

б) планируемая прибыль от реализации продуктов. Будут выделяться продукты, приносящие высокий доход, средний и низкий уровень дохода, а также приносящие низкий уровень дохода, но позволяющие в последующем на своей базе реализовать высокодоходные проекты;

в) график поступления прибыли: поступление основного объема прибыли от проекта равномерно; преимущественно в начальные периоды проекта (в краткосрочной перспективе); в среднесрочном периоде; в долгосрочном периоде;

г) прогнозируемая степень интенсивности конкурентной борьбы (по числу и характеристикам конкурентов, имеющихся у них ресурсах и манере их поведения на рынке, доле рынка которую предполагается захватить).

По каждому из показателей, в зависимости от стратегических планов развития предприятия, экспертными методами может быть назначен удельный вес, отражающий степень важности показателя, а также балльная оценка за отнесение проекта к тому или иному интервалу значений показателя. Полученная продуктами сумма баллов позволит проранжировать их. По высококачественным продуктам следует проводить наиболее детальные патентные исследования, выделяя средства в первоочередном порядке.

В рамках предложенного подхода нельзя допустить концентрацию проводимых исследований только на продуктах с высокой степенью готовности. Это возможно только в краткосрочном периоде, для преодоления кризисных явлений на предприятии, когда предприятие ориентируется на быструю отдачу по уже готовым продуктам и временно замораживает (снижает

УДК 330.322

ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫЕ АСПЕКТЫ ТРАНСГРАНИЧНОГО ВЕНЧУРНОГО ИНВЕСТИРОВАНИЯ

Макарская М.М.¹, Венгурова Е.В.²

¹Белорусский национальный технический университет, Минск, Республика Беларусь

²Белорусский государственный педагогический университет имени Максима Танка
Минск, Республика Беларусь

Становление и развитие рыночных отношений привели к неизбежному выделению в самостоятельный сектор экономики рыночной инфраструктуры, посредством которой формируются отрасли, призванные осуществлять определенные услуги по отношению к материальным и нематериальным сферам деятельности. Сущность данного явления состоит в поддержке субъектов рынка и обеспечении их взаимодействия с эндогенной и экзогенной экономической средой. Процесс институционализации инвестиционных процессов включает три основные стадии, имеющие свои характерные особенности:

1) локализация – становление инвестиционного инструмента на национальной правовой и

интенсивность) разработки новых продуктов. Однако, по мере стабилизации ситуации и преодоления кризисных явлений, разработка новых продуктов будет продолжена. В этих условиях существенное уменьшение объема патентных исследований на ранних стадиях жизненного цикла продукции способно привести к неэффективному расходованию средств на разработку продукта, в отношении которого невозможно должным образом обеспечить патентную защиту. Таким образом, необходимость проведения патентных исследований на всех стадиях жизненного цикла продукции является обязательным требованием при назначении экспертами удельных весов степени важности показателей и балльных оценок принимаемых этими показателями значений.

1. Похитители патентов // Коммерсантъ, Илья Зиновьев, 15.02.2010 [Электрон. ресурс].- 2010. - Режим доступа: <http://www.kommersant.ru/doc/1315551>
2. Крупнейших производителей смартфонов позвали в суд // Портал Lenta.ru, 28.01.2008 [Электрон. ресурс].-2008.- Режим доступа: <http://www.lenta.ru/news/2008/01/28/smart/>
3. Производители крупнейших антивирусов обвиняются в нарушении патента // Портал Security Lab, 15.01.2009 [Электрон. ресурс].- 2009.-Режим доступа: <http://www.securitylab.ru/news/366453.php>
4. «Газпром» патентует фирменный синий цвет// Известия, 01.11.2012 [Электрон. ресурс]. - 2012. - Режим доступа: <http://izvestia.ru/news/538887>

регламентарной основе позволяет обеспечить доступ частных инвесторов к решению внутригосударственных экономических и социальных задач через опосредованное направление капиталовложений в стратегически важные отрасли;

2) интернационализация – расширение границ инвестиционной деятельности за счет создания единых региональных рынков на основе международно-правовых актов обеспечивает трансграничное движение капитала в отрасли, представляющие наибольший интерес для государств-импортеров и наиболее выгодные условия инвестирования для участников;

3) глобализация – создание единого высокодинамичного и конкурентоспособного рынка

капитала в условиях гармонизации правовых норм обеспечивает свободное международное движение капитала, технологий, корпораций, услуг [1].

