

**Производительная теория заработной платы Генри Чарльза Кэри**

Гутовец Т.Н.

Белорусский национальный технический университет

Производительная теория заработной платы была выдвинута вульгарной политической экономией еще в первой половине XIX в. Основой для нее послужила теория «трех факторов» производства французского экономиста Ж.Б. Сэя. Теория производительности утверждает, что рабочий в виде заработной платы получает полный продукт своего труда. Остальные же части общественного продукта создаются капиталом и землей и, следовательно, при капитализме никакой эксплуатации нет. Одним из первых представителей теории производительности был американский экономист Генри Чарльз Кэри (1793–1879 гг.). Его экономические взгляды были изложены в сочинениях «Очерк о норме заработной платы» (1835 г.), «Принципы политической экономии» (1837 г.) и других. Они отражают своеобразие исторического развития США в первой половине XIX в. В основе теории «гармонии интересов» Г.Ч. Кэри лежит теория производительности, которая гласит, что с ростом производительности труда доля рабочих в создаваемом продукте якобы увеличивается абсолютно и относительно, а доля капиталистов, абсолютно увеличиваясь, относительно падает. Г.Ч. Кэри представляет капиталистов в качестве производителей капитала, под которым он понимал средства производства, а прибыль, или, вернее процент, поскольку он прибыль сводил к проценту, считал платой за труд, затраченный на производство средств производства. Рост производительности труда ведет к снижению затрат труда на изготовление средств производства. Из этого Г.Ч. Кэри делает вывод о неизбежном снижении процента и об увеличении дохода рабочих.

Г.Ч. Кэри не смог понять, что процент является лишь частью вновь созданной живым трудом стоимости. Он не имеет отношения к прошлому труду, овеществленному в средствах производства, стоимость которых лишь переносится на создаваемый продукт. Г.Ч. Кэри смешивает два совершенно различных процесса – снижение нормы прибыли, отождествляемое им с нормой процента и мнимое снижение доли прибыли (или процента) в национальном доходе, т. е. вновь созданной стоимости. Норма прибыли выражает отношение доли капиталиста ко всему общественному капиталу. Из факта снижения нормы прибыли, или нормы процента, никоим образом не следует снижение доли капиталиста в национальном доходе.

Ряд положений теории производительности Г.Ч. Кэри позднее был использован в теории «предельной производительности» и получил развитие в работах А. Маршалла и Д.Б. Кларка.