

предприятиям это не опасно: они увеличат объемы производства. Обновление обеспечивает конкурентное преимущество. Эффект масштаба производства позволит мультиплицировать размер прибыли и обеспечит высокую платежеспособность инновационных предприятий.

Высокая ставка платы за кредит при кризисной экономической конъюнктуре приводит к **консервации технологического уровня производства**. В результате возникает стратегический риск потери конкурентоспособности предприятий и целых отраслей национальной экономики.

Литература. Leibenstein, H. Allocative Efficiency and X-Efficiency // The American Economic Review, 56 (1986), pp. 392—415.

УДК 330

Конъюнктурный цикл в мировой экономике и его современные особенности

Руденков В.М. Пилютюк А.А.
Институт экономики НАН Беларуси

Экономическая динамика мирового хозяйства в своей основе характеризуется направлением и степенью изменения совокупности показателей, которые отражают экономическую конъюнктуру. Ее изучение к настоящему времени является одной из самых спорных и малоизученных проблем. Вместе с тем происходящие в современной экономике процессы дают основание некоторым выводам об их особенностях как в проявлении, так и путях преодоления негативных моментов.

Относительно природы этого явления среди экономистов сложились три подхода к его объяснению: экзогенный, эндогенный и эклектичный. Однако классифицировать происходящие процессы пока не удастся, хотя некоторые попытки авторитетных экономистов имеются [1, с. 338].

Сложность этих процессов наглядно проявляется в высказываниях как отдельных ученых, так и экспертов ведущих финансовых организаций и аналитических центров

мира, а также в публикуемых отчетных данных международных организаций и отдельных стран.

Удачную трактовку терминов, «рецессия», «экономический кризис», «депрессия» и «финансовый кризис» аналогичных по своей сути, дал известный ученый-экономист середины XX века Мюррей Ротбард:

"В былые времена мы страдали от периодических экономических кризисов, внезапное начало которых называлось «паникой», а затяжной период после паники назывался «депрессией». Самой известной депрессией нового времени является, конечно, же та, что началась в 1929 году с типичной финансовой паники и продолжалась вплоть до начала Второй мировой войны. После катастрофы 1929 года экономисты и политики решили, что это больше никогда не должно повториться. Чтобы успешно и без особых хлопот справиться с этой задачей, понадобилось всего лишь исключить из употребления само слово «депрессия». С того момента Америке больше не пришлось испытывать депрессий. Ибо когда в 1937–1938 годах наступила очередная жестокая депрессия, экономисты попросту отказались использовать это жуткое название и ввели новое более благозвучное понятие – рецессия. С тех пор мы пережили уже немало рецессий, но при этом ни одной депрессии. Впрочем, довольно скоро слово «рецессия» тоже оказалось довольно резким для утонченных чувств американской публики. Судя по всему последняя рецессия была у нас в 1957–1958 годах. С того же времени у нас случались «спады», или даже лучше «замедления», а то и «отклонения»" [2, р. 8-9].

Вопрос о формате восприятия текущего кризиса не является праздным. На сегодняшний день "Великая рецессия" – это всего лишь концептуальный формат, который в ближайшее время будет наполнен неким смыслом для того, чтобы данное словосочетание стало своеобразной "мантрой" для знаковых представителей властных элит большинства стран мира. Для того, чтобы объективно оценить перспективы распространения концептуального формата "Великая рецессия", выделим существенное:

Рецессия – это обычное, заурядное явление в сфере экономики. Аналитики Morgan Stanley считают:

"Полномасштабные рецессии в крупнейших странах - это еще полбеды. Но они, скорее всего, станут причиной глубокого экономического застоя, который будет продолжаться большую часть 2009 года".

С начала 2009 года именно рецессия находится в фокусе внимания аналитиков и интеллектуалов. Можно не сомневаться, в ближайшее время о рецессии будут рассуждать тысячи "говорящих голов" на экранах телевизоров. "США переживают "Великую рецессию", которая откроет инвесторам в проблемные активы беспрецедентные возможности", - заявил управляющий партнер KPS Capital Partners Майкл Псарос (Reuters). Псарос считает, что "нынешняя рецессия продлится как минимум три года, а возможно, и дольше, если на кредитных рынках не возобновится жизнь, считают инвесторы, специализирующиеся на проблемных долгах и банкротствах" [3].

В истории экономики США зафиксировано более 30 рецессий. Washington ProFile дает следующую информацию: "В США обычно о наступлении рецессии объявляет Национальное Бюро Экономических Исследований (National Bureau of Economic Research), созданное в 1920 году и расположенное в городе Кембридж (штат Массачусетс). Это негосударственная, некоммерческая организация, исследования которой контролируются примерно 600-ми ведущими профессорами-экономистами, работающими в американских университетах. Для того, чтобы прийти к выводу, что рецессия началась или закончилась, Национальному Бюро Экономических Исследований требуется обработать огромное количество информации. Эта информация анализируется ежемесячно. Поэтому, как правило, о наступлении или окончании рецессии официально объявляется через несколько месяцев после того, как она началась и закончилась фактически. Последняя из рецессий продолжалась от марта до ноября 2001 года. Однако о начале рецессии Бюро заявило в ноябре, а об ее окончании - лишь в июле 2003 года. Следовательно, если рецессия в США началась в январе 2008 года, об этом будет официально объявлено не ранее лета. В базе данных Национального Бюро Экономических Исследований насчитывается 33 рецессии в экономике США (начиная с 1854 года). Начиная с 1945 года,

средняя рецессия в США продолжается 11 месяцев. От десятилетия к десятилетию продолжительность рецессий становятся меньше, т.к. экономисты находят все больше инструментов для борьбы с ними. До Второй Мировой войны средняя рецессия продолжалась 24 месяца. Наиболее длительной рецессией послевоенного периода была рецессия 1981-1982-х годов - 16 месяцев". Таким образом, о том, находится ли экономика США в состоянии рецессии, станет известно постфактум.

