

БЕЛОРУССКИЙ НАЦИОНАЛЬНЫЙ ТЕХНИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ

Филиал БНТУ «Межотраслевой институт повышения квалификации и переподготовки кадров по менеджменту и развитию персонала БНТУ»

КУРСОВАЯ РАБОТА  
по дисциплине «Логистика»

Тема

«Сравнительный анализ выбора поставщика материальных ресурсов при использовании разных торговых режимов»

Исполнитель: слушатели группы № 800  
переподготовки по специальности  
«Логистика»  
Судар Юлия Андреевна  
Казак Ольга Владимировна

Руководитель:  
Грищенко Татьяна Николаевна  
ст. преподаватель МИПКиПК БНТУ

Минск 2016

## Содержание

ВВЕДЕНИЕ .....	3
1. ТОРГОВЫЕ РЕЖИМЫ, ПРИМЕНЯЕМЫЕ РЕСПУБЛИКОЙ БЕЛАРУСЬ В ОТНОШЕНИИ ТРЕТЬИХ СТРАН.....	4
2 СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ВЫБОРА ПОСТАВЩИКА МАТЕРИАЛЬНЫХ РЕСУРСОВ ПРИ ИСПОЛЬЗОВАНИИ РАЗНЫХ ТОРГОВЫХ РЕЖИМОВ .....	7
2.1 Моделирование ситуации по выбору поставщика в зависимости от торговых режимов при доставке товара. ....	7
ЗАКЛЮЧЕНИЕ .....	14
СПИСОК ИСТОЧНИКОВ .....	15
ПРИЛОЖЕНИЕ А .....	16
ПРИЛОЖЕНИЕ Б.....	17
ПРИЛОЖЕНИЕ В .....	18
ПРИЛОЖЕНИЕ Г .....	19
ПРИЛОЖЕНИЕ Д.....	20

## ВВЕДЕНИЕ

В настоящее время в условиях высокоразвитых рыночных отношений существует большой выбор поставщиков, готовых предоставить свой товар на практически одинаковых условиях. Законодательство Республики Беларусь не ограничивает субъекта хозяйствования в выборе поставщиков, поэтому он самостоятельно принимает решения по установлению хозяйственных связей. Каждому предприятию необходимо создать собственную систему выбора поставщика по наиболее важным для их деятельности критериям. Однако международной практикой выработаны базовые критерии по выбору поставщика, такие как: цена единицы продукции, ее качество, удаленность поставщика, условия оплаты, надежность и другие критерии. Порой более выгодные условия закупки предоставляют зарубежные фирмы. Поэтому при выборе иностранного поставщика, кроме базовых критериев, необходимо также учитывать его географическое положение и способ доставки. В данных случаях применяются правила, предусмотренные торговыми режимами. При принятии во внимание этого факта предприятие может значительно снизить затраты при поставке товаров от иностранного поставщика страны, к которой Республикой Беларусь установлен торговый режим, предусматривающий определенные льготы.

Цель исследования: выбор наиболее подходящего поставщика в зависимости от применяемого торгового режима к стране поставщика. Данная цель будет реализована при выполнении следующих задач:

- 1) Изучить теоритические аспекты особенностей применения торговых режимов;
- 2) Проанализировать статьи затрат по поставщикам из разных стран;
- 3) Установить зависимость объема затрат от применяемого торгового режима к стране поставщика и от способа доставки;
- 4) Сделать совокупный анализ по итогам проделанной работы, в результате чего выбрать наилучшего поставщика;
- 5) Подготовить документацию, необходимую для доставки товара от выбранного поставщика.

Объект исследования: процесс установления хозяйственных связей между субъектами хозяйствования.

Предмет исследования: выбор наиболее подходящего поставщика материальных ресурсов с оптимальными затратами для реализации своей деятельности при использовании разных торговых режимов.

# 1. ТОРГОВЫЕ РЕЖИМЫ, ПРИМЕНЯЕМЫЕ РЕСПУБЛИКОЙ БЕЛАРУСЬ В ОТНОШЕНИИ ТРЕТЬИХ СТРАН

Республика Беларусь в торгово-экономических отношениях с другими странами для сбалансированности возможностей доступа на национальный рынок стран с различным уровнем экономического развития использует 3 вида торговых режимов. К ним относятся:

- режим свободной торговли;
- преференциальный режим;
- режим наибольшего благоприятствования (далее - РНБ).

Режим свободной торговли представляет собой одну из наиболее тесных форм международной экономической интеграции. Закрепление этого режима осуществляется на договорной основе между государствами, имеющими весьма высокий уровень торгово-экономических и политических связей.

Режим свободной торговли предусматривает отмену и не применение в дальнейшем тарифных и количественных ограничений во взаимной торговле. Возможно установление изъятий из режима свободной торговли по особо чувствительным товарам.

