Иванова. – М.: ИНФРА-М, 2002 – 480 с.

**Система принципов принятия инвестиционных решений в
условиях риска**

Методологические принципы	Методические принципы	Технологические принципы
Вероятностный (стохастический) подход	Экономико-статистический анализ, стохастические модели	Определение NPV с учетом вероятностей, расчет вариации, СКО, метод Монте-Карло
Многовариантность решений	Методы теории вероятностей, методы теории игр, теория графов	Модель игры с природой, анализ сценариев, анализ чувствительности
Взаимосвязь категорий «доходность» и «риск»	Количественные методы анализа, теория портфеля, учет индивидуальной толерантности инвестора к риску	Корректировка нормы дисконта, модели «доходность - риск» (CAPM, OPT и др.), построение кривой полезности и толерантности, линии рынка ценных бумаг и капитала, расчет β -коэффициента
Формализация	Методы исследования операций, количественные методы финансового анализа, теория графов	Регрессионный, корреляционный, трендовый, графический анализ, дисконтирование, компаундирование, испытание гипотез, расчет доверительных интервалов и дисперсионный анализ
Оптимизация	Линейное программирование, теория портфеля	Временная, пространственная оптимизация, диверсификация
Прогнозирование	Методы прогностики	Интервальное экспертное прогнозирование, анализ временных рядов, трендовый анализ
Моделирование, имитация	Имитационное моделирование	Метод Монте-Карло, модель множественной регрессии

методов прогнозирования также необходимо для определения ключевых параметров проекта в условиях неопределенности и риска.

8. Моделирование является неотъемлемым инструментом финансового анализа в условиях риска и неопределенности, так как инвестиционный проект с точки зрения инвестиционного проектирования представляет собой прогнозную модель денежных потоков, возникающих в процессе его реализации. При этом предпочтение отдается стохастическому и имитационному моделированию, которые в отличие от жестко детерминированных факторных моделей дают вполне адекватную аппроксимацию ситуации неопределенности.

Систематизация принципов инвестиционного проектирования в условиях риска и неопределенности показана в таблице.

В соответствии с этими принципами можно сформулировать содержание инвестиционного проектирования в условиях риска:

1. Сущность инвестиционного проектирования в условиях неопределенности сводится к моделированию инвестиционных денежных потоков с учетом факторов риска.

2. Цель проектирования заключается в построении стохастической прогнозной модели денежных потоков инвестиционного проекта.

3. Основные задачи проектирования: построение прогнозной модели объема реализации, оптимизация капиталовложений, оценка риска проекта с учетом индивидуальной толерантности к риску, определение оптимальной стратегии реализации в условиях неопределенности рыночной конъюнктуры, и т.д.

4. Методы проектирования: прогнозирование, оптимизация, диверсификация, моделирование.

5. Основной инструментарий: исследование операций, прогностика, теория игр и другие экономико-математические методы.

6. Критерий принятия решений: инвестиционный проект считается эффективным если его доходность и риск сбалансированы в приемлемой для участника проекта пропорции.

3. В соответствии с этим инвестиционный проект определяется как стохастическая прогнозная модель финансовых потоков.

4. Формализация. Оптимальное сочетание методов количественного и качественного анализа, математических и вербальных оценок в инвестиционном проектировании требует доминирования формализованных процедур над неформальными, когда речь идет об определении эффективности инвестиционного проекта, причем первые служат базой для вторых. Необходимость формализации обусловлена технологией принятия решений в условиях неопределенности и риска, значительными объемами информации, обрабатываемыми вследствие перебора всех возможных вариантов и их статистического анализа. Но поскольку не все факторы, влияющие на эффективность проекта возможно формализовать, результаты формализованного анализа следует рассматривать как исходную информацию для неформального анализа.

5. Многовариантность решений. Вероятностный подход к определению эффективности инвестиционных проектов обуславливает необходимость разработки портфеля решений посредством экономико-математических методов для каждой ситуации, связанной с неопределенностью и риском, а не единственного универсального решения «на все случаи жизни».

6. Оптимизация. Применение методов оптимизации необходимо, поскольку вопрос об эффективности инвестиционных проектов в условиях риска и неопределенности превращается в многокритериальную задачу. Оптимизация бюджета капиталовложений (временная, пространственная, диверсификация, управление финансовым рычагом) неотъемлемое условие эффективности проекта, риск при этом может рассматриваться как ограничивающий фактор целевой функции, в качестве которой может выступать один из интегральных показателей эффективности.

7. Прогнозирование. Вероятностный подход к инвестиционному проектированию определяет необходимость использования методов прогнозирования в качестве инструмента проектирования, поскольку проектирование это не что иное, как форма предвидения будущего. Использование

Инвестиционное проектирование с учетом факторов риска и неопределенности имеет ряд особенностей.

Во-первых, основным отличием проектов, разрабатываемых и оцениваемых с учетом неопределенности, является то, что условия их реализации и результаты считаются недетерминированными абсолютно. В связи с этим приходится принимать во внимание весь спектр возможных значений ключевых параметров проекта, рассматривая при этом вероятности каждого возможного варианта, а также характер распределения вероятности.

Во-вторых, влияние факторов риска и неопределенности неизбежно приводит к тому, что содержание, состав инвестиционного проекта и проектных материалов существенно меняются. Эти обстоятельства определяют необходимость применения новых, усовершенствованных методов, технологий и инструментов инвестиционного проектирования.

Учитывая эти особенности, можно определить концептуальные принципы инвестиционного проектирования в условиях неопределенности.

1. Взаимосвязь категорий доходность и риск, что означает необходимость не только качественного, но и количественного анализа и учета риска при оценке эффективности инвестиционного проекта, а именно: необходимость применения моделей «доходность – риск» при дисконтировании, так как это две неразрывно связанные категории; необходимость учета индивидуальной толерантности инвестора к риску.

2. Вероятностный подход. Финансовый анализ инвестиционных проектов следует осуществлять в рамках вероятностного подхода, то есть на основе стохастических моделей экономических процессов, поскольку жестко детерминированные связи в реальных экономических процессах встречаются исключительно редко. Кроме того, любой инвестиционный проект представляет собой не что иное, как прогноз, а значит, предполагает в той или иной степени неопределенность будущего, что и обуславливает применение стохастических моделей.

2. Поощрение зарубежных прямых инвестиций.

В Республике Беларусь, начиная с 4 квартала 2001 года, по аналогии с зарубежными странами введена общегосударственная система страхования экспортных рисков путем создания БРУПЭИС «Белэксимгарант». Указом Президента Республики Беларусь от 25 августа 2006 года № 534 «О содействии развитию экспорта товаров (работ, услуг)» Белэксимгарант наделен исключительным правом страхования экспортных рисков с поддержкой государства от имени Республики Беларусь.

До настоящего времени в республике не уделялось должного внимания страхованию специфических внешнеэкономических рисков, таких как риск задержки платежа или неплатежа, валютные риски и т.д. В результате, отечественные экспортеры находились в неравных с зарубежными конкурентами условиях, система страхования экспортных рисков практически отсутствовала. С вступлением в действие Указа № 534 в республике будут заложены некоторые правовые основы функционирования системы страхования экспортных рисков с поддержкой государства, что поможет обеспечить повышение конкурентоспособности отечественной продукции на внешних рынках, расширит экспортный потенциал нашей страны.

Таким образом, значимость страхования экспортных рисков в системе страхования внешнеэкономической деятельности в Республике Беларусь расширяется.

УДК 330.131.7:338.24:336.767.2

Инвестиционное проектирование в условиях риска

Лапченко Д. А.

Белорусский государственный экономический университет

Практика инвестиционного проектирования нуждается в адекватном экономическом инструментарии, позволяющем более эффективно использовать накопившийся научный потенциал, поэтому развитие и разработка новых инструментов инвестиционного проектирования приобретает особую актуальность.

законодательству стран экспортера и импортера. Страховщики не возмещают убытки, понесенные из-за нарушения или незнания страхователем законодательства.

Итак, страхование коммерческого кредита - это страхование на случай неплатежеспособности контрагента, которую нельзя было предвидеть заранее, т.е. от чрезвычайного финансового риска. Этот вид страхования широко применяется для повышения гарантии платежа наряду с применением различных способов и форм расчетов (предоплата, документарный подтвержденный аккредитив).

При страховании риска неплатежа предусматривается собственное участие страхователя в убытках (франшиза - устанавливается обычно на уровне 20-30%).

Согласно принятой практике данного вида страхования страхователь обязан с должной тщательностью и осторожностью и за свой счет предпринимать все соответствующие меры уменьшению убытка, в частности, отстаивать свои права и получать максимально возможное обеспечение по кредиту. Страхователь обязан также предоставлять всю информацию и документы, которые, по мнению страховщика, являются необходимыми для определения факта несостоятельности и оценки величины убытка.

Страхование экспортных рисков, как никакой другой вид страхования, зависит от достоверной информации о зарубежных партнерах страхователя, их рыночном окружении. В настоящее время, такую информацию предоставляют специализированные информационные агентства, такие как Dun & Bradstreet, Creditreform, KSV, Coface. Значительная часть запросов, которые готовятся данными компаниями для зарубежных заказчиков, связаны со страхованием экспортных рисков, зарубежных платежей и перевозок экспортируемых (импортируемых) товаров. Использование информационных бизнес-отчетов о деятельности зарубежных компаний позволяет зарубежным страховщикам эффективно страховать контракты экспортеров из своих стран.

Таким образом, данное направление страхования выполняет следующие функции:

1. Стимулирование экспорта товаров, работ и услуг.

риска неплатежа, т.к. оно защищает интересы национальных экспортеров. Традиционно страхование экспортных кредитов включает:

1. Страхование кредита, предоставляемого банком, поставщику (экспортеру). Этим кредитом финансируется производство и поставка товара (работы, услуги) согласно договору поставки до момента оплаты его иностранным заказчиком. Этот кредит позволяет экспортеру кредитовать импортера в форме отложенного платежа или так называемого коммерческого кредита. Для покрытия такого отложенного платежа экспортер при заключении экспортного контракта может воспользоваться общей системой внешнеторгового страхования.

2. Страхование кредита покупателю, когда под гарантию или поручительство иностранного государственного или финансового института национальный финансовый институт предоставляет кредит иностранному заказчику (покупателю, импортеру), выплачивая его экспортеру, поставляющему товары (работы, услуги) за оплату наличными либо фирме-импортеру, действующей в стране своего базирования, в размере требуемой суммы. Для покрытия платежей по таким кредитам также может быть задействована система внешнеторгового страхования. Страхование кредита покупателю обеспечивает экспортеру незамедлительное получение платежей, причитающихся за поставленный товар и реализацию услуги. Риск непогашения кредита переносится с экспортера на банк (либо другой финансовый институт).

Условия страхования, как правило, предусматривают, что иностранный покупатель должен оплатить за счет собственных средств не менее 15-20% стоимости контракта, а на остальную его сумму предоставляется подлежащий страхованию кредит. Размеры страховых премий зависят от объема застрахованной операции, страховых рисков, страны импортера, типа покупателя, срока страхования и других факторов. Поэтому шкала премиальных ставок по страхованию кредита колеблется в массе вокруг определенных средних норм, имея крайние отклонения от 0,2% до 10% застрахованной суммы.

Необходимым условием предоставления страхового обеспечения является соответствие осуществляемой операции

лицензиями и технологией; торговлю строительными услугами; торговлю транспортными услугами; сотрудничество в банковской сфере; туризм; сотрудничество в свободных экономических зонах и многие другие формы.

Внешнеэкономическая деятельность является одной из самых прибыльных, ее значение расширяется и приобретает все больший размах, как следствие страховые взносы, которые возможно получить в этой сфере, гораздо выше, чем в остальных.

Практически все страны с развитой рыночной экономикой, а в последнее время и страны с переходной экономикой, ориентируются на развитие экспортных отраслей. Экспорт готовой продукции рассматривается как основа экономического прогресса страны, и правительства прилагают значительные усилия для его стимулирования. Одной из основных форм поддержки экспортных отраслей является страхование экспортных рисков, проводимое с поддержкой государства.

Наиболее ярко мировой опыт по созданию и функционированию государственных систем страхования экспортных рисков проявляется в деятельности экспортных кредитных агентств – дочерних компаний правительств, уполномоченных проводить страхование экспортных рисков под гарантии государства или с его поддержкой.

В настоящее время в республике предлагается страховое обеспечение следующих экспортных рисков, возникающих в результате предоставления:

- резидентом Республики Беларусь нерезиденту Республики Беларусь отсрочки платежа;

- банковского кредита зарубежному контрагенту, для приобретения товаров (работ, услуг) белорусского производства;

- банковского кредита на льготных условиях национальному экспортеру для производства продукции (выполнению работ, оказанию услуг) или финансирование под уступку денежного требования по договору международного факторинга и др.

Нетрадиционным видом страхования является страхование экспортных контрактов. В современных условиях большое внимание во внешнеэкономических отношениях уделяется именно страхованию экспортных кредитов или страхованию

На первом этапе необходимо смоделировать внутреннюю структуру взаимосвязей и взаимозависимостей между существующими ресурсами, способностями и компетенциями, присущими предприятию. Качественная структура потребительной стоимости определяется в процессе непосредственного опроса потребителей.

Далее определяется, какие способности создают максимальную долю приоритетной для покупателя части потребительной стоимости, и какие ресурсы в этом задействованы, затем выявляется ключевая компетенция.

На втором этапе формируется план и необходимые затраты на формирование или реорганизацию имеющихся компетенций, динамических способностей и ресурсов, и оптимизацию входящих финансовых потоков, прогнозируемых в результате увеличения доли рынка на величину целевого сегмента имеющего набор потребностей, или завоевания нового, определенного на более ранних стадиях анализа.

Инновационная направленность предприятия, эффективное управление интеллектуальной собственностью обеспечивают креативность, динамизм и заинтересованное отношение к делу со стороны персонала, что обеспечивает реализацию амбициозного подхода к формированию и реализации стратегии предприятия.

УДК 339.9(476)

Страхование экспортных рисков в системе страхования внешнеэкономической деятельности

Жилкина А. А., Янович П. А.

Белорусский национальный технический университет

Внешнеэкономические связи Республики Беларусь в настоящее время включают в себя множество форм: внешняя торговля, совместные предприятия на территории республики, совместные предприятия за рубежом; иностранные предприятия на территории республики; международные объединения и организации; лизинг; переработку давальческого сырья; привлечение иностранной рабочей силы; производственное кооперирование; научно-техническое сотрудничество; торговлю

интересов, способность обеспечивать финансирование в требуемом объеме) и внутренних (ноу-хау, способность создавать конкурентоспособную продукцию, наличие эффективных бизнес-процессов, наличие квалифицированного персонала) компетенций предприятия. Наличия данных факторов недостаточно в случае отсутствия такой характеристики предприятия как динамические способности (интеллектуальный потенциал, инновационный потенциал, постоянное развитие предприятия, организационные знания).

Компетенция – это информационный ресурс, содержащий опыт, знания и навыки о способе организации и управления ресурсами и бизнес-процессами (способностями организации) для достижения поставленных целей. Однако данный ресурс недоступен непосредственному восприятию потребителя и находит косвенное выражение в потребительной стоимости конечного продукта.

Компетенция высшего порядка (ключевая), участвует в создании наибольшей потребительной стоимости и является коллективным знанием, обеспечивает доступ к различным рынкам, и, соответственно, требует больших затрат и усилий для копирования конкурентами. Стратегическим преимуществом компетенции является возможность долгосрочного использования без снижения качественных характеристик. Компетенции являются производными от динамических способностей предприятия, которые опосредуются ресурсами, находящимися в его распоряжении.

Факторы конкурентного преимущества предлагается разделять по критерию устойчивости: управляемые, трудно имитируемые конкурентами параметры внутренней среды предприятия, развитие которых обеспечивает следующие признаки продукции: потребительская ценность, уникальность, новизна (постоянные), и легко имитируемые конкурентами благоприятные для развития предприятия параметры внешней среды (временные).

Целью анализа динамических способностей предприятия является формирование стратегического плана, исполнение которого ведет к созданию или удержанию устойчивого конкурентного преимущества.

Успешность стратегического развития современного промышленного предприятия во все большей мере определяется внутренними трудно имитируемыми конкурентами нематериальными ресурсами, эффективностью использования интеллектуально-творческого потенциала персонала, уникальностью организационных знаний и систем, применяемых технологий, формированием и развитием ключевых компетенций предприятия. Главным ресурсом стратегического развития предприятия становятся интеллектуальный капитал, творческий потенциал персонала, инновации на всех стадиях создания товара.

В тоже время для успеха в конкурентной борьбе становится важным с какой скоростью предприятие способно создавать необходимые активы и развивать их. На уровне отдельных бизнес-единиц конкурентное преимущество является производным от уникальных ресурсов и способностей, присущих предприятию, которые не могут быть с легкостью скопированы или приобретены конкурентами. На корпоративном уровне связки ресурсов и способностей могут быть использованы в различных видах деятельности для производства ряда конечных продуктов, что становится все более существенным на всех уровнях стратегий предприятия.

Задачи идентификации и использования подобных факторов и нашли отражение в развитии ресурсоориентированного стратегического анализа и управления, ставших основой концепции о компетенциях и способностях. Выделяют финансовые (собственный и заемный капитал, нераспределенная прибыль), физические (основные средства), человеческие (знания, опыт и квалификация) и организационные ресурсы (история, репутация, установленные взаимоотношения и внутренняя организационная культура).

Поскольку важнейшими целями существования любого предприятия являются непрерывность деятельности, развитие и получение экономической выгоды, серьезные проблемы появляются не только на стадии разработки стратегии, а также и на стадии ее реализации.

Создание и удержание конкурентного преимущества зависит в свою очередь от наличия внешних (отношения с поставщиками и потребителями, возможности лоббирования

реализована главная цель вступления Республики Беларусь во Всемирную торговую организацию – ускорение долгосрочного экономического роста на экспортоориентированной основе.

Представляется, что последствия вступления Беларуси в ВТО в долгосрочной перспективе некорректно классифицировать исключительно как преимущества и потери. В стратегическом отношении страна только выигрывает от интеграции в мировую экономику. В соответствии с уставом этой международной организации, в отношении Беларуси будут отменены дискриминационные меры. В настоящий момент антидемпинговые меры применяются против экспорта 13 наименований белорусских товаров (в основном это химические волокна, минеральное удобрение, продукция строительной индустрии), ежегодный ущерб от которых оценивается в 230 – 250 млн. долларов США. Оптимизация таможенных тарифов, которую обязана осуществить каждая вступающая в ВТО страна, откроет дорогу импорту товаров и услуг, что в свою очередь приведет к сворачиванию производств не способных развиваться в конкурентоспособные отрасли.

УДК 656.12

Динамические способности предприятия

Примшиц В. В.

Белорусский национальный технический университет

Развитие экономических отношений ведет к ускорению процессов обмена информацией, управлению новейшими технологическими и управленческими знаниями, либерализации финансовых потоков, увеличению давления конкуренции в целях проникновения на новые рынки. В тоже время перспективы успешного развития белорусских предприятий зависят от того, какая из стратегий будет выбрана – сырьевая или инновационная, на каких факторах конкурентоспособности будет сделан акцент в стратегическом развитии отечественных промышленных предприятий – факторах, обеспечивающих временный эффект удержания рыночного первенства или факторах устойчивого конкурентного преимущества.

низкой чувствительностью (машиностроение и металлообработка, пищевая промышленность); отрасль со средней чувствительностью (химическая и нефтехимическая промышленность, лесная, деревообрабатывающая и целлюлозно-бумажная); отрасли с высокой чувствительностью (электроэнергетика, промышленность строительных материалов, черная металлургия, легкая промышленность).

Либерализация импорта товаров после вступления в ВТО за счет снижения ставок ввозных таможенных пошлин и ослабления нетарифных ограничений повлечет за собой два ключевых эффекта:

1. Снижение цен внутреннего рынка в результате расширения предложений за счет возросшего импорта;
2. Сокращение сбыта на внутреннем рынке продукции отечественных производителей в результате переключения части внутреннего спроса на аналогичную импортную продукцию.

Количественное соотношение данных эффектов на каждом конкретном товарном рынке будет зависеть от характеристик спроса (таких как прямая и перекрестная ценовая эластичность) на этом рынке.

Вступление в ВТО ускорит процесс структурной перестройки национальной экономики и приведения отраслевых пропорций производства товаров и услуг в соответствии с требованиями внутреннего и внешнего спроса. Это означает более четкое разделение отраслей и отдельных производств в экономике на растущие и сокращающиеся, что будет сопровождаться перераспределением трудовых ресурсов из сокращающихся отраслей в растущие. Прогнозируется, что основная часть процесса перераспределения трудовых ресурсов будет происходить внутри промышленного сектора – между отдельными отраслями промышленности. Предварительные расчеты, учитывающие рост объемов производства после вступления в ВТО и сложившиеся в отдельных отраслях тенденции роста выработки на одного работающего, показали, что рост потребности в трудовых ресурсах в 2006 – 2010 годах будет достаточным для поддержания уровня занятости. Создание новых рабочих мест в растущих экспортных отраслях экономики образует механизм, посредством которого будет

за собой ощутимые последствия. Поскольку вступление страны в ВТО характеризуется разноплановыми изменениями в регулировании внешней торговли, воздействие их на отдельные отрасли и производства будет очень разными.

Основой определения последствий вступления Беларуси в ВТО для промышленности является средний прогноз, рассчитываемый методом «сложения» специфических эффектов вызванных вступлением в ВТО, прогнозных трендов развития экспорта и импорта. Указанные специфические результаты будут связаны с принятием Республики Беларусь конкретных обязательств перед ВТО и распространением правил ВТО на регулирование белорусского экспорта в зарубежных государствах.

Негативным ближайшим последствием на первом этапе структурных преобразований присоединения к ВТО может стать ухудшение финансовых результатов субъектов хозяйствования в различных отраслях.

Общая либерализация внешней торговли приведет к усилению конкуренции отечественных производителей товаров и услуг с импортом.

На втором этапе структурных преобразований новые условия конкуренции приведут к разделению отраслей на растущие и сокращающиеся.

Резкое ухудшение финансового состояния предприятий сделает невозможным дальнейшую модернизацию и повышения технологического уровня национальной экономики. Причем, в первую очередь, ущерб понесут именно высокотехнологичные отрасли, которые в Беларуси наименее способны к международной конкуренции и, следовательно, начнется процесс их замещения производствами, в которых определяющим фактором конкурентной способности является дешевый труд. В результате, вместо обретения республикой выгодного места в международном разделении труда, произойдет откат к более низким технологичным укладам и переход в категорию стран отстающих в развитии.

Представляется, что по степени чувствительности к либерализации импорта белорусская промышленность будет подразделена на четыре группы отраслей: отрасль с наименьшей чувствительностью (топливная промышленность); отрасль с

Экономика и право

УДК 339. 8 (459)

Перспективы и возможности вступления Беларуси в ВТО

Дроздович Л. И.

Белорусский национальный технический университет

Процессы глобализации существенно усилили влияние наднациональных организаций как на мировую экономику в целом, так и на экономические системы отдельных стран и регионов. В их числе ВТО, целью, которой является либерализация международной торговли, обеспечение ее предсказуемости. Она достигается путем многосторонних систематических переговоров между странами по снижению таможенных тарифов, устранению нетарифных ограничений и барьеров. Нормами и правилами ВТО регулируется 92% мировой торговли, 150 стран являются членами этой организации.

