

комплексом стандартов. Это дало бы возможность Техническому комитету МОКЦБ рекомендовать их в качестве инструмента трансграничного привлечения капиталов на глобальных рынках. Предполагалось, отчетность, подготовленная с использованием таких стандартов, автоматически становится пригодной для размещения ценных бумаг на всех фондовых биржах мира без каких-либо поправок даже при несоответствии национальным правилам бухгалтерского учета. При этом ценные бумаги компаний, не признающих приоритет стандартов, могли сниматься с продажи. Такая ситуация позволила бы экономить серьезные финансовые средства, поскольку введение стандартов в практику не требует участия национальных стандартизирующих организаций.

Программа подготовки основных стандартов была завершена в декабре 1998 г., а в июне 2000 г. Европейская комиссия выступила с обращением, в котором предлагалось, чтобы все компании, ценные бумаги которых зарегистрированы на биржах Европейского союза, обязательно готовили свою консолидированную финансовую отчетность в соответствии с МСФО.

В апреле 2001 г. Комитет по международным стандартам финансовой отчетности был переименован в Совет по международным стандартам финансовой отчетности (СМСФО). Совет провозгласил дополнительную цель: для расширения сферы использования МСФО принимать во внимание при их разработке интересы стран с развивающейся экономикой, малых и средних предприятий.

УДК 338.51 (075.8)

Либерализация цен: за и против

Аснович Н.Г.

Белорусский национальный технический университет

До сих пор Союзное государство Беларуси и России совмещало в себе две различные экономические модели – модель социального государства в Беларуси и либерально-капиталистическую – в России. Мировой экономический кризис

показал: время жестких экономических моделей и безоглядной веры в теории и мнения прошло. Отныне следует действовать гибко, руководствуясь не защитой частных интересов бизнеса, а помня, что могущество государства зависит от качества жизни всего населения.

Сегодня в России основное внимание уделяется социальным вопросам, а в Беларуси решили добавить либерализации в национальную экономику, усилив поддержку частного бизнеса.

Как известно, до сих пор розничные цены в Беларуси регулировались согласно методикам, определяемым в Министерстве экономики. Правительство устанавливало максимальные торговые надбавки на уровне 30 – 60% от стоимости товаров у производителей.

На товарных рынках Беларуси сегодня сплошное засилье монополистов, признает Минэкономики. В качестве примера можно привести рынок чая и кофе: импортом этой продукции занимаются 87 компаний, но 80% рынка делят примерно 6-7, которые и диктуют цены на рынке. В Минэкономики говорят, что факты монопольного сговора в стране не системны и носят единичный характер.

Экспертами давно предлагается создать в Беларуси автономный антимонопольный орган, аналогичный российской ФАС (Федеральной антимонопольной службе). В Беларуси эти функции выполняет подразделение Минэкономики и местные органы. Основные монополисты в стране — это госпредприятия. И вряд ли кардинально изменит ситуацию принятый 13 октября указ президента «О некоторых мерах по совершенствованию антимонопольного регулирования и развитию конкуренции».

По мнению экономиста Леонида Заико, для развития конкуренции государство должно не закрывать рынок от импорта, а наоборот открыть его. А производителей обязать устанавливать цены на свою продукцию не выше, чем в соседних государствах.

Белоруссия отменила госрегулирование розничных цен, чтобы сократить расходы бюджета и продемонстрировать лояльность своему главному кредитору – Международному валютному фонду. Отмена госконтроля может вызвать рост цен и вторую волну девальвации национальной валюты.

Белорусское министерство экономики приняло решение с 28 октября 2009 года более не регулировать цены на все товары, за исключением 50 социально значимых (свинина, говядина, сметана, творог, хлеб, свекла, лук, картофель и т. д.). В настоящее время белорусские государственные регуляторы устанавливают максимальные торговые надбавки на уровне 30–60% от стоимости товара у производителя. После того как решение минэкономики вступит в силу, розничные продавцы смогут устанавливать наценку по своему усмотрению.

«Отказ от госрегулирования розничных цен был предсказуемой мерой, – говорит Кирилл Коктыш из Ассоциации политических экспертов и консультантов. – Дело в том, что в первом квартале 2009 года экспортные доходы упали на 51%. Именно доходы от экспорта формируют 75% бюджета Белоруссии, а потеря половины экспорта означает автоматическую потерю трети бюджета. А с похудевшим бюджетом невозможно поддерживать цены на нужном уровне.

