

О ФИНАНСОВЫХ ОТНОШЕНИЯХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ СУБЪЕКТОВ В ТЕОРИИ ФИНАНСОВОГО ПОТЕНЦИАЛА

Самоховец М. П., к.э.н, доцент,
докторант каф. налогов и налогообложения
Белорусский государственный экономический университет
г. Минск, Республика Беларусь

Финансовым отношениям принадлежит особое место в экономической системе, они отражают процесс формирования и использования разнообразных видов доходов, накоплений, сбережений субъектов и участников общественного материального и нематериального производства и имеют объективный распределительный характер и денежную форму проявления [1, с. 23]. В сформированной теории финансового потенциала исходим из того, что финансовые отношения – это отношения между экономическими субъектами, которые строятся на стремлении к приращению денежных средств и возникают в случае наличия финансового интереса хотя бы у одного из них. Финансовые отношения возникают в том случае, когда у участников имеется финансовый интерес по отношению к другим участникам отношений, в конечном счете формируемый необходимостью реализации своего финансового потенциала. В случае отсутствия финансового интереса, финансовые отношения не возникают. В финансовых отношениях экономические субъекты реализовывают свой финансовый потенциал, т. е. способность экономического субъекта генерировать выходящие денежные потоки от использования входящих денежных потоков [2, с. 12].

Финансовые отношения в теории финансового потенциала классифицируются на: финансовые отношения, складывающиеся в процессе движения (привлечения) входящих денежных потоков, т. е. поступающих в распоряжение субъекта от других экономических субъектов и использующиеся в процессе осуществления деятельности; финансовые отношения, складывающиеся в процессе движения (распределения) выходящих денежных потоков, т. е. исходящих от субъекта в направлении других субъектов в результате осуществления деятельности [3].

Ранее по признаку субъектности выделены каналы формирования входящих денежных потоков аграрного бизнеса (в зависимости от того, кто предоставляет финансовые ресурсы): во-первых, микрофинансовый канал – финансирование за счет личных собственных средств субъектов, займов физических лиц и т. п.; во-вторых, корпоративный канал – финансирование за счет кредитов банков, займов юридических лиц; в-третьих, бюджетный канал – финансирование за счет бюджетных средств в различных формах [4]. Можно выделить следующие типы финансовой направленности экономических субъектов по преобладающим выходящим денежным потокам: во-первых, финансовые взаимоотношения физических лиц друг с другом; во-вторых, кооперационные финансовые взаимосвязи юридических лиц, когда основная доля выходящих денежных потоков экономических субъектов направлена организациям (на оплату товаров, работ (услуг), на выплаты процентов по кредитам и займам, уплату платежей по лизингу и т. п.); в-третьих, финансовые отношения экономических субъектов по поводу уплаты налогов и прочих отчислений в государственный бюджет и государственные внебюджетные фонды. Теория финансового потенциала призвана определить специфику финансовых отношений и движущие силы финансовых процессов в экономике.

Список литературы

1. Финансовый менеджмент: учеб. пособие / Д. А. Панков, Л. В. Пашковская, О. В. Дражина и др.; под ред. Д. А. Панкова. – Минск.: БГЭУ, 2005. – 363 с.
2. Богатырева, В. В. Финансовый потенциал как новая экономическая категория в финансовой науке / В. В. Богатырева, Д. А. Панков, М. П. Самоховец // Бухгалтерский учет и анализ. – 2022. – № 2. – С. 10–22.
3. Самоховец, М. П. Характеристика денежных потоков экономических субъектов в концепции финансового потенциала / М. П. Самоховец // Право. Экономика. Психология. – 2023. – № 1 (29). – С. 48–52.
4. Самоховец, М. П. Формирование входящих денежных потоков в концепции финансового потенциала аграрного бизнеса / М. П. Самоховец // Белорусский экономический журнал. – 2023. – № 3. – С. 38–52.