

УДК 330.567.28

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ВЗГЛЯДЫ НА ИНСТРУМЕНТЫ РЕГУЛИРОВАНИЯ  
ДОХОДОВ ДОМАШНИХ ХОЗЯЙСТВ

П.А. ЯНОВИЧ

аспирант

Белорусского государственного университета, г. Минск

## Аннотация

*В статье обозначены теоретические аспекты становления и содержание понятия «домашнее хозяйство» в экономической науке. Рассмотрены основные функции домашнего хозяйства и его роль в воспроизводственном процессе. Для определения роли и места домашнего хозяйства исследованы показатели эффективности домашних хозяйств. Произведен анализ доходов домашних хозяйств как основного источника удовлетворения потребностей домашних хозяйств в товарах и услугах, накоплениях и сбережениях.*

**Ключевые слова:** домашнее хозяйство, функции домашнего хозяйства, доходы домашних хозяйств, воспроизводственный процесс, показатели эффективности домашних хозяйств.

## Abstract

*The article indicates the theoretical aspects of the formation and the concept of «household» in economics. The main function of the household and its role in the reproduction process. There are determined the role and place of the household, studied efficiency indicators of households. There were conducted the analysis of households income as the main source to meet the needs of households for goods and services, savings and savings.*

**Key words:** household, functions of households, income of households, reproduction process, efficiency indicators of households.

## ВВЕДЕНИЕ

Современная рыночная экономика представляет собой сложный хозяйственный организм, который состоит из большого количества разнообразных производственных, коммерческих, финансовых и информационных структур, в рамках которых взаимодействуют хозяйствующие субъекты. Роль и место каждого субъекта экономических отношений по-разному оценивались в истории экономической мысли. В XX веке распространение получили принципы классического либерализма, согласно которым единственно реальным экономическим агентом признается домохозяйство, а все остальные субъекты экономических отношений – фирмы, государство – рассматриваются как производные от него формы: фирмы – как юридические фикции, а государство – как агентство по спецификации и защите прав собственности. В связи с этим категории «домохозяйство» в современных условиях должно уделяться первостепенное внимание.

## РЕЗУЛЬТАТЫ И ИХ ОБСУЖДЕНИЕ

Домохозяйство возникло еще в эпоху первобытнообщинного строя. С момента своего появления оно выражает хозяйственно-экономическую самостоятельность отдельной семьи или индивида в воспроизводстве индивидуальной рабочей силы, ее частичную обособленность в производстве и потреблении материальных благ. Именно в силу наличия индивидуальной формы семейного производства домашнее хозяйство со-

хранялась во всех формациях. Например, советские экономисты признавали, что общество не может полностью взять на себя все экономические проблемы по обеспечению всестороннего развития личности. Экономически обособленная в домашнем хозяйстве семья несет основные расходы по воспроизводству рабочей силы.

Чтобы правильно определить социально-экономическое содержание домашнего хозяйства, необходимо рассмотреть его как специфическое экономическое явление. В дореволюционной России основной единицей наблюдения считался крестьянский двор. Исследователь аграрных отношений в России А.И. Васильчиков писал, что в крестьянстве «семейный союз имеет у нас не столько значение родственной связи, родительской власти и наследственного права, сколько характер хозяйственной группы состоящей из рабочих и малолетних» [1, с. 25]. То есть домохозяйство рассматривалось как двор, под которым понимается одно или нескольких лиц, владеющих самостоятельными средствами существования и ведущих собственное домашнее хозяйство. С точки зрения статистики домохозяйство толкуется как особая форма производства, основанная на собственности на некоторые средства производства и предметы потребления. К домашнему хозяйству можно относить только те взаимосвязи, которые возникают между членами семьи по поводу производства, распределения, обмена, потребления материальных благ. Хотя домохозяйство имеет многовековую историю, в различных культурах практически не существует единого понятия, определяющего данный термин. Возникают сложности с понятиями совместного проживания, собственности, общего дохода, воспроизводственных отношений.

По одному из определений, домашнее хозяйство – это обобщенный элемент потребительской сферы экономики в составе одного или нескольких лиц, который обеспечивает производство и воспроизводство человеческого капитала, самостоятельно принимает решения, является собственником какого-либо фактора производства и стремится к максимальному удовлетворению своих потребностей [2]. Согласно данной концепции, основной экономической функцией домохозяйства является потребление конечных продуктов и услуг. Выбор в качестве структурной единицы потребительской сферы именно домашнего хозяйства, а не отдельного индивида определяется особенностями образа жизни и структуры потребления людей. Семья, ведущая обособленное домашнее хозяйство, владеющая совместной собственностью, получающая общий доход и имеющая в среднем устойчивую структуру расходов, является наиболее удобной единицей при описании экономической жизни общества.