Фундамент деятельности ВТО – соглашения, правовой смысл которых в том, что любая сторона, вступающая в эту организацию, должна привести свое национальное законодательство в соответствии с правилами ее многочисленных соглашений. В этой связи, неслучайно, что вступление Беларуси в ВТО, которая предъявляет особые требования к внутреннему законодательству стран, к качеству и последовательности проводимых реформ, растянулось более чем на 10 лет, в течение которых, с одной стороны, делается попытка общего прогноза последствий вступления Беларуси в ВТО по отраслям экономики и в социально трудовой сфере. Эти последствия определяют структуру экономики Беларуси, которую характеризуют высокий удельный вес обрабатывающих отраслей, зависимость от сырьевого и энергетического импорта. В этой связи, может быть использован метод поиска и отдельного изучения «чувствительных точек», т.е. конкретных элементов экономических систем, для которых вступление в ВТО повлечет

- ставить четкие, понятные, конкретные, доходчивые цели и задачи в Политике предприятия в области качества;
- ставить цели внедрения системы качества – не только для получения сертификата (лицензии), для заключения новых договоров, побед в тендерах (конкурсах), а для совершенствования общей системы управления предприятием;
- создавать благоприятную среду для стимулирования у работников стремления постоянно улучшать работу свою и своих коллег;
- помнить, что под повышением качества понимается не только повышение качества продукции, а всех процессов и ресурсов и обеспечение соответствия меняющимся требованиям заказчика и потребителя.

В заключение необходимо отметить, что работы по повышению качества продукта и внутренней организации деятельности компании следует рассматривать как инвестиционный проект уровня предприятия. И в этом смысле он вступает в конкуренцию со всеми другими инициативами компании. Поэтому психологического убеждения владельцев в необходимости внедрения таких инициатив, как правило, недостаточно.

Менеджеры по качеству должны достойно представлять свои идеи. Проект по качеству сложен: это, как правило, достаточно долгосрочный проект, требует вовлечения практически всех специалистов и менеджеров компании, включая высшее руководство, при неверной постановке целей результаты проекты могут быть не востребованы компанией в полной мере и т.д. Все это усложняет продвижение инициатив в области качества.

И выход только один – усиливать свои знания в области экономики и управления финансами, а также в области технологий продаж.

Оптимизация управления качеством на предприятии

Унукович И. В.

Белорусский национальный технический университет

В период становления рыночных отношений для успешного ведения бизнеса достаточно было поставлять потребителям пользующуюся спросом продукцию, не уделяя особого внимания контролю за ее качеством. За последние несколько лет, производители продукции, работ и услуг во всех сферах хозяйственного комплекса Республики Беларусь начали понимать, что в рыночной экономике путь их выживания, благополучия и процветания – это, в первую очередь, высокое и стабильное качество выпускаемой продукции, оказываемых услуг.

Система менеджмента качества – это та часть общей системы управления в компании, которая функционирует с целью обеспечения стабильного качества продукции или услуг.

Идея, лежащая в основе системы менеджмента качества, заключается в том, что за качеством продукции или услуг недостаточно просто следить. Необходимо создавать систему, внутри которой будет стабильно рождаться только качественная продукция (услуги).

Для эффективной работы по управлению качеством продукции на предприятии необходимо выполнять следующие мероприятия:

- назначить на должность «ответственного представителя руководства в области качества»;
- использовать весь комплекс стандартов ИСО серий 9000, 10000, ГОСТов, ОСТов, РД в области системы качества, разработки и производства продукции, а также соответствующей научно-методической литературы;
- вводить эффективные процедуры разработки, оформления (с применением ЭВМ) и внесения изменений в документы системы качества, (а не введением "тройного стандарта - думаем одно, пишем другое, а делаем третье"). Предоставление права на внесение изменений в документы системы качества исключительно отделу качества;

что неопределенность – неизбежная характеристика условий хозяйствования.

Объективно существует неустраняемая неопределенность, т.е. риск никогда не бывает нулевым. Следствием этого является неуверенность в достижимости поставленной цели.

Следствие ряда причин проводится различие между риском и неопределенностью. Неопределенность означает недостаток информации о вероятных будущих событиях, риск же означает ситуацию, в которой люди точно не знают, что случится, но представляют вероятность каждого из возможных исходов. В отличие от неопределенности риск является измеримой величиной, его количественной мерой может служить вероятность благоприятного или неблагоприятного исхода.

Для понимания природы предпринимательского риска фундаментальное значение имеет связь риска и прибыли. Достижение даже обычной нормы прибыли всегда связано с большим или меньшим риском: получение прибыли предпринимателю не гарантировано, вознаграждением за затраченные им время, усилия и способности могут оказаться как прибыль, так и убытки.

Предприниматель проявляет готовность идти на риск в условиях неопределенности, поскольку наряду с риском существует возможность дополнительных доходов. Более высокий риск связан с вероятностью извлечения более высокого дохода.

Выделяют следующие уровни риска: минимальный, обоснованный, допустимый, критический и катастрофический.

Современный риск-менеджмент с помощью различных методов анализа оценивает степень риска и принимает меры по ее снижению, для чего используются различные способы: диверсификация, страхование, лимитирование, резервирование средств на покрытие непредвиденных расходов, распределение риска, получение большей информации о предстоящем выборе и результатах.

Любое управленческое решение принимается в условиях, когда результаты не определены и информация ограничена. Следовательно, чем полнее информация, тем больше предпосылок сделать лучший прогноз и снизить риск.

Важность значения теории экономической неопределенности и риска в особенности важна в условиях современной эпохи развития информационных систем и компьютерных технологий.

Проблемы управления рисками

Шумилин А. Г., Иванов Д. В.

Белорусский национальный технический университет

В условиях рыночных отношений, при наличии конкуренции и возникновении порой непредсказуемых ситуаций, управленческая деятельность невозможна без рисков. Однако и отсутствие риска в конечном счете вредит экономике, подрывает ее динамичность и эффективность. Нормальный ход экономического развития требует достаточно полной и разнообразной «рисковой стратификации», которая обеспечивает каждому субъекту возможность занять позиции в такой зоне хозяйствования, в которой степень риска отвечает его наклонностям и личным качествам. Существование риска и неизбежные в ходе развития изменения его степени выступают постоянным и сильнейшим фактором движения предпринимательской сферы экономики.

Риск – это вероятная угроза несения финансовых потерь. Поскольку вероятность неудачи присутствует всегда, встает вопрос о методах снижения риска. Для этого необходимо количественно определить риск, что позволит сравнить величину риска различных вариантов решения и выбрать из них тот, который больше всего отвечает выбранной предприятием стратегии риска.

При анализе риска обычно используются допущения, предложенные известным американским экспертом Б. Берлимером: потери от риска независимы друг от друга; потеря по одному направлению деятельности не обязательно увеличивает вероятность потери по другому, за исключением форс-мажорных обстоятельств; максимально возможный ущерб не должен превышать финансовых возможностей участника.

Экономическая деятельность реализуется в условиях неопределенности протекания реальных социально-экономических процессов, многообразия возможных состояний и ситуаций реализации решения, в котором в будущем может оказаться хозяйствующий субъект. Риск объективно составляет неизбежный элемент принятия любого хозяйственного решения в силу того,

На реализацию инвестиционной программы влияет срок возврата капитала. Необходимо чтобы он был меньше нормативного, а внутренняя норма рентабельности превышала процентную ставку банка по долгосрочным кредитам в 1,5-2 раза.

Если в результате расчетов получены нежелательные значения, то от такой программы следует отказаться и искать более выгодное приложение капитала. Можно пересмотреть все исходные данные, принятые для технико-экономического обоснования, с целью снижения капитальной стоимости в себестоимости товара.

Итоговые показатели при многовариантном подходе к выбору оптимальной инвестиционной программы покажут наиболее эффективный вариант инвестиций. Критерий – наименьший срок возврата капитала при наибольшей внутренней норме рентабельности.

График реализации программы необходим для того, чтобы спланировать все виды работ по инвестиционному проекту, начиная с поступления первого взноса собственного капитала и заканчивая серийным производством товара.

Основная цель планирования осуществления производственной программы состоит в согласовании этапов и сроков реализации проекта с потребными ресурсами для их финансирования.

Экономическая логика создания оптимальной программы предприятия следующая. Вначале следует подсчитать, сколько будут стоить вложения в активы. Потом нужно показать кредиторам, что из этой суммы больше половины будет оплачено собственником, а меньшая половина – это потребность в заемных средствах. Этим обеспечивается гарантия возврата кредитных ресурсов.

Далее определяется цена продаж по годам осуществления проекта, себестоимость, балансовая прибыль, налоги и чистая прибыль. Если чистую прибыль разделить на сумму инвестиций, то получится рентабельность активов, которая должна быть выше, чем процентная ставка банка. Если чистую прибыль разделить на продажи, то получится прибыльность продаж, которая должна быть больше, чем у конкурентов. Здесь же рассчитывается точка безубыточности проекта.

Формирование оптимальной инвестиционной программы предприятия

Тамбовцев В. И.

Белорусский национальный технический университет

В рыночной экономике постоянно возникает необходимость экономической оценки целесообразности принимаемых хозяйственных решений. Правильная оценка эффективности инвестиций предлагает использование специальных знаний и методических приемов.

Деятельность предприятия направлена на поиск товара или услуг, которые приносили бы прибыль в ближайшие годы. Создание новой продукции требует капитальных затрат. Вложения в активы субъекта хозяйствования называются инвестициями. Инвестиции имеют стоимостную и натурально-вещественную формы.

Количественная оценка экономической эффективности инвестиционной программы выражается соотношением прибыли и вложенного в дело капитала (рентабельность) или капитала оборота (срок возврата капитала).

Если рентабельность инвестиций выше процентной ставки банка, то это свидетельствует о целесообразности осуществления инвестиционного проекта.

Есть два подхода к расчету эффективности инвестиций: первый метод расчета народнохозяйственной экономической эффективности, который применялся в плановой директивной экономике. Срок окупаемости рассчитывался путем деления капиталовложений на наибольшую годовую прибыль. Расчет приводится в статике, не учитывается динамика притока и оттока наличности.

Формирование инвестиционной программы, принятой в рыночной экономике, принципиально отличается. Она базируется на дисконтировании потоков денежной наличности.

При формировании оптимальной инвестиционной программы вычисляются сроки окупаемости инвестиционного проекта по динамике притока и оттока наличности с учетом пороговой нормы рентабельности капитала (или внутренней нормы рентабельности).

кость, трудоемкость, себестоимость и фондоемкость продукции, улучшать ее технико-экономические характеристики. Кроме того, находят пути удовлетворения в ресурсах, выбирают формы организации труда и системы его материального стимулирования, составляют калькуляции и сметы на изготовление продукции, ищут пути по сокращению длительности производственного цикла.

При внедрении инноваций большое значение уделяется рассмотрению «жизненного цикла продукции», 1-ая и 2-ая фаза которого суммарно составляют понятие подготовки производства.

Основным фактором успеха нового продукта является наличие на предприятии эффективной системы технической подготовки производства.

Наиболее эффективным методом планирования и оперативного регулирования ТПП является метод сетевого планирования и управления (СПУ), т.к. с его помощью можно решать задачи оптимизации сроков и затрат ресурсов. Но это не исключает использования оперограмм, которые строятся для стыковки работ с ответственными исполнителям и соисполнителями. Кроме этого используются ленточные графики – для стыковки работ, исполнителей и сроков выполнения работ.

Использование рассмотренных выше видов, методов и принципов планирования при подготовке производства позволит решить следующие задачи:

- создание новых и совершенствование ранее освоенных видов продукции;
- проектирование новых и совершенствование действующих технологических процессов;
- внедрение новых видов продукции и технологических процессов в промышленное производство;
- организация и планирование работ по технической подготовке производства;
- перечисленные задачи касаются, в основном, технической подготовки производства, но с таким же успехом виды планирования, его методы и принципы используются и на других этапах подготовки производства

**Взаимосвязь видов планирования
и подготовки производства**

Сорокина Т. Д.

Белорусский национальный технический университет

В условиях рыночной экономики предприятие постоянно стоит перед выбором из существующих альтернатив оптимального решения, от которого зависит эффективность деятельности предприятия, его стратегия развития.

Средством формирования целей предприятия и способов их достижения является планирование.

Создание систем планирования на предприятии требует затрат, но эффект от рациональной организации производства всегда превышает эти затраты.

Планированием на предприятии поэтапно охватывается работа людей и движение ресурсов, нацеленных на получение заданного конечного результата. Планы по содержанию могут быть:

- проблемными, комплексными или локальными;
- стратегическими, тактическими или оперативными;

Планирование может осуществляться следующими методами: балансовым, нормативным, графическим и его видами: линейным, сетевым. Планирование базируется на ряде принципов: непрерывность, оптимальность; стабильность; ранжирование объектов планирования и др.

Таким образом, система планирования деятельности предприятия представляет собой совокупность планов, в которых реализуются основные задачи предприятия и принципы планирования.

К планам, отвечающим целям организации относится и план комплексной подготовки производства и освоения новой продукции.

Подготовка производства представляет собой комплекс последовательно увязанных производственно-хозяйственных, организационно-экономических, социально-экологических, научных, проектно-конструкторских и технологических работ.

При подготовке производства решаются многие технико-экономические задачи, позволяющие снижать материалоем-

эмитента на подготовку и обслуживание облигационного займа, с другой стороны.

Существует несколько важнейших особенностей функционирования рынка корпоративных облигаций:

- корпоративные облигации обеспечивают привлечение капитала на длительный период, однако в последние десятилетия наметилась тенденция к сокращению сроков их обращения (с 25-30 лет до 5-10 лет). Это связано, с одной стороны, с ускорением внедрения новейших научно-технических разработок, приводящим к быстрому старению основных фондов, широкому использованию механизмов ускоренной амортизации и т.д., а, с другой стороны, со стремлением инвесторов вкладывать свои средства в ценные бумаги с более короткими сроками погашения, уменьшая тем самым инвестиционные риски;
- для корпоративных облигаций характерна большая устойчивость по сравнению с другими ценными бумагами: курс облигаций, как правило, не снижается при ухудшении конъюнктуры, он становится даже более привлекательным для инвесторов по сравнению с акциями и государственными ценными бумагами;
- значительную часть владельцев корпоративных облигаций составляют мелкие инвесторы и население. Высокая доля индивидуальных участников на рынке ценных бумаг является характерной чертой для стран с развитой рыночной экономикой и отражает современные тенденции к переходу денежных средств из своих традиционных форм в форму ценных бумаг.

Учитывая ограниченность инвестиционных ресурсов в современных условиях, ускоренное развитие рынка корпоративных облигационных займов позволит параллельно решить сразу несколько важных задач:

- привлечь дополнительные инвестиционные ресурсы в реальный сектор экономики, наиболее полно задействовав свободные денежные средства и сбережения населения;
- повысить инвестиционную привлекательность облигаций промышленных предприятий, способствуя тем самым развитию соответствующего сегмента рынка ценных бумаг;
- обеспечить профессиональным участникам рынка ценных бумаг дополнительные возможности для осуществления ими своей профессиональной деятельности за счет появления новых финансовых инструментов.

Корпоративные ценные бумаги как инструмент инвестора

Семашко Ю. В.

Белорусский национальный технический университет

Для повышения эффективности производства в условиях развитой экономики особое значение имеет способность предприятий гибко использовать рыночные инструменты финансирования своей хозяйственной деятельности. На практике не только крупные, но и мелкие и средние предприятия прибегают к различным источникам внешнего инвестирования.

Центральное место в структуре внешних источников финансирования корпораций занимают эмиссии ценных бумаг и, прежде всего, облигаций. В современных развитых странах облигационная масса корпораций составляет от 10-15% до 60-65% общих объемов эмиссий корпоративных ценных бумаг, что свидетельствует о важной роли облигаций как альтернативного источника инвестиций.

Всплески инфляции и опасность обесценения денег существенно видоизменили рынок облигаций, и классический тип этой бумаги как долгового свидетельства, выпущенного на заранее определенный срок под фиксированный процент, в значительной мере отошел в прошлое.

Основными преимуществами облигационного займа как инструмента привлечения инвестиций являются:

- возможность мобилизации значительных объемов денежных средств и финансирования крупномасштабных инвестиционных проектов на экономически выгодных для предприятий условиях без угрозы вмешательства инвесторов в управление его текущей финансово-хозяйственной деятельностью;
- возможность аккумулирования денежных средств частных инвесторов, привлечения финансовых ресурсов юридических лиц на достаточно длительный срок и на более выгодных условиях с учетом реальной экономической обстановки и состояния финансового рынка;
- обеспечение оптимального сочетания уровня доходности для инвесторов, с одной стороны, и уровня затрат предприятия-

которое состоит из сфер и фаз. Одни ученые-экономисты считают, что экономическая система состоит из двух глобальных полусфер: материального базиса и социально-экономической общности людей. Другие обосновывают, что на данном этапе развития общества основным элементом экономической системы являются социально-экономические отношения, которые базируются на формах собственности на средства производства.

Как видно из вышеизложенного в качестве структурной составляющей экономической системы называют не экономические, а социально-экономические отношения. Кроме того, отдельные авторы в качестве структурной составляющей экономической системы называют экономический механизм, сущность которого трактуют по-разному.

Таким образом, многие авторы, говоря об экономической системе, подразумевают наряду с экономическими также и социальные отношения, пытаются системно соотносить понятия “экономическая система” и “социально-экономическая”. Говоря об экономической системе, имеется в виду обязательное присутствие человека в качестве субъекта системы. При рассмотрении же человека в качестве субъекта системы нельзя говорить только о чисто экономических отношениях, следует также рассматривать и социальные отношения. Экономические отношения могут рассматриваться только в теории вопроса, исключительно в аспекте абстрагирования от социальных отношений.

Представляется целесообразным считать:

- экономическая система – это подсистема социально-экономической системы;
- социально-экономическая система – это совокупность взаимосвязанных факторов, формирующих характер цикла общественного воспроизводства (производство, распределение, обмен, потребление).
- структура социально-экономической системы включает следующие составляющие (подсистемы): производительные силы; производственные отношения; экономический механизм.

**Сущность и структура
социально-экономической системы**

Поддергина Л. И.

Белорусский национальный технический университет

По сущности понятий экономическая система и социально-экономическая система среди ученых-экономистов на современном этапе развития общественного производства существуют разногласия. Одни ученые-экономисты утверждают, что экономическая система является сложной, вероятностной, динамической системой, которая охватывает процессы производства, распределения, обмена и потребления материальных благ. Другие считают, что экономическая система это совокупность экономических отношений. При этом, игнорируя материальную основу экономической системы. Третьи определяют экономическую систему как совокупность всех технологически объединенных предприятий, связывая ее с производительными силами. Наиболее распространенный подход к определению сущности понятия “экономическая система” основывается на идентификации понятий экономической системы и общественно-экономической формации. Многие определяют экономическую систему как сообщество людей (социум), объединенных общим экономическим интересом. Некоторые экономисты связывают понятие экономической системы с понятием социально-экономической системы, т.е. экономическая система является составной частью (подсистемой) социально-экономической системы.

Мнения ученых по поводу структуры экономической системы различаются так же как и в отношении ее сущности. Группа авторов говорит о том, что экономическая система имеет структуру и определенную среду которые взаимосвязаны. К основным элементам экономической системы они относят: хозяйственный механизм, экономические отношения между субъектами хозяйствования; организационные формы деятельности; социально-экономические отношения. Некоторые авторы считают, что экономическая система включает экономический потенциал и элемент системы. Ряд авторов в структуре экономической системы выделяют главный элемент – общественное производство,

зультатом реализации внутренней потребности компании повысить эффективность своей деятельности и обладает рядом преимуществ:

- возникновение языка описания деятельности, доступного и понятного всем вовлеченным в процесс;

- визуализация деятельности. Такой язык описания, существенно облегчает обмен информацией как по вертикали, так и по горизонтали;

- выделение зон ответственности и рабочих зон, что облегчает формулировку требований к людям, претендующим на выполнение определенной работы;

- более простое и надежное определение точек контроля в процессе, благодаря разбивке его на подпроцессы;

- процессное описание бизнеса создает основу для построения системы учета, связывающего затраты с действиями, без которой нельзя построить систему экономики качества.

Управление бизнес-процессами требует их постоянной настройки и оптимизации за счет составления карты процессов, в которой необходимо отразить наименование, цели, входы и выходы, мониторинг, результативность процесса и ресурсы.

Процесс, который реализуется в организации в текущий момент, подвергается процедуре документации. Имея текущее описание процесса, можно построить «идеальный» процесс и наметить план перехода к нему, после чего начнется непрерывное совершенствование всех аспектов начального процесса.

Не существует стандартного перечня процессов, и организации должны анализировать деятельность и разбивать ее на процессы и подпроцессы. За счет полного описания и стандартизации процессных технологий, с одной стороны повышается прозрачность организации в целом, с другой стороны, повышается управляемость организации, так как владельцы бизнесов получают единую технологию выполнения работ, полномочия и доступ к ресурсам, систему координат для собственной оценки.

Таким образом, процессный подход позволяет подойти к управлению и организационному строительству экономических систем с позиций рациональной самоорганизации.

1. Методология проектирования и концепция стандарта ИСО 9000 / Старжинский В. П., Труханович Д. Н. //Стандарты и качество. – 2006. – № 5. – С. 56.

УДК: 658 +651.01.004(476)

**Процессный подход как выражение
синергетического метода в экономике**

Павлова О. Н.

Белорусский национальный технический университет

Проблема сочетания управления и самоорганизации в социально-экономических, политических и иных системах является чрезвычайно актуальной и в последние годы становится объектом исследования ученых, работающих в различных областях знаний.

Исследования явления самоорганизации в теории менеджмента в большей степени ориентируются на анализ подходов (процессный, проектный, эволюционный и др.) к организационно-экономическому формообразованию. Синергетическая методология направлена на рассмотрение экономических систем как обладающих внутренней самоорганизацией и самоуправлением. Процессный подход, на наш взгляд, позволяет реализовать синергетическую методологию к управлению и организационному строительству экономических систем.

Известны три способа описания любого бизнеса: функциональный, процессный и объектный.

Функциональное описание традиционно и широко распространено. Им руководствовались до появления процессного подхода, который оказался более эффективным. Время объектного описания еще не пришло. Объектами могут быть центры ответственности, брэнды и т.п.

В реальной жизни одновременно присутствуют все три формы, только в разных пропорциях и с разным распределением ролей. Преобладание процессного подхода существенно меняет механизм управления организацией. Если при функциональном подходе работа в организациях движется вверх и вниз по функциональной иерархии, то процессы пересекают организацию поперек, проходя через границы функциональных подразделений. Взаимодействие данных процессов осуществляется системно и последовательно, обеспечивая функционирование предприятия как саморазвивающейся системы. [1]

Для освоения на предприятиях процессного подхода необходимо осознание того, что процессный подход должен стать ре-

макро-, так и микроэкономические аспекты интернационализации деятельности предприятий. Однако процесс и факторы принятия белорусскими предприятиями управленческих решений о выходе на зарубежные рынки и выборе наиболее приемлемой экспортной стратегии требует дальнейшего более глубокого исследования.

Построению экспортной стратегии сбыта любым из предприятий – субъектом выбора экспортной стратегии - предшествует основополагающее решение о выходе на зарубежные рынки в целом и с конкретным товаром, в частности. Факторы, определяющие экспортную активность, могут быть исследованы в трех направлениях:

1. Анализ и ранжирование основных мотивов осуществления экспортной деятельности. В экономической литературе выделяют следующие основные мотивы: развитие предприятия: возможность получения более высокой рентабельности продаж и производства, ограниченность внутреннего рынка и насыщение внутреннего спроса, жесткая конкуренция на внутреннем рынке и рост давления со стороны конкурентов, продление жизненного цикла продукции, возможность большей загрузки производственных мощностей, снижение себестоимости за счет увеличения производства и реализации (эффект масштаба), снижение риска за счет диверсификации рынков, государственное стимулирование экспорта и др.

2. Описание и анализ характеристик и профиля экспортирующего предприятия. Так, множество эмпирических исследований выявило, что экспортная активность фирмы положительно коррелирует с размером фирмы.

3. Построение модели принятия решения об осуществлении экспортной деятельности. Все модели, предложенные различными исследователями экспортной активности, можно классифицировать по двум направлениям: модели ориентированные на издержки, и модели, ориентированные на другие факторы принятия решения, в числе которых экономические, правовые и культурные характеристики страны, или региона экспорта.

Углубленный анализ факторов экспортной активности позволит объяснить причины недостаточной экспортной активности белорусских предприятий.

Экспортная активность предприятий и определяющие ее факторы

Морозова А. С.