18 октября 2011 г. подписан Договор о зоне свободной торговли СНГ, участниками которого являются Армения, Беларусь, Казахстан, Кыргызстан, Молдова, Россия и Украина. В отдельном порядке к договору присоединился Узбекистан. В то же время продолжает действовать режим свободной торговли в отношении Азербайджана, Грузии, Таджикистана, Туркменистана в соответствии с Соглашением «О создании зоны свободной торговли» от 15.04.1994, а в отношении Сербии – в соответствии с Соглашением между Правительствами Республики Беларусь и Республики Сербия «О свободной торговле между Республикой Беларусь и Республикой Сербия» от 31 марта 2009 года.

Основные положения нового Договора базируются на правилах и принципах Всемирной торговой организации. Помимо вопросов отмены ввозных и вывозных таможенных пошлин, количественных ограничений, зона свободной торговли в соответствии с Договором предусматривает:

- предоставление национального режима в отношении внутреннего налогообложения и регулирования;
- предоставление национального режима в отношении государственных закупок;
- обеспечение свободы транзита;
- применение технических мер, а также санитарных и фитосанитарных мер на основании соответствующих норм Всемирной торговой организации;
- регламентирование предоставления субсидий;
- регламентирование применения во взаимной торговле антидемпинговых, компенсационных и защитных мер.

Кроме того, Республика Беларусь является участником Соглашения о создании зоны свободной торговли от 15 апреля 1994 года (с изменениями от

2 апреля 1999 г.), подписанного в рамках СНГ. В соответствии с указанным Соглашением режим свободной торговли действует в торговле с Грузией.

29 мая 2015 г. после трехлетних переговоров подписано Соглашение о свободной торговле между ЕАЭС, его государствами-членами, с одной стороны, и Социалистической Республикой Вьетнам, с другой.

Для предоставления режима свободной торговли необходимо выполнение следующих условий:

- 1) прямой поставки товаров на единую таможенную территорию. Соблюдение прямой поставки должно быть подтверждено документально;
- 2) предоставления сертификата о происхождении товара по форме СТ-1 для стран СНГ и Грузии и СТ-2 для Сербии;
- 3) непосредственной закупки таких товаров в этих странах [1, раздел 5].

Режим наиболее благоприятствуемой нации предполагает установление в международных договорах и соглашениях положений, при которых каждая из договаривающихся сторон обязуется предоставить другой стороне не менее благоприятные условия в области экономических, торговых и иных отношений, какие она предоставляет или предоставит в будущем любому третьему государству. РНБ устанавливается на взаимной основе путем заключения много- и двусторонних международных договоров.

В торговле со странами, которым предоставляется РНБ, применяются ставки, утвержденные Единым Таможенным тарифом ЕАЭС.

Преференциальный режим предусматривает предоставление развитыми странами в одностороннем порядке торговых преференций развивающимся и наименее развитым странам на принципах всеобщности, недискриминации и невзаимности.

В рамках Евразийского экономического союза в целях содействия экономическому развитию развивающихся и наименее развитых стран, на таможенной территории государств-членов ЕАЭС применяется единая система тарифных преференций ЕАЭС.

В соответствии со статьей 45 Договора о ЕАЭС от 29 мая 2014 г. перечни стран-пользователей единой системы тарифных преференций ЕАЭС и перечень товаров, происходящих из развивающихся стран и наименее развитых стран, в отношении которых при ввозе на единую таможенную территорию государств – членов ЕАЭС предоставляются тарифные преференции (далее – Перечень), определяются Евразийской Экономической Комиссией:

Решением Комиссии Таможенного союза от 27 ноября 2009 года №130 «О едином таможенно-тарифном регулировании Таможенного союза Республики Беларусь, Республики Казахстан и Российской Федерации» утверждены:

- Перечень развивающихся стран – пользователей системы тарифных преференций Таможенного союза;
- Перечень наименее развитых стран – пользователей системы тарифных преференций Таможенного союза;

- Перечень товаров, происходящих и ввозимых из развивающихся и наименее развитых стран, при ввозе которых предоставляются тарифные преференции.

В соответствии со статьей 36 Договора о ЕАЭС от 29 мая 2014 г. в отношении товаров, происходящих из развивающихся стран-пользователей единой системы тарифных преференций Таможенного союза и ввозимых на единую таможенную территорию, включенных в Перечень, применяются ставки ввозных таможенных пошлин в размере 75% от ставок ввозных таможенных пошлин Единого Таможенного тарифа Таможенного союза.

В отношении товаров, происходящих из наименее развитых стран-пользователей единой системы тарифных преференций и ввозимых на единую таможенную территорию, включенных в Перечень, применяется ставка ввозной таможенной пошлины в размере 0%.

Тарифные преференции предоставляются только при условии:

- непосредственной закупки таких товаров в этих странах;
- прямой поставки их на единую таможенную территорию. Соблюдение прямой поставки должно быть подтверждено документально;
- предоставления сертификата о происхождении товара по форме «А» (за исключением партий товаров таможенной стоимостью, эквивалентной не более 5000 долларов США) [2].