Инвестиционные ресурсы концентрируются в регионах, где можно достичь наибольшей эффективности. Приток иностранных инвестиций становится одним из ключевых критериев статуса страны, успешности ее включения в мировое хозяйство. Выход на иностранные рынки капитала ставит перед инвестором задачу выбора наиболее приемлемой формы коллективного инвестирования, соответствующей его инвестиционным целям и возможностям. Глобализация предусматривает не только фандрайзинг инвестиционных ресурсов, но и создание транснациональных объединений (экспортирование фондов через дистрибьюторов). Такая бизнес-модель инвестиционной деятельности является низкозатратной и приемлема для всех участников рынка. Одним из процессов, которые оказывают содействие глобализации экономической деятельности, есть процесс интернационализации капитала, который неразрывно связан с интернационализацией производственной деятельности и развитием информационных технологий. Перелив финансовых ресурсов из одной страны в другую происходит большей частью в форме инвестиций, займов и кредитов. Одним из наиболее существенных достижений в области финансового посредничества, обеспечивающего привлечение, аккумулирование и эффективное использование финансовых ресурсов являются трансграничные инвестиционные фонды.

Трансграничное сотрудничество возникает в сфере экономики, но распространяется на охрану окружающей среды, культуру, образование, демографическое регулирование, другие области в границах определенного трансграничного пространства – территории, которая охватывает два и более регионов пограничных государств и объединяет их по определенным географическим и социально-историческим признакам. Соответственно, трансграничное сотрудничество – совокупность экономических, социальных, научных, культурных, экологических и других взаимосвязей, проявляющихся в форме конкретных проектов и программ, которые реализуются на государственном, региональном и локальном уровнях с целью учета совместных интересов территориальных сообществ на приграничных административно-территориальных единицах смежных государств.

В процессе развития трансграничного сотрудничества учитываются две тенденции:

– повышение экономического потенциала путем совместных действий на основе трансграничных целей;

– укрепление собственной обособленности и тождественности, базирующейся на принципах этого сотрудничества.

Трансграничное сотрудничество – это совокупность экономических, социальных, научных, культурных, экологических и других взаимосвязей, проявляющихся в форме конкретных проектов и программ, которые реализуются на государственном, региональном и локальном уровнях с целью учета совместных интересов территориальных сообществ на приграничных административно-территориальных единицах смежных государств. Основной акцент здесь сделан на необходимость активизации и расширения приграничного торгового обмена, развития взаимных инвестиционных проектов.

Субъектами трансграничного сотрудничества являются приграничные территории, их органы местного самоуправления и местные органы исполнительной власти, которые заключают региональные соглашения с соответствующими органами соседних государств с целью создания благоприятных условий для использования потенциальных возможностей ускорения социально-экономического развития своих территорий.

Целью трансграничного сотрудничества является укрепление связей, взаимная координация и гармонизация действий и норм в различных сферах жизни между приграничными регионами, а также равномерное общественно-экономическое развитие приграничных территорий, относящихся к разным странам. В процессе развития трансграничного сотрудничества учитываются две тенденции: повышение экономического потенциала путем совместных действий на основе трансграничных целей и укрепления собственной обособленности и тождественности, базирующейся на принципах этого сотрудничества [2, с.42].

Трансграничные инвестиционные фонды представляют собой форму коллективного портфельного инвестирования межрегиональных и межотраслевых проектов, публичное или частное объединение капитала под профессиональным управлением компетентных лиц. Цель управления – обеспечение прироста капитала путем представления интересов инвесторов на различных финансовых рынках [3].

