

ТЕХНИКО – ЭКОНОМИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ЭКСПЛУАТАЦИИ ИЗНОШЕННОГО ОБОРУДОВАНИЯ

С учётом экономической сущности износа активной части основных производственных фондов как постепенной утрате ими своей потребительской и меновой стоимости, изношенным следует считать оборудование, когда амортизационные отчисления на полное восстановление оборудования не переносятся на себестоимость продукции, работ, услуг, т.е. оборудование, находящееся в работоспособном состоянии, некоторые параметры которого близки к критическим.

Основная особенность изношенного оборудования – работа в зоне прогрессирующего изнашивания и повышенная вероятность отказа. Опыт показывает, что проблему эффективного использования оборудования нельзя разрешить только технически. Значительное влияние оказывает «человеческий» фактор: квалификация обслуживающего персонала, его желание и умение повышать эффективность использования всех видов ресурсов.

В сложившейся практике эксплуатации основного технологического оборудования любые ремонты в основном носят предупредительный характер. Они лишь частично вызываются отказами. Большая часть их планируется и связывается с той или иной наработкой или истечением определённого времени эксплуатации. Периодичность проведения ремонтов, их техническое содержание (состав) и стоимость являются инструментами управления.

На разных стадиях жизненного цикла оборудование претерпевает изменения, вызванные необходимостью удовлетворения меняющихся потребностей отрасли или региона. Любые изменения в технологии и конструкции изделий требуют адекватных изменений в системе технического обслуживания и ремонта оборудования (ТОРО), потока запасных частей, квалификации обслуживающего персонала.

С. ГУБАРЬ,

доцент,

кандидат технических наук

Изменение потока запасных частей отражается на объёме оборотных средств, на распределении работ между подразделениями ремонтных служб, расчёте норм страховых и иных запасов.

В условиях повышения уровня автоматизации и непрерывности технологических процессов всё более усиливается влияние ремонтной службы на экономику основного производства. Для уменьшения воздействия ремонтов оборудования на непрерывность производственного процесса и сокращения производственных потерь вынужденно предпринимаются экстенсивные меры повышения надёжности производства: резервирование оборудования, увеличение численности ремонтных рабочих и производственных мощностей ремонтных служб. Каждый из перечисленных способов требует дополнительных капитальных и текущих затрат, непосредственно влияющих на рентабельность производства.

Индивидуальный или обезличенный ремонт накладывает свои ограничения на стоимостные и временные параметры ремонта. Обезличенный ремонт усредняет возраст и параметры безотказности и долговечности отремонтированных изделий, которые остаются примерно на одном уровне в течение ряда лет. Средние межремонтные ресурсы после первого и последующих ремонтов стабилизируются и становятся примерно равными, хотя межремонтные ресурсы отдельных изделий могут быть различными.

При обезличенном ремонте его продолжительность определяется в основном продолжительностью разборочно-сборочных и очистных операций сборочных единиц и деталей и не связана с продолжительностью выполнения

трудоемких операций по восстановлению или изготовлению деталей. Сокращение продолжительности ремонта достигается за счёт: разделения разборочно-сборочных и ремонтно-восстановительных работ, не связанных с ремонтом конкретного изделия; рационального разделения труда исполнителей с соответствующей их специализацией; рациональной специализации производственных участков и рабочих мест, их размещения с технологическим потоком; рациональной загрузки ремонтного предприятия.

Инвестиционные возможности предприятий находятся в прямой зависимости от: системы амортизационных отчислений; системы исключения из налоговой базы инфляционных потерь и ставок налога на прибыль; системы льгот на инвестируемые средства.

Система амортизационных отчислений должна соответствовать техническому прогрессу в сфере производства, а уровень налогов на прибыль обеспечить возможность инвестировать собственные доходы в расширение производства товаров и услуг.

В рамках действующего закона Республики Беларусь «О бухгалтерском учёте» предприятиям предоставлено право самостоятельно выбирать способы ведения бухгалтерского учёта. В зависимости от выбранных способов начисления амортизации, метода оценки производственных запасов, метода определения выручки будут зависеть суммы основных элементов налогооблагаемой базы – амортизации, материальных затрат, себестоимости, прибыли, синхронность получения денежных средств и возникновения задолженности по налогам. /1/

Для преодоления технологического отставания необходима корректировка граничных условий в сфере амортизационной политики и подхода одного обложения предприятий в следующих направлениях:

- сокращение сроков амортизации производственного оборудования;

- реструктуризация основных фондов предприятий и консервация неиспользуемых с последующей продажей;

- защита амортизационных отчислений от инфляции;

- создание более чёткой системы льгот, направленных на стимулирование снижения энергоёмкости.

