

Планируемый объем инвестиций в первые три года реализации проекта превысит 2 млн долл. Производство будет размещено на арендованных площадях первого типового производственного корпуса, построенного в индустриальном парке «Великий камень».

ООО «Рухтех» – компания со 100%-м иностранным капиталом в качестве нового резидента планирует построить в парке производство с инженерным бюро, ориентированное на разработку и производство автоматизированных лазерных систем для макро- и микрообработки изделий из металлов, сплавов и композиционных материалов, а также для производства оптико-механических компонентов для различных видов оборудования. Предполагаемый объем инвестиций в проект составляет 30 млн долл., инвестиционный проект планируется реализовать в течение 2017-2021 гг.

ОО «Ланц Мануфактур», дочерняя компания немецкой Lanz Manufaktur GmbH, зарегистрировано в качестве 21-го резидента Китайско-белорусского индустриального парка «Великий камень» с проектом выпуска светодиодной продукции. ООО «Ланц Мануфактур» планирует организовать на территории парка производство светодиодных (LED) светильников, фонарей и прожекторов. Компания будет продвигать LED-технологии на территории Евразийского экономического пространства (ЕАЭС – Армения, Беларусь, Казахстан, Кыргызстан, Россия).

В Китайско-белорусском индустриальном парке «Великий камень» планируется построить комплекс по производству композитных материалов совместно с немецкой компанией Dieffenbacher, новые композитные материалы – это фактически заменители металлов, они уже сейчас начинают активно использоваться в машиностроении. Проект, который планируется реализовать, рассчитан на более чем 200 млн евро, планируется участие четырех стран: Беларуси, Германии, Китая и России, строительство предприятия может начаться уже в 2018 году.

В Китайско-белорусском индустриальном парке «Великий камень» перспективным направлением является производство спутников и оборудования для виртуальной реальности, в «Великом камне» видится перспективным производство малой авиации, экзоскелетов на стыке военных и гражданских проектов. В сфере электроники перспективными видится выпуск телекоммуникационных спутников, оборудования виртуальной и дополненной реальности, контроллеров и процессоров. В Китайско-белорусском индустриальном парке «Великий камень» планируется реализовать совместный белорусско-российский проект по выращиванию искусственных сапфиров.

«Великий камень» – крупнейший проект и яркий момент наших двусторонних отношений между Китаем и Беларусью, парк строится ускоренными темпами, в качестве его резидентов уже зарегистрировано несколько известных крупных китайских компаний, объем китайских инвестиций в парк заметно увеличивается, парк сможет стать настоящим мостом всестороннего белорусско-китайского партнерства.

УДК 338.2

РАЗВИТИЕ ВЕНЧУРНОЙ ЭКОСИСТЕМЫ

Дробышева К.В., Сычев Д.Р., Журкевич М.В.
Белорусский национальный технический университет
e-mail: 8501269@gmail.com

Abstract. *Venture financing is a long-term (5-7 years) high-risk private equity investment in the share capital of newly created small high-tech promising companies in order to profit from the increase in the value of the invested funds. The development of Silicon Valley had a direct impact on the formation of venture capital financing. Bitcoin is one of the most striking examples of a venture deal. BIF – contributes to the innovative development of*

the Belarusian economy. The BIF established the Belarusian-Chinese Venture Fund "The Great Stone".

В наше время в высокоразвитых странах широкое распространение получает венчурное финансирование. Его суть заключается в долгосрочных (5-7 лет) высокорисковых инвестициях частного капитала в акционерный капитал вновь создаваемых малых высокотехнологичных перспективных компаний, ориентированных на разработку и производство наукоёмких продуктов, для их развития и расширения, с целью получения прибыли от прироста стоимости вложенных средств.

Главная проблема молодых фирм, которые внедряют инновации, – отсутствие уверенности в том, что их начинания увенчаются успехом. Из-за высоких рисков, которым подвергаются подобные компании, им крайне сложно получить кредиты. Дополнительные трудности возникают также из-за того, что потенциальные инвесторы далеко не всегда полностью осведомлены о проектах, которые запланировали новаторы. Однако такие компании все же могут получить необходимые средства. Для этого им нужно прибегнуть к венчурному финансированию. Характерные особенности венчурных инвестиций: инвестиции предоставляются новым компаниям или уже существующим, но обладающими существенным потенциалом роста; одним из основных критериев целесообразности предоставления венчурных инвестиций является опыт менеджеров проекта (и, разумеется, грамотно составленный бизнес-план), так как никаких «железных» гарантий успешности развития финансируемого проекта, в принципе, быть не может; средний предполагаемый срок окупаемости проекта обычно составляет 3-7 лет; развившись в полную силу, проект, под который изначально привлекались венчурные инвестиции, переходит на другие источники финансирования; средний размер венчурных инвестиций составляет \$500 тыс. – \$5 млн. [1].