Классическим примером трансграничных инвестиционных фондов являются суверенные фонды благосостояния, как их принято называть, или по сути проправительственные образования, обеспечивающие поддержание ослабленных мировым кризисом финансовых рынков за счет перераспределения целевого капитала по территориальному, отраслевому принципу при условии эффективной международной диверсификации активов. Данная форма фондов в перспективе представляется достаточно эффективной в связи

с реализацией целей сбережения, накопления и приумножения суверенного капитала, образованного за счет сверхдоходов от экспорта, налоговых поступлений и прочего, в том числе в пользу будущих периодов.

Необходимо отметить, что в отношении венчурных трансграничных фондов имеются некоторые особенности. Это проявляется в осуществлении прямых инвестиций, когда капиталовложение сопровождается приобретением права участия в деятельности создаваемого или созданного хозяйствующего субъекта, в пределах и на основе которого реализуется инновационный проект.

На объем трансграничных инвестиций и на направление инвестиционных потоков влияют состояние мировой экономики, политическая стабильность и инвестиционные режимы в зарубежных странах, мировые цены на сырье и ряд других факторов. Для осуществления трансграничных венчурных инвестиций также требуется присутствие субъекта непосредственно в государстве, где находится портфельная компания. Это позволит менеджеру фондов венчурного капитала наиболее эффективно решать задачи привлечения в этих государствах нового капитала для инвестиций и мониторинга уже действующих проектов. В идеале, активность на

УДК 658

ПЛАНИРОВАНИЯ ТЕХНИЧЕСКОГО И ОРГАНИЗАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ НА ПРЕДПРИЯТИИ

Манулик Н.П.

*Белорусский национальный технический университет
Минск, Республика Беларусь*

В условиях рыночной экономики устойчивость и успех любого хозяйствующего субъекта может обеспечить только эффективное планирование его деятельности.

Современный этап развития экономики республики характеризуется значительными проблемами в сфере материального производства.

Мировая практика свидетельствует, что большинство предприятий бизнеса терпят убытки только потому, что не предусмотрели или неправильно спрогнозировали изменение внешней среды и не в полной мере оценили свои возможности.

В настоящее время значительно расширились возможности решения одних и тех же производственных задач различными технологическими и организационными методами, что позволяет усовершенствовать устаревшие технологические процессы и значительно повысить эффективность производства. Поэтому тема планирования технического и организационного развития на предприятии является весьма актуальной, поскольку многообразие возможных вариантов

местном уровне должна охватывать все функции по управлению (в основном это касается способности принимать инвестиционные решения или активно в них участвовать, а также управления портфельными компаниями). Кроме того, расширение пределов инвестиционной деятельности фондов за счет снятия административно-правовых барьеров на финансовых рынках обеспечит трансграничную мобильность капитала, технологий, корпораций, услуг.

1. Кауракова, М.В. Трансграничный инвестиционный фонд как субъект МЧП / М.В. Кауракова // Юриспруденция [Электронный ресурс] . – 2014. – Режим доступа : <http://www.justicemaker.ru/view-article.php?id=12&art=3366>. – Дата доступа : 30.08.2014.
2. Литвинюк, А.И. Трансграничное сотрудничество и еврорегиональная кооперация: монография / А.И. Литвинюк ; под науч. ред. д-ра экон. наук Л.Н. Давыденко. – Минск : БГПУ, 2009. – 182 с.
3. European fund classification // Finesti fund connect [Electronic resource]. – Mode of access : <http://www.fundconnect.com/Solutions/Assets/EuropeanFundClassification.pdf>. – Date of access : 03.09.2014.

технологии и организации производства существенно усложнило выбор оптимального варианта и породило сложную технику анализа и расчетов в данной области.

Планирование как целенаправленная внутрихозяйственная деятельность позволяет рассматривать одновременно множество взаимосвязанных экономических, социальных, организационных, инвестиционных, управленческих и других проблем как единую целостную систему. Поэтому планирование на предприятии служит основой организации и управления производством, является нормативной базой для выработки и принятия рациональных организационных и управленческих решений.

Ускорение НТП на современном этапе превратилось в магистральное направление социально-экономического развития во многих странах мира. Поэтому в стратегических планах предприятий предусматривается перевод их на более высокую ступень технического и организационного развития.

Чтобы обеспечить при имеющихся кадрах и