Белорусский национальный технический университет

Развитие экспорта и в том числе стимулирование экспортной активности предприятий является одним из приоритетных направлений развития экономики Республики Беларусь.

Таблица 1. Доля экспорта в Россию и страны вне СНГ

Страна	2002	2003	2004	2005	2006
Россия	49,6	49,1	47,1	35,8	34,7
Страны вне СНГ	45,3	45,4	46,9	55,8	56,4

Рост экспорта в зарубежные страны, не входящие в СНГ, до 8919 миллионов долларов в 2005 году (что на 38% превышает величину 2004г.) и до 11123,7 миллионов долларов в 2006 году (что на 24% превышает величину 2005г) наряду с увеличением доли экспорта в эти страны позволяет свидетельствовать о возможности реализации субъектами хозяйствования Республики Беларусь своего экспортного потенциала вне СНГ. Но географическая диверсификация экспорта и жесткая конкуренция на зарубежных рынках требует от экспортоактивных предприятий совершенно иного подхода к экспортной деятельности.

Проблемам выбора и анализа факторов и стратегий проникновения и поведения предприятий на зарубежных рынках посвящали свои работы множество американских, английских, французских и немецких исследователей. Однако предприятиям стран Восточной Европы с переходными экономиками, как правило, в исследованиях отводилась роль не субъекта, а объекта выбора. Поэтому, в частности, предприятия Республики Беларусь как потенциальные субъекты принятия управленческих решений в сфере выбора стратегий проникновения и поведения на зарубежных рынках остались вне исследовательского поля зрения. Среди белорусских исследователей проблем международной и, в частности, экспортной активности предприятий Республики Беларусь следует назвать А.В. Данильченко, Л. М. Петровскую, И.Э. Точицкую. В их работах затрагивались как

ленного на достижение стратегических целей организации за счет последовательных, грамотно спроектированных действий персонала. В этой связи необходим комплекс мероприятий, позволяющий осуществить проектирование рабочих мест и ролей, описание работ и ролей всех сотрудников, работающих в организации.

Должность можно рассматривать как неизменный блок в структуре организации, независимо от того, кто занимает эту должность. Но в условиях постоянно изменяющейся внешней среды необходим гибкий подход к выполнению тех или иных заданий, предписываемых занимаемой должности. Все более актуальной становится работа в командах, поскольку она объединяет навыки, опыт и интуицию нескольких человек ради решения сложных задач. Понятие роли отражает новые реалии лучше, чем понятие должности.

Процесс проектирования начинается с анализа работ и ролей, которые затем описываются в должностной инструкции или ролевом профиле. Содержание должностной инструкции должно отражать общую цель или задачи работы, чтобы прослеживался конечный результат, ожидаемый от работника. Одна и та же работа в рамках должности может выполняться на различном уровне профессиональной компетенции. Это создает диапазон для развития умений, навыков, способностей.

Ролевые профили готовятся на основе анализа работ, навыков и компетенций, они охватывают и сферу ключевых результатов, и поведенческие аспекты работы, необходимые для достижения приемлемого уровня выполнения работы.

Таким образом, изменение отношения практики управления к человеческим ресурсам является предпосылкой реорганизации системы управления современного предприятия, в котором акцент делается на процессе, а не на иерархической структуре.

Реализация задачи основана на деятельности персонала – последовательной и грамотно спроектированной. Проектирование деятельности и функций персонала – это непрерывный процесс, поскольку показатели деятельности меняются по мере того, как персонал развивается в ответ на благоприятные возможности и требования перемен, приобретая новые навыки и повышая квалификацию.

УДК 658 37.014.1.

**Проектирование деятельности и функций персонала
в организации (структурно-функциональный
и процессный подходы)**

Ларионова И. В.

Белорусский национальный технический университет

Традиционно функционирование организации осуществляется в рамках определенной организационной структуры. Структура способствует распределению целей и задач, осуществляет координацию и выполнение работ, определяет уровень ответственности.

Существующие подходы к классификации организационных структур управления выделяют три типа организаций: проектирующие свою деятельность на основе механистических организационных структур; органистические организационных структур; структуры, основанные на процессах.

Выбор организационной структуры зависит от соотношения и степени выраженности таких факторов как количество видов и форм управленческой деятельности, распределение функций управления по вертикали и по горизонтали, наличия в организации стандартов, унифицированных правил и процедур менеджмента, степени централизации принятия решений.

Проблемой традиционных организационных структур является то, что организационная схема не дает никакого представления о том, как организация функционирует. Отделы или функциональные службы действуют полуавтономно, и каждый из них обладает своей собственной управленческой иерархией. Отделы действуют, как вертикальные «трубы», между соседними отделами существуют границы, горизонтальным процессам уделяется достаточно небольшое внимание.

С течением времени менеджеры осознали необходимость координации действий, которая может быть достигнута посредством процессного подхода к деятельности организации. Необходимость пересмотра структуры организации была вызвана и другими горизонтальными процессами (совокупное качество, процесс реинжиниринга).

Для реализации на практике процессного подхода необходимо создание эффективного механизма управления, направ-

всех удовлетворений потребностей, обеспеченным всем количеством благ и зависящие от этой последней части.

В своем анализе Менгер стартует с описания потребностей, удовлетворяемых Робинзоном при помощи пресной воды. У каждого человека своя индивидуальная структура потребностей – почему же тогда ни один читатель не ставит под сомнение ранжирование потребностей Робинзона? Да просто дело в том, что каждый из нас, оказавшись в положении Робинзона, был бы поставлен перед главной задачей, на которую была бы направлена любая наша деятельность – задачей выжить. Робинзонада как методологический прием ставит всех нас в одинаковое положение – наши потребности будут ранжированы одинаково.

Применение робинзонады актуально не только с точки зрения методологического индивидуализма, но и с точки зрения субъективизма. В общественных науках мы неизменно интерпретируем действия других людей из аналогии с нашим собственным умом, и способны понимать все меньше и меньше по мере обращения к существам, все более и более от нас далеким. Думается, именно поэтому Робинзон Крузо – "цивилизованный" человек – гораздо лучше подходит для анализа, чем гипотетический первобытный дикарь. Развитие цивилизации должно вести к тому, что Робинзон в восприятии исследователя 19 века должен отличаться от "Робинзона 21 века", но она удачно разрешается, поскольку исследователи читают в детстве роман Дефо.

С точки зрения методологии австрийской школы "объекты человеческой деятельности не поддаются определению в объективных терминах, их можно определить только ссылаясь на человеческие цели" – и поскольку цели Робинзона нам предельно ясны, постольку не возникает проблемы с анализом его поведения.

После Менгера применение образа Робинзона стало еще более популярным, но в духе общей тенденции "объективизации" учения Менгера робинзонада применялась не столь методологически корректно.

Отказ от принципа методологического индивидуализма при переходе к анализу современного общества неизбежно ведет к противоречиям, поскольку наличие у людей различной структуры потребностей не может быть ни учтено, ни взаимосвязано неким единым коллективным разумом.

Ковалёв А. В.

Белорусский национальный технический университет

Применение метода "робинзонады" в экономической науке позволяет совместить в анализе принципы методологического индивидуализма и субъективизма.

Робинзонада – экономическая модель, в которой исключаются общественные отношения и оставлены только отношения обособленного человека с природой.

Карл Маркс в "Капитале", противопоставляя хозяйство Робинзона рыночному хозяйству, считает, что устранение основополагающих противоречий его теоретической системы (между потребительной стоимостью и стоимостью, конкретным и абстрактным трудом) происходит в хозяйстве Робинзона потому, что отсутствует обмен, оставляя вне рассмотрения тот факт, что в рамках экономической системы Робинзона отсутствует проблема ранжирования общественных потребностей.

Развивая идею и перенося отношений "микрокосма" (Робинзона, семьи), где суммарные потребности можно ранжировать как ввиду небольшого количества их носителей, так и по причине относительной схожести мировосприятия, на "макркосм", где подобное ранжирование немислимо, неотвратимо приводит к выводу о необходимости делегирования какому-то из членов общества права определять общественные потребности.

Карл Менгер стоит на иных теоретических позициях, но также обращается к образу Робинзона при анализе категории "ценность". Менгер формулирует ценность как "суждение, которое хозяйствующие люди имеют о значении находящихся в их распоряжении благ", не прибегая к робинзонаде: образ одинокого субъекта не нужен для понимания *сущности* ценности. Иное дело *мера* ценности. Менгер выводит различие в величине ценности благ из познания человеком различного значения, какое имеет для человека удовлетворение различных потребностей – и с помощью "принципа лишения" доказывает, что ценность любой части имеющегося у человека запаса блага определяется значением, которое имеют для него наименее важные из

вующих уровнях управления;

3) обеспечение данными следующих уровней учета.

Бухгалтерский учет основывается на данных оперативного учета. В нем используются только те данные, которые отображают хозяйственные средства (материальные и денежные) предприятий и организаций, их источники и производимые с ними операции.

Данные бухгалтерского учета широко используются топ-менеджерами для выработки и принятия стратегических и тактических решений.

Вместе с тем наличие элементов теневой экономики, появление новых организационных структур управления, не адаптированных к существующей системе учета, требуют его дальнейшего совершенствования.

Статистика – третий и высший уровень современного экономического и социального учета.

Статистика разрабатывает методологию и организует получение показателей, характеризующих все процессы развития экономики и культуры страны. В случаях, когда менеджер не может прямо опереться на данные статистики при принятии управленческого решения, организуются статистические обследования – сплошные, выборочные и монографические.

Кроме вышеназванных в менеджменте используется система административного учета. Она включает в себя следующие основные элементы: документирование; инвентаризацию; планирование; нормирование; лимитирование; контроль; анализ.

Практическая реализация указанных элементов позволяет менеджерам принимать решения на базе следующих принципов:

1. Принцип использования единых единиц измерения.

2. Принцип преемственности и многократного использования информации в целях управления.

3. Принцип формирования системы показателей внутренней отчетности между уровнями управления.

4. Принцип полноты и аналитичности информации для принятия решения.

Значение учета для принятия решения состоит в том, что без полной и объективной информации о действительном состоянии дел нельзя принять правильное решение.

Кисель Н. П.

Белорусский национальный технический университет

Учет ведется всюду, в каждом учреждении, организации, но не всегда он может быть прочным фундаментом в выработываемых руководителем решений. Русский теоретик Ф. Дунаевский в 20-е годы прошлого столетия сформулировал требования, которым должен отвечать учет, чтобы выполнять функцию установления оснований для принятия решений:

1) надежность в смысле гарантированной точности как первичных данных, так и переработочных операций;

2) своевременность получения необходимых данных;

3) полнота охвата всех тех процессов и обстоятельств, характер которых может повлиять на содержание решения;

4) глубина учета и обнаружения закономерностей выявления влияния на них различных факторов;

5) фоновость учета, сравнение различных показателей, коэффициентов с аналогичными параметрами предыдущих периодов;

6) обозримость, обеспечивающая быстрое и легкое усвоение не только тех или иных величин, но и их значения и смысла (фоновые графики, синоптические схемы и т.п.).

Только такой учет мог стать, по мнению Ф. Дунаевского, надежным основанием для принятия решений.

Существующая организация учета в нашей стране сложилась в основном в первые годы Советской власти. Тогда и установилось деление учета на три вида:

1) оперативный (оперативно-технический);

2) бухгалтерский;

3) статистический учет или просто статистика.

В задачи оперативного учета входят:

1) наблюдение, измерение, регистрация и документальное оформление актов и операций производственно-хозяйственной деятельности;

2) первичная обработка, накопление и представление данных для нужд оперативного управления производственно-хозяйственными процессами и принятию решений на соответст-

Для оценки соответствия принимаемых на сегодняшний день решений по организации противопожарной защиты промышленных объектов осуществлен анализ сведений о произошедших в республике пожарах за 2001–2005 гг. Установлено, что общее количество зарегистрированных пожаров составило более 63 тыс., из них на объектах промышленности (производственные и складские здания и сооружения) – около 900 (1,4 % от общего количества). Анализ позволил установить, что в подавляющем большинстве случаев (около 70-80%) работа средств системы ППЗ не учитывается вовсе, а в оставшихся зафиксировано более 60% случаев невыполнения ею своих функций. С достаточно высокой точностью подтверждаются сведения о вероятности выполнения задачи отдельными элементами системы противопожарной защиты (52-65%). Как следствие, можно обозначить два важных момента:

в настоящее время завышена роль СППЗ в обеспечении пожарной безопасности промышленных объектов;

нормативно-техническая база, обеспечивающая связь между пожароопасностью объектов и мероприятиями СППЗ, не актуализирована с учетом практики их применения как минимум за последние 5 – 10 лет.

Данное обстоятельство является следствием того, что в области разработки и создания систем обеспечения пожарной безопасности нет единой системы критериев и показателей, позволяющей достаточно обоснованно определять параметры системы на разных стадиях жизненного цикла объектов защиты, поскольку нормативными техническими документами системы противопожарного нормирования и стандартизации не учитывается экономическая составляющая. Необходимость введения такой составляющей очевидна, если исходить из стоимости системы обеспечения пожарной безопасности и процесса ее проектирования. С учетом экономической составляющей система обеспечения пожарной безопасности должна стать частью комплексной системы обеспечения функционирования объектов экономики, при которой окончательное решение о применении тех или иных мероприятий для обеспечения пожарной безопасности материальных ценностей остается за собственниками объектов.

УДК 658 + 614.84

**Экономические аспекты управления системой
противопожарной защиты на промышленных предприятиях**

Жовна А. В.

Белорусский национальный технический университет

В настоящее время в республике осуществляется широко-масштабное экономическое реформирование, которое должно затронуть и сферу противопожарной защиты.

Проектирование системы безопасности объекта на основе нормативных документов сейчас основано на оценке опасных факторов пожара и взрыва с использованием понятия максимальной проектной аварии с детерминированными критериями пожарной опасности. Однако данный подход не обладает необходимой гибкостью.

Оптимальным уровнем противопожарной защиты следует считать уровень, при котором обеспечиваются минимальные затраты на ее создание и минимальный ущерб от возможного пожара.

Эффективность затрат на обеспечение пожарной безопасности объектов согласно ГОСТу является обязательным условием при технико-экономическом обосновании мероприятий, направленных на повышение пожарной безопасности. Однако при определении затрат на противопожарные мероприятия возникают конфликты между заказчиками, проектировщиками, строителями, эксплуатационниками и специалистами надзорных органов МЧС. Для оптимизации затрат на пожарную безопасность необходимо располагать достоверными и полными данными о стоимости содержания аварийно-спасательных подразделений, затратах на инженерно-техническую противопожарную защиту, о стоимости спасенных материальных ценностей и полном ущербе, наносимом пожарами объектам экономики и обществу в целом. С точки зрения оправданности затрат наибольший интерес представляет группа инженерно-технических мероприятий системы противопожарной защиты (СППЗ): затраты на систему пожарного водоснабжения, на автоматические системы обнаружения и тушения пожаров, на противопожарные резервуары и емкости, на внутреннее пожарное оборудование и т.п.

шается дополнительного источника финансирования тем самым ограничивает темпы своего будущего развития.

Нормативов соотношения собственных и заемных средств практически нет. Они не могут быть одинаковыми для разных отраслей и предприятий. Поэтому для определения оптимальной структуры источников финансирования необходимо исходить из фактически сложившейся структуры активов предприятия и общепринятых подходов к их финансированию. В этих целях активы подразделяются на три группы: внеоборотные активы, постоянная часть оборотных активов, переменная часть оборотных активов. На практике используют три разных подхода к финансированию различных групп активов за счет пассивов баланса предприятия: консервативный, умеренный и агрессивный.

В современных условиях банки сравнительно редко предоставляют предприятиям долгосрочные кредиты. Поэтому в пассиве баланса предприятия чаще всего учитываются только источники собственных средств и краткосрочные обязательства (краткосрочные источники финансирования).

В этом случае можно использовать следующие варианты финансирования. При консервативном подходе примерно 50 % переменной части оборотных активов формируют за счет краткосрочных источников. Остальные 50 % переменной части, постоянная часть оборотных активов и внеоборотные активы покрывают собственными источниками. При умеренном подходе 100 % переменной части оборотных активов формируют за счет краткосрочных источников, а 100 % постоянной части и внеоборотные активы за счет источников собственных средств.

При агрессивном подходе 100 % переменной части 50 % постоянной части оборотных активов покрывается за счет краткосрочных источников. Остальные 50 % постоянной части оборотных активов формируются за счет собственных источников.

В процессе такого подхода к выбору структуры источников финансирования учитываются индивидуальные особенности деятельности предприятия. Окончательное решение по данному вопросу принимается после тщательного изучения достоинств и недостатков источников финансирования, а также степени их доступности и выгодности.

Оптимизация структуры источников финансирования предприятия

Дерябина В. А.

Белорусский национальный технический университет

Финансирование предприятия – это процесс обеспечения его денежными средствами. Понятие «финансирование» тесно связано с понятием «инвестирование». Инвестирование – это процесс использования денежных средств. Оба понятия взаимосвязаны. Однако первое предшествует второму. Обеспечение предприятия денежными средствами происходит, как правило, с учетом плана их использования. Вместе с тем предприятию невозможно планировать какие-либо инвестиции не имея источников финансирования.

Эти источники могут быть рассмотрены с различных позиций, а потому подразделяются: по срочности – на долго и краткосрочные; по отношению к предприятию – на внутренние и внешние; по происхождению – на собственные и заемные; по платности – на платные и бесплатные;

Выбор оптимальной структуры источников финансирования является одной из самых сложных процедур в процессе управления финансами предприятия. Поскольку источники финансирования представлены в пассивной стороне баланса, то, по сути, речь идет о принятии финансовых решений по формированию и оптимизации пассива баланса.

Процесс оптимизации структуры источников финансирования целесообразно начинать с анализа состава пассива баланса за ряд периодов, а также анализа тенденций изменения его структуры по соотношению между собственными и заемными источниками.

Оценка изменений, которые произошли в структуре источников финансирования, может быть разной с позиций инвесторов и предприятия. Для кредиторов более надежна ситуация, если доля собственных источников финансирования у предприятия высокая. Это исключает финансовый риск.

Однако, отказавшись от привлечения заемных средств в период благоприятной рыночной конъюнктуры, предприятие ли-

дан тарифными барьерами России и торговыми соглашениями), 4) девальвация белорусского рубля по отношению к российскому, а также 5) динамика экономического развития РФ.

Низкая дифференциация белорусского экспорта по товарно-географической структуре, недостаточность инвестиций для модернизации технологий, неэффективное использование сырьевых ресурсов в условиях их импорта, а также сильная зависимость от финансового рынка приводят к утрате конкурентоспособности белорусской продукции на российском рынке.

К падению конкурентоспособности белорусских товаров в 2005-2006гг. привел ряд факторов, в числе которых: 1) рост себестоимости продукции, вызванный повышением цен на импортируемое сырье, энергию, топливо и полуфабрикаты, а также продолжающаяся политика регулирования уровня заработной платы, 2) введение Беларусью дополнительных барьеров для движения экспортных потоков, 3) рост платежеспособности покупателей российского рынка при ужесточении требований к качеству и порядку ввоза белорусской продукции, 4) усиление конкуренции на российском рынке в результате снижения Россией тарифных барьеров в торговле с третьими странами.

Если конкурентоспособность будет и далее снижаться, то Беларуси придется делать выбор между осуществлением реформ по рационализации производственного сектора и созданию условий для развития частного бизнеса, или принятием изоляционистских и протекционистских мер, в первую очередь, в соглашениях с Россией.

Для формирования конкурентных преимуществ белорусской продукции необходимы: рост эффективности использования факторов производства, стимулирование приобретения и использования прогрессивных ресурсосберегающих технологий, бюджетное финансирование НИОКР по профильным направлениям, стимулирование привлечения иностранных инвесторов в наукоемкие и капиталоемкие сферы экономики.

Факторы изменения конкурентоспособности белорусских товаров на российском рынке

Дашковская М. С.

Белорусский национальный технический университет

Торговые отношения с Россией являются важнейшим фактором благоприятной динамики экономического роста Беларуси. В 2006г. на Россию приходилось 47% стоимости внешнеторгового оборота, 59% стоимости импорта и 35% экспорта. Традиционными товарами белорусского экспорта в РФ являются машины и транспортные средства, продовольственные товары, продукция химической промышленности, текстиль и текстильные изделия. Россия, в свою очередь, импортирует в Беларусь товары минерально-сырьевой группы (сырая нефть, природный газ и черные металлы), машины и транспортные средства, продукцию химической промышленности, продовольственные товары и сельхозсырье, недрагоценные металлы (кроме черных) и изделия из них.

Резкое снижение доли экспорта в Россию в 2005-2006гг. (для сравнения, еще в 2004г. удельный вес экспорта в РФ составлял 47%) затронуло большинство товарных позиций и сопровождалось ужесточением требований российского рынка к качеству и условиям поставок белорусской продукции. Между тем, на российский рынок приходится основная доля экспорта готовой продукции. Беларусь попыталась компенсировать потери от снижения экспорта в Россию увеличением поставок на мировой рынок сырья. Однако дополнительный прирост валютной выручки от продаж сырьевых ресурсов не сопровождался адекватными мерами по формированию перспективных экспортных отраслей. Таким образом, перераспределение товарной структуры экспорта в сторону роста доли сырьевой продукции не способствовал созданию долгосрочной конкурентоспособности национальной экономики.

Основными факторами конкурентоспособности белорусских товаров на российском рынке являются 1) низкие издержки (обеспечены более низким уровнем заработной платы и прибыли), 2) импорт российских энергоносителей по сниженным ценам, 3) привилегированный доступ на российский рынок (соз-

Прошедшее с момента их создания время можно назвать периодом становления. Решены основные организационно-административные и правовые вопросы, сформированы руководящие органы, определены структура и направления деятельности. Реализованы обучающие проекты для специалистов-управленцев, занимающихся разработкой и реализацией программ регионального развития.

Для белорусских еврорегионов общими чертами являются

- наличие в их деятельности экологических проектов, преимущественно образовательных, просветительских.

- стремление содействовать развитию малого бизнеса.

Современную проблематику еврорегионов можно представить как трехуровневую - общеевропейскую, межгосударственную и институциональную.

К формату общеевропейского многостороннего сотрудничества можно отнести программы, связанные с развитием транспортных коммуникаций и, в частности, с реконструкцией автомобильных трасс.

В формате межгосударственных отношений необходима организация системной работы по всему комплексу пограничных проблем: экологии, предупреждения и ликвидации последствий чрезвычайных ситуаций, упрощения визовых и таможенных процедур, обустройства границы и контрольно-пропускных пунктов, строительства дорог, объектов инфраструктуры, взаимодействия служб в борьбе с незаконной миграцией, транснациональной организованной преступностью, контрабандой, наркотрафиком и торговлей людьми.

Особого внимания заслуживает сфера культуры, и связано это с полиэтничным составом населения приграничных районов. Для Беларуси проблема национальных меньшинств, на первый взгляд, не слишком актуальна, однако упускать ее из виду нельзя - и не только в связи с потенциальной взрывоопасностью, но и в силу самоценности культурной традиции даже самой немногочисленной диаспоры. Поэтому в деятельности еврорегионов немаловажен аспект, связанный с реализацией на их территории идеи «культурного сообщества».

Таким образом, существуют серьезные предпосылки полагать, что дополнительное внимание к еврорегионам позволит занять им достойное место в системе общественных отношений.

Развитие сотрудничества через еврорегионы

Володько В. Ф., Володько О. М.

Белорусский национальный технический университет

Европейская история, веками развивавшаяся как история войн, вела к сосредоточению основного промышленного и культурного потенциала в центральных районах, в то время как окраинные территории оказывались менее развитыми. С 1960-х годов ситуация начала меняться благодаря развитию еврорегионов как интегрированных социально-экономических территорий, где усилия соседних стран были направлены на решение общих задач.

Европейский союз был создан фактически в результате постоянно развивающейся европейской интеграции.

Например, приоритетность регионального развития на территориях Иберийского полуострова способствовала значительному росту социально-экономического развития периферийных районов вдоль границ Испании и Португалии, являвшихся в свое время наименее развитыми в Европе.