Современные кризисы отличаются возрастающей сложностью (обусловливаемой усложнением технологических, финансовых и политических взаимосвязей в социально-экономических системах) и во все большей мере обретают характер комбинированного, самоподдерживающегося процесса, напоминая порочный круг из-за неопределенности причин и причинно-следственных связей и неэффективного управления «обществом риска». При этом отмечается, что возврата к «нормальному состоянию» социально-экономических систем в его прежнем понимании уже не будет – именно в связи с мутацией форм грядущих кризисов, которые будут либо воспроизводить себя в новом виде, либо «перетекать» в другие кризисы. Это настраивает ученых на перманентное переосмысление текущих приоритетов, равно как и на выбор новых критериев устойчивости и безопасности развития [5; 6; 7].

Каждому кризису свойственно свое сочетание факторов, его обуславливающих, своя траектория движения, а, следовательно, необходимы соответствующие подходы и методологии для его преодаления. Вен Цзябао (госсекретарь КНР) на всемирном Экономическом форуме в Давосе сказал: «Кризис может быть вызван множеством факторов, и наиболее значимыми являются: непродуманные макроэкономические стратегии некоторых стран и их неустойчивые модели развития, для которых характерны затянувшееся низкое сбережение и высокое потребление; непомерный рост финансовых учреждений в слепом стремлении к прибыли; отсутствие самодисциплины среди финансовых организаций и налоговых учреждений и вытекающее из этого искажение информации о риске и ценообразовании на рынке ценных бумаг; а также

неспособность финансового контроля и регулирования не отставать от финансовых инноваций, приведшая к появлению и распространению рисков финансовых деривативов».

Лауреат Нобелевской премии П.Кругман различает валютные и заразные кризисы: "Макроэкономика валютных и заразных кризисов довольно различна – хотя оба они ведут к рецессии, валютные кризисы связаны с инфляцией в странах-жертвах, а заразные кризисы связаны с всемирной дефляцией". Кругман акцентирует внимание на следующем: "Заразный кризис происходит, когда финансовый крах в одной стране – обычно фондовый крах – ускоряет финансовый крах в других странах и порождает всемирную рецессию. До Второй Мировой войны заразные кризисы были обычным делом. С тех пор чистых примеров не было. Две большие рецессии 1974-75 и 1979-82, хотя и были синхронны по всему миру, произошли не от финансовой паники, а от нефтяного шока (вследствие политической неразберихи) и от одновременных усилий всех индустриальных стран по сдерживанию инфляции с помощью политики дорогих денег" [4].

По существу, миру в настоящее время приходится иметь дело одновременно с двумя взаимосвязанными кризисами. Более мелкий как результат краха рынка недвижимости в США. Он оказал давление на банкиров, как в США, так и за их пределами, державших убыточные активы, предположительно обеспеченные недвижимостью, но на которые не было реального спроса или цены. Это ударило по американским потребителям, которые на протяжении целого поколения являлись финансовым двигателем мировой экономики, но больше не способных использовать свои дома как залог. Более обширный кризис – следствие серьезного мирового дисбаланса между странами дебиторами и кредиторами, который развился за период жизни прошлого поколения. Соединенные Штаты, в частности, влезли в огромные долги; страны Азии, возглавляемые Китаем, стали гигантским общим фондом сбережений и накоплений. Рано или поздно этот дисбаланс должен быть устранен, желательно путем фундаментальных изменений во внутренней политике, поощряющей сбережение (в США) и расходы (в Китае).

Пауль Кругман подчеркивает 3 причины, из-за которых кризис рынка недвижимости и финансовых рынков ведет к снижению экономического роста и занятости в США: «Во-первых: ничего практически больше не строится, и от этого страдает строительное дело, в котором заняты миллионы человек. Во-вторых: в США принято, что люди берут ипотеки на жилье, чтобы покупать себе другие вещи. Это происходит теперь гораздо реже, поэтому потребление ослабевает. Сейчас многие люди имеют долги, которые превосходят стоимость их домов. В-третьих: для институтов страхования это тяжелый удар, так как появится очень много людей, которые больше не смогут погасить свои кредиты, что отразится на страховщиках кредитов. Это ведет к трудному положению на рынках капиталов» [4].

Обобщенно суть кризиса рынка недвижимости состоит в следующем: сочетание обильного предложения кредитов (и вместе с тем низких процентов) и постоянно растущих цен на недвижимость (вызванных приростом населения, стабильными доходами частных хозяйств и системами политических стимулов) привело к тому, что к приобретению недвижимости стремились даже те частные хозяйства, чей доход позволял приобретение собственности только в исключительных обстоятельствах.

