

Пленарное заседание

УДК 330.341.424

ПРОБЛЕМЫ ПЕРЕХОДА К ИННОВАЦИОННОЙ ЭКОНОМИКЕ ЕВРАЗИЙСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОЮЗА

Байнев В.Ф., д-р экон. наук, профессор, зав. кафедрой
инновационного менеджмента

Белорусский государственный университет
г. Минск, Беларусь

Переход к инновационной, основанной на интеллекте и знаниях экономике – лейтмотив нашего времени. К сожалению, республики бывшего СССР, включая страны Евразийского экономического союза (ЕАЭС), на протяжении последних десятилетий демонстрируют существенное снижение их научно-технического, технологического, инновационного потенциала. Это выразилось, например, в кратном снижении наукоемкости их ВВП до уровня ниже критического, равного 2%, возрастании удельного веса сырьевой компоненты в их производстве и экспорте до 50-70%, снижении их общей доли на мировом рынке наукоемкой продукции с 8% в 1990 г. до нынешних 0,3-0,4%.

Думается, что основная причина столь негативных тенденций развития экономики ЕАЭС, несущих прямую угрозу экономическому, а значит, и политическому суверенитету входящих в него стран, является их ориентация на устаревшую доктрину развития. Дело в том, что капитализм, как, впрочем, и все существующее в нашем мире, не остается чем-то застывшим и неизменным, он постоянно эволюционирует, видоизменяется, трансформируется. При этом стержневое, магистральное направление указанной эволюции – переход от предельно дезинтегрированной («атомарной») собственности сначала к горизонтально-, далее к вертикально- и, наконец, к системно-интегрированной ее формам [1, 2].

Так, во времена Адама Смита, когда создавалось его учение о «невидимой руке» либерального рынка, господствовали предельно дезинтегрированная частная собственность, мелкотоварное производство, конкуренция множества мелких и мельчайших производителей, ориентированных на максимизацию частной прибыли. Данную стадию развития капиталистических отношений, доминировавшую с конца XVII века до середины XIX века, исследователи именуют *частнособственническим капитализмом*.

Постепенно конкурентно-рыночная среда выполняла свое основное предназначение, выявляя все более и более способных к бизнесу предпринимателей, что неизбежно привело к становлению отраслевых монополий и возникновение их взаимодействия с государством. Ключевые особенности *государственно-монополистического капитализма*, господствовавшего с конца XIX до середины XX века, – отраслевой масштаб планирования, максимизация отраслевой прибыли, крупная горизонтально интегрированная персонифицированная частная собственность, патронаж крупных отечественных компаний со стороны национальных правительств.

Наращение концентрации (укрупнения) производства и углубление взаимного влияния бизнеса и государства обусловили дальнейшую эволюцию капиталистических отношений и их трансформацию в *государственно-корпоративный капитализм*. Его специфические особенности – крупная и сверхкрупная смешанная (государственно-частная) вертикально-интегрированная собственность, господство крупных и сверхкрупных вертикально интегрированных транснациональных корпораций (ТНК), масштабный экономический и даже военно-политический патронаж со стороны национальных правительств и наднациональных органов управления. Современные технологически развитые страны демонстрируют завершение формирования именно государственно-корпоративного капитализма, поскольку в условиях стремительно роста стоимости исследований и разработок инновационное развитие могут профинансировать лишь крупные и сверхкрупные компании при активном содействии государства.

К сожалению, страны бывшего СССР сегодня ориентированы на формирование конкурентно-рыночной среды, развитие малого и

среднего бизнеса, наиболее полное изгнание государства из экономики, что однозначно соответствует стадии частнособственнического капитализма, которую цивилизованные страны прошли 100-200 лет тому назад. Иными словами, главная причина негативных процессов в экономике стран ЕАЭС обусловлена их ориентацией на безнадежно устаревшую, а значит, низшую, зависимую, характерную для периферийного мира форму частнособственнического капитализма. Наша ставка на дезинтегрированную («атомарную») частную собственность, которая принципиально неспособна обеспечить полноценное финансирование современных дорогостоящих исследований и разработок, делает невозможным переход к инновационной экономике.

Таким образом, ключевым условием формирования глобально конкурентоспособной экономики в странах ЕАЭС является безоговорочный отказ от безнадежно устаревшей конкурентно-рыночной парадигмы в пользу интеграционной доктрины развития. Только создание и развитие своих собственных крупных и сверхкрупных ТНК с участием частных и публичных капиталов входящих в ЕАЭС стран может обеспечить предпосылки для перехода к инновационной, основанной на интеллекте и знаниях экономике.

Еще одним неотъемлемым условием инновационного развития стран ЕАЭС является приоритетное внимание к промышленному комплексу, который сегодня всецело определяет место той или иной страны в иерархии технологически развитых держав. Выработка и реализация эффективной, согласованной, скоординированной промышленной политики ЕАЭС, также делающей ставку на стимулирование своих собственных индустриальных ТНК, является, на наш взгляд, самой актуальной практической задачей стран союза.

Список литературы

1. Губанов, С.С. Державный прорыв. Неиндустриализация России и вертикальная интеграция / С.С. Губанов. – М.: Книжный мир, 2012. – 224 с.

2. Губанов, С.С. Неоиндустриализация плюс вертикальная интеграция (о формуле развития России) / С. Губанов // Экономист. – 2008. – №9. – С. 3-27.

УДК 338.2

ЧЛЕНСТВО АРМЕНИИ В ЕВРАЗИЙСКОМ ЭКОНОМИЧЕСКОМ СОЮЗЕ: ПЕРВЫЕ ТРЕНДЫ [1]

Маргарян А.Ш., канд.т экон. наук, доцент, декан факультета регулирования экономики и международных экономических отношений

Армянский государственный экономический университет,
г. Ереван, Армения

Галоян Д.Р., д-р экон. наук, доцент кафедры международных экономических отношений

Армянский государственный экономический университет,
г. Ереван, Армения

Основным показателем эффективности Евразийского экономического союза (ЕАЭС) является взаимная торговля стран-членов. Рост товарооборота между странами-членами интеграционной группировки – первоочередная задача создания полноценного Единого экономического пространства. Однако, последние статистические данные, опубликованные Евразийской экономической комиссией, вызывают беспокойство. За январь-июль 2015 г. товарооборот стран-членов ЕАЭС сократился на 26,1% до 25.2 млрд дол: в том числе товарооборот Армении с странами ЕАЭС на 34.4%, с Белоруссией на 32.6%, с Казахстаном на 26.9% и с Россией на 22.9% [2].

В числе причин такого обвала – структурные экономические трудности России, осложненные санкционной борьбой Москвы и Запада и неблагоприятной конъюнктурой на глобальном рынке. Однако, во-первых, значительные трудности для российской экономики возникли именно на волне ответных мер России в отношении западных санкций, что привело к ощутимой девальвации рубля. Во-вторых, не только внешние по отношению к