Демограф А.Г. Волков дает следующее определение: «Домохозяйство – социально-экономическая ячейка, объединяющая людей в отношении организации их совместного быта» [3, с. 48].

Российские экономисты А.В. Гапоненко и Л.В. Чуйко, занимающиеся проблемами семьи, предлагают следующую трактовку: «Совокупность отношений, возникающих по поводу затрат труда на формирование потенциала трудовой активности человека в рамках семьи, образует первичное звено процесса воспроизводства рабочей силы, наиболее подходящим термином для обозначения которой является домохозяйство» [4, с. 65].

В силу социально-экономических причин домохозяйство может быть представлено не только группой людей, но и отдельными индивидами. Поэтому домохозяйство – экономическая единица, состоящая из одного или более лиц, которая снабжает экономику ресурсами и использует полученные за них деньги для приобретения товаров и услуг, удовлетворяющих материальные потребности человека. Определение, принятое в соответствии с рекомендациями ООН, звучит следующим образом: «Домохозяйство – отдельный человек или группа людей, постоянно проживающие в данном жилище и обеспечивающие себя всем необходимым для жизни. В случае группы – люди, ведущие общее хозяйство, т.е. связанные общим бытом, взаимопомощью и совместно расходующие средства, необходимые для жизни» [1, с. 47]. Проводя анализ определения «до-

мохозяйство», можно заметить, что в некоторых случаях термин «домохозяйство» заменяется термином «семья». Однако определение понятия «домохозяйство» не имеет абсолютного соответствия с определением понятия «семья». Термин «домохозяйство» имеет более строгую привязанность к территориальным границам домохозяйственной единицы, включает членов домохозяйства, не являющихся родственниками, и предопределяет существование экономических отношений собственности внутри домохозяйства и производственных отношений (если они существуют). Кроме того, основная функция семьи – рождение и воспитание детей, а также воспроизводство жизни взрослых ее членов, которые связаны между собой родственными узами.

Основная функция домохозяйства – производство благ и услуг для обеспечения его членов, проживающих на данной территории. Таким образом, семья – это всегда домохозяйство, тогда как последнее представляет собой более широкое понятие. Поэтому, учитывая специфику образа жизни, можно объединить эти понятия, как это делает Ричард Лэйард, давая определение домохозяйства: «домохозяйство – экономическая единица, которая снабжает экономику ресурсами и использует полученные за них деньги для приобретения конечных продуктов, например, семья» [5]. В советской экономической науке феномен домохозяйства практически не рассматривался в силу экономических и идеологических причин. Однако у отдельных ученых можно найти оценку роли домохозяйства как «объективно-необходимого дополнения к социалистическому общественному производству, которое в силу недостаточного уровня развития производительных сил и незавершенности процесса обобществления еще не может полностью обеспечить удовлетворение всех материальных (и других) потребностей членов общества» [4, с. 75].

При этом особый акцент делался на тенденцию развития домохозяйства в направлении дальнейшего обособления в производстве и потреблении, установлении рыночных форм связи с членами общества, развитии частнособственнических отношений и на необходимость государственного регулирования этого процесса с помощью разработки конкретной программы мероприятий, ограничивающих рыночные формы связей, частнохозяйственную деятельность в домашних условиях.

Домашнее хозяйство как экономическое явление ограничивалось одной основной функцией – непосредственным удовлетворением личных потребностей членов семьи, а также неразрывной связью с общественным производством. Поэтому советскими учеными практически полностью игнорировалась возможность производства товаров на рынок и, следовательно, домохозяйство не признавалось полноправным субъектом экономических отношений.

Демограф А.Г. Волков характеризовал «сущностные» изменения в функциях семьи следующим образом: «В целом центр тяжести смещается от экономических, материальных, хозяйственных функций семьи к функциям, обеспечивающим, прежде всего личностные отношения и связи внутри семьи, что соответствует идеалу семейных отношений, свободных от корысти и материального расчета. Таким образом, за семьей практически осталась лишь демографическая функция, функция воспроизводства новых поколений, как специфическая функция семьи, вытекающая из сущности семьи и отражающая ее особенности как социального явления». [3, с. 47].

