

интеграции и институциональной интеграции, а институциональная интеграция приведет к сотрудничеству на основе инвестиций, при этом торговля товарами будет двигаться в направлении создания открытого и единого рынка [7, с. 91]. В ходе экономической интеграции регионов Гуандун и Гонконг должен произойти переход от традиционной модели вертикального разделения труда и модели «спереди магазин – сзади фабрика» к горизонтальному сотрудничеству высокого уровня на едином рынке Гуандуна и Гонконга.

Заключение. Функциональная экономическая интеграция представляет собой в основном спонтанную модель сотрудничества. Когда функциональная экономическая интеграция развивается до определенного уровня, возникнет потребность в институциональной интеграции. Благодаря защите торговли и инвестиций между регионами и подписанию соглашений о свободной торговле может быть построен более полноценный и широкий рынок. С сокращением разрыва в экономическом развитии между Гуандуном и Гонконгом традиционная функциональная интеграция региональной экономики, основанная на рыночной стихии, столкнулась с узким местом в развитии. Необходимо обеспечить институциональную интеграцию региональных экономических систем на основе государственного регулирования, принимая во внимание взаимную координацию между рыночным механизмом и государственным регулированием. Модель сотрудничества на основе прямых инвестиций и торговли товарами изменится на создание единого открытого рынка товаров и факторов производства.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ

1. Sun Quansheng: Economic Globalization and China's Urbanization, Journal of North China Electric Power University, 2020. – p. 1.
2. Liu Weidong; Zhang Guoqin, Song Zhouying. Research on the evolution trend of the spatial pattern of China's economic development under the background of economic globalization, Geographical Science, 2007 – p. 609 - 617.
3. Global Governance: New Situation of Economic Globalization and Transformation of Global Economic Governance, Shanghai Institute of Global Governance and Regional Studies, 2022.
4. Peter Dicken: Global Shift (7th edition). London: Sage Publications, 2014.
5. Hong Kong and Macao Special Administrative Region governments signed the "Hong Kong and Macao CEPA", WTO Economic Tribune, 2017.
6. Williams O E: The Modern Corporation: Origins, Evolution, Attribute. Journal of Economic Literature, 1981 – p. 37-48.
7. Малькевич Н.Д., Тихомиров И.Н., Зеньчук Н.Ф. Закономерности в развитии экономики. – Гомель: БелГУТ, 2003. – 91 с.

УДК 336.7, УДК 378.14

ИНТЕГРАЦИЯ ТЕМЫ КРИПТОВАЛЮТ И ЦИФРОВЫХ ДЕНЕГ В СОДЕРЖАНИЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ ПРОГРАММ БНТУ

канд. экон. наук, доцент А. Е. Сыромятников, БНТУ, г. Минск

Резюме. В статье рассматривается и доказывается рабочая гипотеза: тема криптовалют является идеальной новой тренировочной темой для молодых исследователей, желающих сегодня и в следующие несколько лет изучать темы институциональной и финансовой среды, в которой ведётся предпринимательская деятельность. Таким образом тема может быть очень выгодно интегрирована в учебные программы широкого набора учебных дисциплин факультетов экономики, бизнеса и финансов.

Ключевые слова: цифровые деньги, криптовалюты, обучение навыкам исследования.

В текущем 2022—2023 учебном году по предложению одного из магистрантов на кафедре «Бизнес-администрирования» факультета менеджмента, маркетинга и предпринимательства (ФММП) БНТУ в черновом виде в списке выбранными обучающимися тем магистерских диссертаций появляется тема криптовалют. Вызвана она была интересом самого студента и, судя по всему, исключительно на волне т. н. хайпа. Формулировка потому была максимально общей, не позволяющей эффективно работать с такой сильной темой на таком невысоком уровне, как «средняя» магистерская диссертация. При работе студента над фактурой тема в итоге была переформатирована в «Вопросы интеграции криптовалют в систему денежного обращения в мире и Республике Беларусь». Как видно из её названия, она ставит максимально конкретные требования к положениям, выносимым на защиту, и не претендует на нечто большее, чем «крепкая» магистерская диссертация на русском языке.

По большому счёту от магистерской диссертации не ждут больших научных прорывов: подобные работы в доминантной своей группе являются лишь первыми реальными шагами молодого исследователя на пути корректного научного познания, являются в первую очередь тренировкой, и лишь, как правило, во вторую – вызывающую действительный интерес своими положениями, выносимыми на защиту. Иначе говоря – первая магистерская диссертация есть в большей степени учебно-тренирующий процесс, чем исследовательско-прорывной.

Именно в связи с этими тезисами возникла следующая *рабочая гипотеза*, которая доказывается в тексте ниже. Гипотеза такова – тема криптовалют является идеальной новой тренировочной темой для молодых

исследователей, желающих сегодня и в следующие несколько лет изучать темы институциональной и финансовой среды, в которой ведётся предпринимательская деятельность. Почему же это так?

