

ТРАНСАКЦИОННЫЕ ИЗДЕРЖКИ КАК ЭКОНОМИЧЕСКАЯ КАТЕГОРИЯ

Лепеша В. С., магистрант

Научный руководитель – С. Ю. Солодовников, д-р экон. наук,
профессор, зав. кафедрой «Экономика и право»

Белорусский национальный технический университет
г. Минск, Беларусь

Одной из ключевых категорий в современной экономической теории являются транзакционные издержки. Понятие транзакционных издержек было введено в широкий научный оборот в 1937 г. в статье Р.Коуза «Природа фирмы» и определяет затраты на адаптацию, планирование и обеспечение контроля выполнения принятых индивидами обязательств в процессе присвоения и отчуждения прав собственности и свобод, установленных в обществе [1, с.45].

Проводя мысленный эксперимент, Рональд Коуз в описании экономики без транзакционных издержек, доказал, что в подобном случае действие социальных институтов становится неважным, что является следствием и незначительности экономическим формации, люди могут договориться без затрат о любом выгодном решении.

Транзакционные издержки представляют следствие ограниченной рациональности субъектов экономики и сложности окружающего нас мира и находятся в прямой зависимости от того, в какой системе координации проводят экономические операции. Слишком высокие показатели таких издержек могут негативно отразиться на осуществлении экономического действия. Государственные и социальные институты позволяют уменьшить транзакционные издержки с помощью неформальных норм и формальных правил, поскольку их роль в рыночной экономической системе чрезвычайно велика.

Список литературы

1. Малахов, С. Транзакционные издержки и макроэкономическое равновесие// Вопросы экономики. – 1998. – № 11.
2. Институциональная экономика: учеб. пособие / под рук. А. А. Аузана. — М.: ИНФРА-М, 2007.