Это финансирование приобретения недвижимости рухнуло в результате роста процентной ставки, так как должники уже не могли справляться с плавающими процентными ставками. Ситуация усугублялась начавшимся снижением цен на недвижимость.

Проблема не была ограничена рынком США. В Великобритании, Ирландии и Испании в результате местных кризисов рынка недвижимости также получило наступление рецессии. Кроме того, кредитный кризис непосредственно коснулся множества европейских фирм, являющихся заемщиками кредитов. Конъюнктура в Германии поддерживалась в основном за счет экспорта, а не внутреннего спроса. Поэтому спад в Америке коснулся также и немецкой экономики, более того, экспортные предприятия дополнительно пострадали от сильного курса евро. Поэтому некоторый экономический спад коснулся и Германии.

Для преодоления угроз, которые принес глобальный кризис, обусловленный отрывом финансового сектора от реальной экономики, требуются реформы по

- ужесточению условий на мировых финансовых рынках в части наращивания внутренних сбережений и улучшения банковского регулирования и надзора;
- улучшению состояния рынков товаров, предполагающих необходимость повышения эффективности инвестиций и улучшения среды для ведения бизнеса;
- сокращению спроса на региональных рынках труда путем сокращения инвестиций в здравоохранение и образование, защиту наиболее уязвимых слоев населения, а также повышение адресности системы социальной защиты.

Мировая экономика в целом и зона евро, в частности, продолжают скатываться в затяжную рецессию. По последнему прогнозу Всемирного банка, снижение ВВП Еврозоны в 2009 году составит 4,5% (в марте прогнозировалось 2,7%). Небольшой рост возможен в 2010 году на уровне 0,5%, а на 2011 год уже прогнозируется рост 1,9%.

Аналитики отмечают, что прогнозы Международного валютного фонда и ЕЦБ о сокращении в 2009 году экономики Евросоюза на 5,1 и 4,1% кажутся вполне реалистичными. Ближе к концу года спад замедлится, в начале 2010 года ожидается определенная стабилизация и, возможно, появится надежда на рост.

Экономика США

По пересмотренным данным, ВВП США во II квартале 2009 года снизился на 1%, о чем сообщило Министерство торговли США. Обнародованные данные совпали с предварительными, опубликованными 31 июля. Аналитики ожидали, что ВВП США во II квартале 2009 года снизится на 1,5%. В I квартале 2009 года американский ВВП сократился на 6,4%, а в IV квартале 2008 года - на 6,3%. Снижению ВВП в минувшем квартале способствовало падение объема инвестиций в основной капитал со стороны нерезидентов, падение потребительских расходов, объема инвестиций в основной капитал со стороны резидентов, частных инвестиций в материально-производственные запасы и объема экспорта. Негативное влияние этих факторов было

отчасти компенсировано ростом уровня правительственных расходов.

Промышленное производство в США выросло в июле 2009 года на 0,5%, показав подъем впервые за последние 9 месяцев. Основной причиной роста стало увеличение продаж в автомобильном секторе. Объем производства в этой сфере увеличился сразу на 20%. Администрация США приняла программу "деньги за драндулеты" (Cash-for-Clunkers), по которой государство выплачивает до 4500 долларов за старый автомобиль при покупке нового. Данная программа позволила значительно нарастить объемы производства в автомобильном секторе. По опубликованным ранее данным американской статистики, продажи легковых автомобилей и легких грузовиков выросли в июле до 11,2 миллиона единиц, что является максимумом с сентября прошлого года. Однако за вычетом автопрома, производство в США продолжило снижаться, сократившись в июле на 0,1%. Дефицит торгового баланса в США в июне оказался ниже прогнозов. Отрицательное сальдо торгового баланса страны увеличилось на 4% и составило \$27,01 млрд. по сравнению с \$26 млрд. в мае, о чем говорится в Министерстве торговли США. Объем экспорта увеличился на 2%, импорта – на 2,3%.

Потребительские цены в США в июле не изменились по сравнению с предыдущим месяцем. Об этом сообщило Министерство труда страны. В годовом исчислении цены упали на 2,1%. Динамика показателя за месяц совпала с ожиданиями аналитиков, опрошенных Bloomberg. В годовом исчислении ожидалось снижение на 1,9%. Стержневой индекс потребительских цен (core CPI; не включает в себя цены на продовольствие и топливо) за прошлый месяц повысился на 0,1% в месячном исчислении. Это также совпало с прогнозом аналитиков.

Уровень безработицы в США, по данным Министерства труда, в августе вырос до 9,7% после снижения до 9,4% в июле. Однако в целом темпы роста безработицы в США снижаются: в августе было потеряно 216 тысяч рабочих мест по сравнению с 741 тысячей в январе. Сегодня уже кажется маловероятным, что безработица достигнет рекордного уровня в 10,8% как было сразу после Второй Мировой войны. Однако уровень занятости

по-прежнему снижается; с декабря 2007 года, когда началась рецессия, американская экономика потеряла более 7 млн. рабочих мест.