Современное европейское региональное и трансграничное сотрудничество основывается на достаточно развитой правовой и институциональной базе. основополагающим документом является Европейская рамочная конвенция о приграничном сотрудничестве территориальных сообществ и властей, принятая в 1980 г. в Мадриде. Соответствующая структура, предусмотренная Маастрихтским договором, – Ассоциация европейских приграничных районов.

Сотрудничество на государственном уровне и социальные программы взаимодействия всегда находили поддержку среди местного населения. Региональная и локальная кооперация и концентрация усилий сосредоточились на использовании природных особенностей и решении идентичных проблем. Многолетний опыт трансграничного сотрудничества позволил на практике реализовать тезис: «Европа – это Европа регионов».

Беларусь участвует в движении еврорегионов лишь семь лет. За эти годы созданы пять еврорегионов: «Неман», «Буг», «Озерный край», «Беловежская пушча» и «Днепр».

Рост стоимости лечения некоторых заболеваний в некоторых странах становится общественной и экономической проблемой.

Так, улучшение непосредственных результатов медикаментозного и хирургического лечения наиболее распространенных болезней сердца увеличивает долю больных, которые доживают до пожилого возраста и той стадии развития болезни, при которой высока вероятность развития хронической сердечной недостаточности, что обуславливает необходимость увеличения расходов, которые в индустриально развитых странах составляют около 1-2% всех расходов на здравоохранение. Только в США ежегодные прямые затраты, связанные с лечением сердечной недостаточности, в течение последних 10 лет возросли в два раза с 10 до 20 миллиардов долларов в год.

Существование альтернативных подходов к лечению наиболее распространенных заболеваний ставит проблему выбора наиболее эффективного. Однако высокая клиническая эффективность может сопровождаться неприемлемо высокими финансовыми затратами.

Экономическая оценка эффективности определенной медицинской программы или метода лечения в целом представляет собой сопоставление эффективности этих вмешательств и связанных с ними затрат.

В отличие от оценки затрат, которые всегда приводят к денежному эквиваленту, эффективность вмешательств может выражена как в денежных, так и в других, более приемлемых в данной ситуации единицах: продолжительности жизни, числе спасенных жизней, утилитарных показателях и других.

Считается, что больница добилась эффективности в своей работе, когда достигается максимальная отдача при использовании ограниченного набора ресурсов или когда комбинация задействованных средств ведет к максимальной производительности труда.

**Концептуальные подходы
к оценке эффективности деятельности учреждений
системы здравоохранения**

Веренич Г. Д.

Белорусский национальный технический университет

Проблема адекватности оплаты медицинских услуг, несмотря на свою многолетнюю историю, и сегодня привлекает к себе пристальное внимание специалистов во всех странах мира: только за последние пять лет в системе библиографического описания зарегистрировано более 200 работ, посвященных этой тематике, не говоря уже о более отдаленном периоде.

Актуальность ее определяется тем обстоятельством, что метод оплаты, в сущности, является наиболее сильным инструментом управления качеством медицинской помощи, так как обращается к главному интересу медицинского учреждения как хозяйствующего субъекта – конечной экономической выгоде. При этом не следует смешивать стратегическую цель государственного медицинского учреждения как некоммерческой организации – оказание максимально эффективной медицинской помощи, и тактическую задачу покрытия доходами расходов на производство услуги как условие возможности функционирования любого субъекта экономики, в том числе и некоммерческого, в достижении его цели.

Проблемы экономической оценки эффективности лечения стали одной из важных проблем клинической медицины. Необходимость экономического анализа эффективности медицинских вмешательств определяется несколькими причинами.

Во-первых, быстрыми темпами роста стоимости лечения наиболее распространенных заболеваний и общим удорожанием медицинских услуг.

Во-вторых, появлением альтернативных методов лечения одного и того же заболевания, при которых приходится учитывать не только их клиническую эффективность, но и стоимость.

В-третьих, отставанием возможностей финансирования высокотехнологичных и дорогостоящих методов лечения, которое существует во всех странах.

симыми от процесса возмещения стоимости ОС. Это связано с тем, что переоценка может привести к увеличению амортизационных отчислений, следовательно, при прочих равных условиях сократить операционную прибыль, а в период спада на рынке может потребовать отразить еще и убытки, связанные с оценкой. Кроме того, надо учитывать и дополнительные расходы, связанные с проведением переоценки.

Амортизация в соответствии с МСФО 16 может начисляться с использованием одного из следующих методов: линейная амортизация; метод уменьшаемого остатка; начисление амортизации в зависимости от объемов производства. Формально методы амортизации в Белоруссии почти те же, что и по МСФО. Только их на один больше - способ списания стоимости по сумме чисел лет срока полезного использования. В международных стандартах его нет. Что касается практики, то все знают, что самый распространенный в белорусском учете метод – линейный, несмотря на наличие трех других.

В соответствии с МСФО амортизация рассчитывается с учетом ликвидационной стоимости объекта основных средств, т.е. амортизация объекта определяется исходя из его первоначальной стоимости за вычетом ликвидационной стоимости - величины поступлений, которые предприятие планирует получить за объект основных средств в момент его выбытия.

Как видно из вышеприведенного сравнения, существуют значительные отличия в учете основных средств в соответствии с МСФО и ББУ, при этом некоторые концепции, являющиеся ключевыми в МСФО, в наших стандартах отсутствуют. Поэтому предприятия при переходе на МСФО должны быть готовы к тому, что стоимость основных средств по МСФО может существенно отличаться от стоимости основных средств по белорусской отчетности.

**Существенные отличия учета основных средств по МСФО
от требований БСБУ**

Вербицкая Е. Н., Щербакова И. В.

Белорусский национальный технический университет

На многих предприятиях основные средства составляют больше половины всех активов предприятия. Информация о структуре и объеме основных средств имеет важное значение при оценке платежеспособности предприятия и его инвестиционной привлекательности.

Учет основных средств по международным стандартам регламентируется МСФО 16 «Объекты имущества, машины и оборудование» (Property, Plant and Equipment). Этот стандарт предоставляет предприятию право выбора модели учета ОС.

Более привычной является модель учета по фактической стоимости, которая предполагает начисление амортизации и, если требуется, убытков от обесценения. Фактическая стоимость созданных предприятием объектов основных средств определяется с учетом всех затрат на проектирование, строительство (сборку), монтаж и доставку. Отнесение затрат на стоимость создаваемых основных средств прекращается, когда объект основных средств установлен на планируемом месте работы и используется по его прямому назначению.

Предприятие вправе выбрать модель учета по переоцененной стоимости, которая предусматривает проведение регулярных переоценок до справедливой стоимости актива. Указанный метод возможен в применении только для тех основных средств, справедливая стоимость которых может быть надежно оценена. При использовании данной модели учета чистая балансовая стоимость актива не должна существенно отличаться от его текущей справедливой стоимости. В промежутках между переоценками продолжается начисление амортизации, как и в модели учета по фактической стоимости.

Если говорить о плюсах и минусах учета основных средств по переоцененной стоимости, то несомненным плюсом является то, что в балансе будет отражена их текущая стоимость, то есть оценка, интересная инвестору или кредитору. Вместе с тем результаты отчета о прибылях и убытках становятся более зави-

ских методов. Они рассматривали источники конкурентных преимуществ как внутрифирменные факторы, не придавая, при этом большого значения внешним факторам.

Следующим этапом в развитии концепций конкурентоспособности фирмы стало появление с середины 1970-х годов аналитических подходов, опиравшихся, преимущественно, на методы экономической теории. Теперь для проверки гипотез использовались статистические методы. На данном этапе основной работой можно считать концепцию конкурентных стратегий М. Портера (1980 г.), которая была основной для популярной тогда школы позиционирования. С позиции этой школы успешной могла стать та фирма, которая правильно позиционировала себя в отрасли, что давало ей конкурентные преимущества. Существенным недостатком школы позиционирования стал акцент исключительно на внешние факторы конкурентоспособности, что на практике оказалось не совсем справедливо.

Дальнейшее развитие подходов к конкурентоспособности фирмы происходит с появлением ресурсной концепции в конце 1980-х. Для нее характерна междисциплинарность – интеграция знаний различных областей в одну общую теорию. Основной вопрос, который ставит данная концепция «почему фирмы различны и как они создают и удерживают конкурентные преимущества?». Внимание здесь привлекают внутрифирменные факторы конкурентных преимуществ, которые рассматриваются с позиции рикардинских рент (обусловленных владением редкими и труднокопируемыми ресурсами и организационными способностями (компетенциями)). Основу данной концепции положила статья К.К. Прахалада и Г. Хамела «Ключевая компетенция корпорации», вышедшая в 1990 г.

Современный этап изучения конкурентоспособности фирмы характеризует формирование концепции динамических способностей. Уже сегодня существуют теории, рассматривающие управление знаниями и инновациями как главные факторы конкурентоспособности фирмы. Однако данные теории находятся в начальной стадии развития и им предстоит пройти эмпирическую проверку и стать следующим шагом в развитии теории конкурентных преимуществ.

**Эволюция концептуальных подходов
к факторам конкурентоспособности фирмы**

Акулич А. Г.

Белорусский национальный технический университет

Конкурентоспособность фирмы рассматривается современной наукой не только как источник прибыли, но и как способ выживания. Мы стали свидетелями уникальных процессов, свидетельствующих о переходе цивилизации к постиндустриальному обществу. Конкуренция теряет свои границы, глобализация и развитие информационных технологий сделали мир меньше. Для успешной конкуренции даже на локальных рынках фирмам требуются все новые стратегии. Изменения стали постоянным процессом, что делает поиск конкурентных преимуществ фирмы приоритетной задачей.

Предпосылкой для появления концепций конкурентоспособности фирмы стало развитие крупных компаний в США и Европе в 1950-60-е годы. Были исчерпаны возможности использования эффекта масштаба для дальнейшего роста, а усиление влияния внешней среды и возрастающей неопределенности побудило фирмы к диверсификации. Для компаний становится важным вопрос выбора набора бизнесов, которыми они занимаются, а так же выбор рынков, на которых они конкурируют. Первым шагом на пути к разрешению этого вопроса стала статья Т. Левитта «Маркетинговая миопия», вышедшая в 1960 г., в которой автор критиковал организации в «узости взгляда», обусловленного бизнесом, которым они занимаются, побуждая руководство «шире» глянуть на возможности развития компании. Похожего мнения придерживался и П. Друкер, который предлагал рассматривать цели фирмы как создание и удовлетворение потребностей клиента. Ответом же на вопрос стали работы А. Чандлера и И. Ансоффа, где наибольший интерес представляла концепция корпоративных стратегий, которая давала ответ на вопрос как может один бизнес фирмы усилить конкурентные преимущества другого и, тем самым, всей фирмы в целом. Однако концепции раннего этапа не имели под собой достаточного научного обоснования и не использовали аналитиче-

процесса на деятельность предприятия и экономику страны. Не существует единого мнения и о том, что является содержанием труда специалиста по управлению. Без ответа на этот вопрос нельзя определить требования к уровню знаний специалистов в области их профессиональной деятельности и дать качественную оценку делового потенциала.

Экономическое развитие республики в настоящее время находится в прямой зависимости от развития рынков товаров и услуг, средств производства, капитала, ценных бумаг и т.д. Особое место в этом ряду занимает рынок труда, которому присущи особые, наиболее сложные функции производственных отношений.

В настоящее время продолжает развиваться одно из важнейших направлений формирования управленческих кадров – оценка персонала. Основной акцент делается на измерение потенциальных возможностей работников с целью наиболее полного их использования.

Реализация государственной кадровой Концепции потребует объединения сил и средств государственных и общественных институтов, бизнес сообщества, роста профессионализма и интеллектуального уровня работы всех звеньев экономики, науки, культуры.

Процесс интеллектуализации экономики и других сфер жизни общества и государства относится к числу важнейших современных экономических закономерностей. Ставка на интеллект, его созидательную роль в производстве знаний, инновационные и творческие способности становится решающим фактором общественного развития, а превращение знаний в интеллектуальный капитал – главным ресурсом повышения конкурентоспособности предприятий, научных организаций.

Все вышесказанное позволяет отнести проблему формирования профессиональных кадров управления к актуальным научным проблемам. Решение этой проблемы возможно, при использовании системного подхода к изучению процесса формирования управленческих кадров. Особую важность приобретает разработка научно-теоретической базы, позволяющей на методологическом и организационном уровне осуществлять формирование профессиональных кадров управления.

Менеджмент в социально-экономических системах

УДК 651.01

Формирование управленческих кадров в современных условиях

Аснович Н. Г.

Белорусский национальный технический университет

Разработка и реализация экономических реформ, переход к рыночной экономике предъявляют новые требования к уровню квалификации кадров и специалистов управления. Сложность формирования профессиональных управленческих кадров в условиях рыночных отношений создает ряд теоретических и методологических проблем, которые до сих пор не получили необходимой проработки.

На современном этапе развития рыночных отношений резко возрастает цена ошибок, допущенных в процессе подготовки и принятия управленческих решений, а эффективность управления социально-экономическими системами в большей степени зависит от уровня квалификации, компетентности, опыта, деловых качеств кадров. Решение указанных проблем приобретает особое значение и возникает необходимость разработки теоретических вопросов, места и роли кадров в социально-экономической системе, вопросов теории и методологии формирования и оценки кадров. Все эти разработки могут дать результат лишь в том случае, если использовать правильные теоретико-методологические предпосылки и реально поставленные цели развития процесса формирования кадров управления.

В отечественной экономической литературе проблемы формирования кадров управления в основном рассматривались отдельно, без взаимосвязи с требованиями предприятия, для успешной деятельности которого необходимы профессиональные управленческие кадры. Отсутствуют комплексные исследования процесса формирования кадров управления. Не рассмотрены вопросы создания моделей продвижения по службе и деятельности специалистов. Плохо изучена проблема влияния этого

заработной платы в течение 3-4 месяцев. Только по водителям грузовых автомобилей спрос в 8 раз превышает предложение.

Неблагоприятная ситуация наблюдается сегодня в соотношении спроса и предложения среди специалистов сельского хозяйства. Проведенные исследования показали, что наибольшая напряженность сегодня имеет место среди представителей таких специальностей, как бухгалтер, экономист и ветврач. С переходом к рыночным отношениям более явно стало проявляться несовершенство сложившейся системы расселения и территориального деления сельских районов, ее неспособность удовлетворять требованиям решения задач социально - экономического развития села. Согласно демографическому прогнозу, уже в 2015 г. на территории среднего по параметрам сельского совета будет проживать населения 2,2 раза меньше, чем в 1970 г. Вследствие этого количество населения в существующих границах будет недостаточно для осуществления эффективного функционирования ряда учреждений социально – культурного комплекса. Необходимость укрупнения территориальных единиц предопределяется и повышением роли местных органов власти в управлении развитием территории.

Таким образом, мотивы производственного характера, социально-экономические условия труда и жизни сельского населения доминируют в проблемах повышения качества жизни сельского населения. Из этого следует, что миграция сельского населения является основной причиной, которая создала напряженную ситуацию в демографии села. Поэтому регулирование миграционных потоков сельского населения Беларуси является объективной необходимостью при возрождении села. Сегодня регулирование миграционных потоков должно идти в направлении «село» - село», чтобы обеспечить сельское хозяйство рабочей силой во всех регионах республики, оздоровить демографическую ситуацию и возродить село. Назрела необходимость оптимизации миграционных процессов между городом и селом. Важную роль в регулировании и уменьшении миграционных процессов должно сыграть развитие различных форм хозяйствования, а также повышение уровня механизации технологических процессов и улучшение социальных и бытовых условий на селе.

Углубление социально-экономического кризиса в сочетании с долговременными тенденциями в естественном движении сельского населения привели к значительному обострению демографической ситуации на селе. Это сопровождается снижением рождаемости на 30 тыс. чел. или в 2,2 раза и ростом преждевременной смертности сельского населения, падением его средней продолжительности жизни.

Одним из условий повышения качества жизни сельских жителей является проблема занятости и оплаты труда данной категории населения. Исследования свидетельствуют, что экономические сложности последних лет обусловили снижение численности занятых и изменение структуры занятости в сельской местности, привели к высвобождению работников из предприятий, расположенных в сельской местности, возникновению безработицы. На предприятиях в сельской местности возросли масштабы неполной занятости и застойной безработицы. При этом наличие у населения приусадебных участков в кризисных условиях развития сельскохозяйственных предприятий и снижения уровня жизни населения способствовало росту занятости в личном подсобном хозяйстве.

Наибольший уровень безработицы наблюдается среди сельского населения в Гомельской и Минской областях (3,9 и 2,5%). Наименьший уровень характерен для Брестской и Витебской областей (1,55 и 1,1 %).

Наибольший удельный вес имеют лица со средним образованием (более 60%), однако в последнее время наметился рост безработицы среди специалистов с высшим и средним специальным образованием. Причина этого - низкая мотивация труда у большинства из них. Нищенская заработная плата, ее невыплаты усиливают текучесть работников из аграрной сферы.

Также важен и уровень соотношения численности безработных различных профессиональных групп и вакантных рабочих мест. Данные показывают, что по основным кадрам массовых профессий сельского хозяйства имеет место переизбыток рабочих мест, которые превышают число безработных более чем 1,5 раза. Такая ситуация наблюдается по животноводам и механизаторам. Причина этого - низкая цена рабочей силы этих категорий работников и рост невыплат

Уровень или качество жизни населения определяется объемом материальных и духовных благ, предоставляемых человеку обществом, в соответствии с уровнем развития экономики и производства. Уровень жизни характеризуется рядом показателей. К ним относятся показатели потребления отдельных материальных благ и услуг, доходов населения, обеспеченности жильем, коммунальными, бытовыми и транспортными услугами, показатели развития образования, здравоохранения, культурного обслуживания, социального обеспечения, продолжительности рабочего и свободного времени, состояния демографической ситуации и миграционных процессов.

Проблема повышения качества жизни сельского населения всегда остро стояла перед государством. Еще в годы семилетки и восьмой пятилетки было введено пенсионное обеспечение и социальное страхование данной категории граждан. Введение гарантированной оплаты труда и увеличение выплат из общественных фондов потребления способствовали сближению уровня жизни сельского и городского населения. Однако никакие меры, принимаемые государством, не могли остановить дисбаланс демографической ситуации в сельской местности.

Сельское население характеризуется убылью с начала 70-х годов. За последние десять лет численность сельского населения уменьшилась почти на 500 тыс. чел. С 1995 по 2005 г. удельный вес жителей села в общей структуре населения сократился на 2,3 процентных пункта. Процесс сокращения численности сельского населения характерен для всех областей. Особенно сильно шел этот процесс в областях, подвергшихся радиоактивному загрязнению в результате аварии на Чернобыльской АЭС.

Сейчас самая высокая численность сельского населения приходится на Минскую и Брестскую области (47,3 и 38,4%), самая низкая - на Могилевскую и Гомельскую области (28,7 и 30,9%).

отдаленной деревне. Человека окружают его родственники, друзья или соседи, которые заинтересованы в помощи такому человеку и эффективности проводимых реабилитационных мероприятий. Везде есть «местные ресурсы», которые можно использовать для организации эффективной помощи людям с особенностями. Проведение данной программы не мешает осуществлению профессиональных программ реабилитации в специализированных центрах или больницах, а значительно дополняет их делает более эффективными за счет включения реабилитации в повседневную жизнь людей с особенностями.

Программа «БелАПДИ и МИ» «Там, где я живу» начала реализовываться в двух регионах республики – Барановичах и Осиповичах по инициативе и активном участии местных родительских ассоциаций. Несмотря на некоторые трудности и проблемы, уже первые шаги реализации программы продемонстрировали ее эффективность. Положительным моментом является межведомственное взаимодействие учреждений, занимающихся оказанием помощи детям с особенностями развития.

Все программы, независимо от времени их проведения, продолжают осуществляться и в настоящее время и помогают людям решать свои проблемы, обеспечивать жизненные потребности. В этом граждан сплочивает не сила закона и предписания государства, а взаимный интерес, взаимная выгода и добровольные связи. За эти годы немало изменилось. Ушел в прошлое диагноз «необучаемый ребенок», все дети получили право на доступное им образование. Появились специализированные детские сады для детей с различными видами нарушений, открылись центры коррекционно-развивающего обучения и реабилитации с возможностью дневного пребывания детей разных возрастов. Для многих стало реальностью интегрированное обучение со сверстниками, совместный отдых в оздоровительных лагерях. Создаются первые трудовые мастерские для молодых людей с ограничениями, сняты некоторые запреты на работу для тех, кто способен себя проявить. Во всех этих переменах есть вклад и ОО «БелАПДИ и МИ» по проявлению гуманизма и заботы о людях с ограниченными возможностями.

занятости подростков и молодых людей с ограничениями, организуются и проводятся международные конференции, семинары, фестивали детского творчества, спортивные мероприятия, семейные вечера отдыха, летние оздоровительные смены для детей и родителей.

«БелАПДИ и МИ» накопила большой практический опыт реализации социально значимых программ. За 1995-2006 гг. были осуществлены программы «Улучшение качества ухода за умственно отсталыми людьми в Беларуси» по программе «ТАСИС», «Реабилитация детей Беларуси», реализован проект по созданию Белорусского адаптационного центра «Открытые двери» для детей и молодежи с особенностями в развитии, который был поддержан Христианским детским фондом (Женева), проект « Мы вместе строим будущее » для людей с ограниченными возможностями» и другие.

В 2004 г. ОО «БелАПДИ и МИ» при поддержке Детского фонда ЮНИСЕФ начала реализацию проекта «Там, где я живу». Его цель - нормализовать жизненные условия людей с ограниченными возможностями. Это означает сделать для данной категории людей доступными такие формы повседневного существования и условия жизни, которые являются как можно более близкими к общепринятым или фактически полностью совпадают с ними.

Принцип нормализации относится ко всем людям с особенностями развития вне зависимости от того, имеют они незначительные или тяжелые множественные нарушения развития. Он дает им возможность достижения полной или частичной самостоятельности и социальной интеграции; благодаря стимулированию и собственным усилиям человек начинает воспринимать себя активной личностью. Этот принцип применим во всех обществах и для всех возрастных групп и должен служить путеводной звездой для специалистов, занимающихся медицинской, педагогической, социальной реабилитацией людей с особенностями развития.

Для достижения этих результатов Всемирной организацией здравоохранения была разработана программа, которая основана на том, что люди с особенностями живут непосредственно в обществе и, следовательно, необходимые им программы реабилитации они должны получать в городе, районе,

**Роль институтов гражданского общества в повышении
качества жизни детей-инвалидов**

Дайняк Е. Н.

Белорусский национальный технический университет

Гражданское общество - независимая от государства, и взаимодействующая с ним особая сфера социальной жизни, представленная общественными, движениями, партиями, ассоциациями и иными объединениями. Основная социальная функция гражданского общества – создание условий для удовлетворения базовых человеческих потребностей, выражения самых различных интересов индивидов. Структуры гражданского общества вносят немалый вклад в выполнение данной функции, а также важной государственной задачи – повышение качества жизни белорусского народа.

Одной из таких организаций является Белорусская ассоциация помощи детям - инвалидам и молодым инвалидам (БелАПДИ и МИ). Общественное объединение создано в 1994 г., объединяет около 4000 семей, где есть дети и молодые люди с умственными и физическими ограничениями. Цель объединения - создание детям и молодым людям с особенностями в развитии равных с другими гражданами возможностей участия во всех сферах жизни общества, а также возможности трудиться для родителей детей с ограничениями. Оно добивается перемен в общественном мнении по отношению к инвалидам - не смотреть на человека сквозь призму его диагноза, а видеть в нем неповторимую личность.

Основные направления деятельности ассоциации: защита прав детей и молодежи с ограничениями; реабилитация и оздоровление детей и молодых людей с ограниченными возможностями; психологическая, социальная, правовая поддержка семей, где живут дети и молодежь с ограничениями; законодательная инициатива в области помощи людям с ограниченными возможностями; профориентация и организация занятости молодежи с ограничениями; организация досуга детей и молодежи с ограниченными возможностями. Для реализации данных задач создаются группы самопомощи, реабилитационные центры, специализированные мастерские для

использовать всю гибкость аппарата «деревьев». В конечном счете, цель анализа с помощью дендрограмм состоит в выявлении всех возможных причинно-следственных связей, для построения максимально точного прогноза.