## 2 СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ВЫБОРА ПОСТАВЩИКА МАТЕРИАЛЬНЫХ РЕСУРСОВ ПРИ ИСПОЛЬЗОВАНИИ РАЗНЫХ ТОРГОВЫХ РЕЖИМОВ

### 2.1 Моделирование ситуации по выбору поставщика в зависимости от торговых режимов при доставке товара.

Предположим, что существует ОАО «S&K's company», которая является ведущим поставщиком запчастей и авто аксессуаров в Республике Беларусь с более чем 1,000,000 автозапчастей в наличии на складах и под заказ. Она предлагает качественные автозапчасти в Минске для всех марок и моделей автомобилей по конкурентоспособным ценам.

Организация может предложить покупателям, как типовые запчасти иномарок так и сложные системы:

- свечи зажигания, фильтры, подшипники, тросы, рычаги управления, педали;
- запчасти двигателя: прокладки, болты, сальники, цепи, ремни, ролики, фильтры, масла, датчики;
- детали подвески: амортизаторы, пружины, подшипники, шаровые, рулевые тяги, наконечники;
- запчасти тормозной системы;
- системы сцепления;
- кузовные детали;
- топливная система;
- выхлопная система;
- детали внутренней отделки;
- масла и смазочные материалы, аккумуляторы, шины и др.

«S&K's company» продает автозапчасти оптом и в розницу и работает только с надежными поставщиками. Ассортимент запчастей постоянно пополняется, поэтому покупатель может заказать все необходимые запчасти в одном месте, не теряя время на поиски в разных магазинах. Менеджеры, которые отлично ориентируются в ассортименте, помогут подобрать запчасти в точном соответствии с моделью и маркой автомобиля.

Так, в связи с деятельностью данной компании возникла потребность в приобретении шариковых радиальных подшипников с диаметром 130 мм, используемых в качестве запасных частей для ремонта и технического обслуживания автомобилей в количестве 100 штук. Данный товар классифицируется по ТН ВЭД как 8482 10 900 8.

Для наглядности и удобства расчетов затрат, понесенных компанией создадим базу данных Access «Выбор поставщика». Для начала построим справочные таблицы «Поставщик», «Торговые режимы» и «Условия поставки» (в соответствии с международными терминами «Инкотермс-2010»), в которых разместим всю необходимую для расчетов информацию.

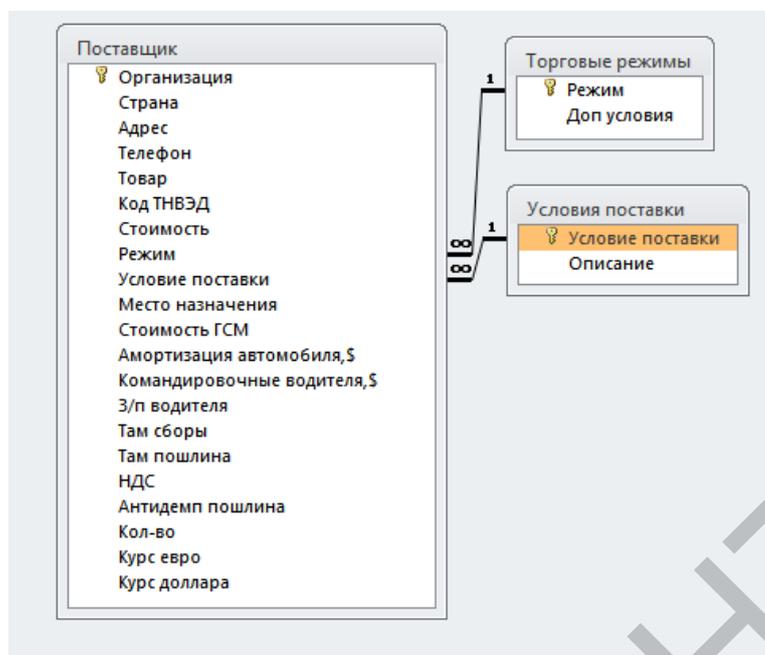


Рисунок.2.1. Схема базы данных «Выбор поставщика»

Затем построим форму «Расчет затрат по поставщикам», где будет наглядно представлены все статьи расходов по поставке товара, итоговая сумма затрат по каждому поставщику в соответствии с условиями поставки и торговыми режимами, применяемыми к странам поставщиков.

«S&K's company» заключены договоры с множеством иностранных компаний по поставке различных видов автозапчастей. Поэтому было принято решение о создании собственного автопарка, который занимается доставкой товаров от поставщиков до ее склада. В автопарке имеются несколько видов грузовых машин, одна из которых традиционно доставляет подшипники и другие мелкогабаритные запчасти. Это машина марки Mercedes Sprinter 516 CDI, 2009 года выпуска, была куплена в 2010 году по стоимости 19 900 долларов США [3].



