

## ГЕНЕЗИС ПОНЯТИЯ «ЧЕЛОВЕЧЕСКИЙ КАПИТАЛ»: ОБЩЕЕ И ЧАСТНОЕ

<sup>1</sup>Цырынский Н. В., <sup>2</sup>Лисица Е. С.

<sup>1</sup>*Международный институт дистанционного образования,  
Минск, Беларусь, nikitosina2903@gmail.com,*

<sup>2</sup>*Международный институт дистанционного образования,  
Минск, Беларусь, K.lisitsa@gmail.com*

**Аннотация.** Статья посвящена исследованию генезиса понятия «человеческий капитал» в экономической науке. Целью статьи является разобраться в понятии «человеческий капитал». В статье используется историко-экономический метод исследования.

**Ключевые слова:** человеческий капитал, экономика, историко-экономический метод исследования.

**Abstract.** The article is devoted to the study of the genesis of the concept of “human capital” in economic science. The purpose of the article is to understand the concept of “human capital”. The article uses the historical and economic research method.

**Key words:** human capital, economics, historical and economic research method.

В современных условиях конкурентные преимущества экономики, возможности ее модернизации напрямую определяются накопленным в стране и задействованным человеческим капиталом.

История экономических учений подтверждает, что среди основных исследователей в данной категории стоит выделить Е. В. Галаева, В. С. Гойло, А. И. Добрынин, С. А. Дятлов, И. В. Ильинский, Р. И. Капелюшников, М. М. Критский, Д. И. Менделеев, А. Н. Тихонов, В. В. Чекмарев, И. И. Янжул, Г. Беккер, Д. Белл, Дж. К. Грейсон, Э. Денисон, Дж. Кендрик, А. Маршалл, О. Нордхаус, А. Смит, Дж. С. Уолш, С. Фишер, М. Фридмен, Т. Шульц, А. Тоффлер, в экономической науке среди фундаментальных категорий выделяется «человеческий капитал». Предпосылки использования этой категории были заложены в теории политической экономии и нашли свое отражение в мировой экономической науке, доказавшей необходимость и высокую эффективность вложений в человека.

Исследование роли человека в экономической системе постиндустриального общества обуславливает необходимость выявления человеческих способностей, дарований, знаний, умений, навыков и иных неотчуждаемых благ в качестве особой формы капитала, так как они являются неотъемлемым личным достоянием каждого индивида; обеспечивают своему обладателю получение более высокого дохода в будущем за счет отказа от части текущего потребления; требуют для своего формирования как от самого индивида, так и от

всего общества в целом весьма значительных затрат; имеют свойство накапливаться и представляют собой определенный запас.

В экономической литературе существуют различные подходы к определению понятия «человеческий капитал», которые дают возможность сформулировать критерии его классификации:

1. Трудовые способности (К. Маркс, А. Смит, У. Петти): человеческий капитал как совокупность физических и умственных способностей человека к труду [8–10].

2. Образование и навыки (Дж. Милль): человеческий капитал как приобретенные знания, умения, навыки, повышающие производительность труда [2].

3. Инвестиции в человека (Т. Шульц, Г. Беккер): затраты на образование, здравоохранение и обучение как инвестиции в человеческий капитал [1; 12].

4. Интеллектуальный капитал (Э. Долан, Й. Бен-Порэт, М. М. Критский): знания и креативные способности людей как основа интеллектуального капитала организации [4].

5. Человеческие ресурсы (Д. Бегг, У. Боуэн, Р. И. Капелюшников): люди как главный стратегический ресурс организации [7].

6. Системная целостность (А. И. Добрынин, С. А. Дятлов): комплексное определение человеческого капитала как системы качеств и свойств [3–5].

7. Инновационное развитие (О. Тоффлер, С. Фишер, Н. Бонтис, Т. Давенпорт): роль человеческого капитала в создании и распространении инноваций [6; 11].

Получается, что в экономической литературе не только по-разному рассматривают человеческий капитал, но и с разных позиций подходят к определению этой категории. Если в одних случаях речь идет о содержании понятия, то в других раскрываются формы существования человеческого капитала.

Общепринятое определение сводится к тому, что человеческий капитал – это совокупность навыков, умений, знаний, мотиваций и других качеств, позволяющих человеку успешно осуществлять определенную профессиональную деятельность. Но, с учетом принципа функциональности (явление характеризуется с точки зрения не только внутренней структуры, но и функционального предназначения, конечного целевого использования), данное определение не является исчерпывающим.

Во-первых, человеческий капитал – это такой запас навыков, знаний, способностей, который люди целесообразно используют в той или иной сфере, что приводит к ее развитию и росту производительности труда.

Во-вторых, целесообразное использование данного запаса в виде высокопроизводительной деятельности закономерно приводит к росту заработков (доходов) человека.

В-третьих, благодаря увеличению доходов работник может позволить себе направить их часть на лечение, продолжение образования и т. д., в результате чего он увеличит свой потенциал (творческий, интеллектуальный, физический) и в дальнейшем еще эффективнее применит его.

Таким образом, с точки зрения функционально-целевого подхода к анализу экономических явлений, человеческий капитал – это сформированная в результате инвестиций и накопленная человеком определенная совокупность здоровья, знаний, навыков, способностей, мотиваций, которые целесообразно используются в той или иной сфере, содействуют ее развитию и росту производительности труда и тем самым влияют на увеличение заработков (доходов) человека.

#### **Список использованных источников:**

1. Becker, G. S. Human Capital: A Theoretical and Empirical Analysis / G. S. Becker. – N. Y., 1964.
2. Mill, J. Principles of Political Economy / J. Mill. – L., 1970.
3. Производительные силы человека: структура и формы проявления / А. И. Добрынин [и др.]. – СПб., 1993.
4. Долан, Э. Дж. Рынок: микроэкономическая модель / Э. Дж. Долан, Д. Е. Линдсей. – СПб., 1992.
5. Дятлов, С. А. Теория человеческого капитала : учеб. пособие / С. А. Дятлов. – СПб. : Изд-во СПбУЭФ, 1996.
6. Калькова, В. Л. Смещение власти: знания, богатство и принуждение на пороге 21 века / В. Л. Калькова, О. Гоффлер. – М. : ИНИОН АН СССР, 1991.
7. Капелюшников, Р. И. Экономический подход Г. Беккера к человеческому поведению / Р. И. Капелюшников // США: экономика, политика, идеология. – 1993. – № 11.
8. Маркс, К. Соч. / К. Маркс, Ф. Энгельс. – 2-е изд. – Т. 46, Ч. 2.
9. Петти, У. Экономические и статистические работы / У. Петти. – М., 1940.
10. Смит, А. Исследование о природе и причинах богатства народов / А. Смит. – М., 1980.
11. Фишер, С. Экономика / С. Фишер, Р. Дорнбуш, К. Шмалензи. – М. : Дело, 1993.
12. Шульц, Т. Инвестиции в человеческий капитал / Т. Шульц. – Лондон, 1971. – 552 с.