

Список литературы

1. Калужский, М.Л. Электронная коммерция: маркетинговые сети и инфраструктура рынка / М.Л. Калужский. – М.: Экономика, 2014. – 328 с.
2. Котлер, Ф. Основы маркетинга: Пер с англ. /Общ.ред. Е.М. Пеньковой. – М.: Прогресс, 1990.– 511 с.
3. Холленсен, С. Глобальный маркетинг / С. Холленсен. – М.: Новое знание, 2004. – 832с.
4. Дропшипинг – бизнес без забот? <http://officefile.ru/articles/business-class/dropshipping-biznes-bez-zabot/>. – Дата доступа: 15.03.2015.

УДК 339.727.2

ИНВЕСТИЦИОННЫЕ ФОНДЫ: ПОЛЬЗА ДЛЯ ЭКОНОМИКИ ПРОТИВ РИСКОВ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Балан О.В., главный специалист

ОАО «БПС-Сбербанк»
г.Минск, Беларусь

Инвестиционные фонды (далее – ИФы) в качестве финансовых посредников имеют большое значение на мировых финансовых рынках. Кроме непосредственного влияния на аккумуляцию и распределение денежных средств они действуют как институциональные инвесторы, что подразумевает участие в управлении предприятий и стимулирование развития различных отраслей экономики. Однако их деятельность может иметь также негативные последствия.

Так, существует риск, что при росте процентных ставок, падении на фондовом рынке или при снижении показателей деятельности фондов инвесторы могут начать изымать свои средства, что может в свою очередь вызвать обвальное падение на рынке ценных бумаг. В то же время необходимо учитывать, что больше половины средств ИФов является индивидуальными пенсионными счетами, которые имеют долгосрочный характер.

Поведение фонда определяется решениями как управляющих компаний, так и инвесторов. Эта гибридная природа влияет на потоки ИФов в страны и регионы. Управляющие компании не могут контролировать покупку или погашение, зависящие от инвесторов, однако они могут усилить действия инвесторов и волатильность, если увеличат свои ликвидные позиции в периоды сокращения расходов инвесторами. В мультистрановых портфелях управляющие компании принимают решение о том, из какой страны выйти. На потоки средств ИФов между странами после наступления кризиса влияют такие факторы, как экономическая уязвимость и ликвидность финансового рынка, изменение политической власти, существенные новые ограничения на покупку и продажу активов, мораторий на задолженность.

Высокий риск в деятельности ИФов влечет их зависимость от развитости и состояния финансового рынка, который должен быть в достаточной мере стабильным, ликвидным и обладать тенденцией к росту.

Фонды, как владельцы корпоративных акций и облигаций, обладают инструментом давления на корпоративный сектор экономики и способствуют усложнению и многоступенчатости всей системы контроля над деятельностью корпораций.

Хотя в целом ИФы показывают высокую надежность и выполняют обязательства перед вкладчиками, имели место злоупотребления и сомнительная инвестиционная деятельность, например вложение менеджерами фондов личных средств в управляемый фонд либо использование ими незаконных практик («поздняя продажа», «быстрая торговля»), ложной и вводящей в заблуждение рекламы, обещание сверхприбылей.

Таким образом, к рискам деятельности ИФов относятся: резкий вывод средств инвесторов ввиду неблагоприятной ситуации на рынке; их вмешательство в деятельность компаний; злоупотребления и мошенничество; зависимость от развитости и состояния финансового рынка; вводящая в заблуждение реклама и обещание сверхприбылей; усиление кризисных явлений в стране-реципиенте инвестиций за счет вывода средств; вывод инвестиций из страны в случае наличия кризисных явлений в регионе или определенной группе стран.

В то же время правомерно утверждать, что данные риски не достаточны для отказа от формирования ИФов в национальной экономике и допуска иностранных ИФов на внутренний рынок, так как в мировой экономике выработаны соответствующие механизмы снижения либо устранения рисков, в частности стимулирование долгосрочных вложений, наличие планов по функционированию в кризис (корректировке инвестиционной стратегии); ограничение доли участия в компаниях; жесткое регулирование деятельности и конфликта интересов, постоянное совершенствование нормативной базы, создание компенсационных схем; обеспечение стабильности и ликвидности финансового рынка, достаточного количества объектов инвестирования; жесткое регулирование и контроль за рекламой и информированием инвесторов; разработка методик выявления, регулирования и мониторинга фондов и управляющих компаний, которые могут быть определены как глобальные системно значимые финансовые институты, в т.ч. требований к стресстестированию, и др.

УДК [316(75+356.2:334.52)] (476)

ФАКТОРЫ ИЗМЕНЕНИЯ СЕМЕЙНЫХ ТРАДИЦИЙ В БЕЛОРУССКОЙ СЕЛЬСКОЙ СЕМЬЕ

Балбущкая М.А., научный сотрудник отдела человеческого
развития и демографии

ГНУ «Институт экономики НАН Беларуси»
г. Минск, Беларусь

Существует необходимость инновационного развития всех сфер общества. В то же время противоречивость идущих процессов в обществе, стремительное проникновение западных ценностей в белорусский социум нарушает баланс между традицией и инновацией, что делает изменения опасными, так как может разрушить базовые ценности, традиции, культуру. В Беларуси получили распространение деструктивные факторы, влияющие на институт семьи и способствующие его «уничтожению» и развалу. Так, однополюсное существование будет приводить к сокращению населения. Изменения