

КОНЦЕПЦИЯ ИННОВАЦИОННОГО КООПЕРИРОВАНИЯ

Ю.М. Красовский

Научный руководитель – к.э.н., доцент *А.Д. Молокович*
Белорусский национальный технический университет

Развитие экономики Республики Беларусь свидетельствует о том, что, к сожалению, крайне медленно идет процесс перехода структуры народнохозяйственного комплекса к преобладанию в ней ресурсосберегающих технологий и высокотехнологических наукоёмких производств, основанных на последних достижениях микроэлектроники, биотехнологии и информатики. Интенсифицировать продвижение в данном направлении невозможно без увеличения удельного веса фундаментальных исследований в научно-техническом потенциале страны и их ориентации на усиление инновационной активности в области создания принципиально новых продуктов. При этом одним из стержневых условий укрепления конкурентных позиций отечественных товаров на мировом рынке и обеспечения участия республики в создании и использовании новшеств науки и техники является активизация инвестиционной деятельности предприятий и организаций в осуществлении программ и проектов освоения нововведений.

Сложное финансовое положение субъектов хозяйствования, их ограниченность в привлечении внешних источников финансирования капитальных вложений заставляет изыскивать оптимальные способы перехода к эффективному функционированию промышленного комплекса на основе создания и внедрения новой высокотехнологичной продукции. Они должны обеспечить наиболее рациональное использование имеющихся ресурсов на уровне всей национальной экономики при осуществлении инновационной деятельности, характеризующейся высокой степенью делового риска. Такая всеобъемлемость обуславливается тем, что в условиях формирования эффективных рыночных отношений средства, привлечённые из частных источников на развитие современных дорогостоящих технологий либо выделенные из централизованных государственных фондов на прямую и косвенную поддержку предприятий V-VI технологических укладов, необходимо поставить на службу интересам всех субъектов хозяйствования, предлагающих перспективные пути их коммерциализации в новых товарах и процессах и готовых принять на себя часть финансовой ответственности в случае неудачи нововведений. Они должны участвовать в воплощении всех «проверяемых на жизнеспособность» идей на тех участках работ, где их производственного потенциала вполне достаточно, а отвлечение ресурсов высокотехнологичных организаций неоправданно дорого. Такая самонастраивающаяся поисково-инновационная система государства, поощряющая дух новаторства и изобретательства, позволит обществу безошибочно через рыночные механизмы осваивать все идеи с минимальными потерями. В ней приоритеты отдаются не финансовому, а производственному сектору экономики, способному наиболее точно оценить перспективы нового продукта.

С помощью созданных для обслуживания такого сберегающего механизма институтов рыночной инфраструктуры реализуется своего рода симбиоз, своеобразное разделение труда между всевозможными структурами в инновационном процессе, основанное на разных экономических возможностях и противоположности принципов работы. Благоприятное сочетание приведенных факторов дает преимущество в виде уменьшения несистематического риска реализации отдельных проектов, обусловленного несовершенством процедуры внедрения результатов НИОКР в производство отдельным исполнителем.

С точки зрения современных мировых тенденций в организации производства рассматриваемый подход к ускорению инновационных процессов вполне соответствует концепциям «подвижного» и «виртуального» предприятия.

Литература

1. Производственный менеджмент. Управление предприятием/ Под ред. проф. С.А.Пелиха.– Мн.: БГЭУ, 2003. - 555с.
2. Шимов В.Н. Экономическое развитие Беларуси на рубеже веков: проблемы, итоги, перспективы.– Мн.: БГЭУ, 2003. -229с.