В современных условиях большую популярность приобрели и другие методы изучения причин социальных явлений. Одно из них - моделирование структурными уравнениями. Последнее представляет собой оригинальную технику конструирования вложенных регрессионных моделей и визуализации исследовательских предположений с помощью путевых диаграмм.

Это особенно важно для оценки неверифицируемых, трудноверифицируемых или недоступных для измерения параметров социальных связей, которые не могут быть получены путем непосредственного опроса респондентов.

Моделирование структурными уравнениями - особая техника многомерного анализа, которая позволяет выявлять причинно-следственные зависимости при анализе сложных социальных феноменов. С таким инструментарием возможна проверка гипотез и подгонка параметров причинной модели, описываемой линейными уравнениями. Причем последние могут оперировать как явными, так и латентными переменными.

С помощью структурных уравнений можно осуществлять конфирматорный факторный анализ, используемый для проверки гипотез о структуре факторных нагрузок и корреляций между факторами, что позволяет провести факторный анализ второго порядка, а также повышает точность факторного анализа, что чрезвычайно важно для установления причин социальных изменений.

Главная особенность метода в том, что структурные уравнения, включающие комбинаторные конструкты, имплицитные связи между явными и латентными переменными, могут быть изображены в виде диаграмм путей. Такая визуализация дает возможность раскладывать и ранжировать по степени значимости наиболее важные с точки зрения предмета исследования свойства и атрибуты от всего акцидентного или малозначимого для понимания причинно-следственных зависимостей и парадоксов социальной жизни.

аппарат теории графов, а также современную технику моделирования структурными уравнениями.

В развернутом виде данные методы представлены в современном программном обеспечении и, в частности, в таких всемирно известных программных продуктах, как MATLAB, MATCAD, других специализированных статистических пакетах.

В частности, для деревьев классификации – причинно-следственные связи описываются в формате семейства векторов, которые позволяют оценить количественно силу и форму связи, плотность вероятности тех или иных исходов, дать графическое толкование этой связи в форме дендрограммы. Таким образом одновременно решается целый класс сопутствующих задач, повышающих эффективность социального исследования.

Отличительная черта метода построения прецизионных деревьев - это гибкость и наглядность. А их способность выполнять одномерное ветвление для анализа вклада отдельных переменных дает возможность работать с предикторными переменными различных типов. Причем, если каждая новая категория содержит какую-то дополнительную информацию, то к дереву всегда можно добавить новые узлы, учитывающие и использующие эту информацию.

Традиционно в технике анализа информации с помощью программных модулей деревьев используют алгоритмы QUEST (Quick, Unbiased, Efficient Statistical Trees) и CART (Classification And Regression Trees), в которых используются улучшенные варианты метода рекурсивного квадратичного дискриминантного анализа, а также построения деревьев, где осуществляет полный перебор всех возможных вариантов ветвления. QUEST и CART естественно дополняют друг друга. В случаях, когда имеется много предикторных переменных с большим числом уровней, поиск методом CART может оказаться довольно продолжительным. Однако поскольку здесь производится полный перебор вариантов, есть гарантия, что будет найден вариант ветвления, дающий наилучшую интерпретацию причинной зависимости. Преимущество алгоритма QUEST перед CART - в скорости, что становится особенно заметным, когда предикторные переменные имеют много уровней. Сочетание данных опций позволяет полностью

**Причинное моделирование в социальных исследованиях:
проблемы и новые возможности**

Николаев О. Н.

Белорусский национальный технический университет

Методология и техника социальных исследований: социологических, социально-психологических, политологических в качестве своих важнейших ориентиров предполагает максимально полную реализацию прогностической функции. Однако социальный прогноз, по мнению большинства рационально мыслящих исследователей, без уяснения причин, условий, факторов и детерминант тех или иных явлений невозможен. Вместе с тем, классическая традиция анализа социальной информации на современном этапе испытывает значительные трудности именно в поиске причин социальных явлений. К примеру, типичный парадокс, с которым приходится сталкиваться и мириться психологам и социологам – доминирующее положение корреляционного анализа в оценке тесноты связи явлений и процессов. Ни одно исследование не обходится без кросстабуляций и вычислений, в лучшем случае коэффициентов Пирсона, а чаще Спирмена, т.к. интервальные шкалы в социальных исследованиях большая редкость.

Как известно, коэффициент корреляции – величина скалярная и для поиска причин малопродуктивен. Чтобы преодолеть эту трудность, исследователи используют статистические закономерности. В частности, причина явления устанавливается лишь на массиве данных. Однако и в этом случае искомое содержит в себе погрешность, обусловленную стохастическим характером связей различных переменных. Все это снижает прогностическую ценность исследований в социальной сфере в сравнении с естественно-научными изысканиями.

Для повышения эффективности социальных прогнозов в последние годы стали широко применяться новые методы. Среди них особую роль играют различные техники визуального моделирования, основанные на достижениях информационных технологий. Это, прежде всего, построение прецизионных деревьев (дендритов), широко использующих математический

Очевидно, что формирование инновационной инфраструктуры требует изменения традиционного представления о компетенциях специалистов. Следует отметить, что компетенции могут дифференцироваться в зависимости от сфер жизнедеятельности специалиста: производственно – трудовой, учебно-познавательной, общественно-политической, социокультурной и семейно-бытовой. В настоящее время существует объективная необходимость комплексного подхода к формированию социальных, профессиональных, коммуникативных, информационных и образовательных компетенций молодых специалистов.

Исходя из новых концептуальных подходов в инновационном развитии образования и экономики страны, следует обеспечить непрерывное повышение квалификации специалистов в соответствии с Государственной программой инновационного развития Республики Беларусь на 2007-2010 годы и Концепцией формирования национальной инновационной системы, предусматривать организацию в вузах разветвленной системы подготовки специалистов в области инновационной деятельности, инновационного менеджмента, трансфера технологий, теории и практики правовой охраны и использования интеллектуальной собственности, управления инновационными проектами, продвижения их на рынок. При этом главная роль в формировании инновационной инфраструктуры принадлежит активно-деятельной молодежи, способной генерировать творческие идеи, создавать новые высокие технологии, что обеспечит мощный интеллектуальный рывок белорусского общества.

Литература

1. Мониторинг рынка труда Республики Беларусь, 2005 год. – Мн., 2006.
2. Государственная программа инновационного развития Республики Беларусь на 2007 - 2010 гг. – Мн., 2007.
3. Концепция национальной инновационной системы. – Мн., 2006.

выбирающих наиболее популярные профессии; коммерциализацией системы высшего и среднего профессионального образования, ориентацией ее на «поточное» воспроизводство специалистов без учета требований рынка труда; общим ростом числа молодежи, обращающейся в службу занятости за содействием в трудоустройстве; одновременным увеличением численности молодежи, остающейся вне поля зрения государственных образовательных и социальных учреждений; низкой конкурентоспособностью молодежи по сравнению с другими возрастными группами. В качестве эффективных средств обеспечения занятости молодежи выступают совершенствование профориентационной работы, создание новых рабочих мест, поощрение молодежного предпринимательства и др.

Особое значение имеет овладение основами инновационной деятельности в условиях изменяющейся экономической, технологической и информационной среды. Навыки критического мышления и оперативного принятия решений по разработке и внедрению новых и высоких технологий в реальный сектор экономики являются необходимым условием формирования личности специалиста нового типа, сочетающего в себе высокий уровень образования, профессиональной компетентности, деловых и духовно-нравственных качеств. В этой связи целесообразно сосредоточить особое внимание на подготовке специалистов для инновационной инфраструктуры страны путем создания и развития центров трансфера технологий, инновационно-технологических центров, технопарков, бизнес-инкубаторов, центров подготовки кадров для инновационной деятельности, венчурных фондов и др., а также технико-внедренческих зон инновационно активных технологий (Парка высоких технологий) [3].

Главной задачей развития инновационной инфраструктуры является создание новых и модернизация действующих предприятий на основе новых и высоких технологий. Следовательно, молодые специалисты призваны осваивать инновации, внедрять так называемые «прорывные» технологии, с помощью которых происходит комплексная модернизация, повышается конкурентоспособность и экспортный потенциал отечественного производства.

УДК 316.342

**Управление рынком труда молодежи в условиях
формирования инновационной экономики
в Республике Беларусь**

Дубовик А. К., Капустина Н. Н.

Белорусский национальный технический университет

Рынок труда молодежи является важным сегментом рынка рабочей силы. В народном хозяйстве Беларуси работает 937,9 тыс. молодых людей в возрасте до 30 лет, или 23,5% к общей численности трудящихся [1, с. 12]. Управление рынком труда молодежи - составная часть социального управления и осуществляется в соответствии с Конституцией Республики Беларусь, Трудовым кодексом, в котором есть специальная глава «Особенности регулирования труда молодежи», Законом Республики Беларусь «О занятости населения», вновь принятым в 2006 г., Законом «Об общих началах государственной молодежной политики в Республике Беларусь» (ст. 9 «Реализация прав молодежи на труд»), другими законодательными и нормативными актами.

Управление рынком труда молодежи предполагает, во-первых, управление процессом вхождения молодых людей в категорию занятого населения. В жизненном самоопределении молодежи важную роль играет ее включенность в трудовую деятельность. Поэтому существенную значимость приобретают мотивация выбора места работы, удовлетворенность трудом, размер заработной платы, условия труда, возможности повышения квалификации, перспективы продвижения по служебной лестнице, отношения в коллективе и т.д. Заметна особая заинтересованность молодежи в содержании труда, его привлекательности и перспективности; ей присущи высокие темпы общеобразовательного и квалификационного роста, частое совмещение труда с учебой. Молодежь - социальная группа, отличающаяся активным восприятием нового, не случайно на нее ориентирована мода.

Современный рынок труда молодежи характеризуется следующими основными чертами: несоответствием спроса предприятий и организаций на работников определенных профессий и предложения со стороны молодых людей,

политической науки. Уже из этого видна необходимость внимания политологии к определению финансовой политики.

При этом политические решения в области финансов должны приниматься в соответствии с доминирующими ценностями политической и экономической системы, требованиями общества, на основе четкого расчета и предвидения последствий проведения намеченных финансовых мероприятий, что позволит избежать частых, нередко непредсказуемых изменений в финансовой политике и создаст благоприятные условия для деятельности предприятий. Поэтому огромное значение в политике имеют программы, исполнение и оценка результатов.

Решающее влияние на развитие финансовой политики оказывают такие политические институты как Президент, правительство, парламентские структуры, политические партии, Национальный банк, государственные фонды и т.д., которые институционализируют финансовую политику, её формы.

С учетом вышесказанного финансовую политику можно определить как совокупность обязывающих решений, основанных на политических институтах, программах и процессах, которые участвуют в сфере финансовой системы государства.

Литература

1. Patzeelt, W. Politik // Staatslexikon. Staat, Politik, Recht und Verwaltung in Deutschland und der Europaischen Union. - Munchen, Wien, 2000. – S.696.
2. Prittwitz, V. von. Politikanalyse.- Opladen, 1994. – S.9.
3. Фишер, С. Экономика / С. Фишер, Р. Дорнбуш, Р. Шмальгези. – М., 1993. – С. 523.
4. Макконнелл, К. Р. Экономика / К. Р. Макконнелл, С. Л. Брю. – Баку, 1992. – Т.2. – С. 206-209.
5. Экономический энциклопедический словарь /авт. сост. Л. П. Кураков, В. Л. Кураков, А. Л. Кураков. – М.: Вуз и школа, 2005. – С. 692.
6. Экономический словарь / под ред. А. М. Азрилияна – М.: Институт новой экономики, 2007. – С. 631.

переход от в основном централизованно планируемой и контролируемой экономики к экономике, функционирующей в соответствии с рыночными принципами, включает в себя многие элементы, самое важное в этом процессе - создать надежную финансовую систему. После того, как она создана, могут развиваться рынки денег и капитала, особенно первичный и вторичный рынки национальных государственных ценных бумаг.

Решающим фактором развития финансовой системы является финансовая политика. Однако её определение не является простой задачей. К сожалению, этой задачи не решают и наличные определения финансовой политики в экономической литературе. Так, С. Фишер, Р. Дорнбуш и Р. Шмалензи не выделяют финансовую политику как самостоятельное понятие. Они подходят к исследованию данной темы, расширяя определение фискальной политики [3].

Аналогично рассматривают указанную проблему и некоторые другие представители зарубежных экономических школ. В частности К. Р. Макконнелл и С. Л. Брю совмещают понятия финансово-бюджетной и фискальной политики, определяя их как изменения, вносимые правительством в порядок государственных расходов и налогообложения, направленные на обеспечение полной занятости и неинфляционного национального продукта [4]. В русскоязычной литературе понятие финансовой политики трактуется как «составная часть государственной экономической политики, курс, направленный на организацию и использование финансовых ресурсов с целью их мобилизации и распределения между различными отраслями, социальными группами, регионами и др.» [5]. В другом случае финансовая политика трактуется как «целенаправленная деятельность государства (в лице органов государственной власти) по использованию финансовой и денежно-кредитной системы для реализации задач экономической политики» [6]. Из вышеизложенных определений следует, во-первых, то, что проблема определения финансовой политики остается нерешенной задачей, и, во-вторых, что тематика финансовой политики должна войти также в предметную сферу

**Применение теории многомерности политики при
определении финансовой политики**

Ермолицкий М. А., Фалевич Г. Ф., Середич А. В.
Белорусский национальный технический университет

В политической науке в рамках экспансии новой парадигмы политики – исследования «полей» политики (policy analysis (англ.); Politikfeldanalyse (нем.)) – с 70-х годов XX века была развита идея тройного измерения феномена политики. Итогом этого подхода стал, в более упрощенной форме, так называемый «политологический треугольник», в котором отражены эти измерения политики, закрепленные специальными терминами: содержательное измерение (Policy), процессуальное измерение (Politics), формальное измерение (Polity)

Это означает, что в политике речь идет, прежде всего, о ее содержании (программирование, имплементация и оценка политики, что составляет policy-аспект измерения политики, или её содержательное измерение). Политика, далее, развивается как процесс (волеобразование, согласие, конфликты; это – politics-аспект, или процессуальное измерение политики).

Наконец, в третьих, политика трактуется как измерение и стабилизация институциональных структур (конституция, законы, правительство, парламент, партии, союзы, международные организации; это – polity-аспект или формальное (институциональное) измерение политики [1]. Этот «политологический треугольник», как назвал его немецкий политолог Ф. фон Приттвиц [2], открывает новые перспективы исследования политики и политических процессов. Это относится и к такому важному направлению политики, как финансовая политика.

Надежная финансовая система (подсистема движения денежной массы в экономике и в обществе) является стержнем в развитии и успешном функционировании рыночной экономики, необходимой предпосылкой роста и стабильности экономики в целом. Эта система представляет собой основу, мобилизующую и распределяющую сбережения общества и облегчающую его повседневные операции. Следовательно, хотя структурный

Повышение мировоззренческой культуры наших граждан позволит им осознанно и более успешно решать задачи социально-экономического развития нашей страны. Построение правового государства и формирование гражданского общества, построение социального государства – это многогранный процесс, предполагающий решение многих сложных проблем. Среди них можно выделить: достижение устойчивого динамичного социально-экономического развития, опирающегося на рыночную, социально-ориентированную, наукоёмкую модель экономики. Эта модель, как известно, предполагает равновесие всех форм собственности, всех форм хозяйствования, многовекторность внешней экономической политики Республики Беларусь, развертывание широких интеграционных процессов с Россией и другими странами СНГ.

Построение социального государства предполагает также создание условий, обеспечивающих достойную жизнь, социальную защищенность и свободное развитие человека посредством реализации принципов социального равенства и справедливости. Кроме того, социальное государство в практическом плане предполагает перераспределение национального дохода в пользу менее обеспеченных слоев населения, адресную помощь нуждающимся, предоставление им источника существования в виде работы, оказание социальной помощи, осуществление политики занятости, охраны труда, наличие общедоступного образования, здравоохранения.

Все это, естественно, говорит о том, что высшей ценностью общества и государства выступает человек. Основными принципами развития общества являются принципы разума, права, гуманизма. Они реализуются при приоритетном развитии национальной системы образования, науки, культуры. И в этом смысле есть все основания утверждать, что духовная культура человека и общества в целом, мировоззренческая культура в частности, играют важную роль в повышении уровня жизни белорусского народа. Мировоззренческой универсалией трансформируемого общества является гуманистическая мировоззренческая культура.

увеличился по сравнению с 2005 г. в сопоставимых ценах на 9,9%. Прогнозом на 2006 г. был предусмотрен его рост на 7 - 8,5%. Кроме того, в 2006 г. по сравнению с 2005 г. увеличился выпуск по 427 видам из 722 важнейших видов продукции. К тому же здесь важно отметить и то, что в 2006 г. потребительских товаров произведено на сумму 16,6 трлн. руб., что к уровню предыдущего года составило 110,5% (прогноз на год – 108-109%).

Подобный задел имеет место и в сельскохозяйственном производстве республики. В 2006 г. в хозяйствах всех категорий производство сельскохозяйственной продукции в текущих ценах составило 15,1 трлн. руб. и увеличилось по сравнению с 2005г. в сопоставимых ценах на 6,1% при прогнозе роста на 6-8%. В сельскохозяйственных организациях и в крестьянских (фермерских) хозяйствах объем сельскохозяйственной продукции возрос на 9% при прогнозе роста на 7-9%.

В этих условиях наблюдается и рост доходов населения. В январе – ноябре 2006г. денежные доходы населения составили 42,3 трлн. руб., что на 25,8% больше, чем за соответствующий период 2005г. при росте потребительских цен на товары и услуги за этот период на 7%. Основными источниками формирования денежных доходов населения являются оплата труда и социальные трансферты, которые в 2006 г. составили 81,3% от общей суммы денежных доходов населения. Реальные денежные доходы населения (доходы, скорректированные на индекс потребительских цен), по сравнению с предыдущим годом увеличились на 17,5% при прогнозе роста на год на 7-8,5%; реальные располагаемые денежные доходы (доходы за вычетом налогов и добровольных взносов, скорректированные на индекс потребительских цен) – на 17,4%.

Дальнейшее выполнение Программы социально-экономического развития на 2006-2010 годы, её реализация в целом требует наращивания интеллектуального потенциала нашего общества, повышения уровня духовной культуры. В этом направлении особое значение приобретает мировоззренческая культура людей, утверждение в их сознании новых мировоззренческих ориентиров, адекватных современным реалиям Республики Беларусь, достижению её устойчивого развития.

**Мировоззренческая культура и её роль в повышении
уровня жизни белорусского народа**

Кузьмитович Е. С., Терещенко А. М.

Белорусский национальный технический университет

Трансформация и модернизация современного мирового сообщества – сложный и многогранный процесс. Он охватывает основополагающие сферы жизнедеятельности человека и общества. Наряду с усилением внимания экономическому развитию, общество значительно активизирует работу по наращиванию интеллектуального потенциала, повышению уровня духовной культуры в целом. И это не случайно, так как духовный потенциал общества способствует более успешному его экономическому развитию. Другими словами, можно сказать, что развитие экономики и духовной культуры представляет собой двуединый процесс.

Эти тенденции вполне очевидно прослеживаются на примере многих государств. Вместе с тем важно отметить, что они особенно рельефно проявляются в тех странах, где осуществляются масштабные экономические и социокультурные преобразования, где утверждается модель социума, основанная на общечеловеческих ценностях. Она изначально имеет гуманистическое измерение и устремлена к достижению уровня и качества жизни, достойной человека. В этом смысле значительная работа выполняется в Республике Беларусь. В нашей республике процесс совершенствования качества жизни носит проблемно-целевой характер. На ближайшую перспективу он осуществляется по Программе социально-экономического развития на 2006-2010 годы. Программа предусматривает значительное повышение экономического могущества нашей страны, рост материального благосостояния наших людей, развитие их духовной культуры. Её девиз: «человек – инновации – благосостояние». Реализация данной программы является необходимым условием успешного и устойчивого развития нашего суверенного государства. Следует отметить, что для успешной реализации программы уже положено начало. Так, объём валового внутреннего продукта в 2006 г. составил в текущих ценах 79,2 трлн. рублей и

показателей, характеризующих следующие аспекты жизнедеятельности людей:

- 1) физическое состояние людей, их долголетие (показатель – средняя ожидаемая продолжительность жизни - 25и 85 лет);
- 2) духовное и интеллектуальное развитие людей - показатель, характеризующий уровень образования, рассчитываемый на основе двух показателей: а) доля грамотных среди взрослого населения - показатель 0 и 100%; б) удельный вес обучающийся молодежи – показатель от 0 до 100%.
- 3) уровень жизни, измеряемый на базе реального ВВП на душу населения (с учетом паритета покупательной способности национальной валюты и равномерность распределения доходов в обществе).

ИРЧП рассчитывается как среднее арифметическое индексов физического состояния людей, индекса уровня образования и реального ВВП на душу населения. В настоящее время ИРЧП исчисляется практически для всех стран мира. Считается, что страны, у которых ИРЧП достигает 80 пунктов и больше, обладают высоким уровнем человеческого развития; от 50 до 79 – средним; если этот показатель меньше 50 пунктов – низким.

Республика Беларусь, занявшая в 2006г. 67 место среди 177 государств мира имеет индекс развития человеческого потенциала 0,763. Расчеты ИРЧП для белорусского государства обозначили определенную положительную тенденцию в динамике составляющих его показателей. В то же время в республике сохраняется тенденция снижения индекса ожидаемой продолжительности жизни, хотя темпы этого снижения значительно замедлились в последние годы.

В целом следует отметить, что повышение качества жизни населения по основным показателям является основным критерием оценки выбранной в Республике Беларусь стратегии социально-экономического развития государства.

численность населения с уровнем располагаемых ресурсов ниже их уровня, а также представить соотношения среднедушевых располагаемых ресурсов и минимального потребительского бюджета и прожиточного уровня.

В условиях становления рыночных отношений в Республике Беларусь обозначилась дифференциация населения по размеру среднедушевого совокупного дохода, выделились богатые и бедные слои населения (соотношение 1:6). Это обусловило необходимость проводить выборочные исследования домашних хозяйств (около 5 тысяч) с целью определения тенденций в их доходах, расходах и потреблении.

При изучении неравномерности распределения показателей благосостояния населения используется метод группировок с выделением следующих групп: квинтильных (20% группы), децильных (10% группы), интервальных рядов, построенных в порядке возрастания уровня среднедушевых располагаемых ресурсов.

С целью определения сопоставимости показателей доходов в условиях совместного проживания - домашних хозяйств, состоящих из 2 и более человек используются шкала эквивалентности по весовым коэффициентам: 1 – для одного члена; 0,74 – для остальных взрослых членов домашних хозяйств; 0,50 – для каждого ребенка в возрасте до 16 лет.

Для характеристики уровня доходов населения используется децильный коэффициент. Он отражает соотношение между средними доходами 10% наиболее высокооплачиваемых граждан и средними доходами 10% наименее обеспеченных граждан.

Для анализа степени неравномерности распределения всей суммы доходов между отдельными группами населения используется показатель Джинни (величина индекса колеблется от 0 до 1). Чем ближе величина коэффициента к 1, тем более неравномерно распределяются ресурсы в обществе. В Республике Беларусь этот коэффициент постоянно растет (от 0,2 до 0,3), что свидетельствует о росте дифференциации населения по располагаемым ресурсам.

Обобщающим показателем определения жизни в республике принят рекомендованный ООН «Индекс развития человеческого потенциала» (ИРЧП). Этот индекс рассчитывается на основе

(пенсии, пособия, льготы); потребление населением материальных благ и платных услуг, обеспеченность товарами длительного пользования; жилищно-коммунальные условия; развитие торговли, общественного питания и бытового обслуживания; транспорт и связь; охрана здоровья населения (средняя продолжительность жизни, детская рождаемость и др.); организация и условия труда, занятость и безработица; состояние и охрана окружающей среды и др.