Экономика стран Европы

Спад ВВП Еврозоны существенно замедлился во втором квартале 2009 года и составил лишь 0,1% к первому кварталу, о чем сообщило европейское статистическое агентство Eurostat. Неожиданный квартальный рост ВВП крупнейших экономик ЕС – Германии и Франции – компенсировал падение экономик Италии и Нидерландов (ВВП Италии сократился на 0,5%, голландский – на 0,9%) и дал повод говорить об окончании рецессии в Европе. Хотя формально ВВП Еврозоны падает пятый квартал подряд, снижение во втором квартале 2009 года относительно предыдущего периода оказалось намного меньше прогнозных значений, и квартального падения крупнейшей в мире экономики США (0,3% к первому кварталу). Экономисты, опрошенные агентством Bloomberg, предсказывали квартальное падение ВВП зоны евро на 0,5%.

Объем промышленного производства в Еврозоне в июне 2009 года по сравнению с предыдущим месяцем понизился на 0,6%. Такие данные опубликовал Eurostat. При этом, согласно пересмотренным данным, в мае 2009 года объем промпроизводства вырос на 0,6% в месячном исчислении. Объем промышленного производства в 27 странах – членах Европейского союза (ЕС) в июне 2009 года по сравнению с предыдущим месяцем понизился на 0,2%. В мае 2009 года в месячном исчислении он не изменился. В годовом исчислении объем промышленного производства в июне 2009г. снизился на 17% в зоне евро и на 15,6% – в 27 странах ЕС.

Eurostat также сообщил о том, что положительное сальдо торгового баланса Еврозоны в июне составило, по предварительным данным, 4,6 млрд. евро против майского значения данного показателя на уровне 2,1 млрд. За аналогичный период годом ранее было зафиксировано нулевое сальдо торгового баланса. В 27 странах Евросоюза по итогам июня был зафиксирован дефицит торгового баланса в размере 4,3 млрд. (в июне 2008 года он составил 19,3 млрд. евро). В мае он был 7,2 млрд. евро.

По предварительным данным Eurostat, снижение индекса потребительских цен в августе составило 0,2% в годовом выражении. Экономисты прогнозировали, что в августе снижение индекса составило 0,3%. В июле снизился на 0,7% по сравнению с июнем текущего года и против показателя июля прошлого года.

Торговые показатели европейского союза за последние несколько месяцев были выше чем ожидалось и потому пока ситуация в экономике союза не такая плохая, как предсказывали эксперты ещё осенью 2008 года. Тогда планировалось, что рецессия только усилится за полгода, но ситуация оказалась не такой плачевной и потому пока аналитики прогнозируют рост показателей осенью 2009 года.

В июне впервые с момента введения в 1999 году единой европейской валюты ежегодный уровень инфляции в Еврозоне был отрицательным. По данным статистического бюро Европейского союза — Eurostat, за последний год цены в 16 странах ЕС, в которых принята единая европейская валюта, снизились на 0,1%. В мае уровень инфляции составил 0%. Сокращению инфляции в Еврозоне способствовали снижение цен на энергоносители и продукты питания, а также падение спроса на различные товары со стороны компаний и отдельных потребителей.

Для стран Еврозоны худший период кризиса уже позади, но растущая безработица и сокращающиеся материально-производственные запасы будут замедлять восстановление экономики региона. С таким заявлением выступила Еврокомиссия. Уровень безработицы в зоне обращения единой европейской валюты в мае 2009 года с учетом сезонных колебаний вырос на 0,2 процентного пункта по сравнению с пересмотренными данными за апрель 2009 года и составил 9,5%. Как сообщает Eurostat, обнародованный показатель стал самым высоким за последние 10 лет. Для сравнения: в мае 2008 года уровень безработицы в зоне евро составлял 7,4%.

В 27 государствах-членах Евросоюза уровень безработицы в мае 2009 года с учетом сезонных колебаний вырос также на 0,2 процентного пункта по сравнению с апрельским показателем и составил 8,9%. В мае 2008 года уровень безработицы в 27 странах-членах ЕС составлял 6,8%. Наиболее низкий уровень

безработицы при этом был зафиксирован в Нидерландах (3,2%) и Австрии (4,3%), а самый высокий — в Испании (18,7%), Латвии (16,3%) и Эстонии (15,6%).

Только за май 2009 года без работы остались 273 тыс. жителей Еврозоны. Общее же число безработных по состоянию на конец мая составило более 15 млн. человек. В квартальном отчете о положении дел в 16 странах Еврозоны главный исполнительный орган ЕС сообщил, что стимулирующие программы, применяемые правительствами, оказали свое положительное воздействие, но после завершения кризиса необходимо будет вернуться к благоразумной финансовой и фискальной политике.

Экономика Японии и Китая

Во втором квартале 2009 года экономика Японии, по данным правительства страны, выросла на 0,9% по сравнению с первым кварталом и на 3,7% по сравнению с аналогичным периодом годом ранее. Эти показатели выглядят обнадеживающе, учитывая, что до этого Страна восходящего солнца пребывала в рецессии на протяжении четырех кварталов, а в январе-марте текущего года падение ВВП составляло 4% в квартальном и почти 12% в годовом исчислении. Аналитики прогнозировали рост ВВП Японии во втором квартале на 3,9% в годовом исчислении.

По мнению экспертов, ключевую роль в нынешнем прорыве сыграло оживление мирового спроса на японскую продукцию (по сравнению с первым кварталом экспорт вырос на 6,3%), а также принятый в апреле правительственный пакет стимулирующих мер объемом 162 млрд. долл. (только во втором квартале государственные капиталовложения выросли на 8,1%). Комплексная программа, направленная на стимулирование внутреннего спроса, привела к тому, что потребительские расходы во втором квартале текущего года выросли на 0,8%.