В этих условиях домашнее хозяйство должно было, по мнению советских экономистов, уступить место коллективным формам общественного хозяйства и коммунально-бытового обслуживания. Семья не будет экономически обособленной от общества, которое полностью возьмет на себя удовлетворение потребностей людей в материальных и прочих благах.

Важность исследований домохозяйства объяснялась тем, что если анализ производства и первичного распределения имеет своим предметом человека как индивидуального работника, то при исследовании доходов и их использования основным объек-

том внимания является домохозяйство. В экономическом плане, под семьей понимается группа людей, связанных родственными отношениями и ведущих совместное хозяйство для семейного потребления. Семья, или домашнее хозяйство, образует фазу воспроизводство-потребление материальных благ и услуг. Таким образом, семья включалась в фазы распределения и потребления продукта, но опять-таки не выступала производящей ячейкой.

Особенностью неоклассического подхода к исследованию домашнего хозяйства является то, что представители данного направления рассматривают его, в основном, на микроуровне, основываясь на постулате о рациональном поведении индивида в отношении распределения собственного дохода между потреблением и сбережениями. Функции домашнего хозяйства они видят в предоставлении факторов производства другим экономическим субъектам и использовании полученного за них дохода для потребления и накопления. Однако приоритет отдается потребительской функции, т.е. они видят домашние хозяйства как обобщенный элемент потребительской сферы экономики, а интересы потребителя рассматривают как первооснову любого общества, что является, на наш взгляд, несколько односторонним подходом к данной проблеме.

Представители кейнсианского направления сосредотачиваются на рассмотрении не отдельного домохозяйства, а их совокупности. Они исследуют совокупный объем спроса, предъявляемый домашними хозяйствами, общий объем предложения и сбережений, которые определяют темпы роста экономики, объем выпуска, уровень занятости и другие макроэкономические величины.

Представители институционального направления в исследование вводятся различные аспекты деятельности домохозяйства (демографические, социальные, половые, психологические, национальные и т.д.). [6, с. 25].

Одной из наиболее распространенных в западной науке концепций является теория «новой экономики домохозяйства». Представителями подобного подхода являются Г. Беккер, Т. Шульц и другие. Домохозяйство рассматривается ими как «фирма», как производственная ячейка, которая преобразует, использует такие средства, как материальные ресурсы семьи, время, усилия ее членов в такие «товары», как здоровье, дети, удовольствия, отдых, положение в семье и другие ценности. Эти «товары» распределяются между членами домохозяйства по общему правилу: от каждого – по месту и роли в производственном процессе, каждому – в соответствии с его ценностью на брачном рынке, рынке рабочей силы и т.д. [6, с. 37].

Потребление домашних хозяйств – это расходы на конечные товары и услуги, купленные в целях получения удовлетворения или насыщения потребностей посредством их использования. С другой стороны, сбережения домашних хозяйств являются, по определению, частью располагаемого дохода, не расходуемой на потребление.

Потребление – самый большой компонент ВВП, составлявший значительную долю совокупных расходов в течение последнего десятилетия. Каковы главные элементы самого потребления? Среди наиболее важных - недвижимость, автомобили, продовольствие и медицинская помощь.

Доход, потребление и сбережения тесно взаимосвязаны. Сбережения – это та часть располагаемого дохода, которая не потребляется. Важнейшей функцией домашнего хозяйства является потребление благ.

Конечным результатом функционирования домашних хозяйств является уровень жизни и уровень благосостояния. В качестве реального показателя благосостояния населения используется понятие «располагаемые ресурсы домашних хозяйств». Они включают денежные расходы домашних хозяйств (кроме материальной помощи родственников и алиментов) и доход от личного подсобного хозяйства и других источников. Располагаемые ресурсы домохозяйств составляют базу для определения уровня и качества жизни.

Уровень жизни характеризует количество и качество потребляемых материальных и духовных благ и услуг, т.е. степень удовлетворения потребностей населения. Безусловно, в этом показателе сведены воедино функции домохозяйства как производителя материальных благ и услуг, использующего имеющиеся в его распоряжении и делегирующего товаропроизводителям производственные ресурсы, так и потребителя жизненных благ, на которые он использует свой доход. Одну часть жизненных благ, таких, как выращенные овощи, фрукты, картофель, изготовленное вино, а также уход за детьми, работа по дому и т.д., домохозяйства производят и осуществляют собственными силами в своем хозяйстве, а другую закупают на рынках. На масштабы производства товаров и услуг собственными силами домохозяйств влияет уровень развития производительных сил, условия и порядок распределения в обществе. Именно от этих факторов зависит эффективность экономики домашних хозяйств.

