

In theory the mechanism of tariff preferences provides favorable and fair conditions to their users allowing to enhance international trade and consequently contribute to the development of national economy, but in practice the system is working on the basis of selective method. The individualization is reflected not only in a limited number of countries-users owing to the level of their economic development or interstate agreements, but also in the granting of tariff preferences to certain countries and groups of countries. At the same time, political motivation may dominate over economic feasibility. In this respect a certain element of discrimination towards other beneficiaries appears. For instance, the European Union provides tariff preferences to the Andean Community countries in an expanded volume and without the use of any quantitative restrictions due to their active position in the combating drug trafficking in the South American region.

At the same time, in respect of China there are severe restrictions in the system of preferences of the European Union, although China and the Andean Community are the developing countries (according to The World Bank classifications). Consequently these restrictions towards some developing countries are supposed to be unfair because tariff preferences should be granted on equal base to all developing and least developed countries<sup>14</sup>.

Nowadays the process of tariff preferences application is gradually shifting away towards political interests and certain interests of the developed countries. It is a process in which the key actors are the states, in which power and security become the main issues, and there is little place for morality.

*Добриян К.Н., Житкевич Д. Л. Моральные аспекты системы тарифных преференций*

Научный руководитель: Веремейчик О. В., канд. пед. наук, доц.

Экономика в современном мире становится все более сложной и разноплановой. Ни одна страна не может жить изолированно и быть при этом самодостаточной. Даже страны с разной идеологией, культурами и политической, социальной, экономической структурой поддерживают торговые взаимосвязи. Это и есть главная причина того, что международная торговля – это чрезвычайно конкурентная сфера человеческих отношений.

---

<sup>14</sup> Novikov, M.V. System of tariff preferences of Customs Union / M.V.Novikov,S.V. Zemlyanskaya // Science Journal of VolSU. Global Economic System. – 2013. – Vol. 3, №1. – P. 223–228.

Чтобы обойти такие негативные явления как недобросовестная конкуренция, уклонение от уплаты налогов, непомерно завышенные цены, отсутствие унифицированного международного и национального законодательства и т. п., деловое сообщество и правительства стран должны следовать принципам международной торговли, которые направлены на сотрудничество и взаимопомощь.

Проведенное исследование выявляет моральную и этическую сторону вышеупомянутых принципов и их реализацию в мировой практике на примере системы тарифных преференций для развивающихся и наименее развитых стран.

Термин «мораль» можно понимать:

- 1) в описательном смысле, подразумевая нормы поведения в обществе или группе (например, религиозной) либо правила поведения, принятые индивидом.
- 2) в нормативном смысле, подразумевая правила должного поведения в определенных условиях, которые соблюдает большинство индивидов<sup>15</sup>.

Этику можно понимать как систему моральных принципов или теорию, систему моральных ценностей<sup>16</sup>.

Однако невозможно дать однозначное толкование этих терминов в контексте международных отношений, потому что система моральных ценностей в разных странах отличается. Отсюда возникает проблема двойных стандартов.

«Тарифная преференция» – освобождение от уплаты ввозных таможенных пошлин или снижение ставок ввозных таможенных пошлин в отношении товаров, происходящих из стран, образующих вместе с Союзом зону свободной торговли, либо снижение ставок ввозных таможенных пошлин в отношении товаров, происходящих из развивающихся стран - пользователей единой системы тарифных преференций Союза и (или) наименее развитых стран - пользователей единой системы тарифных преференций Союза<sup>17</sup>.

Согласно определению, тарифные преференции соответствуют принципам морали, но обладая свойствами любого торгового инструмента, механизм их применения сложен, многозначен и может пониматься по-разному.

---

<sup>15</sup>Stanford Encyclopedia of Philosophy [Electronic resource] : The Definition of Morality. – Mode of access: <https://plato.stanford.edu/entries/morality-definition/>. – Date of access: 13.03.2018.

<sup>16</sup>Dictionary by Merriam-Webster [Electronic resource] : The Definition of ethics. – Mode of access: <https://www.merriam-webster.com/dictionary/ethic>. – Date of access: 13.03.2018.

<sup>17</sup>Договор о Евразийском экономическом союзе [Электронный ресурс] : подписан в г. Астане 29.05.2014 г. // КонсультантПлюс. – Режим доступа: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_163855/0be36c1fcadd0cdd1f8c0984ef99fbc7d8da61b9/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_163855/0be36c1fcadd0cdd1f8c0984ef99fbc7d8da61b9/). – Дата доступа: 13.03.2018.

Тарифные преференции имеют несколько специфических черт. Самая существенная из них состоит в том, что тарифные преференции не основываются на принципе взаимности. Для стран-пользователей это исключает возможность их участия в переговорах по вопросам согласования размеров льготных тарифных ставок, объемов и номенклатуры их преференциального экспорта, так же как и отстаивания собственных интересов. При этом страна, которая предоставляет преференции имеет право изменить размеры ставок в одностороннем порядке через определенные промежутки времени.