Темпы роста промышленного производства в Японии замедлились в июле до минимального уровня за 4 месяца. Промпроизводство повысилось на 1,9% по сравнению с июнем (2,3%), о чем сообщило Министерство торговли Японии. Опрошенные агентством Bloomberg экономисты ожидали увеличения показателя на 1,4%. Розничные продажи потеряли

2,5% по сравнению с июлем 2008 года. С июля 2008 года объем промпроизводства упал на 22,9%. Вместе с тем японские производители планируют увеличить выпуск продукции на 2,4% в августе и на 3,2% в сентябре.

Между тем, в Японии зафиксирован рекордный уровень безработицы и падение индекса потребительских цен. В июле уровень безработицы во второй крупнейшей экономике мира составил 5,7%. Это самый высокий показатель со времен Второй мировой войны. Индекс потребительских цен в Японии снизился в июле 2009 года на 2,2% по сравнению с тем же периодом прошлого года. При этом во всех 23 районах Токио этот индекс снизился на 1,9%. Согласно правительственным данным, падение этого важного показателя, характеризующего уровень инфляции и определяющего изменение стоимости потребительской корзины, отмечается в стране уже пятый месяц подряд.

С учетом этого, отмечают аналитики, переставляется несколько преждевременным делать выводы о том, что японская экономика уже полностью преодолела наихудший этап рецессии. К тому же объемы выпускаемой в Японии продукции и ее экспорта на данном этапе продолжают оставаться достаточно низкими.

По данным, опубликованным Государственным статистическим управлением КНР, в первом полугодии текущего года ВВП Китая увеличился на 7,1% по сравнению с тем же периодом прошлого года. Это создает хорошие предпосылки для достижения 8%-ного роста национальной экономики в 2009 году, отмечают аналитики ведомства. Статистические данные показывают, что во втором квартале текущего года ВВП Китая вырос на 7,9% по сравнению с аналогичным периодом 2008 года.

Объем промышленного производства в Китае в июле 2009 года вырос на 10,8% в годовом исчислении. Такие данные обнародовало Национальное статистическое бюро КНР. Опубликованные показатели оказались ниже ожиданий аналитиков, прогнозировавших рост на 11,7%. В I полугодии 2009 года объем промышленного производства увеличился на 7% по отношению к аналогичному периоду предыдущего года.

Профицит торгового баланса Китая в июле 2009 года вырос на 29,3% в месячном исчислении - до 10,6 млрд. долл. Такие данные обнародовала Государственная таможенная служба Китая. Данный показатель превзошел ожидания аналитиков. В июне 2009 года положительное сальдо торгового баланса КНР составило 8,2 млрд. долл. При этом объем экспорта из Китая в июле составил 105,4 млрд. долл. (+10,5% по отношению к предыдущему месяцу), а объем импорта - 94,8 млрд. долл. (+8,7%).

Между тем, падение объемов внешней торговли Китая в июле 2009 года продолжилось. По данным властей страны, уровень экспорта в июле 2009 года снизился на 22,9% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, а объем импорта - на 14,9% по сравнению с тем же периодом годом ранее. Аналитики связывают падение с уменьшением спроса на мировом рынке.

В то же время, объем розничных продаж в Китае в июле 2009 года вырос на 15,2% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года - до 993,7 млрд. юаней (142 млрд. долл.). Об этом говорится в докладе Национального статистического бюро КНР. В I полугодии 2009 года объем розничных продаж вырос на 15% в годовом исчислении, а в мае - на 15,2%. За 7 месяцев 2009 года рост объема розничных продаж в Китае составил 15% по сравнению с аналогичным периодом 2008 года.

Макроэкономические показатели в Китае демонстрируют некоторое замедление темпов восстановления экономики, но по-прежнему указывают на продолжение экономического роста в стране. В прошлый раз Китай вывел мир из глубочайшей рецессии 1980-х годов, потратив на стимулирующую политику 585 млрд. долл.

Экономист Азиатского банка развития Чжуан Цзянь полагает, что программа по стимулированию китайской экономики позволит обеспечить рост китайского ВВП во втором полугодии текущего года на уровне 9%. Руководители КНР не раз заявляли, что сохранение более быстрого роста экономики имеет важное значение для обеспечения занятости и социальной стабильности.

Экономика России

ВВП России в январе-июле 2009 года снизился, по предварительной оценке Минэкономразвития РФ, по сравнению с аналогичным периодом 2008 года на 10,2%. Это отмечается в мониторинге текущей ситуации в экономике Российской Федерации, подготовленном ведомством. ВВП России в июле 2009 года по сравнению с июлем 2008 года снизился на 9,3%.

В июне 2009 года падение ВВП РФ было на уровне 10,1%, в мае - 11,5%. По оценке Минэкономразвития, в РФ продолжается спад строительства и потребительского спроса. При этом ведомство отмечает, что обозначился тренд восстановления промышленного производства и грузооборота транспорта, приостановился спад инвестиций в основной капитал. В результате с исключением сезонного фактора, по оценке Минэкономразвития России, рост ВВП продолжается второй месяц подряд - в июле ВВП увеличился на 0,5% по отношению к июню.

