

Методика оценки производственного потенциала промышленного предприятия

Сахнович Т.А.

Белорусский национальный технический университет

Производственный потенциал – совокупность долгосрочных, краткосрочных активов и трудовых ресурсов промышленного предприятия, определяющая производственную программу и производственную мощность предприятия в целом. Величину производственного потенциала можно рассчитать:

$$ПП = C_{OC} + C_{НМА} + C_{OB} + C_{ППП},$$

где C_{OC} – стоимость основных производственных средств, $C_{НМА}$ – стоимость нематериальных активов, C_{OB} – стоимость оборотных средств, формирующих сферу производства, сферу обращения, а так же расходы будущих периодов, $C_{ППП}$ – стоимость промышленно-производственного персонала (ППП) предприятия.

$$C_{OC} = OC_{CP} + Z_M,$$

где OC_{CP} – среднегодовая балансовая стоимость основных производственных средств предприятия, Z_M – затраты на модернизацию основных производственных средств.

$$C_{НМА} = НМА_{CP} + Z_D,$$

где $НМА_{CP}$ – среднегодовая балансовая стоимость нематериальных активов предприятия, Z_D – затраты на их доработку, усовершенствование.

$$C_{ППП} = \Phi_{ЗП} + \Phi_{МП} + Z_O + Z_{ПП} + Z_{ПК},$$

где $\Phi_{ЗП}$ – фонд заработной платы ППП предприятия, $\Phi_{МП}$ – фонд материального поощрения, Z_O – затраты на обучение кадров, $Z_{ПП}$ – затраты на переподготовку, $Z_{ПК}$ – затраты на повышение квалификации.

Все элементы производственного потенциала взаимосвязаны и взаимозависимы.

Они образуют сложную динамическую со смешанными связями систему ресурсов производства, которая должна чутко реагировать на изменение внешних объективных условий, быть гибкой по отношению к изменяющимся параметрам сырьевых ресурсов и требованиям рынка: ускорением обновления продукции, индивидуализацией и усложнения ее характеристик, а так же усилением конкуренции производителей. Таким образом, закономерности развития потенциала могут быть раскрыты не как отдельно взятые закономерности развития его составляющих, а только как их сочетание.