

## СОГЛАШЕНИЯ ПО ВОПРОСАМ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ (ОБЩИЙ ВЗГЛЯД НА ПРОБЛЕМУ)

*Е.И. Коваленко*

Научный руководитель – д.ю.н., профессор *В.Г. Тихиня*  
*Белорусский государственный экономический университет*

В структуре правового регулирования инвестиционных отношений можно выделить два уровня: 1) внутригосударственный (национальный) и 2) международно-правовой.

Отсутствие стабильности в реализации внутригосударственной инвестиционной политики, а также наличие внутренних противоречий в национальном законодательстве по вопросам иностранных инвестиций заставляет обращать все более пристальное внимание на международно-правовое регулирование инвестиционных отношений.

Многосторонние международные договоры носят, как правило, рамочный характер и являются основой для заключения соответствующих двусторонних соглашений. В то же время двусторонний уровень регулирования имеет ряд преимуществ, а именно:

непосредственное влияние на инвестиционный климат принимающего государства на основе принципа избирательности;

возможность учитывать особые интересы и специфику каждой из договаривающихся сторон, а также детализировать условия инвестиционной деятельности;

признание правомочности национального законодательства в определении порядка допуска и функционирования иностранных инвестиций.

Соглашения о взаимном поощрении и защите инвестиций являются наиболее гибким инструментом регулирования межгосударственных инвестиционных отношений. Целью названных соглашений являются: установление для договаривающегося государства режима не менее благоприятного, чем в отношении капиталовложений инвесторов третьих стран; предоставление гарантий по их защите; разрешение инвестиционных споров.

Соглашения об избежании двойного налогообложения являются не менее важным способом двустороннего регулирования инвестиционной деятельности и имеют целью снизить риск двойного налогообложения, а также уменьшить масштабы трансфертного ценообразования, что создает дополнительные гарантии для иностранного инвестирования.

Следует обратить внимание, что между соглашениями о взаимной защите и поощрении иностранных инвестиций и соглашениями об избежании двойного налогообложения есть как общие черты, так и отличия, а в практике их заключения прослеживаются определенные закономерности.

Промышленно развитые государства являются основными странами-экспортерами капитала, поэтому вопросы двойного налогообложения возникают в первую очередь во взаимных отношениях этой группы государств. Вместе с тем, в отношении соглашений о поощрении иностранных инвестиций сложилась противоположная ситуация. Заключение этих соглашений свойственно именно развивающимся государствам, поскольку инвестирование капиталов в их экономики связано с рисками, которые необходимо страховать и минимизировать. Кроме того, можно выявить взаимосвязь между количеством налоговых соглашений и инвестиционных соглашений. В развитых государствах существует равная тенденция к заключению и тех, и других. Лишь в странах с переходной экономикой имеет место необоснованное увлечение каким либо одним видом названных соглашений.

В этой связи следует приветствовать тот факт, что в нашей стране ведется согласованное развитие обоих названных направлений международно-правового регулирования иностранных инвестиций (по состоянию на 1 сентября 2003 г. Республика Беларусь является участницей 42 договоров о защите инвестиций и 41 договора об избежании двойного налогообложения).

В тоже время необходимо учитывать специфику сторон договора, и активизировать дальнейшую работу по заключению договоров определенного вида исходя из экономических интересов и степени развития обоих государств-партнеров, поскольку прямым следствием этого и будет являться приток инвестиций в экономику Республики Беларусь.