Промышленное производство в РФ в январе-июле 2009 года по сравнению с январем-июлем 2008 года снизилось на 14,2%. Такие данные обнародовала 17 августа Федеральная служба государственной статистики (Росстат). При этом промпроизводство в июле 2009 года по сравнению с июлем 2008 года сократилось на 10,8%. По сравнению с июнем 2009 года этот показатель вырос на 4,7%. При этом промышленное производство в РФ в первом полугодии 2009 года по сравнению с аналогичным периодом 2008 года сократилось на 14,8%, в июне текущего года по сравнению с июнем 2008 года - на 12,1%.

Внешнеторговый оборот, по оценке Минэкономразвития, в январе-июле 2009 года составил 249,3 млрд. долл. и снизился по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 44,5%, в том числе со странами дальнего зарубежья - на 44,1%, со странами СНГ - на 45,9%. Экспорт товаров, по оценке Минэкономразвития, составил в июле 25 млрд. долл., снизившись 47,2% к июлю прошлого года. В январе-июле 2009 года экспорт составил 151 млрд. долл., снизившись на 46,9% к соответствующему периоду 2008 года. Как отмечает МЭР, сокращение стоимостного объема экспорта произошло в большей степени за счет снижения средних цен.

Импорт товаров, по оценке Минэкономразвития, составил в июле 2009 года 16 млрд. долл., снизившись на 44,1% к июлю прошлого года. В январе-июле 2009 года этот показатель составил 98,3 млрд. долл., снизившись на 40,2% к соответствующему периоду 2008 года.

В августе 2009 года индекс потребительских цен в России составил 100%, за период с начала года - 108,1% (в августе 2008 года - 100,4%, за период с начала года - 109,7%). Об этом сообщил Росстат. В августе на 0,9-1,3% снизились цены на сыры сычужные, рыбу замороженную неразделанную, пшено и муку пшеничную.

Увеличение цен в августе было зафиксировано на мед пчелиный натуральный (на 4,3%), мясо птицы, рыбу живую и охлажденную, соленые и копченые деликатесные продукты из рыбы, крупу гречневую-ядрицу (на 1,4-1,8%), рыбу замороженную разделанную лососевых пород, консервы рыбные, варенье, джем, повидло, кофе натуральный растворимый, консервы фруктовые и овощные для детского питания, и смеси сухие молочные (на 0,8-1,2%).

Угрозы, которые принес глобальный кризис, обусловленный отрывом финансового сектора от реальной экономики, поставили новые проблемы перед каждой страной по разработке системы антикризисных мер для стабилизации экономики и ее последующего роста. Ниже даются определения стабилизации и экономического роста, уточняются их основные ориентиры и пути достижения для принятия масштабных и согласованных действий в целях долгосрочного развития страны.

Стабилизация экономики — предотвращение, торможение экономического спада, закрепление и поддержание показателей функционирования экономики на определенном уровне, оздоровление хозяйства. Часто стабилизация экономики достигается посредством мер, предусматриваемых стабилизационной программой (программой оздоровления).

Под стабильностью мы имеем ввиду такое состояние экономики в ее национальных, региональных или глобальных границах, которое предполагает достаточно устойчивый рост и сбалансированное развитие, отсутствие глубоких кризисов, разрушительных шоков и имманентных рисков [8].

В дефинитивном аспекте стабилизацию экономики можно определить:

как процесс приведения экономики в устойчиво-равновесное состояние, выражающийся в снижении темпов падения производства, фиксации его на определенном уровне, наращивании объемов производства на новой технической и технологической основе с учетом реальных потребностей общества;

как процесс, закладывающий необходимую основу для роста эффективности общественного производства и позитивного решения проблем социального характера;

как процесс, критериально развернутый на человека, на развитие личности, при этом сознательно регулируемый и направляемый государством именно в этом направлении.

Понятно, что все эти внутривострановые составляющие взаимосвязаны, взаимопереплетены и наслаиваются при этом как бы друг на друга. Однако процесс стабилизации экономики не сводится только к стабилизации непосредственно производства. Он охватывает и сферу финансов, и денежно-кредитную, и инвестиционную и управленческую сферы и др.

В основу стабилизации экономики может быть положен процесс ее структурной перестройки по всем направлениям, а главным стержнем может стать техническая и технологическая составляющая стабилизации.

Конечно, стабилизация экономики, как определенный этап, по своему содержанию, характеру и задачам шире, объемнее, чем начальная стадия структурной перестройки экономики. Тем не менее, это есть та самая объединяющая золотая середина, которая позволяет согласовать, совместить решение проблем сохранения экономического потенциала, его стабилизации и проблем структурной перестройки экономики.

На первом этапе стабилизации экономики важнейшей задачей является, как правило, финансовая стабилизация. Именно она является той основой, которая позволяет существенно ускорить период перехода к устойчивому развитию экономики.

Традиционно считается, что основная угроза стабильности рыночной экономики исходит из циклического характера развития капиталистического способа производства.

Существует по меньшей мере восемь научных школ – от марксистской и австрийской до неокейнсианской и монетаристской, каждая из которых претендует на собственную трактовку причин и природы экономических циклов и кризисов. Будучи имманентно присущими рыночной экономике, бизнес-циклы отнюдь не утратили своего значения и сегодня, хотя и претерпели заметную эволюцию.