Важная роль при оценке качества жизни отводится таким показателям как доходы населения. Выделяются три вида доходов: номинальные, реальные и реально используемые (конечные). Номинальные доходы – это совокупность денежных, натуральных и косвенных доходов. Реальные доходы – это доходы, получаемые путем вычета из номинальных доходов сумм, уплаченных населением в виде налогов и оплаты услуг. Реально используемые доходы – это часть доходов, направляемая на приобретение материальных благ и услуг, особенно длительного пользования. Согласно данным Министерства статистики и анализа Республики Беларусь покупательская способность населения выросла, что позволило снизить в структуре доходов долю на приобретение продуктов питания с 60,1% до 43,9% и увеличить долю расходов на здравоохранение, жилье, транспорт, образование, отдых и спорт.

Важным показателем, характеризующим качество жизни населения, являются показатели валового внутреннего продукта в расчете на душу населения. Он используется для анализа состояния и развития экономики и выработки социальной политики государства. Увеличение ВВП на душу населения в сопоставлении с 2000 г. составило в 2006 г. – 148%, за предстоящие 5 лет (2006-2010 гг.) увеличение ВВП планируется около 155%. Динамичное развитие экономики и социальной сферы позволит к 2010 г. поднять заработную плату в среднем до 500 долларов США, увеличить пенсии в 1,5 раза, приблизить их размеры к уровню бюджета прожиточного уровня.

Показателями качества жизни являются размеры минимальной заработной платы и тарифной ставки первого разряда, минимального потребительского бюджета и прожиточного минимума, которые позволяют определить

**Основные показатели качества жизни населения
Республики Беларусь**

Гребенникова – Воробьева Л. В., Вайнилович Э. Г.
Белорусский национальный технический университет

Стратегической целью государства является достижение нового, более высокого качества жизни народа. Средствами реализации цели являются: динамичное развитие экономики, социальной и духовной среды, ускоренные темпы научно-технического и инновационного прогресса, формирующий здоровый образ жизни и экологическое состояние внешней среды.

Качество жизни отражает обеспеченность населения необходимыми для его жизнедеятельности материальными, социальными и духовными благами, достигнутый уровень их потребления и степень удовлетворения потребностей людей в этих благах. Для качества жизни важно наличие двух взаимосвязанных сторон: уровня развития и степени удовлетворения потребностей населения, которые определяются путем сравнения удовлетворенных и желаемых (нормативных) потребностей. На удовлетворение потребностей направлены меры государственного воздействия, связанные с решением социальных проблем и повышением благосостояния людей.

Качество жизни населения измеряется различными показателями, отражающими разнообразные стороны жизнедеятельности людей. Всемирный банк, например, использует более 90 показателей, для характеристики социального развития стран мира, сгруппировав их по четырем группам: по доходам и расходам; по социальному участию; по социально-стратификационным различиям; комбинированные показатели.

В отечественной теории и практике для характеристики отдельных сторон качества жизни используют следующие показатели: социально-демографические (продолжительность жизни, здоровье, рождаемость; удельный вес молодежи, пенсионеров, трудоспособного населения в его общей численности и др.); доходы и расходы населения (в целом, по группам и на душу населения); социальное обеспечение

человека, оцениваемое как по уровню удовлетворенности индивидом своей жизнью по его собственной субъективной самооценке, так и измеряемое экспертами по набору объективных показателей.

Следует отметить, что в понятии «качество жизни» должно учитываться и удовлетворение потребностей в творчестве, в саморазвитии и самореализации способностей личности. Этим самым подчеркивается принципиальное отличие нашего понимания содержания данного понятия от его трактовки, широко распространенной в западном обществе потребления, основанной на модели человека как универсального потребителя. Ведь человек является не только потребителем различных товаров и услуг, но и творцом, причем не только материальных ценностей, но и самого себя и своей жизни.

Для количественной сопоставимой оценки качества жизни необходимы методики и инструментарий, позволяющие оценивать как уровень субъективной удовлетворенности, так и объективную картину по ряду показателей. Сопоставимость в пространстве необходима, чтобы можно было корректно сравнивать оценки, проведенные по данной методике в различных странах и регионах, а сопоставимость во времени – для изучения динамики качества жизни. Но поскольку не существует общепринятого теоретического определения понятия качества жизни, то тем более нет и общепринятой методики и инструментария, которые были бы стандартизированы на уровне страны или признаны большинством специалистов и использовались бы ими для оценки качества жизни. Исследования качества жизни, проводимые различными авторами по своим методикам, не обладают обязательным условием: сопоставимостью в пространстве и во времени. Для достижения этого методика должна иметь хорошее научное обоснование; необходимый юридический статус; реализующий ее программный инструментарий, доступный практическим исследователям; развитое финансовое, организационное, информационное, техническое обеспечение и т.д. Удовлетворение всех этих условий – дело сложное и немислимо без государственной поддержки и соответствующих целевых программ.

интересует как важнейший ориентир социального развития, механизм снижения социальной напряженности в обществе. В экономической теории понятие «качество жизни» коррелирует с термином «благополучие».

Вместе с тем, в настоящее время не существует общепринятого научного определения понятия «качество жизни» и каждый автор акцентирует внимание на одной из сторон этого понятия. Проанализировав различные определения качества жизни, можно выделить в их структуре содержательную и операциональную части. В содержательной части раскрывается сам смысл понятия, а в операциональной конкретизируется способ количественного измерения уровня качества жизни. Одно из наиболее известных определений «качества жизни» дано Всемирной организацией здравоохранения. Оно определяется как восприятие людьми своего положения в жизни в зависимости от культурных особенностей и системы ценностей и в связи с их целями, ожиданиями, стандартами и заботами. Очевидно, что это определение основано на субъективной самооценке, по сути на уровне удовлетворенности своей жизнью. А он во многом определяется ожиданиями каждого конкретного человека и стандартами, принятыми в социальной среде, с которой индивид себя ассоциирует.

Существует и более объективный подход к определению качества жизни, при котором оно оценивается не по субъективной удовлетворенности самим человеком, а по ряду объективных показателей другими людьми, имеющими для этого полную и достоверную информацию и необходимую квалификацию, т.е. экспертами. С этой точки зрения, качество жизни – понятие, отражающее степень удовлетворения материальных и культурных потребностей человека, измеряемое компетентными специалистами по набору объективных показателей. Заслуживает внимания комплексное определение, которое включает содержательную и операциональную части, а последняя – субъективную самооценку и внешнюю объективную оценку. Качество жизни определяется как комплексное понятие, отражающее в сопоставимой в пространстве и времени форме степень удовлетворения материальных и духовных потребностей

зрения обеспечения жизнеспособности общества и трактоваться как составная часть некоего футурологического идеала, которого предстоит достигнуть человечеству в недалеком будущем, когда на первый план выйдут не материальные блага, а гармония социальных и культурных ценностей. По существу концепция качества жизни выступает антитезой принципам общества потребления. В западной социологии сложились два основных направления в вопросе о роли качества жизни в обновлении общественной системы: либеральное и радикальное. Представители первого Д. Белл, О. Тоффлер, Дж. Гэлбрейт и др. считают, что для утверждения нового качества жизни необходим постепенный переход от количественного роста материального производства к новой гармонии человеческих отношений. Сторонники второго направления достижение нового качества жизни связывают с радикальным переустройством общественных отношений.

В советский период в отечественном обществознании преимущественно использовались термины «благополучие народа» и «образ жизни». Последняя категория определялась И. В. Бестужевым как совокупность типичных, наиболее существенных форм (видов) жизнедеятельности индивида, социальной группы, общества в целом, взятых в единстве с условиями этой жизнедеятельности. Уровень, качество, стиль, уклад жизни рассматривались как составляющие образа жизни. Впервые тема повышения качества жизни в советском обществе была озвучена в конце 1980-х годов. До этого времени в научном сообществе дискуссия шла в основном только о качестве продукции.

Сегодня на Западе и у нас концепция качества жизни активно разрабатывается экономистами, философами, социологами, политологами, психологами, его изучение превратилось в междисциплинарное научное направление. В Республике Беларусь данная научная проблема нашла отражение в трудах Е. М. Бабосова, П. Г. Никитенко, Д. Г. Ротмана и других ученых. С точки зрения социологии качество жизни рассматривается как социальная реальность, существующая в конкретно-историческом времени и проявляющаяся в повседневной жизнедеятельности социальных общностей и индивидов. Политологов качество жизни

**Теоретико-методологические аспекты исследования
качества жизни населения**

Дубовик А. К., Потапенко С. В.

Белорусский национальный технический университет

В последнее время в белорусском обществе все активнее поднимаются вопросы повышения качества жизни. Если несколько лет назад данная тема обсуждалась главным образом в узком кругу ученых, то сегодня словосочетание «качество жизни» можно часто встретить как в выступлениях представителей органов государственной власти, так и на страницах популярных газет и журналов. В докладе Президента Республики Беларусь А.Г.Лукашенко на III Всебелорусском народном собрании в качестве главной цели ближайшего пятилетия называется достижение улучшения качества жизни людей.

Однако в общественно-политической практике и науке отсутствует единый подход к пониманию качества жизни, к системе показателей, позволяющих его оценивать. Отсюда нечеткость и произвольное толкование этого термина, отождествление понятий «уровень жизни» и «качество жизни». В расширительной же трактовке качество жизни включает в себя и качество труда, продукции, образования. Все это обуславливает необходимость рассмотрения теоретико-методологических основ исследования качества жизни населения.

Следует отметить, что теоретические предпосылки изучения качества жизни были созданы еще в начале XX века классиками социологии М. Вебером, Э. Дюркгеймом, П. Сорокиным и др., предложившими пути переориентации социально-экономической политики государства. Широкое изучение проблем качества жизни началось в конце 60-х гг., когда в высокоразвитых странах Запада стал осуществляться переход к постиндустриальному обществу, что обусловило интерес к гуманитарному содержанию экономического прогресса. Вначале качество жизни связывалось в основном с вопросами охраны окружающей среды, здоровья и обновления среды обитания, но вскоре проблема стала рассматриваться под углом

В настоящее время наиболее характерной особенностью развития высшего образования в Беларуси является переход к массовому высшему образованию. По состоянию на начало 2005/2006 учебного года в системе высшего образования функционировало 55 учреждений, обеспечивающих получение высшего образования, с численностью студентов в них 383 тыс. человек. По сравнению с 1995/1996 учебным годом контингент обучающихся в вузах вырос на 186 тыс. человек, или в 1,9 раза.

Подготовка специалистов с высшим образованием ведется более чем по 300 специальностям.

Выпуск специалистов с высшим образованием в 2005 г. составил 53,6 тыс. человек и увеличился по сравнению с 1995 г. на 21,1 тыс., или в 1,6 раза. На 10 тыс. человек населения в 2005 г. было выпущено 55 специалистов против 32 специалистов в 1995 г.

Национальная система образования в настоящее время находится в стадии реформирования. В своем развитии она сталкивается с проблемами, от решения которых зависят ее перспективы. К важнейшим из них относятся следующие: модернизация материальной базы, учебного оборудования и технических средств обучения, финансовое обеспечение институтов образования и совершенствование системы оплаты и стимулирования труда, конвертируемость дипломов выпускников высших и средних специальных учебных заведений, обеспечение доступности качественного образования для различных групп населения, гуманизация и образования во всех типах учебных заведений, коммерциализация образования и организация платных образовательных услуг.

Необходимо отметить, что решение этих проблем может осуществляться на научной основе с учетом отечественного и зарубежного опыта при активном участии и координации со стороны органов управления на всех уровнях.

Литература

1. Конституция Республики Беларусь. – Мн.: Польша, 2002.
2. Развитие образования. Национальный доклад Республики Беларусь. – Мн.: РИВШ БГУ, 2001.
3. Устремленность в будущее. Беларусь 1995-2005г.г. Цифры и факты / Статистический сборник. – Мн.: Изд-во «Белорусский дом печати», 2006.

- «Информатизация системы образования» - продолжается компьютеризация школ республики, решается задача внедрения новых информационных технологий в образовательный процесс. На 1 сентября 2005 года обеспечены компьютерной техникой 91% городских и 79% сельских школ.

- «Иностранные языки» - осуществляются мероприятия по расширению изучения иностранного языка;

- «Сельская школа» - в целях обеспечения равных возможностей для сельских школьников в получении общего среднего образования продолжались разработка и внедрение новых моделей организации учебно-воспитательного процесса в сельской школе, расширение сети гимназических, лицейских классов, организация обучения старшеклассников в областных общеобразовательных лицеях.

В республике не только сохранена, но и получила дальнейшее развитие система внешкольного воспитания и обучения, которая на конец 2004 г. включала более 6 тыс. учреждений (в 1995 г. было 3,3 тыс. таких учреждений).

На начало 2005/2006 учебного года в республике функционировало 230 учреждений, обеспечивающих получение профессионально-технического образования, в их числе 127 профессионально-технических училищ, 54 профессионально-технических колледжа, 49 профессиональных лицеев. Численность учащихся в них составила 114,6 тыс. человек.

В 2006 г. подготовлено и выпущено из учреждений профессионально-технического образования 54 тыс. квалифицированных рабочих, 73% выпускников получили по две и более квалификации. В последние годы начался процесс преобразования профессионально-технических училищ в профессионально-технические колледжи и лицеи (в рамках непрерывного образования).

Среднее специальное образование в республике обеспечивают 204 учебных заведения, в их числе: 70 колледжей, 25 техникумов, 37 училищ, 50 профессионально-технических колледжей, 5 высших колледжей.

Общая численность обучающихся в учебных заведениях, обеспечивающих получение среднего специального образования, составила 154,1 тыс. человек и увеличилась по сравнению с 1995 годом на 32 тыс. (на 26%).

Политология, социология и социальное управление

УДК 37

Проблемы развития национальной системы образования Республики Беларусь

Паромчик А. А., Потапенко С. В.

Белорусский национальный технический университет

Формирование и развитие образовательной системы Республики Беларусь осуществляется в соответствии с конституционными требованиями и гарантиями в области образования, обеспечивающими равенство в его получении, единство образовательной системы и преемственность всех ступеней обучения.

В соответствии со ст. 14 закона «Об образовании в Республике Беларусь» все государственные и негосударственные образовательные учреждения на территории страны принадлежат к национальной системе образования, которая включает: дошкольное образование; общее среднее образование; внешкольные формы образования; профессионально-техническое образование; среднее специальное образование; высшее образование; подготовку научных и научно-педагогических кадров; повышение квалификации и переподготовку кадров (последипломное образование); самостоятельное образование граждан.

Остановимся на некоторых структурных частях национальной системы образования более подробно.

Фундаментом национальной системы образования являются общеобразовательные учреждения. На начало 2005/2006 учебного года в республике функционировало 4,2 тыс. общеобразовательных учреждений с численностью учащихся в них 1,2 млн. человек.

Новые подходы в сфере общего среднего образования потребовали разработки и осуществления целого ряда государственных республиканских программ:

включением материальной природы. Эта идея духовной чувственности, обожествляемой телесности или богоматерии, и наполняет все без исключения изображения, присутствующие в системе росписи храма. Здесь и в помине нет «народных» тем, более «крестьянских черт», которые так старательно искали исследователи-искусствоведы в советские времена. Необходимо отметить, что работали здесь мастера фресковой живописи, приглашенные из центральной Византии, сотворившие высокохудожественные образцы божественной росписи. Но об этом в следующих наших исследованиях.

Литература

1. Христианство. Энциклопедический словарь. – М., 1993. – Т. 1. – С. 140.
2. Христианство. Энциклопедический словарь. – М., 1993. – Т. 3. – С. 589, 707.
3. Христианство. Энциклопедический словарь. – М., 1993. – Т. 1. – С. 140.
4. Селицкий А. А. Сюжеты полоцких фресок в просветительской деятельности Евфросинии Полоцкой / А. А. Селицкий // Мастацкая адукацыя. – 2006. – № 3. – С. 41–44.
5. Христианство. Энциклопедический словарь. – М., 1993. – Т. 3. – С. 104–105.
6. Христианство. Энциклопедический словарь. – М., 1993. – Т. 1. – С. 746.
7. Янин В. Л. Полоцкий матриархат / В. Л. Янин. – Знание – сила, 1970. – С. 18–19; Селицкий А. А. Живопись Полоцкой земли XI–XII вв. / А. А. Селицкий. – Минск, 1992. – С. 89.
8. Селицкий А. А. Живопись Полоцкой Земли XI–XII вв. / А. А. Селицкий. – Минск, 1992. – С. 110, рис. 66.

вооружение их методы и проповедуемое ими учение. Евфросинии нужны были значительные маяки, на которые она ориентировалась в своей подвижнической деятельности – руководительницы основанного ею монастыря и школы, учителя и летописца, наконец, политического деятеля [7].

В системе росписи Спасо-Преображенской церкви, составом которой руководила великая просветительница Евфросиния Полоцкая, красной нитью проходит учение Кирилла Александрийского. По его учению человек Христос, сделавшись Богом, не перестал быть в то же время и человеком в полном составе его природы. Кирилл Александрийский утверждал положение о реальном объединении в личности Христа двух реально существующих природ – божеской и человеческой.

Если сейчас учесть эллинистические традиции Александрийской школы с ее явным иносказательно-аллегорическим устремлением, яркими представителями которой явились Афанасий Великий и Кирилл Александрийский, станет понятным наличие реальных человеческих черт, иллюзорность в изображениях святых мучеников, пророков и особенно ангелов в барабане купола. Но, пожалуй, самое яркое проявление эллинских черт обнаруживается в изображениях ликов ангелов апсиды [8]. Вот почему очень часто исследователи полоцких фресок ошибочно хотели бы видеть черты портретного сходства с Евфросинией Полоцкой и ее ближайшими родственниками.

Теперь с достаточной ясностью видно, что наличие эллинских черт во фресках Спасо-Преображенской церкви в Полоцке объясняется прежде всего приверженностью заказчицы росписи Евфросинии Полоцкой к учению богословов-философов — выходцев из эллинистической Александрийской школы. По крайней мере, влияние их учения преобладало. Необходимо отметить, что здесь присутствует не чистый эллинизм с присущим ему дуализмом. Он обогащен и трансформирован единством христианской сущности. Ведь христианство по существу своему есть принципиальное и безусловное упразднение дуализма духа и материи. Принесенная архангелом Гавриилом «добрая весть» относится к спасению целого человека со включением его телесного и чувственного бытия, а через него и всего мира, т.е. со

своих руках церковную власть над Египтом, Ливией и Пантаполем. В пределах своего влияния он не только ставил и отрешал епископов, он уничтожал прежние епархии, создавал новые, распространял или сокращал их пределы для выгод своей власти. Жестоко обращался с подчиненными ему епископами как с рабами, подвергая их оковам, темнице и изгнанию. Он отлично понял значение императорской власти в церковных делах Восточно-Римской империи и старался опереться на этот базис. Его окрестили «христианский фараон». Умер в 412 г. [5].

Мы специально несколько остановились на деятельности ближайшего родственника Кирилла Александрийского, чтобы было понятным, в какой среде воспитывался и вырос, формировались его взгляды. Под руководством своего деятельного дяди Феофила Александрийского Кирилл получил отличное образование как в богословии, так и в светских науках, особенно в античной литературе. Чтобы понять главную божественную идею, заложенную во фресках Спасо-Преображенской церкви, необходимо преанализировать одно из главных положений христологического учения Кирилла Александрийского, которое он заявлял не раз во время тринитарных споров: «Не освободились бы от греха и проклятия, если бы плоть, в которую облеклось Слово, не была бы по естеству человеческой, потому что с чуждым для нас не было бы у нас ничего общего». В этом положении христологии он был един с Афанасием Великим [6]. Анализируя непреклонное, воинствующее выступление Кирилла Александрийского против Нестория и приверженцев за чистоту христианской веры, становится понятным - почему художник изобразил его «аки воина». В короткой фелони, наподобие рыцарского одеяния, ниспадающей с левого плеча и опоясанной вокруг чресл епитрахили (в данном случае точнее – орарь) как боевой пояс воина-рыцаря, он изображен с поднятой в знамени правой рукой, словно удерживающей копьё, в левой же руке его неизменное оружие – свиток со Священным Писанием, за правильное понимание которого он выступал всю свою сознательную жизнь. Евфросиния Полоцкая, глубоко изучавшая подвижническую деятельность и богословские труды изображаемых по ее велению святителей сама брала на

мая) [2]. Афанасий Великий, пребывая на посту патриарха, преподавал в Александрийской школе, где проявил себя как истинный ученый, исследователь и толкователь Священного Писания, грамотный методист. В борьбе против учения ариан необходимо было исследовать буквальный смысл Святого Писания в связи со всей системой веры, по определенным общепризнанным правилам и научно разъяснить непонятные места. Такого метода и держался Афанасий Великий в своих сочинениях. Особенно показательным в этом разрезе является его «Четырехкнижие против ариан», которая служила своего рода хрестоматией, учебником правильного научного истолкования христианской веры в Александрийской школе.

Несомненно, что, изучив сочинения Афанасия Великого, Евфросиния Полоцкая использовала их в своей школе, в том числе его учебник «Четырехкнижие против ариан». Поместив изображение Афанасия Великого в системе росписи своей церкви, Евфросиния Полоцкая знала о великих деяниях сего достойного мужа: патриарха, вождя церкви за чистоту христианской веры, ученого-богослова, учителя. Зная о его деяниях, Евфросиния Полоцкая не могла не знать об отношении Афанасия Великого к монастырям, к вопросу клерикализации монашества. А также здесь нельзя не учитывать и ее идеалы поведения родовой княжны, игумении, основанного ею и процветающего монастыря. Ей наверняка была известна знаменитая фраза среднего из сыновей Константина Великого – Констанция, произнесенная им на соборе 355 года в Милане: «Моя воля – вот мой канон» [3]. Эта версия напрашивается исходя из анализа всей системы росписи церкви, где впервые включены многие изображения святых, неизвестных до этого времени (середина XII в.) в системе росписи древнерусских церквей, Киева, Новгорода, Пскова, Старой Ладogi [4].

Изображение Кирилла Александрийского (ум. 444 г.) находится по левую руку от епископа Кипрского. Известно, что Кирилл Александрийский был племянником и преемником (с 412 г.) по кафедре знаменитого Феофила Александрийского, церковного деятеля и богослова 4-5 вв. Феофил Александрийский прослыл деятельным, умным, хитрым и честолюбивым. Это была типичная фигура для своей эпохи. Патриархом Александрийским он стал с 385 г. Соединил в

5. Звод помнікаў гісторыі і культуры Беларусі, Віцебская вобл. – Мінск, 1985. – С. 359; Арлоў, Ул. Ад Полацка пачаўся свет / Ул. Арлоў. – Мн., 2006. – С. 42; Аляксеёў, А. Спадчына Беларусі / А. Аляксеёў, А. Лукашэвіч. – Мінск, 2004. – С. 86.
6. Кацар, М. С. Зараджэнне і развіццё партрэтнага жанру у беларускім жывапісе XIV-XVI ст.ст. / М. С. Кацар // Беларускае мастацтва. – Мінск, 1962. – С. 126;
- Кацар, М. С. Изобразительное искусство Белоруссии дооктябрьского периода / М. С. Кацар // Минск, 1969. – С. 22–26.
7. Месяцеслов (март-август). – М., 1979. – С. 771; Лк.2:22-38. День памяти 28 августа (ст.ст.).
8. Христианство. Энциклопедический словарь. – М., 1993. – т. 1. – С. 533–534.
9. Святой Димитрий Ростовский. Жития святых. – Киев, 2003. – т. IX. – С. 387–429.
10. Святой Димитрий Ростовский. Жития святых. – Киев, 2003. – т. IX. – С. 398–402.
11. Святой Димитрий Ростовский. Жития святых. – Киев, 2003. – т. IX. – С. 393–401, 414–415, 417, 419.
12. Христианство. Энциклопедический словарь. – М., 1993. – т. 1. – С. 253, 255.
13. Святой Димитрий Ростовский. Жития святых. – Киев, 2003. – т. V. – С. 573–587;
- Христианство. Энциклопедический словарь. – М., 1993. – т. 1. – С. 139–140.