Рисунок.2.2 Mercedes Sprinter 516 CDI

Для того чтобы осуществить поставку данного товара, компания отправила заявку на заказ указанных подшипников в количестве 100 штук пяти потенциальным поставщикам из разных стран: Германия, Ангола, Китай, Азербайджан, Беларусь (см. Приложения А, Б, В, Г, Д). По получению ответов на высланные заявки компания получила возможность выбора поставщика на следующих основаниях:

Организация	Страна	Товар	Условие поставки	Место назначения	Стоимость, бел руб
INA	Германия	Подшипники	CPT	Варшава	25260000
ROLITO, LDA	Ангола	Подшипники	CFR	Альмерия	27390000
Shanghai JINB Bearing Co.Ltd	Китай	Подшипники	EXW	Шанхай	11650000
ОАО "Бакинский подшипниковый завод"	Азербайджан	Подшипники	DAP	Минск	23580000
ОАО "Минский подшипниковый завод"	Беларусь	Подшипники	EXW	Минск	44730000

Рисунок 2.3 Потенциальные поставщики «S&K's company»

В договоре цена товара была установлена в долларах США. Но в разработанной базе данных все данные переведены в белорусские рубли по курсу иностранной валюты на день создания базы данных.

В соответствии с таможенным законодательством для данных стран предусмотрены различные торговые режимы.

Республика Анголия имеет право пользоваться преференциальным режимом, поскольку входит в перечень наименее развитых стран. Для таких стран предусмотрена льгота по уплате таможенной пошлины в размере 0%. Однако товар «Подшипники шариковые, радиальные» не входит в перечень товаров, ввозимых из наименее развитых и развивающихся стран, поэтому в отношении данной страны применяется РНБ и таможенная пошлина уплачивается в полном размере.

Китайская Народная Республика входит в перечень развивающихся стран, что также дает право на применение преференциального режима и влечет льготу по уплате таможенной пошлины в размере 75% от ее величины. Но товар «Подшипники шариковые, радиальные» не включен в перечень товаров, ввозимых из наименее развитых и развивающихся стран, что делает невозможным применение данной льготы. Кроме этого, с 17 сентября 2013 года Решением Коллегии ЕЭК №197 установлена антидемпинговая пошлина в отношении данной категории товара в размере 41,5% от таможенной стоимости сверх уплаты таможенной пошлины.

В отношении Республики Германия применяется РНБ, поэтому все таможенные платежи должны быть уплачены в полном объеме.

Азербайджанская Республика входит в состав СНГ и пользуется режимом свободной торговли. Данный режим предусматривает

освобождение от уплаты ввозных таможенных пошлин при выполнении условия предоставления сертификата происхождения товара по форме СТ-1 и других условий, предусмотренных разделом 5 Соглашения о Правилах определения страны происхождения товаров в Содружестве Независимых Государств от 20 ноября 2009 года. Поставщик из Азербайджана предоставил такой сертификат происхождения товара, поэтому режим свободной торговли применяется.

Также рассматривался вариант покупки товара у отечественного поставщика в г. Минске самовывозом, поэтому уплата таможенных платежей не требуется.

Исходя из имеющихся данных, рассчитаем итоговые расходы, которые понесет фирма по поставке товаров в г. Минск. Для начала рассчитаем дополнительные расходы фирмы без учета таможенных платежей и контрактной стоимости товара.

В дополнительные расходы будут включены следующие статьи затрат:

- Стоимость горюче-смазочных материалов, необходимых для транспортировки товара в место назначения;
- Заработная плата и командировочные водителя, осуществляющего перевозку товара;
- Амортизационные начисления автомобиля, использованного для перевозки данного товара.

Поставщик из Германии осуществляет поставку на условиях СРТ Варшава, т.е. все транспортные расходы до Варшавы включены в контрактную стоимость. Соответственно, расходы по доставке товара от Варшавы до Минска понесет белорусская сторона. Данное расстояние составляет 544 км, значит, на оплату топлива будет затрачено 6 000 000 бел. рублей. В соответствии с Постановлением Министерства Финансов Республики Беларусь от 30.01.2001 № 7 сумма командировочных выплат при выезде в Польшу составляет 50 долларов США. Заработная плата водителя за рейс устанавливается по сдельной форме исходя из проделанного километража. В данном случае расходы на заработную плату водителю составляют 544 000 бел. рублей. Сумма амортизационных начислений рассчитывается по линейному способу, т.е. равномерно в течение всего нормального срока эксплуатации автомобиля. В стоимость одной поездки, совершаемой автомобилем, включаются амортизационные начисления в сумме 22 доллара США.

