

СУЩНОСТЬ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СОГЛАСНО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВУ РАЗЛИЧНЫХ ГОСУДАРСТВ МИРА

Крючков Е.В., студент 3 курса

Научный руководитель – Иванова Т.В., ст. преподаватель
Белорусский национальный технический университет
г. Минск, Беларусь

Предпринимательская деятельность (далее – ПД) – это самостоятельная деятельность юридических и физических лиц, осуществляемая ими в гражданском обороте от своего имени, на свой риск и под свою имущественную ответственность и направленная на систематическое получение прибыли от пользования имуществом, продажи вещей, произведенных, переработанных или приобретенных указанными лицами для продажи, а также от выполнения работ или оказания услуг, если эти работы или услуги предназначаются для реализации другим лицам и не используются для собственного потребления. Данное определение ПД закреплено в Гражданском кодексе Республики Беларусь и оно почти идентично определению, содержащемуся в Гражданском кодексе России, за исключением одного признака – обязательная государственная регистрация.

Что касается государственной регистрации предпринимателя, то некоторые российские авторы отмечают, “что включение указанного признака в легальное определение предпринимательской деятельности является принципиальной ошибкой законодателя...С формальной точки зрения понятия “незаконная предпринимательская деятельность, осуществляемая без государственной регистрации” вообще не существует, поскольку без такой регистрации любая деятельность не может быть признана предпринимательской”. Тем не менее, государственная регистрация не является признаком ПД и не должна включаться в определение предпринимательства; данный правильный подход использован в Гражданском кодексе Республики Беларусь. Деятельность является предпринимательской

независимо от наличия или отсутствия регистрации в качестве субъекта предпринимательства. Очевидно, что в нашей системе выделения признаков государственная регистрация предпринимателя не может быть отнесена к признакам ПД, поскольку не является ни целью, ни средством, ни процессом, ни результатом этой деятельности. Именно поэтому, законодательство абсолютно обосновано и в полной мере распространяет на физических лиц, осуществляющих ПД без какой-либо регистрации (то есть *de facto*), все нормы законодательства, касающиеся зарегистрированных предпринимателей. В некоторых государствах судами признается даже существование юридических лиц, осуществляющих ПД *de facto*, без регистрации. В США, например, *de facto* корпорация признается судом, если: “1. действует закон, на основании которого корпорация может быть учреждена; 2. была предпринята добросовестная попытка учредить корпорацию на основе этого закона; 3. предпринимательская деятельность осуществляется в форме корпорации”.

К признакам ПД относятся:

1. Цель. Цель - это конечный результат, который заставляет индивида заниматься какой-либо деятельностью. И в случае если эта деятельность оказывается предпринимательской, то её конечной целью становится прибыль. Весьма существенным для раскрытия первого признака предпринимательства является указание на то, что прибыль (доход) предпринимателя должны быть им контролируемы. Под контролем же понимается установленный законом порядок учета (бух. учет), для возможности предоставления отчетности компетентному органу. В случае, если лицо ведет учет прибыли (дохода) в тайной книге, то такую деятельность нельзя назвать предпринимательской.

2. Средство. Под средством понимается совокупность инструментов, с помощью которых достигается цель. К таким инструментам относятся производство и реализация работ, услуг, экономическая деятельность и возмездная передача товаров. Исходя из данной совокупности, можно сделать вывод, что средства признаются таковыми при условии реализации экономической деятельности, которая в обязательном порядке должна

сопровождаться возникновением гражданских правоотношения путем заключения возмездных двухсторонних договоров.

3. Профессионализм. Профессионализм - это способность осуществления ПД. В качестве обязательного он указан в законодательстве Германии, Франции. Наиболее характерно признак профессионализма выражен в законодательстве США. Пункт 1 ст. 2-104 Единообразного торгового кодекса США (Uniform Commercial Code) дает следующее определение: “Коммерсант – это тот, кто совершает операции с товарами определенного рода или каким-либо другим образом по роду своих занятий ведет себя так, как будто он обладает особыми знаниями или опытом в отношении операций или товаров, являющихся предметом сделки, а также тот, кто может рассматриваться как обладающий такими знаниями или опытом вследствие того, что он использует услуги агента, брокера или личного посредника, который ведет себя так, как будто он обладает такими знаниями и опытом.

4. Систематическое получение прибыли, то есть осуществление предпринимательской деятельности в течение определенного периода. Однако законодатель не определяет четких критериев систематичности. Поэтому для квалификации деятельности как предпринимательской применяют такие критерии, как: доля прибыли от осуществления предпринимательской деятельности в общих доходах лица; размеры прибыли; получение ее определенное количество раз за какой-либо отчетный период и др.

5. Самостоятельность, которая включает в себя две составляющие: а) организационная самостоятельность - возможность самостоятельно принимать решения в процессе предпринимательской деятельности (волевой характер); б) имущественная самостоятельность - наличие у предпринимателя обособленного имущества для осуществления предпринимательской деятельности. Рисктивный характер предпринимательской деятельности. Риск (от лат. *risco* – «отвесная скала») - вероятность неполучения запланированного или ожидаемого положительного результата.

6. Направленность процесса на третьих лиц. Этот признак говорит о том, что в ходе ПД должны в обязательном порядке возникать гражданские правовые отношения между лицом,

осуществляющим ПД и его контрагентом. Данный признак так же присущ и нормативному определению ПД, но законами о лицензировании этот признак был «нейтрализован».

7. Рискованность. Этим предпринимательство коренным образом отличается от хозяйственной деятельности периода административно-плановой экономики. Уменьшения убытков можно достичь путем заключения договора страхования предпринимательского риска, то есть риска убытков от предпринимательской деятельности из-за нарушения обязательств контрагентами или изменения условий этой деятельности по не зависящим от предпринимателя обстоятельствам, в том числе риска неполучения ожидаемых доходов.

8. Результат. Под результатом в ПД понимается получение прибыли, достижения какого-либо другого результата предпринимательской деятельности.

На основе рассмотренных подходов к определению ПД, можно отметить различие в понимании основных признаков ПД в законодательстве европейских государств и США, а также составить следующее определение ПД. ПД – это общественно полезные, профессионально и самостоятельно осуществляемые физическим или юридическим лицом на свой риск и под свою полную имущественную ответственность производство и реализация продукции, работ, услуг (возмездная передача товаров) третьим лицам с целью систематического получения контролируемой прибыли (дохода).