

## **ПОДХОДЫ К ОЦЕНКЕ ИНВЕСТИЦИОННОГО ПОТЕНЦИАЛА ПРЕДПРИЯТИЯ**

Василевски Д. П., аспирант

Научный руководитель – Давыдова Н. Л., канд. экон. наук, доцент

Полесский государственный университет  
г. Пинск, Беларусь

Инвестиционный потенциал создаёт условия для обеспечения экономического роста организации и развития других ее потенциальных возможностей посредством инвестиционной деятельности. В связи с этим его справедливая и многосторонняя оценка позволит грамотно определить перспективы развития предприятия и решить возможные проблемы и недостатки.

Изучение действующих методов оценки позволяет выделить следующие подходы:

1. Частный – формируется за счёт оценки каждой составляющей инвестиционного потенциала в отдельности на основе совокупности показателей [1].
2. Общий – основывается на методике интегральной оценки, в которой результаты обобщаются, что позволяет определить основные стратегические направления инвестиционных решений [2].

Значение инвестиционного потенциала будет ближе к реальному в том случае, если при его оценке будет учтено больше факторов и особенностей. Именно общий подход оценки инвестиционного потенциала позволяет определить аспекты, которые необходимо изучить, применяя частный метод оценки инвестиционного потенциала.

### **Список литературы**

1. Мухаметшин, М. Ф. Оценка инвестиционного потенциала предприятия как основа разработки инновационной стратегии промышленного комплекса и региона // Российское предпр-во. 2007. №5. Вып. 1. стр. 49-53.
2. Хаустова, К. М. Методика стратегического позиционирования предприятий на основе интегральной оценки инвестиционно-инновационного потенциала // Проблемы современной экономики. 2013. №2. стр. 108-110.