УДК726.5.04:75.052 (476)

**Три единоличных изображения святых на северной стене
келии Евфросинии Полоцкой**

Селицкий А. А.

Белорусский национальный технический университет

Афанасий Великий оставил значительное литературное наследство, где отражена его непримиримость к ереси ариан. Афанасия Великого называют «вождем церкви в борьбе с арианством» [1]. Его глубоко почитают как в православной церкви, называя «Отец православия» (день памяти 31 января нст.), так и в католической – «Учитель церкви» (день памяти 2

Александрии и столько же раз возвращаться на нее. Таким образом, большую часть своего правления он провел в изгнании. В очередном изгнании, в пустыне (356-362 гг.), Афанасий пишет лучшие из своих сочинений, как например: «Четыре слова на ариан» и др. [13]. Он явился творцом компромисса между иерархией и монашеством. Во время изгнаний пользовался поддержкой монашества. Был в дружбе с обоими отцами монашества – Антонием и Пахомием. По своей идее монашество подчеркивало несостоятельность клира и потому в лице Пахомия вызвала отрицательное отношение со стороны епископата. Афанасий Великий, епископ и аскет одновременно, первый возводит их в епископы. Этой клерикализацией монашества он укрощает его и тем подготавливает путь к мирному сожительству его (монашества) с иерархией.

Литература

1. Селицкий, А. А. Фрески келии Евфросинии Полоцкой в Спасо-Преображенской церкви в Полоцке / А. А. Селицкий // Наука – образованию, производству, экономике: материалы 3-й междунар. научн.-техн. конф. – Минск, 2006. – Т.2. – С. 77–79; Селицкий, А. А. Фрески Спасо-Преображенской церкви в свете просветительской деятельности Евфросинии Полоцкой (середина XII в) / А. А. Селицкий // Материалы 4-й междунар. научн.-техн. конф. – Минск, 2007. – Т.2. – С. 48–51; Селицкий, А. А. Сюжеты полоцких фресок в просветительской деятельности / А. А. Селицкий // Мастацкая адукацыя і культура. – 2006. – № 3. – С. 41–44; Селицкий, А. А. Блок фресок южной стены келии Евфросинии Полоцкой. Спасо-Преображенская церковь в Полоцке (середина XII в) / А. А. Селицкий // Мастацкая адукацыя і культура. – 2007. – № 2. – С. 59–61.
2. Селицкий, А. А. Живопись Полоцкой земли XI-XII вв. / А. А. Селицкий. – Минск, 1992. – С. 89–90; 95–96; 163–164.
3. Селицкий, А. А. Живопись Полоцкой земли XI-XII вв. / А. А. Селицкий. – Минск, 1992. – С. 89–90. Звод помнікаў гісторыі і культуры Беларусі, Віцебская вобл. – Мінск, 1985. – С. 357–359.
4. Селицкий, А. А. Живопись Полоцкой земли XI-XII вв. / А. А. Селицкий. – Минск, 1992. – С. 101, 120.

обладал даром чудотворения исцеления больных и даже воскрешения мертвых [11].

Воззрения Епифания Кипрского сложились под влиянием аскетов Египта и Палестины. Епифаний не имел хорошего общего филологического образования. Не изучил глубоко Оригена, к которому знаменитые богословы III-IV вв. относились с особенным уважением. На этой почве он расходился со знаменитым Иоаном Златоустом, Афанасием Великим и Кириллом Александрийским, которые широко использовали сочинения Оригена в борьбе с арианством и несторианством. За незнанием, ошибочно, Епифаний Кипрский считал Оригена источником всевозможных ересей [12]. Однако при всех своих недостатках труды Епифания Кипрского представляют собой материал для истории развития христианских идей. Вполне вероятно, поэтому, художник, включив изображение его в состав рассматриваемой композиции, показывает как бы половинчато, стоящего несколько отдельно от двух других святителей. Нет сомнения в том, что руководившая составом системы росписи Евфросиния Полоцкая, включив его в рассматриваемую композицию, распорядилась о композиционных особенностях изображения этого святого. Она знала и пользовалась упоминаемыми сочинениями Епифания Кипрского, одного из основоположников борьбы за чистоту христианской веры, была хорошо осведомлена о его подвижнической деятельности и даре целителя.

Афанасий Великий Александрийский родился около 297 г. в столице Египта - Александрии. Родители-христиане. Афанасий получил в Александрии разностороннее образование: изучал право, философию и литературу греческих философов и поэтов, круг наук александрийских ученых. Первые сочинения, написанные около 319 г., сделали известным имя Афанасия.

После смерти патриарха Александра преемником его на престол святого Марка народом единогласно был избран Афанасий. Однако, вскоре после Никейского собора 325 г. начались злключения Афанасия. Непрестанная и жестокая борьба с Арием, затем с его последователями арианами за чистоту христианской веры, привели к тому, что Афанасий Великий вынужден был пять раз оставлять кафедру в

Художественное решение ближе к графическому. Фон светлый с сиреневым отливом. Внутри медальона более насыщенный. Фигура святого, в том числе и медальон, оконтурены суриковой линией. Нимб приятного золотистого цвета, выполнен с легкой оконтуривкой чуть более темной линией. Лик смотрится объемным, при всех тех утратах. Верхние одежды, фелонь и епитрахиль светлые. Два других святителя изображены во весь рост по сторонам проема окна. Сохранность здесь хуже, лики размыты. Изображение Кирилла Александрийского прямоличное, во весь рост, правая рука поднята в знамении, левая опущена, держит длинный развернутый свиток с текстом Священного Писания. Одежды красочные зеленого и коричневых тонов. Хитон – прозелень с красивой разделкой складок. Фелонь короткая коричневато-красных тонов. Омофор белый с остатками рисунка крестов на нем. Светлая же епитрахиль (орарь?) опоясывает чресла святителя, ниспадая до пола. Афанасий Великий, патриарх Александрийский, изображен тоже во весь рост со свитком в левой руке, правая поднята до уровня груди (?). Одежды более спокойных светлых тонов.

Епифаний Кипрский родился в финикийском селении Висандук ок.288 г. и умер в апреле 403 г., т.е. жил ок. 115 лет. Получил образование в доме богатого еврея, законоучителя Трифона, и потому по религии сначала был иудеем. По смерти своего воспитателя принял христианство с именем Епифаний, раздал полученное наследство бедным и удалился в Египет. Предавался аскетическим подвигам в уединении в пустыне. Ходил с проповедью Евангелия в Персию. Наконец переселился на остров Кипр, где в 367 году его избрали епископом г. Саламина. Управлял кипрской церковью 36 лет, отличаясь благочестием и благотворительностью [9]. Известный ересеолог, он одним из первых принимал деятельное участие в борьбе церкви с арианством. Много путешествуя по разным странам и проповедуя Святое Писание, Епифаний Кипрский обладал редким для того времени знанием языков. Он знал латинский, греческий, еврейский, сирийский и коптский, пользовался собраниями противоположных и еретических сочинений. В Финикии, в Спандрийской пустыне он основал монастырь, где насчитывалось около 50 иноков [10]. Епифаний

их мощи. В связи с этим, и их изображения обладают высокой положительной и исцеляющей энергетикой, т.к. согласно учению Дионисия Ареопагита, энергии первообраза реально в этом изображении присутствуют.

Крестообразная в плане келья Евфросинии напоминает церковь в миниатюре, роспись которой имеет много ярких характерных особенностей. Об одной из них мы и поговорим в этой статье. Речь пойдет о трех единоличных изображениях святителей. Изображения трех святителей, которых объединяет одна общая идея – борьба за чистоту христианской веры, помещены на северной стене кельи Евфросинии Полоцкой. Это Епифаний Кипрский, посреди в медальоне, по правую от него руку Афанасий Великий Александрийский и Кирилл Александрийский (слева) (рис.1).



Композиционное построение обусловлено проемом окна. В центре Епифаний Кипрский. Обыгрывая проем окна, художник изобразил известного ересеолога епископа Кипрского - Епифания, который в левой руке держит свернутый свиток со Священным Писанием, правой благославляет (?). Вероятно, чтобы подчеркнуть важность и значимость одного из первых борцов за чистоту христианской веры, художник обрамляет изображение по принципу медальона. И в то же время этим приемом он несколько одособливает его от двух других изображений патриархов, явно указывая на несколько иную ориентацию в его подвижнической деятельности [8].

как например «Распятие» и «Воскресение». В верхней части стены предполагались также изображения праздничных сцен (дванадцатые праздники) [4].

Сейчас, когда фрески расчищаются и консервируются опытным реставратором В. Ракицким, все более становится очевидным, что в основе своей высказанная нами версия о выполнении канонических требований в системе росписи храма подтверждается. Тем не менее, даже казалось бы в серьезных публикациях [5] авторы продолжают повторять далекое от науки высказывание доктора искусствоведения М. С. Кацера, сделанное им еще в начале 60-х годов прошлого века о том, что на северо-восточном столбе изображен портрет самой Евфросинии Полоцкой, а на стенах – ее ближайшие родственники – сестра Евпраксия и племянницы Кириния и Ольга [6]. Забегая несколько вперед, для любознательного читателя откроем, что изображение Евфросинии, как заказчицы строительства и росписи церкви есть в составе стенописи. Находится оно на южной стене келии. Евфросиния изображена в полный рост с моделью храма на вытянутых руках, который она преподносит Христу Спасителю. Ведь храм строился «во имя Спасителя». К великому сожалению, варварски, полностью сбит лик Евфросинии. На северо-восточном же столбе помещено поясное изображение Анны-пророчицы. Той самой вдовы Анны, которая неотступно находилась при иерусалимской церкви, возвещая о скором пришествии Мессии. Присутствовала вместе с Симеоном-Богоприимцем во время Сретения Господня, когда на 40-й день младенца Иисуса Христа принесли в иерусалимский храм Мария Богородица и Иосиф-обручник для посвящения Всевышнему, как первенца по закону Моисееву [7]. Вот за эти заслуги перед Господом изображение пророчицы Анны и помещено близко от алтаря на восточной грани северо-восточного столба. Мужские изображения, открытые на столбах, тоже пророки, идентификацию иконографии которых мы собираемся опубликовать в ближайшем будущем. На южной стене открытые изображения принадлежат святым великомученицам, в основном римлянкам, пострадавшим в годы яростных гонений на христиан во II- III вв н.э., которые кстати обладали высоким даром целительства, ниспосланным им Всевышним. Исцеляющей силой обладали и

**Евфросиния Полоцкая у истоков просвещения
Полоцкого края**

Селицкий А. А.

Белорусский национальный технический университет

Этой статьей мы продолжаем серию публикаций вновь открытых фресок в Спасо-Преображенской церкви в Полоцке (середина XII в. [1]. Назрела необходимость дать научное обоснование идентифицированной иконографии единоличных изображений святых и сюжетов, а также идейно-смыслового значения росписи. Как показали исследования, без этих составных нет возможности провести цельный искусствоведческий анализ стенописи. В свое время нами была сделана небезуспешная попытка высказать свою версию о времени построения храма (ок.1132 г.) и времени его росписи (ок.1147 г.) [2]. На основании раскрытых фрагментов фресок, исследования архивных материалов, изучения литературных источников было уточнено название церкви – Спасо-Преображения [3]¹. Прослежена тенденция следования выработанным в Византии каноническим требованиям к размещению сюжетов системы росписи в основных компартаментах храма: в куполе – Иисус Христос («Вознесение»), в главной апсиде – Богоматерь-Оранта, «Евхаристия» и святительский чин с введением дополнительного регистра, состав которого характерен только для полоцкой церкви Спаса. Это «Поклонение жертве» - регистр логически дополнявший «Евхаристию». На предалтарных столбах – «Благовещение» и «Сретение». В главном объеме храма на столбах пророки, на стенах – святые мученики. Причем, на южной стене женские изображения, на северной – мужские, и большие композиции на тему страстей Христовых,

¹ Церковь по инерции все еще называют Спасо-Евфросиниевской – табличка на здании церкви от Министерства культуры. (См. также «Звод помнікаў гісторыі і культуры Беларусі. Віцебская вобл.», Мінск, 1985. – С. 357–359). Официально Спасо-Евфросиниевской в архивных документах называют небольшое сооружение, т. н. «теплую церковь», находящуюся справа перед Спасо-Преображенской, современная трапезная.

республиканских, областных и районных партийных и советских организаций лично взяться за организацию борьбы в занятых немцами районах [3, стр. 171].

По состоянию на 19 августа 1941 г. Центральным комитетом КП(б)Б и обкомами направлено в тыл противника для диверсионной работы и в партизанские отряды 318 групп и отрядов с участием в них 12 795 человек. [3, стр. 45]

Таким образом, в относительно короткий срок партия в ряде директив и постановлений своего Центрального и республиканских партийных комитетов четко определила цели и задачи, а также место и роль всенародной борьбы в тылу врага в достижении победы над немецко-фашистскими захватчиками.

Литература

1. Беларусь в годы Великой Отечественной войны 1941-1945/ А. А. Коваленя, А. М. Литвин, В. И. Кузьменко [и др.] – Мн.: БЕЛТА, 2005. – 544 с.: ил.
2. Беларусь в первые месяцы Великой Отечественной войны (22 июня – август 1941 г.) : док. и материалы / сост. : В. И. Адамушко [и др.] – Минск: НАРБ, 2006. – 458 с.: ил.
3. Беларусь непокоренная: (воспоминания, документы, хроника партизанского движения и подпольной борьбы 1941-1944 гг.)/ Авт.–сост. В. В. Абатуров [и др.] – Мн.: БЕЛТА, 2005. – 392 с.: ил.
4. Пономаренко, П. К. Всенародная борьба в тылу немецко-фашистских захватчиков 1941–1945 / П. К. Пономаренко. – Изд. «Наука», 1986 г. – 440 с.
5. Армстронг, Джон. Советские партизаны. Легенда и действительность. 1941–1944 / Дж. Армстронг; пер. с англ. О. А. Федяева. – М.: ЗАО Центр полиграф, 2007. – 493 с.
6. Боярский, В. И. Партизаны и армия: история утерянных возможностей. / В. И. Боярский; под общ. ред. А. Е. Тараса / Мн.: Харвест; М.: АСТ, 2001. – 304 с.
7. Шатько, В. И. Партизанская война: исторические аспекты теории и практики / В. И. Шатько, Н. Е. Бузин // Наука и военная безопасность. – 2004. – № 3. – С. 55–58.

борьбы в случае возникновения войны практически не разрабатывались, и это отразилось на темпах организации и развертывания партизанского движения в первые месяцы войны» [4, стр. 78].

По мнению американского историка Джона А. Армстронга «... нельзя сделать однозначного вывода о том, что конкретный план использования партизан был разработан до июня 1941 года. Две причины этого вполне очевидны. Во-первых, ни один режим не может позволить себе выступать перед всем населением или широкими официальными кругами с пораженческими заявлениями о том, что он рассчитывает потерять значительную часть своей территории. Во-вторых, почти наверняка высшее руководство не рассчитывало, что в случае войны противник оккупирует значительную часть территории СССР» [5, стр. 22].

Выполняя указания ЦК ВКП(б) центральный комитет, обкомы и райкомы КП(б)Б создавали на захваченной фашистами территории подпольные партийные организации, партизанские отряды [1, стр. 17].

2 июля в Донесении И. В. Сталину о развертывании партизанского движения в Белоруссии [2, стр. 52] секретарь ЦК КП(б)Б П.К. Пономаренко для централизованного руководства борьбой народа в тылу врага предложил «при штабе фронта создать управление по руководству партизанской борьбой.

16 июля ЦК КП(б)Б и СНК БССР прибыли в г. Гомель. 18 июля на Бюро ЦК было принято решение об организации при ЦК КП(б)Б, школы по подготовке групп для диверсионной работы в тылу врага с контингентом обучающихся 400 человек. [2, стр. 24]. Срок обучения-инструктажа в школе был установлен 2-3 дня. Инструктаж проводил полковник Старинов И.Г, начальником школы был утвержден Кутейников И.П. Местонахождением школы было решено установить д. Марковичи Тереховского района. Было поручено СНК БССР выделить 2 миллиона рублей для организации работы в тылу врага.

18 июля 1941 г. Центральный комитет ВКП(б) обсудив вопросы развертывания борьбы во вражеском тылу принял постановление «Об организации борьбы в тылу германских войск» в котором потребовал от руководителей

коммунисты, беспартийные, бывшие члены КПЗБ, военнослужащие Красной Армии, работники НКВД и милиции.

Впервые призыв советского руководства к развертыванию борьбы в тылу врага был изложен в директиве СНК СССР и ЦК ВКП(б) от 29 июня 1941 г. В директиве указывалось: «В занятых врагом районах создавать партизанские отряды и диверсионные группы для борьбы с частями вражеской армии» [3, стр. 203]. На основании этой директивы 30 июня ЦК КП(б)Б принял и направил в захваченные врагом районы директиву № 1 «О переходе на подпольную работу парторганизаций районов, занятых врагом» [2, стр. 35].

3 июля 1941 года в речи Председателя Государственного Комитета Обороны И. В. Сталина, переданной по радио и изданной массовым тиражом, также содержался призыв к развертыванию партизанской борьбы в тылу врага. Для всех парторганизаций оккупированных территорий это было руководство к принятию конкретных мер по развертыванию народной борьбы. В этот же день ЦК КП(б)Б была принята директива № 2 «Партийным, советским и комсомольским организациям по развертыванию партизанской войны в тылу врага». В директиве ставилась задача по вовлечению в развертываемую партизанскую войну всего народа, конкретизировались методы и приемы вооруженной борьбы с оккупантами, намечались объекты, по которым следовало в первую очередь наносить удары [2, стр. 50].

Несмотря на упорное сопротивление войск Западного фронта, немцы быстро продвигались в глубь территории Беларуси. 22 июня был захвачен Брест, 23 июня – Гродно, 27 июня – Барановичи, 28 июня – Минск, 2 июля – Борисов.

В первые месяцы войны борьба советских патриотов на захваченной врагом территории носила характер разрозненных, во многом стихийных действий. Морально-политическая неподготовленность советских людей к возможным поражениям на фронте являлась производной советской военной доктрины, не допускавшей мысли о необходимости ведения партизанских действий на своей территории. В связи с этим, как уже было указано выше, в последние предвоенные годы богатый опыт по ведению партизанской борьбы больше не рассматривался. «В предвоенные годы, – отмечает П. К. Пономаренко, – вопросы

30-х годов предусматривал развертывание партизанской борьбы в тылу врага с первых дней войны.

С середины 30-х годов внутренняя обстановка в стране стала меняться, изменилось и отношение высшего руководящего состава к специалистам, владеющим тактикой и техникой диверсий. 28 апреля 1937 года в газете «Правда» была помещена статья где утверждалось, что Красная Армия существует для того, чтобы «бороться с внутренним, так же как и с внешним врагом». Смысл статьи был до предела зловещим. Сталин уже решил, что пришло время провести чистку армии, считая, что уверенность в политической надежности куда важнее риска утраты боеготовности. Каковы бы ни были мотивы Сталина, и собирался ли он заходить так далеко, конечная статистика чистки ошеломляет. Из пяти маршалов выжили только двое (С. М. Буденный и К. Е. Ворошилов). Все 11 заместителей наркома обороны были уничтожены. Все командующие военными округами были к лету 1938 года казнены. Офицерский корпус Красной Армии понес потери вплоть до уровня ротных командиров, под репрессии также попала часть командиров имевших специальную партизанскую подготовку. Были репрессированы многие работники Генштаба, НКВД, секретари обкомов, которые занимались подготовкой к партизанской войне. Были ликвидированы тайники с оружием, боеприпасами, взрывчаткой, предназначенные для партизанских сил. Прекращение широкой подготовки войск к ведению партизанской войны объяснялось тем соображением, что в Красной Армии достаточно командиров и политработников всех уровней, которые в случае необходимости могут организовать переход войск к организованным и управляемым партизанским действиям [6, стр. 64].

Начало Великой Отечественной войны ознаменовало новый этап в истории партизанской войны. С первых дней оккупации немецко-фашистские захватчики столкнулись в Беларуси с разными формами активного и пассивного сопротивления. В разных областях и районах республики стали возникать небольшие отряды и группы из местных патриотов, военнослужащих Красной Армии, оказавшихся в окружении, партийных и советских работников. Во главе их обычно становились авторитетные, имевшие уважение люди,

Зарождение системы руководства партизанским движением на территории Беларуси (июнь – август 1941)

Козел Д. А.

Белорусский национальный технический университет

В соответствии с решениями военно-политического руководства СССР, в 1924–1936 гг. производилась широкомасштабная подготовка к партизанской войне против иностранных агрессоров. Подготовкой к партизанской войне занимались IV (разведывательного) управления главного штаба РККА и специально созданные IV отделы штабов военных округов. Они взаимодействовали с соответствующими подразделениями и дорожно-транспортными отделами ОГПУ. К концу 1929 г. была в основном завершена работа по подготовке командных кадров для партизанских формирований. Готовились небольшие отряды, диверсионные и организаторские группы. На базе последних могли создаваться более крупные партизанские формирования. Для них закладывались тайные склады продовольствия, минно-взрывные средства, оружие, боеприпасы [6, стр. 53].

Детали и особенности этой работы хорошо представлены в воспоминаниях И.Г.Старинова, который в те годы занимался подготовкой диверсантов по линии IV управления Генерального штаба РККА. Так, к 1930 году для развертывания в Белоруссии были готовы 6 партизанских отрядов численностью от 300 до 500 человек каждый. В приграничных городах республики и на железнодорожных узлах были созданы и обучены боевые группы, предназначенные для подпольных диверсионных действий в случае войны. На тайных складах было заложено около 50 тысяч винтовок, 150 пулеметов, боеприпасы к ним, минно-взрывные средства. [7, стр. 54].

Качество подготовки, боевые возможности маневренных партизанских формирований проверялись на специальных и общевоинских учениях. Так, в 1932 году под Москвой и в Ленинградском военном округе были проведены специальные маневры в которых участвовали подготовленные партизанские формирования [6, стр. 57]. Разработанный Генеральным штабом РККА план отражения иностранной военной агрессии в начале

власти, исчезло - на его руинах возникла еще одна провинция "третьего рейха" с тусклым названием "Восточная марка".

Спустя два дня после вторжения вермахта был издан закон "о воссоединении Австрии с немецким рейхом". Все национальные богатства республики оказались в руках захватчиков. Территория рейха увеличилась на 17 процентов, на 10 процентов возросло население и посевные площади. На территории Австрии германские монополии построили 120 и реконструировали около 450 военных предприятий. К концу войны предприятия поставили "третьему рейху" до 9 тысяч самолетов 17 тыс. авиационных моторов, более 10 тысяч танков и бронемашин, свыше 12 тысяч орудий.

Возникает вопрос, как встретил Запад весть о фактической аннексии Австрии? Первыми признал аншлюс официальный Рим. Фюрер в связи с этим телеграфировал 13 марта Дуче: "Муссолини, я вам этого никогда не забуду!". Другие западные державы также признали нацистский аншлюс. И только Советский Союз решительно против агрессивного акта Германии.

17 марта 1938 года советское правительство с предложением немедленно через Лигу Наций или иным образом предпринять практические шаги для противодействия дальнейшему расширению агрессии. Предложение было отклонено ведущими капиталистическими державами. Тогда советская делегация в Женеве на пленарном заседании Лиги Наций 21 сентября 1938 г. предложила осудить аншлюс Австрии и действовать по пересечению агрессии. Представители Англии и Франции демонстративно отвергли и это предложение: гибельный моховик политики умиротворения агрессора уже набирал обороты.

Суров ход истории, суровы ее уроки. Но окончательный приговор справедлив. Австрия восстала из небытия, обрела себя. Ее возрождению помог Советский союз, солдаты которого принесли Австрии свободу и независимость. Уроки истории зовут к борьбе за мир, разрядку и сотрудничество, от которого выигрывают все государства и народы, большие и малые.