Прежде чем перечислить доказательства рабочей гипотезы (причины) определим цифровые деньги. В *нашем* случае речь идёт о самом широком определении цифровых денег, ибо на широте этого определения и будет базироваться исследовательская работа студента, его умение сужать т. н. score своего исследования и грамотно ограничивать объект исследования.

Итак, под «цифровыми деньгами» в *нашем* случае предлагается понимать все виды и типы платёжных средств: внутренние расчётные знаки игр (например, MMORPG или онлайн-казино);

внутренние расчётные знаки игровых маркет-плейсов (например, Steam)

внутренние расчётные знаки коммерческих и некоммерческих фирм (например, операторов мобильной связи или операторов транспорта);

внутренние расчётные знаки программ лояльности (в самом широком смысле, например «деньги на личном аккаунте» Wildberries или бонусные баллы «Яндекс.Го» в нашем случае объединены, и задача студента понимать, почему это так или не так);

внутренние расчётные знаки электронных систем расчёта (например, WebMoney);

собственно крипто-валюты и крипто-«активы», токены, коины, стейблкоины, их деривативы и все возможные их комбинации;

цифровые валюты центральных банков (ЦВЦБ, central bank digital currency, CBDC)

деньги в «классических» валютах на банковских счетах с цифровым доступом;

иные представляющие такой «учебный интерес» цифровые активы.

Иначе говоря, в «учебный список» «цифровых денег» попадает любой цифровой актив, имеющий вид, схожий с традиционными валютами как по своему облику, так и по типам транзакции с ним. может быть куплено за реальные валюты вне зависимости от того,

Причина 1-я. Цифровые деньги вообще и криптовалюты в частности бросают впервые за много десятилетий действительной серьёзный вызов монетарным и фискальным национальным политикам. Они помогают магистранту на примере конкретных, существующих «здесь и сейчас», реальных и осозаемых для любого человека сегодня, новых платёжных средств задать вопросы в корень тех основ, на которых эти национальные и меж-национальные политики существуют. По большому счёту она бросает вызов почти всем основополагающим ролям и функциям классических валют, но не теории денег.

Причина 2-я. Тема постоянно развивается и ставит под сомнение механику работы основных экономических институтов, денежного обращения, национальной и наднациональной финансовых систем, государственных финансов и качества институтов госуправления. Осведомлённость исследователя-экономиста в таких материях необходима, дабы поддерживать уровень своей квалификации.

Причина 3-я. Одновременно с этим в этой теме есть широкое пространство для именно научной дискуссии, когда научный метод привносит ту самую структуру, которой не хватает при работе с такими огромными массивами текстов и знания.

Причина 4-я. Тема включена в дискурс на всех уровнях: общепотребительный (СМИ и СМИ-подобные источники), научные и научно-практические тексты и бизнес-тексты. Она генерирует огромный поток актуального знания разного качества, в котором исследователь обязан уметь ориентироваться и оценивать качество знания.

Причина 5-я. В связи с причиной выше у студентов не возникает ощущение «замшелости», «старости», «вторичности» того, что он исследует. Тема сама поддерживает свою актуальность и интерес к ней, «рекламирует себя сама».

Причина 6-я. Так называемый «хайп» предполагает большое количество оппортунистических акторов (от откровенно мошеннических до т. н. «инфоцыганских»), что позволяет выбрать темами исследования оппортунизм при монетарных и фискальных действиях, очень важный для исследования на социологических, экономических и бизнес-исследованиях.

Причина 7-я. Тема касается денег как конструкта из социальных, а не природных систем, соответственно она подчиняется законам развития и существования именно что социальных систем, а значит, оперевшись на неё, можно в учебных целях выйти на почти любую теорему институциональной экономики, экономической социологии, теории организаций, если студент этого пожелает.

Причина 8-я. Учебная тема даёт огромный набор смежных тем исследования, при этом по определению (ввиду новизны объекта исследования – «цифровых денег») мало исследованных.

Причина 9-я. Как и любая фискально-монетарная тема, предлагаемая «учебная» тема даёт возможность тем студентам, которые способны использовать математические методы, использовать их на любом (что важно!) уровне сложности.

Причина 10-я. Сравнительно легко обходится частый и вызывающий много трудностей у начинающих исследователей вопрос «новизны» и проработанности темы.

Причина 11-я. В силу всего вышесказанного тема даёт быстрое понимание, что академическая специальность действительно востребована.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ

1. «Цифровой рубль», доклад Центрального банка РФ. — М.: 2020. — Заглавие с экрана. — Режим доступа: https://cbr.ru/analytics/d_ok/dig_ruble/

2. Future financial services regulatory regime for cryptoassets: Consultation and call for evidence. — Лондон: HM Treasury, 2023.