Злосчастный "треугольник целей" – экономический рост, стабильные цены и полная занятость, – когда-то считавшийся критерием экономического равновесия, впоследствии приобрел куда более сложную конфигурацию. Значительно расширились не только само понятие целей экономической политики, но и границы допустимых конъюнктурных колебаний, гарантирующих стране выход из глубоких спадов производства. Такими границами в послевоенные годы стали считать уровень безработицы в пределах 3%, ежегодной инфляции – 5, ежегодного экономического роста – 4, дефицита государственного бюджета – не более 60% ВВП, дефицита платежного баланса – не выше 5% ВВП.

Экономическая стабильность тесно связана с социальным фактором. В той мере, в какой глобализация ускоряет технологическую и структурную перестройку мировой экономики, она открывает новые возможности для экономического роста, создания рабочих мест, повышения социального благосостояния населения. Вместе с тем именно социальная сфера оказывается той средой, где неустойчивость и риски приобретают новое измерение, а потребность в совместных действиях институтов бизнеса и власти – особенно велика.

«Под экономическим ростом национального хозяйства подразумевается такое его развитие, при котором увеличивается реальный национальный доход. Мерой экономического роста служит темп прироста реального национального дохода в целом или на душу населения» [8].

Представители различных экономических школ стремятся выявить общие закономерности развития экономических систем определенного уровня. Одни проводят комплексную оценку экономической политики, ее влияния на темпы роста национальной экономики. Другие занимаются аналогичными

исследованиями на корпоративном уровне, изучая вопросы управления, маркетинга, ценообразования, способствующие стабильному развитию компаний. Однако исследования, позволяющие установить конкретные факторы и их оптимальное сочетание для устойчивого роста во всех типах экономических систем, носят ограниченный характер. Термин «экономическая система» охватывает все уровни и институты экономики: не большие фирмы и крупные корпорации, отрасли, экономику областей и регионов, государства, региональные межгосударственные образования и мировую глобальную экономику. Несмотря на разнообразие и специфику этих институтов универсальный подход позволяет обобщить закономерности развития и определить новые факторы роста.

Очевидно, рост экономики, в конечном счете, формируется на микроуровне за счет увеличения объемов выпускаемой продукции и предоставляемых услуг, улучшения качества и отказа от производства не востребованных на рынке товаров, т.е. при повышении конкурентоспособности отечественной экономики. Несмотря на отраслевые различия на уровне микроэкономических систем, можно выделить общие факторы, влияющие на эффективность бизнеса и устойчивое развитие компаний. Наряду с традиционными факторами роста - рациональным использованием основных факторов производства (труд, капитал) и научно-технического прогресса и современных технологий, можно выделить нематериальные факторы роста, такие, как новые методы управления и информационные технологии, разработка миссии и стратегии компании, эффективное использование человеческого капитала, приобретающие все возрастающую роль. Если применить агрегирование, то окажется, что эти же факторы влияют на рост всей экономики. Но не все так просто. При агрегировании возникают различные эффекты, в том числе усиливающие - синергетические и ослабляющие, поскольку рост в одних отраслях часто ведет к сокращению объемов производства в других. Поэтому на макроуровне подъем может носить иной характер и зависеть от других факторов.

В экономической науке постоянно ставится вопрос о наиболее адекватной модели развития, хотя на каждом историческом периоде доминировали различные теории. Так,

1940-60-е гг. называют веком кейнсианства. Доктрина Дж. Кейнса легла в основу «нового курса» Ф. Рузвельта в США и позже экономической политики Великобритании, Канады, Австралии, Нидерландов, а в 60-е гг. - Японии. Модель Кейнса применима в экономике с существенным резервом неиспользуемых ресурсов и предполагает активную макроэкономическую политику для сглаживания циклических колебаний. Однако в начале 70-х гг. темпы роста начали снижаться, а инфляция значительно возросла в результате дефицитного финансирования. Президент США Р. Рейган и премьер-министр Великобритании М. Тэтчер начали проводить неоклассическую (монетарную) политику, заключающуюся в максимизации свободы частного предпринимательства и ограничении государственного вмешательства в экономику. Отметим и другое направление экономической мысли последнего десятилетия – неоинституционализм, в основе которого заложены теории институтов, общественного выбора, прав собственности и контрактов.

Под ускоренным ростом подразумевается развитие экономических систем высокими темпами, обеспечивающими существенный прирост основных экономических и финансовых показателей (для макроэкономических систем - ВВП, доходов населения и других финансовых показателей, для микроэкономических систем – рост выручки от реализации товаров и услуг по основной деятельности, прибыли, и, в конечном счете, капитализации компании). При практических расчетах сложно применять показатель национального богатства в макроэкономических системах, являющийся аналогом капитализации в микросистемах. Ускоренный рост имеет временные ограничения и, в конечном счете, система должна перейти к стабильному, безопасному развитию, обеспечивающему умеренные темпы роста. В противном случае из-за слишком длительного роста система может стать неустойчивой и возникает риск деструктурирования, т.е. разрушения системы.

В теории выделяют четыре модели ускоренного развития: левая (дирижистская) модель, стимулирование развития финансово-промышленных групп («чеболлизация»), радикально либеральная модель (резкое снижение бюджетной нагрузки на

экономику) и модель, основанная на формировании современных экономических и политических институтов [9].

