

РИСКИ КОНТРАКТНЫХ ОТНОШЕНИЙ ВЭД

Рымкевич В. В., к.э.н., доцент
каф. «Международный бизнес»

Белорусский государственный экономический университет
г. Минск, Республика Беларусь

В последнее время в отечественной экономической и юридической литературе стали появляться исследования, посвященные контрактным отношениям и процессам. В основном авторы уделяют внимание теории контрактов являющейся частью институциональной экономики. Она позволяет выяснить влияние асимметрии информации на снижение эффективности ВЭД, разработать механизмы достижения эффективных результатов контрактной деятельности, предотвращать проявления оппортунизма в тех или иных контрактных отношениях, разработать способы противодействия последствий информационной асимметрии, выбрать наиболее эффективные механизмы принуждения к исполнению контрактов.

МЭО имеет ряд особенностей, что обуславливает некоторую специфику договорных отношений на международном уровне. Значительно большее влияние, чем внутри страны, на них оказывают международные обычаи, правила и конвенции, межгосударственные многосторонние и двусторонние соглашения.

Рассматривая контрактный процесс с точки зрения рисков можно дать следующее определение. Контрактный риск – это возможность разрыва контрактных отношений или контрактного процесса между акторами ВЭД, проявляющаяся в неисполнении подписанных прав и обязательств, позволяющих извлечения выгоды (потери) при контрактации за счет деформации передачи прав собственности на блага [5, с. 64].

В теории контрактов рассматриваются два этапа экономического взаимодействия – этап заключения контракта (*ex ante*) и этап исполнения контракта (*ex post*).

Поэтому можно различать контрактные риски при заключении контракта и при исполнении контракта, т. е. контрактные риски *ex ante* и контрактные риски *ex post*.

Контрактные риски *ex ante*. На этапе заключения контракта асимметрия информации является источником неопределенности и риска не только в экономических отношениях, но и контрактных отношений. Исходя из этого можно выявить особенности проявления рисков оппортунистического поведения контрактного процесса.

Можно выделить три типа оппортунистического поведения, которые соответствуют разным видам асимметрии информации:

- покупателю неизвестны качественные характеристики блага, имеет место асимметрия информации, носящая название «скрытые характеристики» (*hidden characteristics*), которая может привести к неблагоприятному отбору (*adverse selection*);

- скрытые действия (*hidden action*)/скрытая информация (*hidden information*), которые приводят к моральному риску (*moral hazard*) той стороны, которая обладает информацией;

- скрытые намерения (*hidden intentions*) партнера по сделке таят в себе опасность третьего вида оппортунистического поведения – вымогательства (*hold-up*) [4, с. 203].

Контрактные риски *ex post*. На этапе исполнения контракта можно выделить следующие риски:

- Риски неисполнения внешнеторговых контрактов.

- Риск отказа партнера от заключения договора после проведения переговоров.

- Риск вхождения в контрактные отношения с недееспособными или неплатежеспособными партнерами.

- Риск задержки выполнения партнерами текущих договорных обязательств.

- Риск нанесения ущерба третьим лицам [1, с. 35].

Таким образом, контрактный процесс подвергается рискам как на этапе заключения контракта, так и на этапе исполнения. Контрактный риск – это возможность разрыва контрактных отношений или контрактного процесса между акторами ВЭД, проявляющаяся в неисполнении подписанных прав и обязательств, позволяющих извлечения выгоды (потери) при контрактации за счет деформации передачи прав собственности на блага.