3. Grigoli F., Sandri D. Monetary Policy and Credit Card Spending. — Нью-Йорк.: 2022. — Заглавие с экрана. — Режим доступа: <https://www.imf.org/en/Publications/WP/Issues/2022/12/16/Monetary-Policy-and-Credit-Card-Spending-527011>

4. Messari Report: Crypto Theses For 2023. — Берлин: 2023. — Заглавие с экрана. — Режим доступа: <https://messari.io/crypto-theses-for-2023>

5. The 2022 Rug Pull Report. — Нью-Йорк, 2023. — Заглавие с экрана. — Режим доступа: <https://www.soliduslabs.com/reports/rug-pull-report>

УДК 331.103.4

О ПЕРСПЕКТИВАХ ПРИВЛЕЧЕНИЯ ДОПОЛНИТЕЛЬНЫХ ИНВЕСТИЦИЙ ДЛЯ РАЗВИТИЯ НАУЧНО-ПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА

канд. экон. наук, доцент И. В. Устинович, БНТУ, г. Минск

Резюме. В связи с необходимостью аккумуляции средств для развития научно-промышленного комплекса были изучены и предложены новые формы привлечения инвестиций. Изучение процесса привлечения инвестиций для развития научно-промышленного комплекса позволило: 1) обосновать важнейшие аспекты привлечения дополнительных инвестиций; 2) провести анализ возможных источников привлечения инвестиций; 3) предложить перспективные направления привлечения инвестиций для развития научно-промышленного комплекса.

Ключевые слова: инвестиции, научно-промышленный комплекс, инновационное развитие

Введение. Для привлечения инвестиций необходимо увеличивать инвестиционную привлекательность (формировать во внешней среде условия для выбора нужного инвестиционного проекта). Движение капитала являются определяющим фактором привлечения дополнительных ресурсов для совершения операций бизнес-процессов. Для целей исследования под субъектами инвестиционного процесса будем понимать инвестора и научно-производственный комплекс, между ними будет формировать система отношений по поводу сбережения, накопления и инвестирования, при этом сам по себе инвестиционный процесс представляет собой интегративный механизм формирования, обмена, распределения и практического использования инвестиционных ресурсов.

Основная часть. Инвестиции выступают в качестве основного источника развития любого инвестиционного проект, доступ к ним дает дополнительные возможности для развития, позволяет использовать ранее недоступные средства и ресурсы. В современных условиях хозяйствования (санкционная политика, деглобализация, пандемия и ее последствия) доступ к прямым иностранным инвестициям ограничен, следовательно возникает потребность в поиске дополнительных/альтернативных форм привлечения инвестиций для реализации мероприятий, связанных с формированием и развитием научно-промышленного комплекса.

Для целей исследования под научно-промышленным комплексом будет пониматься имущественный комплекс промышленных и научных организаций, осуществляющих освоение инноваций. Он возникает в процессе их взаимодействия при участии органов государственного управления и сопровождается инфраструктурой (производственной, инновационной и социальной), способствующей его развитию.

Согласно данным официальной статистики, основным источников финансирования инноваций являются промышленных организация являются их собственные средства (63,2 % в 2021 году), доля кредитов и займов не ниже вложений из республиканского бюджета (13,8 % и 14,9 % соответственно), а доля иностранных инвесторов неуклонно снижается (в 2017 она приближалась к 8 %, в 2021 составляет 3,7), при этом менее трети организаций промышленных организаций осуществляют затраты на инновации (27,5 % в 2021 году). Научные организации, которые в основном косвенно вовлечены в процесс освоение инноваций тоже требуют ресурсов для финансирования научных исследований и разработок, основным источником которых является бюджетные средства (41,9 % в 2021 году). В случае объединения потенциалов промышленных и научных организаций не потребуются распределение бюджетных ресурсов между ведомствами, следовательно более прицельно будет осуществляться финансирование инновационной деятельности. На первоначальном этапе формирования научно-промышленного комплекса основным источников привлеченных инвестиций станут бюджетные ресурсы, согласно проведенным исследования [1], так происходит и зарубежом. Органы государственного управления курируют также вопросы поддержания инфраструктуры, чтобы создать благоприятные условия для возникновения и развития научно-промышленного комплекса [2]. Инвестиции из других источников, как правило, приходят позже, когда некоторые риски снижаются. Однако, в любом случае, необходимо четко определить обладателей прав собственности на нематериальные объекты и объекты производства. Участники научно-промышленного комплекса могут не поддерживать идею привлечения инвестиций от определенных источников из-за опасений, связанных с потерей репутации, потенциальным ростом цен на ресурсы, модели потребления ресурсов и распределения благ. При этом, типы требуемых инвестиций меняются по мере того, как научно-промышленный комплекс проходит различные стадии своего формирования и развития. На первоначальном этапе необходимо инвестировать в развитие инфраструктуры для поддержания зарождающегося научно-промышленного комплекса, обеспечить правовое сопровождение процесса его формирования. Далее акцент