Экономический рост обычно выражен (оценивается) абсолютным приростом ВВП и связывается с темпами его роста. Проблема перехода экономики из фазы застоя в фазы оживления и подъема имеет два аспекта: достижение в результате подъема ранее достигнутого уровня производства и превышение его. Иначе производство остается в пределах суженного простого воспроизводства, если не осуществляются качественные преобразования в структуре общественного производства. В результате структурных сдвигов возможен рост ВВП в целом даже при значительном снижении объемов производства в отдельных отраслях. Как правило, вследствие подобных маневров отраслевая структура производства трансформируется с учетом потребностей развития и обеспечивает значительный экономический и социальный эффект. Доля устаревающих производств и видов продуктов снижается, а прогрессивных – возрастает, причем несоизмеримо более быстрыми темпами. Вследствие этого изменяется техническое и органическое строение капитала (производственных ресурсов), что всегда считалось прогрессивной тенденцией.

Экономический рост обусловлен действием следующих групп факторов: изменение абсолютных размеров и относительной доли ВВП, представленного средствами производства и используемого на инвестиции и привлекательность условий для иностранных инвесторов; темпы инфляции и уровень безработицы; соотношение экспорта-импорта, особенно наукоемкой продукции и сырьевых ресурсов; изменение внешнеторгового сальдо; абсолютная и относительная величина внешнего долга; отраслевая и воспроизводственная структура общественного продукта; рентабельность производства.

Начало текущего тысячелетия характеризовалось мощным экономическим подъемом большинства стран мира, на смену которому пришел глобальный экономический и финансовый кризис. В этой связи внимание научной общественности усилилось к изучению этих двух взаимосвязанных проблем для поиска новых путей преодоления негативных явлений и

обеспечение последующего экономического роста. При этом в числе наиболее актуальных по-прежнему остаются две задачи: выявление факторов, повышающих темп роста ВВП на душу населения, и поиск способов устранения негативного влияния ряда макроэкономических переменных на скорость развития.

Перспективные возможности экономического роста необходимо связать с разработкой и осуществлением мер стратегического характера. В их системе основное внимание должно быть уделено реализации государственных программ и поддержке наукоемких производств, переориентации мотивации труда на повышение престижа интеллектуальной творческой деятельности, связанной с производством и совершенствованием образа жизни людей. Без разработки и планомерной организации всей работы по обеспечению условий достойной жизни граждан общество теряет ориентиры, скатывается на путь деградации.

Особенно актуальна финансовая поддержка производств, не имеющих аналогов или значительно превосходящих по уровню лучшие образцы наукоемких видов продукции. Требуется создание системы инвестиционных банков с контрольными пакетами государства, способных под невысокий процент кредитовать модернизацию действующих предприятий. Это возможно на основе селекции и значительного укрупнения, и реструктуризации.

Список используемых источников:

1. Экономическая теория / А.И. Добрынина [и др.]; под ред. А.И. Добрынина, Л.С. Тарасевича. – СПб: Из-во Питер-Юг, 1999.
2. Rothbard N. Economic Depressions: Their Cause and Cure / N. Rothbard.– Auburn, Alabama: Ludwig von Mises Institute, 2009.
3. В 2009г. экономика США продолжит погружаться в рецессию [Электронный ресурс] / М. Псарос. – Liveinternet, 2009. – Режим доступа: <http://www.liveinternet.ru /users/2609170/page58.shtml>. – Дата доступа: 11.08.2009.
4. Наука кризисология или от локальных кризисов к Первой глобальной Великой депрессии XXI века [Электронный

ресурс] / О. Маслов – Пермские соседи, 2008. – Режим доступа: <http://www.alpha.perm.ru/sosedi/txt.php?n=2258>. – Дата доступа: 15.08.2009.

5. Beck U. Risk society: Toward a new modernity. London: Sage, 1992.
6. Masuch M. Vicious circles in organizations / M. Masuch // Administrative Science Quarterly. – 1985. – Vol. 30. – №1.
7. Ellis P. Chaos in the underground: Spontaneous collapse in a tightly coupled system/ P. Ellis // Journal of Contingencies and Crisis Management. – 1988. Vol. 6. – №3.
8. Гальперин В.М. Макроэкономика: учеб. пособие / В.М. Гальперин СПб: Из-во СПбГУЭФ, 1997.
9. Май В. Итоги 2003 года и итоги четырехлетия: политика против экономики / В. Май // Вопросы экономики, 2004. – №3.

УДК 330

Новая роль белорусского государства в конфигурировании современного рынка в интересах инновационного развития страны

Солодовников С.Ю.

Институт экономики Национальной академии наук Беларуси

Мир в XXI веке кардинально изменился. И дело не только в нарушении геополитических равновесий, формировании однополярного мира и усилении борьбы за все виды ресурсов, но и в том, что человечество начинает по-новому смотреть на цели и критерии общественного прогресса. Естественно, что такие глобальные цивилизационные трансформации нашли свое отражение и в эволюции предмета экономической теории. Постепенно, сначала исподволь, а потом и все более явно на смену узкоэкономическим концепциям, рассматривающим социальные факторы как дополнительные транзакционные издержки, а государство как «невидимую» или «граблящую» руку рынка, приходят социально-институциональные концепции, позволяющие увидеть в социальных экономических отношениях основу функционирования любой национальной