

2. Платежный баланс Республики Беларусь // Национальный банк Республики Беларусь [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.nbrb.by/statistics/BalPay/> - Дата доступа: 01.04.2013.

3. Давыденко Е.А. Аутсорсинг информационных технологий Республики Беларусь// Банковский вестник. - 2012.- №3. - 26-30с.

ОСОБЕННОСТИ ВАЛЮТНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ И ТЕНДЕНЦИИ ВАЛЮТНОГО РЫНКА

Окунь Р.Д.

Научный руководитель – канд. экон. наук, доцент Дадалко С.В.

В настоящее время система административного валютного регулирования и контроля Республики Беларусь основана на жестком регулировании поступления и использования валютных средств юридических лиц и индивидуальных предпринимателей, определении системы расчетов по внешнеэкономическим операциям, а также на действии целого ряда санкций и ограничений [1].

Формальный рост экспорта, который сопровождается увеличением внешней дебиторской задолженности, сегодня, по-видимому, не столь важен, как реальное поступление валюты. В связи с этим правительство и склонно значительно ужесточить требования к обеспечению возврата валютной выручки в страну. Теперь нашим экспортерам избежать перевода валюты в Беларусь, прибегнув к различным зачетным и бартерным схемам, станет труднее. Насколько поспособствуют предлагаемые меры снижению размеров внешней дебиторской задолженности и увеличению поступления валюты в страну, станет известно, когда будут изданы и применены на практике соответствующие нормативные акты. Впрочем, если курс национальной валюты будет стабилен и девальвационные ожидания окажутся необоснованными, у экспортеров исчезнет и соблазн не возвращать валюту в страну. На укреплении платежного баланса это отразится гораздо сильнее, чем очередное введение запретов и ограничений.

Тем не менее, существует и обратная сторона ужесточения монетарной политики: недоступность ссуд сдерживает рост промышленности, а высокие ставки по вкладам, уменьшающие на рынке оборотные средства, являются причиной образования лишних денег, что впоследствии может привести к немалым проблемам. Как видим, экономика Беларуси находится в своеобразной монетарной ловушке, где деньги являются одновременно как приманкой, так и пружиной.

Спрос, загрузка мощностей и отсутствие безработицы поддерживаются благодаря повышению зарплат и помощи из бюджета. ВВП и доходы населения в результате должны увеличиваться, порождая при этом новый виток роста. Тут-то и возникает вопрос нехватки денег, который приходится решать, либо ввязываясь в новые долги, либо прибегая к помощи печатного станка.

Но потом приходит время для возврата долгов и изымания лишней ликвидности из оборота. Не приняв во внимание такой аспект, мы горько поплатились за это в 2011 г. девальвацией и гиперинфляцией.

Ужесточение экономической политики, к которому прибегли в конце 2011 г. власти Беларуси, конечно, позволило сократить инфляцию и обеспечить стабилизацию на валютном рынке в I половине 2012 года. Однако за такими, на первый взгляд, успешными результатами вскоре последовали падение ставки рефинансирования и быстрый рост зарплат в реальном выражении, которые в данный момент снова ведут к возникновению давления на цены и обменный курс.

Представляется целесообразным проведение более решительной экономической политики руководством страны. В частности, ограничение кредитования в рамках госпрограмм, контроль темпов роста заработной платы во избежание дополнительного давления на цены и обменный курс, продолжение реализации политики гибкого курсообразования и стремление к наращиванию официальных валютных резервов во избежание внешних шоков.

Кроме того, уже давно встал вопрос о необходимости проведения глубоких структурных реформ, таких как либерализация цен, укрепление права частной собственности, разработка стратегии реструктуризации и приватизации госпредприятий и введение адресной социальной помощи и пособий по безработице для наиболее нуждающихся слоев населения. Тем более, что такие реформы становятся все более необходимы ввиду недавнего вступления России в ВТО и миграции квалифицированных работников за границу.

В то же время ужесточение Нацбанком Беларуси требований по резервам и анонсирование повышения ставки рефинансирования является весьма резонным. Нацбанку следует увеличить ее до уровня, обеспечивающего сохранение положительного значения ставок держателям вкладов в белорусских рублях.

Властям же Республики Беларусь представляется целесообразным придерживаться политики гибкого курсообразования, поскольку текущее управляемое плавание немножко не вписывается в термин «плавная девальвация» [1].

Эти меры окажут положительное влияние на развитие экономики внутри страны, мобилизовав национальные сбережения для инвестирования в экономику.

Литература:

1. Фридкин Л. Уговор дороже денег // Экономическая газета. – 2012. – №83.

ТРАНСАКЦИОНАЛЬНЫЕ ИЗДЕЖКИ КОМПАНИИ И ПУТИ ИХ СНИЖЕНИЯ

Орех В.Е.

Научный руководитель – канд. экон. наук., доцент Дадалко С.В.

В наше время многие компании сталкиваются негативными явлениями, которые препятствуют эффективному развитию белорусских рынков и приводят к дополнительным хозяйственным издержкам. Повышается интерес к проблеме заключения контрактов, договоров, получения достоверной информации. Решение многих проблем связано с дополнительными издержками, которые называются транзакционными. Важной особенностью транзакционных издержек является то, что они дают возможность увеличить экономию в масштабах всей деятельности компании.

Транзакционные издержки включают в себя издержки принятия решений, издержки контроля, издержки сбора и обработки информации, издержки проведения переговоров. Для заключения выгодной сделки от компании требуется выполнение различных операций, каждая из них может обходиться не дешево и сопровождаться потерями [1].

Различают следующие виды издержек:

-издержки информации. Перед совершением любой сделки необходимо иметь информацию о том, где можно найти покупателей, продавцов и каковы цены на рынке. Издержки состоят из затрат времени и ресурсов, которые необходимы для ведения поиска, а также из потерь, связанных с неполнотой получаемой информации.

-издержки ведения переговоров. Рынок всегда требует привлечения средств на проведение переговоров об условиях обмена, на заключение и оформление контрактов. Чем больше участников сделки и чем сложнее ее предмет, тем выше эти издержки.

-издержки спецификации и защиты прав собственности. Уделяют большое внимание на расходы по содержанию судов, арбитража, затраты времени и ресурсов, необходимых для восстановления нарушенных прав.