

cial Committee, Commission of the European Communities, Brussels 14.7.2008

5. Oddziaływanie funduszy strukturalnych i Funduszu Spójności na gospodarkę Polski w okresie 2004 – I połowa 2007, Ministerstwo Rozwoju Regionalnego, Warszawa 2008.

6. Realizacja budżetów JST województwa lubuskiego w latach 2004-2006, Regionalnej Izby Obrachunkowej w Zielonej Górze, Zielona Góra 2007

7. Rozwój regionalny w Polsce Raport 2009, Ministerstwo Rozwoju Regionalnego, Warszawa 2009

8. Spójność terytorialna wyzwaniem polityki rozwoju Unii Europejskiej, Polski wkład w debatę, Warszawa 2009

9. 10 lat Województwa Lubuskiego, UM Województwa Lubuskiego, US w Zielonej Górze, Zielona Góra 2010,

## **ТАМОЖЕННЫЕ ПОСРЕДНИЧЕСКИЕ УСЛУГИ В ТАМОЖЕННЫХ ПРОЦЕДУРАХ (НА ПРИМЕРЕ ТАМОЖЕННЫХ АГЕНТСТВ И НАЛОГОВЫХ КОНСУЛЬТАНТОВ)**

Гвардзиньска Эва,

Высшая коммерческая школа, Варшава (Польша)

### 1. Метаморфоз таможенных посреднических услуг в Польше

Инфраструктура таможенного посредничества в Польше включает таможенных брокеров, таможенные агентства и налоговых консультантов. Все эти институты представляют сторону предложения в рыночных отношениях, предлагая хозяйственным субъектам (т. е. стороне спроса) целую гамму своих услуг, согласно с таможенным законодательством, относящимся к таможенному досмотру товаров в международном товарообороте.

Анкетные данные анализа рынка польских таможенных агентств, проведённого автором настоящей работы позволяют констатировать, что:

- рынок польских таможенных агентств находится в фазе перемен, а не в фазе кризиса;

- на этом рынке доминируют таможенные агентства с укоренившейся уже сильной рыночной традицией, действующие на этом рынке свыше 15 или 8 лет;
- на этом рынке преобладают мелкие агентства, в которых занято до 10 сотрудников;
- сокращение штатов, произведённое таможенными агентствами, способствовало росту их эффективности и конкурентоспособности на рынке;
- в настоящее время только около 2 % функционирующих таможенных агентств заявляет, что ведёт деятельность на границе окупаемости;
- большинство существующих таможенных агентств уже расширило (и намеревается расширять в дальнейшем) спектр оказываемых таможенных услуг путём включения экспедиционных, транспортных, складских и других услуг;
- в их деятельности заметен эффект территориальной экспансии, выходящей за пределы компетенции конкретной таможенной палаты;
- после вступления нашей страны в структуры Евросоюза на нашем рынке наблюдается эффект уменьшения количества производимых таможенными агентствами досмотров, что является следствием участия Польши в таможенном союзе;
- в настоящее время в заявлениях товара на таможенную доминируют таможенный режим вывоза (экспорт) и ввоза (импорт),
- в рамках таможенных хозяйственных процедур, осуществляемых таможенными агентствами, доминирующим был и остаётся режим таможенного склада;
- из отсроченных таможенных режимов чаще всего применялся (до вступления Польши в Евросоюз) и продолжает применяться режим транзита;
- наблюдается тенденция к исчезновению режима переработки под таможенным контролем, не только как хозяйственного, но и как отсроченного режима;
- инфраструктура таможенного посредничества включает тоже налоговых консультантов. Однако вследствие низкой рентабельности оказываемых ими таможенных услуг этот орган не расширил в значительной степени данную форму услуг. Из 402 действующих

в Польше консультационно-налоговых контор только 32 оказывают таможенные услуги.

2. Объем таможенных услуг, оказываемых в Польше таможенными агентствами

Объем посреднических таможенных услуг, оказываемых такой традиционной формой таможенного посредничества как таможенные агентства, так в масштабах всей страны, как и в отдельных её регионах, не зависит – как это могло бы казаться – от численности фирм в регионе и их организационной структуры, количества таможенных агентств, общего числа принимаемых таможенных заявлений, а также средней стоимости товара в одном таможенном заявлении. Этот объем зависит прежде всего от механизма удовлетворения взаимных ожиданий сторон договора при оптимальном удовлетворении их потребностей и приемлемой политике доходов и расходов.

Научные исследования, проведенные автором настоящей работы, противоречат общепринятому в таможенной среде мнению, что удельный вес таможенных агентств в проведении таможенных досмотров в рамках отдельных таможенных режимов достигает в настоящий момент 90 %. Такие обобщения создают неверное представление о месте таможенных агентств в этом отношении. Конечно, есть регионы нашей страны, где доля таможенных агентств в конкретной процедуре или группе товаров приближается к отметке 90 % и даже 100 %, но это не касается всей страны, всех процедур или групп товаров. Такую ситуацию следует связывать прежде всего с экономическим положением страны, уровнем экономического развития отдельных регионов, с правильной стратегией развития функционирующих там фирм, принятыми и прогнозируемыми моделями производства и потребления, материальным и социальным статусом жителей этих регионов и т.д., а также со стратегией развития, принятой и реализуемой таможенными агентствами, где немаловажное значение имеет модель универсального организатора посреднических таможенных услуг.

В 2006 г. показатель участия таможенных агентств в таможенных заявлениях сохранялся на уровне предыдущего года и составил 61 %. По сравнению с 2004 годом наметилась здесь тенденция роста на уровне 7 %.

### 3. Анализ международного рынка таможенного посредничества

Растущий процент таможенных агентств в таможенных заявлениях в Польше подтверждает шансы прогнозируемого развития рынка посреднических таможенных услуг в мире в составленном анализе рынка. Кроме роста участия таможенных агентств в оказываемых услугах среди шансов называются также быстрое развитие экономики и торговли, а также безопасность и благоприятные тенденции в сфере международного обмена, которые содействуют развитию промышленности. Наметившиеся уже угрозы касаются электронного таможенного досмотра (вытесняет традиционные бумажные методы и влечёт за собой сокращение числа таможенных брокеров), развитие таможенного бизнеса (элиминирующего с рынка более слабые, неконкурентоспособные субъекты, что ведёт к упадку многих существующих таможенных агентств), а также касается уменьшения прибыли, получаемой от ведения таможенной деятельности, что вызвано ростом конкуренции.

Среди сильных сторон анализ рынка называет: профессионализм таможенных брокеров, знание хозяйственного, в том числе и таможенного законодательства и вводимых в него изменений, а также широкий спектр оказываемых услуг.

К слабым сторонам посреднических таможенных услуг следует отнести нехватку высококвалифицированных специалистов по таможенному делу, высокий процент утечки клиентов, высокие капиталовложения, не очень высокое качество оказываемых услуг.

#### Заключение

Таможенные услуги в Польше, а тоже в мире реализуемые таможенными агенствами проявляют ростовую тенденцию. Анализ международного рынка таможенного посредничества показывают, что сила их роста зависит от профессионализма таможенных брокеров и существования универсальным оператором логистических услуг.