

Белоус Н.Ф.

Белорусский национальный технический университет

В 1870-е годы в экономической науке произошла маржиналистская революция. Само слово «маржинализм» происходит от латинского *margo*, что означает край, предел. Маржиналистов интересует то, насколько изменится та или иная величина при изменении другой величины на единицу. В США новую экономическую теорию разрабатывал Джон Бейтс Кларк (1847–1938).

Институциональной основой теории Дж.Б. Кларка стали следующие положения: ядром экономической системы является частная собственность и индивидуальная свобода; стоимость проистекает из полезности; минимальное вмешательство в экономику государства; предполагается, что капитал и труд состоят из мобильных единиц, которые легко могут перемещаться. Конкурентную борьбу Дж.Б. Кларк считал важнейшей движущей силой развития общества. Центральная мысль теории Дж.Б. Кларка состоит в защите существовавшего экономического строя. В книге «Распределение богатства» (1899 г.) Дж.Б. Кларк обосновал свою теорию распределения. В состоянии совершенной конкуренции вклад каждого фактора производства, считал американский экономист, оплачивается в соответствии с его предельной производительностью. Например, если увеличивать количество работников, обслуживающих один станок, то каждый дополнительный работник приносит все меньший предельный продукт. В результате заработную плату все работники получают в размере, соответствующем вкладу последнего нанятого работника. Платить прежде нанятым работникам большую сумму является явной несправедливостью по отношению к последнему нанятому трудящемуся, так как, согласно данной концепции, все они напоминают братьев – близнецов по своим профессиональным качествам. В результате излишек произведенного продукта (не вошедший в выплаченную заработную плату) является чистым продуктом капитал (станка). По мнению Дж.Б. Кларка, размеры заработной платы и процента устанавливаются уже на самой ранней стадии, исходя из того, что труд и капитал должны принять участие в производстве. Блага фактически распределяются в процессе их «изготовления», – писал Дж.Б. Кларк.

Главная заслуга Дж.Б. Кларка состоит в разработке концепции распределения доходов на основе принципов предельного анализа цен факторов производства, которая получила название закона предельной производительности. Если цена фактора превышает возможные доходы, то стимул увеличивать его исчерпывает себя.