Поставщик из Анголы осуществляет поставку на условиях CFR Альмерия (Испания), т.е. все транспортные расходы автомобильным и морским транспортом до Альмерии включены в контрактную стоимость. Соответственно, расходы по доставке товара от Альмерии до Минска понесет «S&K's company». Данное расстояние составляет 3700 км, значит, на оплату топлива будет затрачено 41 070 000 бел. рублей. Сумма командировочных выплат при выезде в Испанию составляет 55 евро. Заработная плата водителя за рейс составляют 3 700 000 бел. рублей. Амортизационные начисления составляют 22 доллара США.

Поставщик из Китая осуществляет поставку на условиях EXW Шанхай, т.е. все транспортные расходы и затраты на погрузку/разгрузку от склада поставщика в Шанхай до Минска несет белорусская сторона. Данное расстояние составляет 9 000 км, значит, на оплату топлива будет затрачено 91 000 000 бел. рублей. Сумма командировочных выплат при выезде в Испанию составляет 50 долларов США. Заработная плата водителя за рейс составляют 9 100 000 бел. рублей. Амортизационные начисления составляют 22 доллара США.

Поставщик из Азербайджана осуществляет поставку на условиях DAP Минск, т.е. все транспортные расходы и затраты на погрузку/разгрузку несет поставщик, соответственно они включены в контрактную стоимость.

Для того чтобы рассчитать суммы подлежащих уплате таможенных платежей при ввозе товаров на таможенную территорию Республики Беларусь необходимо определить базу для начисления таможенных платежей – таможенную стоимость. В данной ситуации таможенная стоимость включает контрактную стоимость товара и транспортные расходы, понесенные заказчиком до г. Минска [4].

Ставка таможенного сбора за таможенное оформление устанавливается в зависимости от первых двух цифр кода товара по НТ ВЭД: 20 или 50 евро [6]. Т.к. группа кода подшипников 84 в ТН ВЭД, то ставка таможенного сбора составляет 50 евро. Ставка таможенной пошлины в соответствии с Единым таможенным тарифом ЕАЭС на данный товар установлена в размере 10% от таможенной стоимости. Ставка НДС установлена в размере 20% от основы начисления, включающая таможенную стоимость и уплаченную сумму таможенной пошлин [7].

Для наглядного представления технологии расчета таможенных платежей для каждого случая ввоза товара на таможенную территорию Республики Беларусь отобразим начисленные таможенные платежи в графе 47 «Исчисление таможенных пошлин и сборов» декларации на товары.

В случае подставки товара из Германии графа 47 будет выглядеть следующим образом:

47	Исчисление платежей	Вид платежа	Основа исчисления	Ставка	Сумма	СП
		1010		50 евро	1247700	ИУ
		2010	31260000	10%	3126000	ИУ
		5010	34386000	20%	6877200	ИУ

В случае подставки товара из Анголы графа 47 таможенной декларации на товары будет выглядеть следующим образом:

47	Исчисление платежей	Вид платежа	Основа исчисления	Ставка	Сумма	СП
		1010		50 евро	1247700	ИУ
		2010	68460000	10%	6846000	ИУ
		5010	75306000	20%	15061200	ИУ

В случае подставки товара из Китая графа 47 будет выглядеть следующим образом:

47	Исчисление платежей	Вид платежа	Основа исчисления	Ставка	Сумма	СП
		1010		50 евро	1247700	ИУ
		2010	110650000	10%	11065000	ИУ
		5010	121715000	20%	24343000	ИУ
		2050	110650000	41,5%	45919750	ИУ

Для Китая в отношении данной категории товара установлена дополнительно антидемпинговая пошлина в размере 41,5% от таможенной стоимости.

В случае подставки товара из Азербайджана графа 47 таможенной декларации на товары будет выглядеть следующим образом:

47	Исчисление платежей	Вид платежа	Основа исчисления	Ставка	Сумма	СП
		1010		50 евро	1247700	ИУ
		2010	23580000	10%	2358000	УН
		2010			0	УМ
		5010	23580000	20%	4716000	ИУ

Графа 47 таможенной декларации на товары имеет следующие условные обозначения:

1010 – таможенный сбор за совершение таможенных операций при помещении товара под таможенную процедуру;

2010 – ввозная таможенная пошлина;

5010 – НДС на ввозимый товар;

2050 – антидемпинговая пошлина.

ИУ – уплата до выпуска товаров;

УН – условие исчисления суммы таможенного платежа, освобождение от уплаты которого предусмотрено законодательством Республики Беларусь.

УМ – исчисленная сумма таможенного платежа, уплаченная в уменьшенном размере либо вовсе не уплачиваемая.

Подсчитав все затраты по поставке товара из каждой рассматриваемой страны получили итоговые значения.