столь унижительны для Австрийской Республики, что его правительство не решалось сразу обнародовать их. Лишь спустя несколько дней народ узнал об их содержании и сразу же стал действовать. В считанные дни был организован и энергично взялся за дело комитет представителей рабочих, состоявший из доверенных лиц крупнейших предприятий. Комитет возглавлял коммунист Алоис Келер.

Комитетом была подготовлена революция – меморандум требований возвращения рабочим главных прав и свобод. Документ был передан Шушнигу. В ту пору нелегальное движение свободных профсоюзов объединяло в своих рядах коммунистов и социалистов и действовало довольно активно. Достаточно сказать, что в течение 48 часов под документом подписалось более миллиона человек. И, когда надвинулась непосредственная опасность аншлюса, рабочие приняли решительный шаг. Делегация в составе 14 человек добилась аудиенции у канцлера, где от имени рабочего класса Австрии были изложены требования политических прав и свобод для рабочего движения, легализации профсоюзов, возрождение демократической прессы.

Правительство приняло решение провести плебисцит по вопросу о независимости Австрии. Он должен был состояться 13 марта 1938 г. Но через 2 дня после объявленного срока австрийскому канцлеру был вручен ультиматум из Берлина: отменить плебисцит. И официальная Вена капитулировала как перед собственным паническим страхом, возникшим от одной мысли пролетарской солидарности. Вслед за этой последовали и другие: отставка Шушнига и формирование правительства из национал-социалистов. Вновь сформированное правительство во главе с Зейс – Инквартом, ставленником Гитлера немедленно обращается к Берлину с просьбой ввести в Австрию войска “для восстановления спокойствия и порядка”.

Осуществляя пресловутый “план Отто”, в ночь с 11 по 12 марта 1938 года 200-тысячная гитлеровская армия вторглась в Австрию. Вслед за армейскими подразделениями в Вену прибыл и Гитлер вместе с Гитлером, чтобы объявить об аншлюсе. Горькая шутка родилась тогда: австрийцы назвали себя “трофейными немцами”. Суверенное государство со всеми учреждениями законодательной, исполнительной и судебной

центре внимания. В мире немало написано “учёных” трудов с одной целью: доказать, что аншлюс Австрии был ни чем иным, как “воссоединением немецкой нации”.

Взяв в союзники иронию, можно сказать, что такие выводы усердно готовились “исторически”. После распада габсбургской монархии все политические партии, за исключением коммунистической, высказывались за присоединение к Германии тех частей империи, население которых говорит по-немецки. Австрийские фашисты в 30-е годы, прикрываясь маской патриотизма, отстаивали тезис “немецкой миссии Австрии”, называли страну “вторым немецким государством”. Лидеры социал-демократов заявили, что австрийцы - “часть немецкого народа”. И только коммунисты смогли четко сформулировать тезис о возникновении и существовании самостоятельной австрийской армии. Они стремились, как можно шире распространить в народе мысль о праве австрийцев на государственность, на суверенитет.

Однако на другом, “длинном плече” политического рычага находились мощь гитлеровского вермахта и предательская уступчивость австрийских правящих кругов, которые больше всего боялись собственного рабочего класса. Австрофашисты тщетно рассчитывали на то, что подражание гитлеровской внутренней политике, всемерное подчеркивание “немецкой миссии Австрии” оградят страну от германского вторжения. Даже поддерживающий канцлера Шушнига итальянский дуче Муссолини после долгих колебаний в марте 1938 года дал согласие на аннексию Австрии. А несколькими днями раньше – 12 февраля Шушник был вызван в гитлеровскую резиденцию, где на него обрушился поток угроз о применении военных мер против Австрии. Под диктовку фюрера австрийским министром внутренних дел был назначен Зейсс-Инкварт, доверенное лицо нацистов.

“Один народ, один рейх, один фюрер”,- лозунг с которым носилась нацистская пропаганда, в действительности означал, что Австрия навсегда стиралась с карты Европы, а ее экономический потенциал, ее население втягивались в агрессивную политику германского империализма, заражались милитаризмом и пангерманским шовинизмом. Подписанные Шушником в гитлеровской резиденции “соглашения” были

Они вскрывают внутреннюю политику образовательных систем, которые являются основными производителями «культурных правил» и типов гендерных идентичностей и воспроизводят существующий в обществе порядок путем внедрения в сознание общепризнанных традиционных ценностей; подвергают анализу процесс социализации, в котором прослеживаются многие негативные моменты: ориентированность всего образовательного процесса, методов обучения, содержания дисциплин и контроля знаний на некоего обобщенного безликого ученика (студента), прежде всего мужского пола, при этом девушки «выпадают из обоймы», так как традиционные методы обучения не учитывают особенности полов, не применяется дифференцированный подход. Другими словами, система образования носит патриархальный характер, продуцирует и воспроизводит существующую в обществе маскулинную идеологию, проповедывающую «мужские» качества, в результате получающую положительную окраску и престижность, и неадекватно, а в некотором роде и негативно отражающую «женские» черты характера и женский опыт.

Литература

1. Суковатая, В. Учимся демократии: взгляд политолога / В. Суковатая // Высшее образование в России. – 2001. – № 2. – С. 86–95.
2. Штылева, Л. В. Гендерный подход в образовании /Л.В. Штылева // Мир образования – образование в мире. – 2005. – № 1 (17). – С. 89–101.
3. Ярская-Смирнова, Е. Гендерное неравенство в образовании: понятие скрытого учебного плана/ Е. Ярская-Смирнова // Гендерные исследования. – 2000. – № 5. – С.295–301.

УДК [947+957]»1941/1945»(063)

Аншлюс: "трофейные немцы"

Арбузов А. Т.

Белорусский национальный технический университет

В связи с продолжением изучения курса “Великая Отечественная война советского народа” в вузах республики проблемы начала второй мировой войны находятся постоянно в

социальные группы и своего рода субъективности, он позволяет по-иному взглянуть на многие вопросы, найти новые пути решения и учесть опыт многих групп населения, в том числе житейский, который с возникновением гендерного подхода впервые стал предметом научного анализа. Перечисленные возможности с успехом используются в исследованиях, посвященных рассмотрению различных сторон образовательного процесса.

Существует два направления, по которым проводятся исследования. Во-первых, это *гендерное образование*. Оно представляет собой освоение учащимися основ гендерной концепции (достигается путем включения гендерных курсов, новых предметов (например, феминологии) в учебные планы). Многие российские, украинские и белорусские исследователи в своих работах пишут о необходимости изучения учащимися основ гендерологии, обращая внимание на то, что «сам процесс преподавания гендерных курсов...способен трансформировать сознание учащихся до качественно нового уровня» [1, с. 87].

Во-вторых, это *гендерный подход* (гендерное измерение), который выступает в качестве методологической основы в исследованиях, учитывая фактор пола в организации учебно-воспитательного процесса [2, с.91]. Основные направления исследований касаются, в первую очередь, анализа «скрытого учебного плана», рассматриваемого в качестве неформальных аспектов обучения, образования и организационной культуры учебного заведения [3, с. 295]. Е.Ярская-Смирнова пишет о таких составляющих скрытого учебного плана, как (1) организации учебного учреждения и гендерные отношения на работе; (2) содержание учебных предметов; (3) стиль преподавания. Второе направление изучения образовательного процесса - гендерная экспертиза детской литературы, школьных учебников и учебных пособий для ВУЗов, выявляющая различные формы неравнозначной и неадекватной оценки женских и мужских ролей в культуре. В-третьих, это анализ образовательных практик и технологий, критика существующих и предложение обогатить имеющуюся традиционную практику преподавания альтернативной практикой.

Гендерные исследования в области образования представляют собой интересное и перспективное направление.

Млечко Е. Н.

Республиканский институт высшей школы

Интерес к социализации в процессе обучения относительно недавно приобрел новую направленность в связи с реформированием системы образования. В контексте исследования общей социализации появились работы, посвященные гендерной социализации, которая формирует осознание половой принадлежности, конструирует модели маскулинности и фемининности, фиксирует асимметрию гендерных норм и ролей, тем самым формируя гендерные идентичности учащихся. Разработка этой проблемы связана с тем, что современное общество находится в состоянии трансформации всех социальных отношений, культурных практик и ценностных систем. Изменяются образцы гендерных взаимоотношений, подвергаются переосмыслению роли и статусы женщин и мужчин, понятия женственности и мужественности получают новое смысловое наполнение. Процесс социализации (как одна из основных целей образовательного процесса) и его результаты являются индикаторами демократичности системы образования: ее ориентации на личностное развитие учащихся, признания равенства возможностей и гендерного равенства. Соответствующий анализ составляющих образовательного процесса предоставляет исследователям возможность проанализировать систему образования как один из основных социальных институтов в процессе воспитания и обучения, а также сделать вывод о взаимном влиянии общественного сознания, культуры в целом и системы образования на формирование, утверждение новых и сохранение существующих представлений о женщине и мужчине, моделей фемининности и маскулинности, гендерных ролей и норм.

Гендерный подход, предметом анализа которого является рассмотрение процессов социальной реальности с точки зрения взаимоотношения полов и властных отношений между ними, получил широкое распространение в гуманитарном знании. В силу своей гибкости, ориентированности на конкретные

ставіць на загнёт патэльнію, кладзе ў яе некалькі вугольчыкаў, здабытых з-пад каранёў крапівы, якая расце на папялішчах, зверху кладзе некалькі шчэпак, усе гэта падпальвае і залівае вадой. Калі ўсе гэта патухае, бабка макае палец у гэту ваду і абводзіць ім тры разы хворы тварык дзіцяці, гаворачы замову, прымушае дзіця тры разы павярнуцца і пльонуць. Ваду з вугольчыкамі бабка злівае ў шкляначку і прапаноўвае свайму пацыенту выкарыстоўваць яе ў якасці прымочкі раніцай і вечарам. Выкарыстанне ў якасці лекавага сродку вугля тлумачылася верай у ачышчальную сілу агню. Лекавая функцыя вугля выкарыстоўваецца і ў сучаснай педыятрыі у якасці абсарбента пры эксудатыўных дыятэзах, выкліканых прагрэснасцямі ў кармленні дзяцей.

Захаваліся сведчанні таго, што і самі дзеці маглі выконваць ролю “лекара” пры дапамозе магічных спосабаў. Так, для прафілактыкі зубнога болю сяляне насілі на шыі чырвоны шнурок з 27 вузельчыкамі, завязаць якія павінна было старэйшае або малодшае дзіця ў сям’і, палічыўшы тры разы да дзевяці не пераводзячы духу.

Калі замовы і іншыя магічныя сродкі не дапамагалі, сялянкі звярталіся да лячэння “зёлкамі”. Налічваецца каля 300 відаў раслін, якія выкарыстоўваліся беларусамі для лячэння, найвялікшую групу сярод іх складаюць расліны, якімі лячылі страўнікавыя захворванні. Увогуле, адной з самых распаўсюджаных хвароб сярод дзяцей была дызентэрыя, якую лячылі чарнічным або журавінавым кісялём. Ад глістоў дзецям давалі піць распушчаны ў вадзе “цэдар” аўсу (пераквашанае рэдкае цеста з аўсянай мукі), часнок. Калі ў дзіцяці проста балеў жывоцік, то грэлі прасам невялікую полачку і прыкладалі яе да жывата, дзіця хутка супакойвалася. Яшчэ адной досыць распаўсюджанай хваробай сярод дзяцей была залатуха. Залатушных дзяцей купалі ў адварах з аэру, адварах дубоўкі, з лазы, у вотрубях пшаніцы, мазалі гусіным салам. Спецыфічныя інфекцыйныя дзіцячыя хваробы лячылі пры дапамозе гародніны: ад водру давалі адвар з паранага насення рэпы, а ад кропшуднымі захворваннямі, якія лячылі адварам ліпавага цветку; маліннік быў вядомы як патагонны сродак.

сурокаў, як “выкачванне” – па живоціку сурочанага дзіцяці бабка вадзіла кавалкам цеста або хлеба і шаптала замову.

Часам сурок мог спрычыніць начніцы, прыкметамі якіх былі вялікі живоцік, начныя плачы і бяссонніца. А.Я. Багдановіч, бацька нашага славутага паэта Максіма Багдановіча, апісвае цікавы абрад лячэння начніцаў – “паланне” дзіцяці: маці кладзе дзіця ў прыпол і некалькі разоў качае яго перад полымем печы, гаворачы пры гэтым замову. Адна з рэспандэнтак так апісвала працэс лячэння начніцаў у яе дачкі: “Бабка ўзяла засланку ад печы, пасеяла на яе попел праз рэшата і паставіла дзіця на яго ножкамі, са слядкоў узяла попел і скатала яго ў тры галушачкі, а потым качала іх па жывату дачкі, шэпчучы замову”. Звяртанне дзіцяці ў печ сімвалізуе зварот дзіця ў матчыну ўтробу і новае нараджэнне. Так ці іначай, прыведзеныя намі магічныя спосабы лячэння гэтай групы хвароб таксама адбывалася пры дапамозе агульнага для ўсходніх славян мацярынскага сімвала – печы. Існавалі таксама і спосабы лячэння гэтых хваробаў пры дапамозе зёлкаў: дзецям давалі піць адвары піжмы і ваўчоку (чартапалоху), купалі ў адварах такіх раслін, як буслікі (журавельчыкі), малачайнік (агародны асот).

Часам, у малых дзяцей бываюць сударагі, якія могуць быць выкліканы не толькі спалохам, але і глістамі, запорамі, прарэзваннем зубоў. Такая хвароба ў сялян называлася “радзімец” (“дзяцінец”, “падучая хвароба”). “Радзімец” лячыўся працягваннем дзіцяці праз хамут. А старажытнарускі лячэбнік прапановаў насіць на шыі такую расліну, як пераступень. Дзецям давалі піць адвар карэння такой расліны, як “драсён вужоўнікавы”.

Грыжу таксама лячылі замовамі, абвязаўшы живоцік дзіцяці чырвонай ніткай, якая, магчыма, сімвалізавала ахоўную сілу пояса. У XIX ст. у Себежскім павеце Віцебскай губерніі, калі бабка-павітуха выяўляла ў дзіцяці прызнакі грыжы, яна лавіла мыш, разрываўла яе за заднія лапкі і прыкладала яе да грыжы. Такі магічны спосаб лячэння пры дапамозе хтанічнай жывёлы сведчыць аб успрыманні нованароджанага, як прадстаўніка таго свету, таму і хвароба, з якой ён нарадзіўся, павінна была пакінуць яго са смерцю прадстаўніка таго свету – мышы.

Існаваў цікавы прыклад лячэння “вогніку” (дыятэзу на твары дзяцей): “на зыходзе” месяца ці на “маладзік” бабка-шаптуха

вылучаюцца два накірункі лячэння дзіцячых хвароб – магічнымі сродкамі і лекавымі травамі.

Да першай групы можна аднесці такую хваробу, як “зубішча” (цемяннік) – пагаршэнне фізічнага стану дзіцяці, звязанае са зніжэннем імунітэту падчас прарэзвання зубоў. Каб аблегчыць прарэзванне зубоў, скроні дзіцяці змазвалі сумессю матчынага малака з сокам часнаку, гаворачы адмысловую замову. “Шчацінка” на спіне дзіцяці з’яўляецца, на думку сялянскіх, калі цяжарная жанчына пне нагой хатнюю жывёлу. Лячылі “шчацінку” наступным чынам: на матчыным малаце замешвалі невялікі кавалак цеста і качалі яго па спіне дзіцяці, або клалі дзіця на тое месца, дзе ляжаў кот ці сабака і качалі яго. Досыць распаўсюджанай хваробай былі “шчэміны” (“падбела”, “малочніца”) – белы налёт на языку і дзёснах дзіцяці, які выціралі валасамі маці, ці чырвоным шарсцяным касніком. Да цяперашняга часу вельмі распаўсюджаным захворваннем дзіцяці з’яўляюцца апрэласці. Лячэнне гэтай хваробы цесна звязана з працэдурай купання. Пасля купання перад тым, як спавіць дзіця, ў паху і пад мышкамі перасыпалі крухмалам, маці палівала халоднай вадой з рота, засыпала “чарваточынай” (пылком дрэвеснага чарвяка) ці пылком дзеразы, якую збіралі ў лесе.

Існавалі яшчэ дзве групы хвароб, якія часам атажсамліваліся, і спосабы іх лячэння былі практычна аднолькавымі – гэта “сурокі” (“зглаз”, “пярэпалахі”, “спалох”, “лякі”) і “начніцы” (“крыксы”, “плаксы”). “Узварушыць ці сурочыць душу чалавека” можна “дурным вокам” або здзіўленнем (“падзіў”). Найбольш карыснымі сродкамі лячэння сурокаў з’яўляюцца наступныя: прыём прапускання дзіцяці паміж целам і кашуляй маці або праз бацькавы нагавіцы, выціранне падолам, высмоктванне ў вобласці вачэй і сэрца, абкурванне смеццем або валасамі таго чалавека, які сурочыў. Існаваў нават спосаб “выпарвання” сурочанага дзіця: вечарам трэба прынесці са студні вады, якую нельга нікуды адліваць, закіпяціць яе тры разы, паставіць пад калыску дзіцяці міску, а вакол разлажыць ключ, грэбень, шчотку, нож і тры верацяна, потым у міску перавярнуць гаршчок з кіпнем і пакінуць на ноч. Такі спосаб, на нашу думку, звязаны з верай сялян у ачышчальную сілу вады. Апытанія намі рэспандэнткі распавядалі аб такім сродку лячэння ад

УДК 392+615.89(09)

**Народная педыятрыя беларусаў: традыцыйныя сродкі
лячэння дзіцячых хвароб**

(другая палова XIX – першая палова XXст.)

Якубінская А. Д.

Беларускі нацыянальны тэхнічны універсітэт

Адпаведна традыцыйных уяўленняў беларусаў, чалавек – гэта элемент космабіялагічнага свету, а яго здароўе гарманічна звязана з прыродай, хваробы сведчаць аб парушэнні гэтай сувязі. Менавіта таму вызваленне ад хваробы можна атрымаць толькі ад самой прыроды. Сярод усходніх славян, у тым ліку і беларусаў, было распаўсюджана ўяўленне аб узаемнай сувязі чалавека і дрэва, якое быццам бы надае яму жыццёвую сілу і здароўе, аб чым сведчыць агульнаславянская этымалогія слова “здароўе”, якое паходзіць ад слова “дрэва”. Узгадаем таксама звычай “сцябаш” галінкамі вярбы на Вербную Нядзелю людзей і жывёлу, звычай пасадкі дрэва, калі ў сям’і нараджаецца дзіця. Такім чынам, у традыцыйным сялянскім грамадстве беларусаў здароўе мела большы сацыяльны прэстыж, чым у сучасным. Увогуле для беларускай традыцыйнай культуры была характэрна ўстаноўка на здароўе, на здаровы лад жыцця з моманту нараджэння чалавека. Прыкладам таму могуць быць пажаданні здароўя немаўляці ў такой спецыфічнай з’яве беларускага сямейнага фальклору, як хрэсьбіныя песні. Сярод іх даследчыкі вылучаюць “песні-зычэнні”, у якіх часта сустракаюцца пажаданні здароўя немаўляці.

Можна вылучыць наступныя метады і прыёмы народнай педыятрыі - культура кармлення і харчавання, дзіцячая вопратка, спецыяльныя прылады для авалодання тэхнікай цела, асабістая гігіена, рэжым дня і лячэнне хвароб. Яны неслі для дзяцей першай полаўзроставай ступені – “анёлкаў” (ад нараджэння да 2-3 год) - важныя адаптацыйныя і сацыялізуючыя сэнсы, але галоўная іх функцыя – прыстасаванне дзяцей да здаровага ладу жыцця, выхаванне паўнаwartасных членаў сялянскай абшчыны.

Традыцыйныя спосабы лячэння дзіцячых хвароб з’яўляюцца найменш даследаваным і вельмі абшырным пластом народнай медыцынскай культуры. У народнай педыятрыі беларусаў

является лишь несколько модернизированной в конце 50-х - начале 60-х годов периодизацией Великой Отечественной войны, сформулированной в статье К.Е. Ворошилова. В условиях идеологической борьбы в период «холодной войны» советская историография исходила из того, что раз Великая Отечественная война является важнейшей составной частью Второй мировой войны, то и периодизация истории последней должна исходить из периодизации войны 1941-1945 гг. Однако вряд ли периодизация части может определять периодизацию целого. Существующая периодизация уже не отвечает целям объективного изучения истории Второй мировой войны и нуждается в значительной корректировке.

Можно предложить следующую периодизацию истории Второй мировой войны. **Первый этап войны (сентябрь 1939 г. – декабрь 1941 г.)** начался нападением Германии на Польшу. Основным его содержанием было расширение европейской войны до масштабов мировой. Основным содержанием **второго периода (январь 1942 г. – июнь 1943 г.)** было достижение странами антигитлеровской коалиции перелома в войне в свою пользу. Основным содержанием **третьего периода (июль 1943 г. – сентябрь 1945 г.)** было поражение Италии, Германии и Японии и окончание войны.

Также следует выделить ряд этапов, которые отражают изменения, происходившие в рамках перечисленных периодов Второй мировой войны. В этом случае ее периодизация будет выглядеть следующим образом.

Первый период (сентябрь 1939 г. – декабрь 1941 г.): 1) первый этап (сентябрь 1939 г. – июнь 1940 г.); 2) второй этап (июль 1940 г. – июнь 1941 г.); 3) третий этап (июнь – декабрь 1941 г.). **Второй период (январь 1942 г. – июнь 1943 г.):** 1) первый этап (январь – май 1942 г.); 2) второй этап (июнь – ноябрь 1942 г.); 3) третий этап (ноябрь 1942 г. – июнь 1943 г.). **Третий период (июль 1943 г. – сентябрь 1945 г.):** 1) первый этап (июль 1943 г. – май 1944 г.); 2) второй этап (июнь 1944 г. – май 1945 г.); 3) третий этап (май – сентябрь 1945 г.).

Предлагаемая периодизация истории Второй мировой войны позволяет преодолеть характерные для отечественной историографии идеологические стереотипы и обеспечить более объективное изучение истории войны.

советско-германской войны, зачастую игнорируя другие театры военных действий.

Первая общая периодизация Великой Отечественной войны была дана в статье К.Е. Ворошилова «Гениальный полководец Великой Отечественной войны», посвященной 70-летию И.В. Сталина. Первый период войны охватывал события с нападения Германии на СССР до контрнаступления под Сталинградом (ноябрь 1942г.), основным содержанием которого была активная оборона, многочисленные контрудары и контрнаступления Красной Армии, позволившие сорвать вражескую стратегию «молниеносной» войны и создать благоприятную обстановку для перехода в решительное наступление. Второй период начинался Сталинградским контрнаступлением и длился до конца 1943 г. Красная Армия завоевала стратегическую инициативу, что привело к коренному перелому в войне. Третий период охватывал события 1944 г., когда в результате «десяти сталинских ударов» была освобождена советская территория, началось освобождение стран Восточной Европы и были разгромлены союзники Германии. Четвертый период связывался с событиями 1945 г., победным завершением войны в результате разгрома Германии и Японии.

В последующем в советской историографии утвердилась периодизация, предложенная в военно-историческом исследовании «Вторая мировая война 1939-1945 гг.» (М., 1958), позднее закрепленная в 6-томной «Истории Великой Отечественной войны Советского Союза 1941-1945 гг.» (М., 1960-1965). Она имела следующий вид. Первый период: 1 сентября 1939 г. – 21 июня 1941 г. (начало войны, захват Германией ряда стран, подготовка нападения на СССР). Второй период: 22 июня 1941 г. – 18 ноября 1942 г. (нападение Германии на СССР, нападение Японии на США, создание условий для коренного перелома в войне в пользу антигитлеровской коалиции). Третий период: 19 ноября 1942 г. – декабрь 1943 г. (коренной перелом в войне). Четвертый период: январь 1944 г. – 9 мая 1945 г. (освобождение территории СССР и европейских стран, разгром фашистского блока и поражение Германии). Пятый период: 9 мая – 2 сентября 1945 г. (разгром Японии). Распространенная в современной литературе периодизация Второй мировой войны