

УДК 338.23

**МЕРОПРИЯТИЯ ПО СОВЕРШЕНСТВОВАНИЮ
ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПОЛИТИКИ
РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ**

Кучеров К.Н., магистрант

Научный руководитель – Ковалёв А.В., канд.экон.наук, доцент
Белорусский национальный технический университет
г. Минск, Беларусь

Для оценки результатов инвестиционной политики Республики Беларусь воспользуемся международными рейтингами. Осознание значимости рейтингов полисимейкерами Беларуси подтверждается поставленной в сентябре 2015 года задачей войти в топ-30 рейтинга «Ведение бизнеса» (Doing Business Report). Это исследование группы Всемирного банка и Международной финансовой корпорации. Исследование включает 10 параметров регулирования предпринимательской деятельности, при этом вклад каждого компонента одинаков. Регистрация собственности весит столько же, сколько и сложность уплаты налогов, но в действительности на легкость ведения бизнеса эти два фактора оказывают различное влияние.

В 2015 году Беларусь занимает 57 место из 189 позиций. Если развернуть результаты Беларуси по оцениваемым параметрам, то можно объяснить такое положение в рейтинге высокими оценками по следующим индикаторам: открытие бизнеса, регистрация собственности, наем работников, принуждение к исполнению контрактов. При этом не менее важными для инвестора являются получение кредита, защита прав инвестора, уплата налогов, условия внешней торговли.

Ещё один рейтинг доступный для изучения – «Индекс экономической свободы» (Index of Economic Freedom), который ежегодно выпускается американским исследовательским центром Фонд наследия совместно с газетой The Wall Street Journal. Наши достижения за последние 6 лет в виде индекса экономической свободы – это движение между 150 и 153 строчкой. За последние пять лет в Беларуси очень много говорилось и говорится про

выстраивание экономического и правового поля в соответствии с мировыми стандартами, про модернизацию экономики и производство конкурентоспособной продукции, про либерализацию экономики, про инновационную деятельность и создание необходимых условий для реализации того человеческого потенциала, которым обладает Республика Беларусь. Согласно заявлениям чиновников, планы действительно были масштабные. Но те локальные изменения, которые произошли за это время, не позволяют говорить, что чиновники серьезно и ответственно относились к тем обещаниям, что давали населению страны. Работа государственного аппарата направлена на формирование видимости работы, а не на достижение заявленного результата.

Рейтинговое знакомство с инвестиционной средой Беларуси зачастую ведут к отрицательному решению об инвестировании. Активное присутствие государства в экономической жизни страны является сдерживающим фактором. Экономическое поле, не способствующее притоку международного капитала в Беларусь, влечет серьезные риски для развития страны: ведь за невозможностью привлечения иностранных инвестиций также скрывается угроза концентрации внимания белорусских инвесторов на странах вне Беларуси.

Ключевую роль в изменении ситуации играет переход страны от плана к рынку, т.е. к тем условиям, где каждый несет ответственность за принимаемые решения и риск, связанный с ними. Наглядный опыт стран Центральной и Восточной Европы, а также стран Балтии предоставляет Беларуси ценнейшие примеры изменения экономической политики.

Устойчивое развитие субъектов хозяйствования данных стран началось только после изменений государственных функций и создания частной рыночной экономики. Итоги реформирования демонстрируют, что на сегодняшний день их экономика более социальная, чем во время подмены государством рынка.

Для развития инвестиционной деятельности необходимо гарантировать защиту прав инвесторов, обеспечить невмешательство в процесс управления проектами. Это может быть достигнуто путем введения в законодательство положений о защите

инвестора, и должно быть не только закреплено в законодательстве, но и реализовываться в практике.

Необходима стабилизация макроэкономической ситуации. Длительное сохранение высокой инфляции препятствует нормальному становлению рыночных отношений, поэтому подавление инфляции жизненно важно для переходных экономик. В систему мер макроэкономической стабилизации также входят ограничение денежной эмиссии, минимизация дефицита госбюджета и государственного долга.

Должны быть обеспечены равные условия для различных хозяйствующих субъектов независимо от наличия в них государственного капитала: отмена налоговых льгот, равный доступ к кредитным ресурсам и другие. Кроме того, в области создания конкурентной среды необходимо обеспечение доступа на рынок иностранных конкурентов, поощрение малого бизнеса и снижение барьеров для проникновения в отрасль (путем снятия административных препятствий, предоставления льготных кредитов).

Следует прекратить практику субсидирования убыточных предприятий. Вместо того, чтобы поддерживать убыточные предприятия за счет налогоплательщиков, следует оценить возможности их реструктуризации и повышения рентабельности. В случае если у отдельных направлений деятельности или предприятий в целом нет перспектив в рыночных условиях, следует рассмотреть вариант их ликвидации и передвижения используемых ресурсов в иные виды деятельности. Также нельзя отказываться от возможности приватизации данных предприятий, в том числе замороженных объектов строительства, осуществляемого за счет государства.

В области образования необходимо ориентировать план обучения на реальный спрос со стороны предпринимательства. В этом случае будет создана недорогая, но в тоже время квалифицированная в соответствии с потребностями в экономике рабочая сила. Кроме того, необходимо развивать предпринимательский подход среди учащихся и всячески его поощрять.

Таким образом, предложенные мероприятия по совершенствованию экономической политики – это ориентация на свободные цены, честную конкуренцию, открытую торговлю. Однако данные мероприятия не возымеют должного эффекта, если они будут оставаться в лозунгах представителей власти или в текстах правовых документов. Для положительных изменений в инвестиционной сфере необходимы реальные действия и признание необходимости перемен.

УДК 347.4

НОВЫЕ ВИДЫ ДОГОВОРОВ В СФЕРЕ ОКАЗАНИЯ УСЛУГ

Кучко В.А., Фурман Д.И., студентки 4 курса
Научный руководитель – Иванова Т.В., старший преподаватель
Белорусский национальный технический университет
г. Минск, Беларусь

Потребность в самостоятельном правовом регулировании договоров, направленном на оказание услуг вызвано, прежде всего, двумя главными причинами: 1) присущее современной стадии постиндустриального развития экономики постепенное сокращение сделок купли-продажи на фоне возрастающего оборота услуг; 2) значительное расхождение в целях двух типов договоров: если договор купли-продажи или подряда всегда направлен на достижение определенного результата, то договор возмездного оказания услуг такой цели не ставит - суть его в совершении исполнителем определенных действий, потребляемых заказчиком в процессе их совершения, но без гарантии со стороны первого достижения результата (как такового результата этих действий может и не возникнуть). В данной статье будут рассмотрены следующие договоры оказания услуг: договор аутсорсинга, договор форфейтинга, договор факторинга, договор об оказании консалтинговых услуг.

Аутсорсинг — передача организацией, на основании договора, определённых бизнес-процессов или производственных функций на