## РАСЧЕТ ЗАТРАТ ПО ПОСТАВЩИКАМ

Страна	Режим	Условие поставки	Место назначения	Стоимость, бел руб	Доп. расходы, бел руб	Там. стоимость, бел руб	Там. сборы, бел руб	Там. пошлина, %	НДС, %	Антидемп. пошлина, %	ИТОГО
Германия	Режим наиболее благоприятствуемой нации	CPT	Варшава	25260000	8132680	31260000	1247700	10	20	0	43395930
Ангола	Преференциальный режим (наименее развитые страны)	CFR	Альмерия	27390000	46469005	68460000	1247700	10	20	0	95766255
Китай	Преференциальный режим (развивающиеся страны)	EXW	Шанхай	11650000	109688680	110650000	1247700	10	20	42	203219730
Азербайджан	Режим свободной торговли	DAP	Минск	23580000	0	23580000	1247700	10	20	0	28296050
Беларусь	Отечественное производство	EXW	Минск	44730000	1090430	45285000	1247700	10	20	0	45820430

Рисунок 2.4. Итоговые суммы затрат по каждому поставщику

Для наглядного представления результатов проранжируем по мере возрастания расходов по доставке товара в место назначения:

1. ОАО "Бакинский подшипниковый завод" (Азербайджан);
2. INA (Германия);
3. ОАО "Минский подшипниковый завод" (Беларусь);
4. ROLITO, LDA (Ангола);
5. Shanghai JINB Bearing Co.Ltd (Китай).

В итоге наименьшие затраты по поставке товара понесет «S&K's company» при заключении договора на поставку подшипников с компанией ОАО "Бакинский подшипниковый завод" из Азербайджана, к которому применяется режим свободной торговли.

## ЗАКЛЮЧЕНИЕ

По итогам проделанной работы можно сделать вывод о том, что при выборе поставщика в первую очередь необходимо собрать и проанализировать всю информацию, касающуюся каждой конкретной поставки, а именно: каким образом будут упакованы товары, по какой стоимости они будут предложены, каким маршрутом, каким транспортом и куда будут доставлены, какие таможенные платежи будут уплачены, какие льготы могут быть предоставлены, какие нетарифные меры могут быть применены и многое другое. Это позволит вам сделать правильный выбор в пользу подходящего поставщика материальных ресурсов с оптимальными затратами, поскольку самая минимальная цена товара из предложенных не является фактом того, что сделка будет наиболее выгодной. Такая ситуация была наглядно представлена в данной работе, когда наименьшую цену за единицу товара предложила компания из Китая. Однако после расчета всех сопутствующих платежей и расходов стоимость получилась наибольшей.

Также хотелось бы отметить, что при закупки товара у белорусского поставщика компания не несет затраты по транспортировке, таможенным платежам и иные расходы, которые имели бы место при международной перевозке. Соответственно, на первый взгляд, наиболее выгодно было бы закупить у белорусской компании, но проведенные выше расчеты показывают обратное.

Также при осуществлении международных поставок необходимо учитывать торговые режимы, которые применяются к странам - партнерам. Это позволит получить определенные льготы по уплате таможенной пошлины, что значительно может снизить расходы на доставку товара в целом. Но в соответствии с международным законодательством существует ряд определенных условий, выполнение которых обязательно для получения соответствующих льгот. Но как показывает практика, льготы, предусмотренные торговыми режимами зачастую по различным причинам не применимы, в частности в рассмотренном примере из-за того, что ввозимый товар не включен в соответствующие перечни.

В ходе работы была разработана база данных Access с целью автоматизации процесса расчета итоговых расходов конкретной поставки, что значительно сокращает время и количество ошибок расчета. Разработанная база данных является упрощенным вариантом для однотипных несложных поставок. Однако после ее доработки она может быть универсальной, и использована на любом предприятии.

## СПИСОК ИСТОЧНИКОВ

1. Соглашение о Правилах определения страны происхождения товаров в Содружестве Независимых Государств от 20 ноября 2009 года. [Электронный ресурс]. – 2010. – Режим доступа: <http://base.consultant.ru/cons/CGI/online.cgi?req=doc;base=LAW;n=95897> – Дата доступа: 10.11.2015.
2. Торговые режимы // Министерство иностранных дел Республики Беларусь [Электронный ресурс]. – 2014. – Режим доступа: <http://mfa.gov.by/export/traderegimes/> – Дата доступа: 22.11.2015.
3. Mercedes Sprinter 516 CDI//Информационный портал Беларуси [Электронный ресурс]. – 2015. – Режим доступа: <http://ab.onliner.by/car/1877592> – Дата доступа: 15.12.2015.
4. О применении метода определения таможенной стоимости товаров по стоимости сделки с ввозимыми товарами № 283 от 20 декабря 2012 г. // Решение Коллегии Евразийской экономической комиссии [Электронный ресурс]. – 2013. – Режим доступа: <http://www.tks.ru/docs/10029069> – Дата доступа: 15.01.2016.
5. Международные термины «Инкотермс-2010»// Международная торговая палата [Электронный ресурс]. – 2010. – Режим доступа: <http://yuzhnyezakroma.ru/d/724855/d/inkoterms-2010.pdf> – Дата доступа: 27.01.2016.
6. О таможенных сборах (изменения и дополнения: Указ Президента Республики Беларусь от 28 июля 2014 г. № 380): Указ Президента Республики Беларусь от 13 июля 2006 г. № 443. Эталон-Беларусь [Электронный ресурс] / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2016.
7. Налоговый кодекс Республики Беларусь (Особенная часть) от 29.12.2009 N 71-3: принят Палатой представителей 11 дек. 2009 г.: одобр. Советом Респ. 18 дек. 2009 г.: текст Кодекса по состоянию на 04 янв. 2016 г. // Эталон-Беларусь [Электронный ресурс] / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2016.