В этой связи показателем эффективности домашних хозяйств может служить уровень благосостояния или качества жизни населения.

Уровень благосостояния включает кроме уровня потребления жизненных благ условия труда и быта домашних хозяйств, продолжительность свободного времени, организацию досуга, социальные гарантии и свободу личности. Для оценки уровня благосостояния населения ООН рекомендует использовать несколько групп показателей.

Основными из них являются:

1. Потребление продовольственных и непродовольственных товаров и услуг.
2. Жилищные условия семьи.
3. Условия труда и уровень занятости трудоспособного населения.
4. Показатели рождаемости, смертности и продолжительности жизни населения.
5. Образование и культура населения.
6. Доходы и расходы домохозяйств.
7. Стоимость жизни и уровень потребительских цен.
8. Санитарно-гигиенические условия жизни населения.
9. Организация отдыха.
10. Социальные гарантии.
11. Транспортная обеспеченность.
12. Свобода человека.

Таким образом, состав жизненных благ и услуг разнообразен, и именно под их воздействием складывается качество жизни домохозяйств. Между этими показателями существует тесная взаимосвязь и взаимозависимость. Например, нарушение оптимальной обеспеченности жильем влечет за собой снижение показателей рождаемости, потребления непродовольственных товаров, продолжительности жизни и ограничение свободы человека, что, в свою очередь, снижает деловую активность и, в конечном счете, производительность труда.

Доходы домашнего хозяйства представляют собой основной источник удовлетворения потребностей домашних хозяйств в потребительских товарах и услугах, накопления и сбережения и обязательных платежей, т.е. осуществления расходов.

Доходы домашних хозяйств можно разделять по различным критериям [7, с. 23].

Выделяют доходы домашних хозяйств в денежной и натуральной форме. К натуральной форме относят продукты, полученные в личном подсобном хозяйстве. Если домашнее хозяйство часть продуктов производит с целью реализации на рынке, то доходами следует считать денежные средства, вырученные от продажи.

Денежные доходы домашних хозяйств подразделяют по источникам поступлений, это: заработная плата вместе с различными начислениями и доплатами; пенсии, пособия, стипендии и другие страховые и социальные выплаты; доходы от предпринимательской деятельности; доходы от операций с личным имуществом и денежные накопления в финансово-кредитной сфере. При этом часть доходов, поступающих в домохо-

зьяства, не являются результатом труда. Прежде всего, это - трансфертные платежи, которые включают выплаты по социальному обеспечению и от несчастных случаев, пособия по безработице и нетрудоспособности и некоторые другие виды социальной помощи государства, то есть рентные выплаты.

Для измерения доходов домашних хозяйств используют понятия совокупных, располагаемых, номинальных и реальных доходов населения.

Под совокупными доходами понимают общую сумму денежных и натуральных доходов по всем источникам их поступления с учетом стоимости бесплатных или льготных услуг за счет социальных фондов. Натуральные доходы можно оценить по средним ценам реализации соответствующих товаров на рынке.

Для домашних хозяйств большое значение имеет показатель располагаемых доходов, или доходов, остающихся в распоряжении домашних хозяйств. Они образуются из совокупных доходов путем вычета налогов и обязательных платежей.

Номинальные доходы – это доходы домашнего хозяйства за определенный период в денежной форме.

Реальные доходы домашних хозяйств определяются двумя факторами - располагаемыми доходами и ценами на товары и услуги. Они могут быть выражены количеством потребительских товаров и услуг, которые можно приобрести на фактически полученные номинальные доходы. Реальные доходы зависят от соотношения темпов роста располагаемых доходов и индекса потребительских цен за определенный период. Для домашних хозяйств реальные доходы, наряду с размерами имущества и ранее накопленных сбережений, входят в число наиболее важных показателей, определяющих уровень их благосостояния.