По словам Коктыша, решить эту проблему только за счет кредитов невозможно. «Тем более что кредиты потом надо отдавать, – подчеркивает эксперт. – Соответственно, правительство вынуждено было урезать государственные расходы, в частности, путем отказа контроля за ценами, то есть урезать социальные программы».

Международный валютный фонд, открывший Беларуси кредитную линию, неоднократно настаивал на том, что правительство страны должно отказаться от практики государственного регулирования розничных цен.

С января текущего года МВФ перечисляет Белоруссии деньги в рамках стабилизационного кредита в размере \$2,5 млрд. На протяжении всего года фонд напоминал Белоруссии о проблеме госрегулирования, но власти не решались его отменить, опасаясь резкого скачка инфляции. И без того с января по август 2009 года потребительские цены в Белоруссии выросли на 7,5%.

То, что цены могут вырасти, допускают все. Даже инициаторы постановления № 141. Министр торговли Беларуси Валентин Чеканов, отвечая на прошлой неделе на вопросы депутатов Палаты представителей, призвал не бояться повышения цен в связи с отменой ограничений торговых

надбавок. «Отпуск» цен, конечно, неизбежен. Вместе с тем позиция правительства такова: либерализация условий надбавок позволит выйти на качественно новый уровень рыночных отношений, что обеспечит более свободную конкуренцию, а значит, постепенно приведет к снижению цен».

Нынешняя «разморозка» цен может привести к их росту. Рост будет незначительным, ведь стоимость товара – это сумма, которую готов заплатить потребитель. «А покупательная способность белорусов не очень высока, особенно после девальвации национальной валюты, – поясняет Коктыш. – Сейчас средняя зарплата белорусов составляет \$200–300». А вот эксперт Центра политической конъюнктуры Дмитрий Абзалов полагает, что отмена госрегулирования в Белоруссии может привести ко второй волне девальвации.

По мнению экспертов, в рамках Союзного государства белорусская либерализация цен приведет к увеличению поставок промышленных товаров и продуктов питания из России. Что, понятное дело, положительно скажется на товарообороте союзных стран.

Бизнес приветствует такой подход. За неполный год для его развития в стране созданы просто уникальные условия. Однако бизнес должен понимать и другую, не менее важную вещь: либерализм, который демонстрирует государство, не самоцель, а всего лишь средство. Средство достижения такого уровня деловой активности, при котором всем в стране жить станет легче. И в первую очередь тем, ради кого, собственно, бизнес и существует – рядовым потребителям.

Готово ли белорусское предпринимательство к такой постановке вопроса? Все зависит от того, как деловые круги воспримут очередной либеральный шаг государства: как возможность для создания в стране настоящего рыночных конкурентных отношений или же как появившийся вдруг шанс улучшить свое личное благосостояние за счет банального повышения цен.

Это решение является огромным рывком в сторону либерализации рынка и улучшения белорусско-российского торгового баланса. Но, при всех плюсах, белорусские экономисты и предприниматели уже нашли в этом решении ряд минусов. Например, ограничение торговых надбавок отменено в

розничной торговле, но сохраняется в системе общественного питания.

Разрешив более либеральную схему установления торговых надбавок, Минэкономики не прописало никаких механизмов для сдерживания роста цен в секторах рынка, в которых доминируют отдельные предприятия-монополисты. А ведь в таких случаях регулирующая роль рынка будет сведена к минимуму.

Эксперты отмечают, что если бы в Беларуси была полноценная конкурентная среда, ограничивать торговые надбавки на импортные товары не понадобилось бы. От ее отсутствия страдают не только производители, но и потребители, т.к. вынуждены переплачивать за товары. Ведь в то время как цены в мире из-за кризиса снижаются, у нас они растут. Такую ситуацию считают не нормальной и в Минэкономики.

«В условиях падения цен на внешних рынках производители стали увеличивать цены на внутреннем. Мы уже дошли до того, что разрешаем продавать продукцию ниже себестоимости на белорусском рынке и на экспорт», — отметил замдиректора департамента ценовой политики Минэкономики А. Курильчик. По его мнению, предприятиям надо «не повышать цены, а снижать издержки». Этот упрек стоит отнести, прежде всего, на счет госпредприятий.

Свободное ценообразование в Беларуси возможно лишь тогда, когда в Беларуси сложится конкуренция на рынках. Она-то и приведет к снижению цен. А пока ее нет, то отпускать цены на все товары опасно.

УДК 330

Инновационное развитие экономики

Бибик Т.Б.

Академия управления при Президенте Республики Беларусь

Обеспечение долговременного экономического роста, выход из глобального мирового финансового кризиса, рост ВВП требуют корректировки экономической политики и механизмов