# ПРИЛОЖЕНИЕ А

ОАО "Бакинский подшипниковый завод" (Азербайджан)

**Бакинский подшипниковый завод, ОАО**

Бакинский подшипниковый завод, ОАО

[Главная](#) [Товары](#) [Группы](#) [О компании](#) [Контакты](#)

## Бакинский подшипниковый завод, ОАО

**Адрес**  
Азербайджан, Азербайджан, Баку, 1000, пос. Кишлы-33  
[показать на карте](#)

**Руководитель**  
Ахмедов И. Б.

**Интернет**  
Сайт <http://1396.az.all.biz>  
Сообщение [написать письмо](#)

### Бакинский подшипниковый завод, ОАО

В начале 2002 г. на базе 7 ГПЗ создано ОАО "Бакинский подшипниковый завод". Сейчас завод является одним из крупных производителей роликовых подшипников СНГ.

### ТОВАРЫ И УСЛУГИ

**все товары**

### Коническо-роликовый подшипник КНР

наличные надежные **подшипники** можете выбрать разнокалиберный и марки КНР  
Адрес и телефон [importbearing.ru](http://importbearing.ru)

# ПРИЛОЖЕНИЕ Б

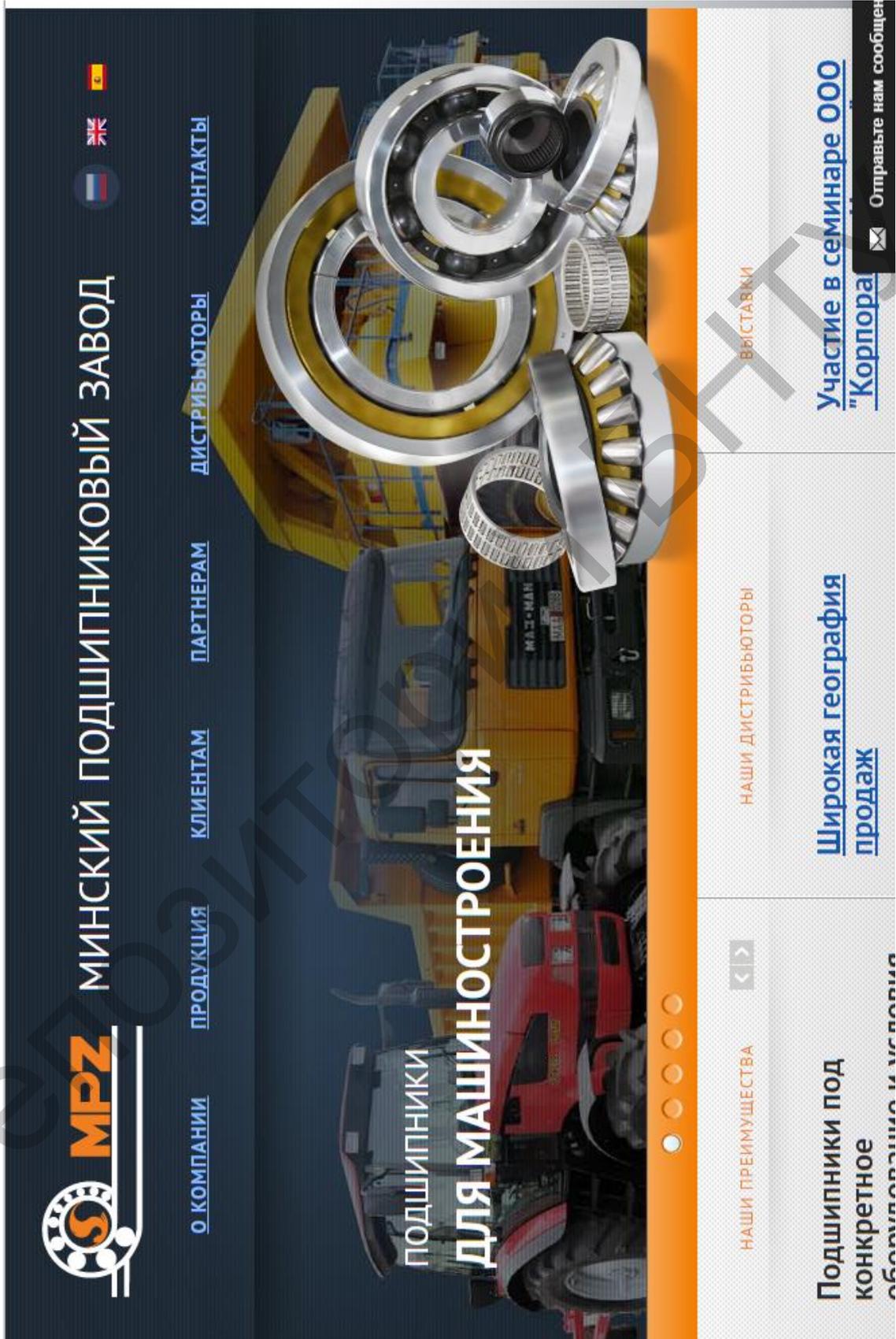
## INA (Германия)