В рыночной экономике важнейшим показателем обеспечения финансовой самодостаточности предприятий является прибыль. В условиях высокого налогового бремени интерес государства к прибыли как к объекту налогообложения преобладает над интересом к ней как показателю эффективности. Это побуждает субъекты хозяйствования сдерживать рост прибыли. В этом случае внешняя для них налоговая среда заставляет предприятия руководствоваться не стратегией роста, а выбирать стратегию выживания.

Расширение граничных условий налоговой системы предоставляет предприятиям возможность выбора наиболее экономически эффективных направлений развития предприятия, преодоления технологического отставания и снижения энергоёмкости.

При разработке учётной, амортизационной и налоговой политики предприятия необходимо учитывать их взаимовлияние. В [2] показано, что изменение амортизационной политики в сторону её уменьшения, привело к уменьшению суммы амортизации, снижению себестоимости, увеличению балансовой и чистой прибыли, одновременно к увеличению сумм налогов, уплачиваемых в бюд-

жет и уменьшению общей суммы финансовых ресурсов. Следовательно, финансовые ресурсы как объект управления требуют анализа всех составляющих элементов в комплексе.

При хронической нехватке денежных средств у предприятий, амортизационный фонд становился в большей части номинальным, а не реальным источником финансирования капитальных вложений. В условиях инфляции и недостатка оборотных средств предприятия вынужденно пускали в оборот средства амортизационного фонда, что не давало возможности их предварительного аккумуляирования в целях последующего осуществления крупных инвестиций в основной капитал.

Начиная с середины 70-х годов в большинстве развитых стран шёл процесс повышения доли амортизационных отчислений в общем объёме капитальных вложений. Так в США она возросла с $50 \pm 58\%$ в 60-е годы до $70 \pm 76\%$ в наше время, в Германии – с $30 \pm 37\%$ до $55 \pm 60\%$, в Японии – с $32 \pm 35\%$ до $45 \pm 50\%$. Такой рост объясняется применяемой в большинстве развитых стран в той или иной форме ускоренной амортизации. Например, в Великобритании разрешается списывать в первый год до 25% стоимости оборудования и машин и до 100% стоимости зданий, возводимых в зонах развития. Во Франции оборудование, используемое в НИОКР и для очистки от загрязнения воды и воздуха, списывается на издержки из расчёта 50% их стоимости в первый год эксплуатации.

Использование ускоренной амортизации ведёт к уменьшению размера налогооблагаемой прибыли и, соответственно, к снижению

налоговых поступлений в бюджет. В случае, когда амортизированное оборудование продолжает эксплуатироваться, прибыль предприятия в пределах рыночной цены несколько возрастает и через несколько лет в бюджет вернутся все средства, авансированные таким образом на технический прогресс. Тем самым, применение ускоренной амортизации равнозначно отсрочке налоговых платежей.

Как следует из вышеизложенного, решение проблем эксплуатации стареющего или изношенного оборудования выходит за рамки деятельности конкретного предприятия и становится элементом государственной экономической политики. Здесь переплетаются интересы инвесторов, желающих ускорить оборачиваемость капитала; производственного персонала, эксплуатирующего и ремонтирующего оборудование в условиях неопределённости его назначенного срока службы; государства, стремящегося стабилизировать и увеличить «сегодня» сумму собираемых налогов и т.п.

Литература:

1. М. Ф. Фёдорова. *Финансовые ресурсы как объект управления финансами предприятия. // Проблемы менеджмента и маркетинга на рубеже третьего тысячелетия. Тезисы докладов международной научно – практической конференции. Минск 24 – 25 мая 1999г.*

2. Н.Н. Демчук, Л. А. Кондрашова. *Использование ускоренной амортизации основных средств для формирования инновационного фонда предприятий. // Проблемы менеджмента и маркетинга на рубеже третьего тысячелетия. Тезисы докладов международной научно – практической конференции. Минск 24 – 25 мая 1999г.*



ИЗ ДНЕВНИКА МЕХАНИКА И.И. ГАЙКИНА

— Вчера позвонил кинорежиссер Д.Д.Дыбин. Он снимает картину «Старуха в тисках любви». Старуху уже нашел. Просит помочь найти тиски. Пообещал ему поискать их в неликвидах.

— Сегодня жена призналась, что ее никто так сильно не прижимал, как молодой человек в 33-м троллейбусе...

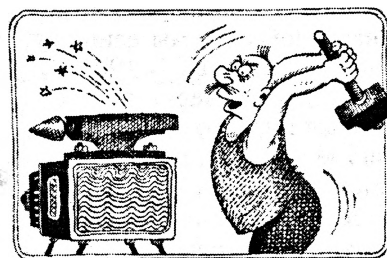


Рисунок О. ПОПОВА.

Внеплановый ремонт электротехники.