История венчурного финансирования зародилась в США. Ее основателем принято считать генерала Джорджиза Дориота. Развитие Силиконовой долины оказало непосредственное влияние на становление венчурного финансирования. В 60-х и 70-х гг. XX в. венчурные фирмы сфокусировали свои инвестиции главным образом на компаниях на начальной стадии развития и на стадии расширения. Как правило, эти компании использовали достижения в электронных и информационных технологиях, а также в технологиях в области медицины. В результате, венчурное финансирование стало синонимом финансирования технологий. В 1974 году венчурные фирмы пережили временный спад из-за того, что рухнула фондовая биржа, и, естественно, инвесторы настороженно относились к этому новому типу инвестиционного фонда. Показатели 1978 года стали рекордно высокими для венчурного капитала. Доходы этой индустрии в 1978 году составил 750 млн долл. [2].

Самым успешным проектом за всю историю венчурного инвестирования является компания Cisco Systems. В 1987 году Дон Валентин приобрел за 2,5 млн. долларов пакет акций Cisco. Через год стоимость его пакета составила 3 млрд. долларов. Кроме этого, такие компании, как Microsoft, Intel, Apple Computers, Sun Microsystems, на этапе их возникновения были профинансированы именно венчурными фондами [3].

На сегодняшний день большой популярностью пользуется криптовалюта. Наиболее ярким представителем рынка криптовалют является биткоин. ачалом истории биткоина принято считать 2008 год, когда в Интернете появился документ с описанием криптовалюты, опубликованный под именем Сатоси Накамото. Биткоин является одним из самых ярких примеров венчурной сделки. На сегодняшний день в мире существует более 800 криптовалют. Торговля криптовалютой обладает существенным риском. Ее стоимость не обеспечивается никаким государством или центральным банком, способным повысить ликвидность и доступность на рынке. Виртуальная валюта обладает риском полного обесценения в случае потери доверия к ней пользователей,

которое может быть подорвано действиями разработчиков, изменением программной поддержки, появлением альтернативных валют, ограничениями и запретами на криптовалюты, вводимыми различными государствами. Кроме того, доверие к валюте может снизиться из-за системных технических проблем, действий хакеров. Ввиду этого при торговле криптовалютой существует высокий риск и возможность потерять все вложенные в него средства [4].

Несмотря на множество рисков, связанных с нестабильностью биткоина, люди продолжают вкладывать деньги в виртуальную валюту, что способствует дальнейшему развитию венчурного финансирования. Развитие венчурной экосистемы в Республике Беларусь – один из способов, стимулирующих развитие новых сегментов и отраслей. С этой целью в 1998 г. был создан Белорусский инновационный фонд (БИФ).

БИФ – государственная организация, подведомственная структура Государственного Комитета по науке и технологиям. Это не венчурный фонд, но до недавних пор он был единственным, кто содействовал инновационному развитию белорусской экономики – прежде всего, за счёт финансовой поддержки проектов.

В середине мая БИФ объявил о планируемом Белорусско-китайском венчурном фонде «Великий камень». В него войдёт три компании: Белорусский инновационный фонд, «Чайна Мерчантс Капитал» и СЗАО «Компания по развитию индустриального парка». Сейчас стороны согласовывают юридические условия – ожидается, что фонд начнёт работу до конца 2017 года. Объём фонда составит 20 млн долларов, из них 45% – от белорусской стороны. "Великий камень" должен стать настоящим эко-городом, где сосредоточены инновационные производства с высоким экспортным потенциалом, действует особый правовой режим и обеспечены оптимальные условия для ведения бизнеса. Цель создания фонда – привлечь международный передовой опыт по коммерциализации достижений научной деятельности [5].

Рассмотрев вопрос о развитии венчурного капиталовложения, плюсы и минусы венчурных сделок, мировой опыт финансирования, мы пришли к выводу, что рост популярности криптовалюты, разработка инновационных проектов, поиски новых путей сотрудничества Белорусского инновационного фонда с другими странами способствует прогрессированию и закреплению венчурного финансирования в качестве основного способа привлечения инвестиций.

Литература

1. Нехорошев Л.Н. Венчурные фонды как инструмент привлечения инвестиций в высокотехнологичный сектор / Л.Н. Нехорошев, С.А. Егоров // Материалы X Международного симпозиума «Технологии – Оборудование – Качество». – Мн., 15-18 мая 2007 г.
2. Ивина Л.В., Воронцов В.А. Терминология венчурного финансирования. Учебное пособие для вузов. – М.: Академический проект, 2002. – 256 с.
3. Ягудин С.Ю. Венчурное предпринимательство – М.: Книга по Требованию, 2011 – 256 с.
4. История создания Биткоина [электронный ресурс]. URL:<http://finansy.name/kriptovaljuta/istorija-sozdaniya-bitkoina.html>
5. Белорусский инновационный фонд. [электронный ресурс]. URL: <http://startuplife.by/bventure-four.html>