

## ПСИХОЛОГИЧЕСКИЙ ПОРТРЕТ ИНВЕРТИРОВАННЫХ ЛЮДЕЙ

*Белорусский национальный технический университет,  
г. Минск, Республика Беларусь*

*Научный руководитель: канд. психол. наук, доц. Островский С.Н.*

Факт половой потребности у человека и животного выражают в биологии тем, что у них предполагается «половое влечение». При этом допускают аналогию с влечением к пище, голодом. Соответствующего слову «голод» обозначения не имеется в народном языке; наука пользуется словом «либидо».

Лицо, которое внушает половое влечение, является сексуальным объектом, а действие, на которое влечение толкает, выступает сексуальной целью; в таком случае точный научный опыт показывает, что имеются многочисленные отклонения в отношении обоих – как сексуального объекта, так и сексуальной цели, и их отношение к сексуальной норме требует детального исследования [3].

Общепринятая теория полового влечения больше всего соответствует легенде о разделении человека на две половины – мужчину и женщину, стремящихся вновь соединиться в любви, поэтому весьма неожиданно услышать, что встречаются мужчины, сексуальным объектом которых является не женщина, а мужчина. Таких лиц называют противоположно-сексуальными или инвертированными, а сам факт – инверсией. Число таких лиц очень значительно, хотя точно установить его затруднительно [3].

Цель работы: выявить психологический портрет инвертированных людей.

Задачи:

1. Описать инвертированных людей.
2. Провести исследования по выявлению психологического портрета инвертированных людей.

Объект исследования: деятельность инвертированных людей.

Предмет исследования: самооценка личности и уровень притязаний.

Гипотеза: инвертированные люди обладают эмоциональной возбудимостью и длительностью эмоций.

Метод исследования: тестирование, с использованием методики У. Джемса для определения самооценки.

Эти лица ведут себя в различных направлениях различно:

а) Они абсолютно инвертированы, т.е. их сексуальный объект может быть только одного с ними пола, между тем как противоположный пол никогда не может у них быть предметом полового желания, а оставляет их холодными или даже вызывает у них половое отвращение. Такие мужчины

оказываются благодаря отвращению неспособными совершить нормальный половой акт или при выполнении его не испытывают никакого наслаждения.

б) Они амфигенно инвертированы (психосексуальные гермафродиты), т. е. их сексуальный объект может принадлежать как одинаковому с ними, так и другому полу; инверсия, следовательно, лишена характера исключительности.

в) Они случайно инвертированы, т.е. при известных внешних условиях, среди которых на первом месте стоят недоступность нормального полового объекта и подражание. Они могут избрать сексуальным объектом лицо одинакового с ними пола и в таком половом акте получить удовлетворение [3].

Врожденность приписывают только абсолютно инвертированным, на основании уверений этих лиц, что ни в какой период жизни у них не проявлялось никакой другой направленности полового влечения. Инверсия, согласно этому взгляду, в целом ряде случаев имеет врожденный характер, а в других случаях она могла бы развиться иным способом.

В противоположность этому взгляду, существует другой, согласно которому инверсия составляет приобретенный характер полового влечения. Взгляд этот основывается на следующем:

- 1) у многих (также абсолютно) инвертированных можно открыть имевшее место в раннем периоде жизни сексуальное впечатление, длительным последствием которого оказывается гомосексуальная склонность;
- 2) у многих других можно указать на внешние благоприятствующие и противодействующие влияния жизни, приведшие раньше или позже к фиксации инверсии (исключительное общение с лицами одинакового пола, совместный военный поход, содержание в тюрьме, опасности гетеросексуального общения, целибат, половая слабость и т. д.);
- 3) что от инверсии можно избавиться при помощи гипнотического внушения, что было бы удивительным при врожденном ее характере.

С точки зрения этого взгляда можно вообще оспаривать несомненность возможности врожденной инверсии.

Результаты изучения самооценки у инвертированных людей представлены в табл.

Таблица – Самооценки личности инвертированных людей

Имя	1	2	3	4
Сергей, 22	1,6	1,6	3,3	2,6
Олег, 19	2,0	3,0	3,8	7,5
Саша, 18	7,0	3,5	13,0	14,0
Саша, 17	0,7	0,8	1,7	0,7
Женя, 18	0,6	0,7	0,8	0,7
Денис, 16	0,4	0,4	0,6	0,6
Дима, 18	0,8	0,8	0,8	0,8
Витя, 19	0,6	0,6	0,8	0,6
Сергей, 21	0,8	0,9	1,2	0,9
Сергей, 19	12,0	2,0	12,0	3,0

Выводы. Если испытуемый набирает от 1 до 7 баллов, то диагностируется мотивация на неудачу (боязнь неудачи); когда же сумма от 14 до 20 баллов, это мотивация на успех (надежда на успех). Если количество набранных баллов в пределах от 8 до 13, следует считать, что мотивационный полюс не выражен. Однако в случае с 8-9 баллов мотивация испытуемого ближе к избеганию неудачи, а 12-13 – ближе к стремлению достичь успеха [1].

По результатам исследования можно составить психологический портрет инвертированных людей: инвертированные люди обладают большой эмоциональной возбудимостью, средней интенсивностью эмоций, достаточно большой длительностью эмоций и большим отрицательным влиянием на эффективность деятельности и общения. Психологический портрет инвертированных людей можно применять при выявлении признаков инверсии у людей, так же в педагогике и др. сферах деятельности.

## ЛИТЕРАТУРА

1. Ильин, Е.П. Психология индивидуальных различий / Е.П. Ильин. – М., 2002.
2. Козубовский, В.М. Общая психология: Личность / В.М. Козубовский. Минск.: Амалфея, 2005.
3. Фрейд, З. Психология бессознательного / З. Фрейд. – М.: Просвещение, 1990.

УДК 159.9

Комаровский В.

## **ВЛИЯНИЕ ТИПА ВЫСШЕЙ НЕРВНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ НА СТИЛЬ ОБЩЕНИЯ**

*Белорусский национальный технический университет,  
г. Минск, Республика Беларусь*

*Научный руководитель: преподаватель Шапошник М.А.*

В стиле общения многое определяется природными особенностями человека, такими как темперамент, нейродинамические особенности, деятельность эндокринной, гуморальной, кровеносной систем.

Стиль общения – это индивидуальная стабильная форма коммуникативного поведения человека, проявляющаяся в любых условиях взаимодействия – в деловых и личных отношениях, в способах принятия и осуществления решений, в избираемых приёмах психологического влияния на людей, в методах разрешения межличностных и деловых конфликтов. Определённый тип темперамента обуславливает высоко- или низкоэкспрессивный стиль общения.

Темперамент – это динамическая характеристика психической деятельности человека; это особенности поведения, обусловленные прежде