SCHAEFFLER

The image displays a screenshot of the INA Schaeffler website. At the top left is the INA logo, a green diamond with 'I', 'N', and 'A' inside. To its right is a search bar with a magnifying glass icon. Below the search bar is a vertical navigation menu with the following items: Company, Worldwide, Sectors & Key Industries, Products & Services, Aftermarket, Press Office, Media Library, Careers, Events, Suppliers, and Sales. The main content area features a large banner image of a building with the INA logo on a sign. Below the banner is a 'News' section with three articles: 'Formula E to race under California's sun (2016-03-29)', 'Schaeffler AG receives Innovation Award for its IPO (2016-03-17)', and 'Digital services for increased availability (2016-03-17)'. To the right of the news is a 'Publications' section with three book covers: 'Rolling Bearings', 'Large Size Bearings', and 'Rolling Bearings'. Below the publications are three columns of product images: 'INA/FAG Products', 'Calculation', and 'medias®'. At the bottom right, there is a 'Catalogs' section with a link to 'Online Catalog (PDF)'. The website has a clean, professional design with a light blue and white color scheme.

ПРИЛОЖЕНИЕ В

ОАО "Минский подшипниковый завод" (Беларусь)



ПРИЛОЖЕНИЕ Г

ROLITO, LDA (Ангола)

The screenshot displays the 'albiz' website interface. At the top, there is a navigation bar with the 'albiz' logo, a search bar, and a menu with 'ENTERPRISES' selected. Below the navigation bar, the profile for 'ROLITO, LDA, LUANDA' is shown. The profile includes the company name, a 'Back to section' link, a flag for Angola, the address 'Av. Manen N'Gouabi, 59', a 'request call back' button, and the website 'http://1386.ao.all.biz/en'. To the right of the profile are buttons for 'Add to selected', 'Share', and 'Write a letter'. Below the profile, a section titled 'Popular products and services Rolito, Lda' features three product images: a car wheel, a set of bearings, and a cylindrical oil filter. A 'Products 7' link is visible to the right of the product images. At the bottom right of the page, there is a blue banner with the 'VISA' logo and the Russian text 'везде, где вы стремитесь быть'.

	HOME	ABOUT US	CONTACT US	SITEMAP	CHINA (0086-21) <b>6153 6567</b>
	PRODUCTS	CATALOG	SERVICES	NEWS	



**JINB®**  
SUPPLIER of QUALITY PRODUCTS

1 2 3 4

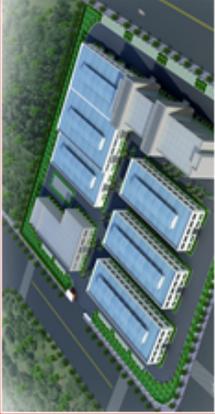
English 中文  
Русский язык 中文  
Español 中文

Production Bases

HotLine — China: 0086

WELCOME TO JINB CORP.

**PRODUCTION BASES**



**About Us**

SHANGHAI JINB BEARING CO., LTD. is located in Shanghai, China. Founded in 2001, it is a professional bearing manufacturer. **JINB** is its registered trademark. It mainly produces **Spherical plain ball bearings**, **Deep groove ball bearings**, **Tapered roller bearings**, **Spherical roller bearings**, **Cylindrical roller bearings** and **Sliding bearings**. Since its foundation, the company has owned a regularized production base, excellent production facilities and a complete quality inspection system. Besides, it has passed ISO9001:2008 quality system authentication.

Welcome to **JINB**

Show



ПОДШИПНИКИ ШАРНИРНЫЕ

**Main Products**

- ◎ Deep Groove Ball Bearing
- ◎ Tapered Roller Bearing
- ◎ Spherical Roller Bearing
- ◎ Cylindrical Roller Bearing
- ◎ Self-Lubricating Bearings
- ◎ Sliding Bearing
- ◎ JINB Catalogue
- ◎ Contact Us
- ◎ About Us

**Contact Us**

ADD: Rm1204,Dongfang Tianlun Bldg,