

телей деловой активности предприятия (широта рынков сбыта, деловая репутация предприятия, конкурентоспособность, наличие постоянных поставщиков и покупателей, долгосрочных договоров купли-продажи, имидж, торговая марка);

- не существует единого комплексного показателя, характеризующего уровень деловой активности предприятия.

Предлагается при управлении и оценке деловой активности использовать комплексный подход, выделив следующие этапы:

1 этап: Планирование и оценка результатов деятельности предприятия по следующим показателям: объем продаж, валовая прибыль, динамичность развития предприятия, фондоотдача, рентабельность, коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами.

2 этап: Углубленный анализ показателей оборачиваемости в разрезе долгосрочных и краткосрочных активов, дебиторской и кредиторской задолженности.

3 этап: Анализ продолжительности оборота финансового и денежного цикла.

4 этап: Непрерывный контроль и регулирование результатов деятельности и деловой активности через созданные центры финансовой отчетности и совершенствования системы бухгалтерского учета

Таким образом, комплексный подход и четкая систематизация показателей создаст возможность повысить объективность и управляемость деловой активности, а следовательно и эффективность работы предприятия.

УДК 976.15.45

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ОЦЕНКИ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

студентка гр. 103220 Макасы Е. А.

Научный руководитель - канд. экон. наук, доцент Адаменкова С.И.

Белорусский национальный технический университет

Минск, Беларусь

На любом предприятии финансовые ресурсы ограничены и от их наличия, структуры, эффективности использования зависит стабильность положения предприятия, его платежеспособность, степень зависимости от кредиторов, конкурентоспособность. Поэтому

финансовые менеджеры должны проводить постоянный анализ финансового состояния предприятия и оценивать и предотвращать возникновение возможных рисков, что позволяет формировать эффективную систему управления и избегать кризисных ситуаций и банкротства.

К одному из основных индикаторов финансового состояния предприятия относится финансовая устойчивость. Финансовая устойчивость отражает уровень риска деятельности предприятия и степень его зависимости от заемного капитала.

Для того, чтобы обеспечить финансовую устойчивость, у предприятия должна быть достаточно гибкая структура капитала, движение которого необходимо организовать таким образом, чтобы обеспечить постоянное превышение доходов над расходами для сохранения платежеспособного состояния и создания условий для воспроизводства. Чем выше финансовая устойчивость предприятия, тем оно более независимо к изменениям, как во внутренних, так и во внешних факторах и тем более сокращается риск банкротства.

Среди экономистов нет единой трактовки финансовой устойчивости, однако суть всех определений сводится к тому, что финансовая устойчивость является одним из условий, при котором хозяйствующий субъект будет функционировать успешно.

С помощью систем абсолютных и относительных показателей на предприятии может проводиться оценка финансовой устойчивости, с их помощью можно определить слабые и сильные стороны финансового положения предприятия, выявить направления, необходимые для дальнейшего изучения.

Общий подход к оценке финансового состояния организации заключается в определении соответствия значений показателей нормативным или рекомендуемым величинам, а также благоприятных или неблагоприятных тенденций их изменения. Единых нормативных критериев для этих показателей не существует и они зависят от многих факторов: отраслевой принадлежности предприятия, принципов кредитования, сложившейся структуры источников средств, оборачиваемости оборотных средств, репутации организации и др. Однако некоторые показатели финансового состояния в Республике Беларусь, которые широко используются для оценки финансовой устойчивости и платежеспособности, имеют установленные нормативные значения (в частности, нормируются коэффициенты теку-

шей ликвидности, обеспеченности собственными оборотными средствами и обеспеченности финансовых обязательств активами). Однако, дифференцированность нормативных значений по видам экономической деятельности предприятий и их отраслевой принадлежности, не позволяет получить объективной оценки платежеспособности и финансовой устойчивости предприятий. Объясняется это тем, что величины нормативных значений коэффициентов в рамках одной отрасли не рассматриваются с учетом фактической деловой активности (оборачиваемости) конкретного предприятия.

Предприятия машиностроительной отрасли являются материалоёмкими и для них характерен длительный производственный и финансовый циклы. Также велика доля основных средств и запасов в активах, а доля заемных средств составляет более 50 %, что существенно может повлиять на их финансовую стабильность. У каждого предприятия свой уровень рентабельности и деловой активности. Поэтому, предлагается проводить корректировку нормативного значения коэффициента текущей ликвидности с учетом фактического коэффициента оборачиваемости. В результате перерасчитанное нормативное значение может оказаться как выше, так и ниже нормативного значения, утвержденного Министерством финансов Республики Беларусь.

Это позволит кредиторам и инвесторам получить реальную оценку финансовой устойчивости и платежеспособность предприятия, а финансовым управляющим выбрать правильные рычаги воздействия на их повышение.

УДК 331.214.7

РЫНОЧНЫЕ ПОДХОДЫ К СТИМУЛИРОВАНИЮ ТРУДА СПЕЦИАЛИСТОВ

студент гр.103222 Липлянин А.О.

Научный руководитель – ст. преп. Торская И. В.

Белорусский национальный технический университет

Минск, Беларусь

Исследователи рассматривают теории мотивации, подразделяя их на две группы: содержательные и процессуальные. Содержательные основываются на существовании внутренних потребно-