Тарифные преференции в большинстве своем используются в отношении импортируемых товаров. Это происходит по той причине, что тарифные преференции предоставляются без каких-либо договоров и взаимных уступок. Следовательно, возможность преференциального экспорта на территорию страны-бенефициара исключается. Необходимо взять во внимание то, что экспортные операции с позиции внешнеторгового баланса носят активный характер, следовательно, их осуществление в рамках тарифных преференций способствует росту экономического благосостояния государства. Это особенно актуально, когда они используются в отношении товаров, ввозимых из развивающихся и наименее развитых стран. Приоритетность импортных товаров в системе тарифных преференций отчасти объясняется историческими аспектами. Предоставляя тарифные преференции, некоторые государства попытаются частично компенсировать экономический ущерб, нанесенный в процессе взаимоотношений колоний и метрополий. Это отражается в соглашениях, заключенных в середине 70-х гг. двадцатого века (Яундская и Ломейская конвенции).

Чтобы приобрести статус пользователя системы тарифных преференций, страны должны быть перечислены в соответствующем списке. К примеру, определение наименее развитых стран в настоящее время основано на трех критериях: валовой национальный доход на душу населения (ВНД), человеческие активы и экономическая уязвимость перед внешними потрясениями. Комитету по политике в области развития, вспомогательному органу Экономического и Социального Совета ООН, в частности, поручено рассматривать категорию наименее развитых стран каждые три года и следить за их прогрессом после исключения из этой категории.

Чтобы быть включенным в список наименее развитых стран, страна должна удовлетворять всем трем критериям. Кроме того, категория наименее развитых стран, то есть в отношении которой были выявлены структурные недостатки, исключает

крупные экономики, потому что их население не должно превышать 75 миллионов человек<sup>18</sup>.

Чтобы выйти из данной категории, страна должна достичь пороговых уровней, по крайней мере, по двум из вышеупомянутых трех критериев, или ее ВНД на душу населения должен превышать пороговый уровень, по крайней мере, вдвое (2 484 долл. США в трехгодичном обзоре 2015 года), быть стабильно высоким и устойчивым.

На сегодняшний день существует 48 наименее развитых и 104 развивающихся стран, которым предлагается использовать такую систему. Тем не менее, спорным является вопрос о том, стала ли страна пользователем справедливо по отношению к другим. Анализируя авторитетные исследования Всемирного банка «Индикаторы мирового развития: валовой внутренний продукт», мы можем признать, что ВВП некоторых стран-пользователей единой системы тарифных преференций превышает ВВП государств-членов Союза.

Страна	Статус	Позиция
Китай	Развивающаяся страна	2
Федеративная Республика Бразилия	Развивающаяся страна	9
Российская Федерация	Государство-член Союза	11
Турецкая Республика	Развивающаяся страна	17
Специальный административный район Гонконг	Развивающаяся страна	34
Страна	Статус	Позиция
Социалистическая Республика Вьетнам	Развивающаяся страна	48
Республика Казахстан	Государство-член Союза	55
Республика Ангола	Наименее развитая страна	60
Республика Беларусь	Государство-член Союза	76
Федеративная Демократическая Республика Непал	Наименее развитая страна	107
Республика Армения	Государство-член Союза	134
Республика Кыргызстан	Государство-член Союза	152

Таблица 1. Индикаторы мирового развития: валовой внутренний продукт<sup>19</sup>

<sup>18</sup> The United Nations Office of the High Representative for the Least Developed Countries, Landlocked Developing Countries and the Small Island Developing States [Electronic resource] : Criteria for Identification and Graduation of LDCs. – Mode of access: <http://unohrrls.org/about-ldcs/criteria-for-ldcs/>. – Date of access: 13.03.2018.

<sup>19</sup>Novikov, M.V. System of tariff preferenses of Customs Union / M.V.Novikov, S.V. Zemlyanskaya // Science Journal of VolSU. Global Economic System. – 2013. – Vol. 3, №1. – P. 223–228.

Очевидно, что вопрос отнесения страны к определенному перечню носит субъективный характер, поскольку он основывается не только на экономическом состоянии и некоторых других финансовых показателях, которые в конечном итоге определяют статус развивающихся и наименее развитых стран, но и на других, например, политических аспектах взаимодействия.

Теоретически механизм тарифных преференций создает благоприятные и справедливые условия для их пользователей, что позволяет повысить международную торговлю и, следовательно, повысить национальную экономику, но на практике система основывается на выборочном методе. Индивидуализация проявляется не только в ограниченном числе стран-пользователей в силу уровня их экономического развития или межгосударственных договоренностей, но и в масштабе предоставления тарифных преференций определенным государствам или группам стран. При этом политические мотивы могут доминировать над экономической целесообразностью. В этом случае возникает элемент дискриминации по отношению к другим бенефициарам. Например, ЕС предоставляет тарифные преференции странам Андского сообщества в расширенном объеме и без применения каких-либо количественных ограничений по причине их активной позиции в борьбе с наркобизнесом в южноамериканском регионе.

В то же время в отношении Китая действуют ограничения в системе преференций Европейского союза, хотя и Китай, и страны Андского сообщества согласно классификации Всемирного банка являются развивающимися. Следовательно, эти ограничения могут считаться несправедливыми, поскольку тарифные преференции должны предоставляться на равной основе всем развивающимся и наименее развитым странам<sup>20</sup>.

В качестве вывода важно отметить, что в настоящее время цели применения тарифных преференций постепенно смещаются в сторону политических интересов и определенных интересов развитых стран. Это процесс, где решающим фактором остается государство, для которого вопросы власти и безопасности являются приоритетными, и где морали отводится не такая большая роль.

---

<sup>20</sup>World Development Indicators[Electronic resource] : Gross Domestic Product. – Mode of access: <http://gtmarket.ru/ratings/rating-countries-gdp/rating-countries-gdp-inf>. – Date of access: 13.03.2018.