Социальные и страховые выплаты домашним хозяйствам - это, по сути, рентные платежи домашним хозяйствам, осуществляемые со стороны государства. К ним относятся пенсии, пособия и другие социальные и страховые поступления. Вместе с тем следует отметить, что страховые и социальные поступления являются неоднородными. Можно выделить те из них, которые зависят напрямую или косвенно от трудового вклада работников. В первую очередь это относится к большей части пенсионных выплат, которую можно рассматривать как трудовые пенсии. Однако большая часть данных доходов носят социальный характер, так как выплачиваются государством как средство поддержания минимального уровня жизни населения. Важное значение среди страховых и социальных выплат имеют пенсии. Законодательно определяются минимальный и максимальный размер пенсии по выслуге лет, а также соотношение устанавливаемой пенсии и заработка работника.

Доходы домашних хозяйств включают также доходы населения от коммерческой деятельности. Здесь имеются в виду доходы от продажи имущества, принадлежащего гражданам на праве собственности; доходы от реализации товаров, продукции (работ, услуг) и так далее. Таким образом, доходы от операций с личным имуществом также должны рассматриваться как форма предпринимательского дохода. Например, сдача в аренду свободного жилого помещения, особенно на длительный срок, может приносить стабильный и существенный доход и является формой предпринимательской деятельности, направленной на извлечение прибыли. В то же время неоправданным будет отнесение к доходу продажа квартиры с целью покупки жилья с меньшим метражом. В этом случае купля-продажа жилья выступает как вынужденная мера. Денежный доход, получаемый данным лицом, соответствует уменьшению реальной стоимости располагаемого им имущества.

К доходам от предпринимательской деятельности домашних хозяйств можно также отнести любые формы доходов, которые возникают как результат осуществления частного бизнеса и достигаются не за счет уменьшения накопленного имущества домашних хозяйств. В этой связи можно выделить частную неорганизованную торговлю,

надомное и кустарное производство, оказание частных услуг. Доходы от реализации части продукции, полученной в личных подсобных хозяйствах граждан, также могут, при определенных условиях, рассматриваться как доходы от предпринимательской деятельности. Такими условиями являются регулярный характер производства этой продукции и ориентация части или всего производства на рыночную реализацию.

Доходы от операций с имуществом и денежными средствами возникают в результате вложения денежных средств домашних хозяйств в личное недвижимое и движимое имущество, банковские вклады, ценные бумаги и на покупку иностранной валюты. Доходы этой группы возникают у домашних хозяйств как следствие первичных инвестиционных расходов.

## ВЫВОДЫ

В результате исследований в разрезе экономических учений домашнее хозяйство представляет собой основную единицу социального и биологического воспроизводства, связанную с социально-экономической макроструктурой. Механизм взаимодействия семьи и экономики и степень независимости домохозяйства от национальной экономики по-разному рассматривались в западной и советской науке по причине существования двух различных моделей социально-экономического развития: рыночной (капиталистической) и нерыночной (социалистической).

В соответствии с теорией «новой экономики семьи» домохозяйство размещено внутри рыночной экономики и выполняет производственные и воспроизводственные функции согласно некоторому разделению труда. По сути, домохозяйство рассматривается на срезе взаимодействия ряда рынков: рынка труда, рынка потребительских товаров, рынка производственных товаров, финансового рынка (динамика инвестиций и сбережений). И, являясь рыночной единицей, домохозяйство существует по законам рынка. Все решения, принимаемые семьей, выглядят зависимыми от ценовых изменений в экономической среде. А доходы домашнего хозяйства - основной источник удовлетворения потребностей домашних хозяйств, т.е. осуществления расходов.

## ЛИТЕРАТУРА

1. Горяинова Л.В. История экономических учений / Московский международный институт эконометрики, информатики, финансов и права. - М., 2003. – 85 с.
2. Шиховец В.В. Роль частного домохозяйства в формировании рыночной экономики в современной России : Дис. канд. экон. наук : 08.00.01 : Волгоград, 1998. – 149 с.
3. Волков А. Г Семья глазами демографа. – М.: Знание, 1989. – 64 с.
4. Жеребин В.М., Романов А.Н. Экономика домашних хозяйств М.: ЮНИТИ, 2005. – 231 с.
5. Лопатников Л.И. Экономико-математический словарь: словарь современной экономической науки. – М.: Дело, 2003.
6. Фролова Т.А. История экономических учений: конспект лекций – Таганрог: Изд-во ТРТУ, 2006. – 46 с.
7. Ковалева В.В. Финансы: учебник - 2-е изд., перераб. и доп. / С.А. Белозеров, С.Г. Горбушина и др.; под ред. В.В. Ковалева. – М.: ТК Велби, Изд-во Проспект, 2005. – 512 с.

*Статья поступила в редакцию 21 октября 2015 года.*