

Еще одним эффективным инструментом может стать внедрение новых услуг. У человека постоянно появляются новые желания, и задача предприятия увидеть их и удовлетворить путем освоения нового спектра услуг. Помимо обычного сервиса по перевозке пассажиров можно предложить услуги: доставки, буксировки авто, услугу «трезвый водитель», встречи с ЖД и авто вокзалов, а также трансфер в/из аэропорта и т.д. Однако, необходимо помнить о том, что помимо предоставления новых услуг, нужно не забывать и улучшать старые. Первостепенную важность имеет и сервисная транспортная услуга, которая включает три составляющие: основную услугу (непосредственно перевозка пассажира); сопутствующую услугу (уплата проезда); дополнительную услугу, которая добавляет привлекательность предприятия в целом. Это может быть бесплатная вода в салоне, доступ в Интернет и т.д.

Кроме того, значительную роль играет доступность услуг, т. е. возможность заказать услугу, как через диспетчерскую, так и по средствам Интернета;

Подводя итог, можно сказать, что конкурентоспособность транспортного предприятия зависит от: технических характеристик транспорта, используемого для оказания услуг; качество услуг; разнообразие услуг; доступность данных услуг.

Заключение. Для успешного ведения бизнеса в сфере пассажирских перевозок необходимо повышать свою конкурентоспособность путем совершенствования управления перевозками. В данной сфере использовать лишь одну стратегию (лидерства в издержках) недопустимо, так как отрасль требует значительный вклад в развитие и совершенствование предоставляемых услуг. Для повышения конкурентоспособности необходимо уделять особое внимание качеству предоставляемых услуг и внедрению новых информационных технологий.

ЛИТЕРАТУРА

1. Национальный статистический комитет РБ «Структура валового внутреннего продукта по видам экономической деятельности» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.belstat.gov.by/ofitsialnaya-statistika/makroekonomika-i-okruzhayushchaya-sreda/natsionalnye-scheta/godovye-dannye_11/struktura-valovogo-vnutrennego-produkta-po-vidam-ekonomicheskoi-deyatelnosti/- Дата доступа: 11.03.2019.

2. Экономика транспортных процессов [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://rucont.ru/efd/646183>- Дата доступа: 11.03.2019.

3. Учебное пособие «Конкуренция и конкурентоспособность» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://elar.urfu.ru/bitstream/10995/28814/1/978-5-7996-1098-2_2014.pdf - Дата доступа: 11.03.2019.

УДК 338

ИНДЕКС ЭКОНОМИЧЕСКОЙ СВОБОДЫ

*А.А. Мицкевич, А.В. Сеница, студентки гр. 10503118 ФММП БНТУ,
научный руководитель – канд. экон. наук, доцент А.А. Коган*

Резюме – Индекс экономической свободы представляет собой комбинированный показатель, по которому составляется рейтинг, оценивающий уровень экономической свободы в различных странах мира. Каждый год данный рейтинг публикуется в газете The Wall Street Journal под руководством американского исследовательского центра The Heritage Foundation.

Resume – The Index of Economic Freedom is a combined indicator, which is accompanied by a rating that assesses the level of economic freedom in various countries of the world. Each year, this rating is published in the newspaper The Wall Street Journal, together with the American research center The Heritage Foundation.

Введение. Экономическая свобода определяется как право каждого субъекта производить, торговать, сберегать, инвестировать, пользоваться созданным и заработанным, вступать в экономические контакты с соотечественниками и гражданами других стран, устанавливать цены, пользоваться любыми денежными единицами.

Главной задачей Индекса экономической свободы является сравнение барьеров экономической деятельности, которые создаются правительствами в различных странах. Он разработан на основе идеи Адама Смита, согласно которой благополучие государства напрямую зависит от степени свободы рынка и свободы экономической деятельности в нем; свобода же должна не ограничиваться, а находиться под охраной государства. В экономически свободных обществах трудовые ресурсы, товары и капитал могут свободно перемещаться, при этом правительства воздерживаются от чрезмерных ограничений свободы (только если речь не идет о защите собственно свободы).

Основная часть. Индекс экономической свободы рассчитывается по среднему арифметическому десяти показателей, на основе которых проводятся исследования:

– свобода трудовых отношений (свобода индивида распоряжаться своим трудом, выбирать место работы; возможность нанимателя и нанимающегося свободно договориться об условиях сотрудничества);

– свобода предпринимательства (возможность индивида самостоятельно, при минимальном взаимодействии с государством, открывать собственное дело и заниматься им);

- свобода торговли (оценивается на основе анализа существующих в стране барьеров на экспорт и импорт товаров и услуг);
- право собственности (возможность накопления капитала);
- свобода инвестиций (отсутствие ограничений при движении капитала и его использовании как внутри страны, так и за рубежом);
- расходы правительства (рассчитывается на основе уровня госрасходов в структуре ВВП страны);
- свобода от коррупции (отсутствие взяточничества, использования должностного положения в корыстных целях);
- фискальная свобода (измеряет общий уровень налоговой нагрузки в экономике и учитывает уровень налогообложения физических и юридических лиц);
- финансовая свобода (независимость банковской системы от государственных органов);
- монетарная свобода (инфляция является минимальной, а цены формируются на свободном рынке и при этом достаточно стабильны).

По каждому из вышеперечисленных показателей странам присваивается определенное количество баллов – от 0 до 100. Соответственно, чем больше баллов получает страна по данному критерию, тем более высоко оценивается уровень экономической свободы в ней.

Таким образом, в стране с абсолютно свободной экономикой при итоговом расчете должно получиться 100 баллов, а с абсолютно несвободной, соответственно, 0. Все страны мира, участвующие в исследовании и представленные в итоговом отчете, принято разделять на пять условных групп, в зависимости от значения их рейтинга: страны со свободной экономикой (значение индекса от 80 до 100 баллов); страны с преимущественно свободной экономикой (значение индекса от 70 до 80 баллов); страны с умеренно свободной экономикой (значение индекса от 60 до 70 баллов); страны с преимущественно несвободной экономикой (значение индекса от 50 до 60 баллов); страны с несвободной экономикой (значение индекса менее 50 баллов).

Результаты рейтинга за 2018 год стали рекордными за всю историю наблюдений. Средний мировой показатель составил 61,1 балл и стал самым высоким за все 24 года существования рейтинга. Этот показатель более чем на 3 пункта превышает показатель, который был зафиксирован в самом первом издании Рейтинга экономической свободы в 1995 году. В 2018 году среди 180 исследуемых стран результаты улучшились в 102 странах, снизились в 75 странах, в 3-х остались без изменений. Рейтинг стран со свободной экономикой (индекс от 80 и выше):

Место	Страна	Индекс
1	Гонконг	90,2
2	Сингапур	88,8
3	Новая Зеландия	84,2
4	Швейцария	81,7
5	Австралия	80,9
6	Ирландия	80,4

В топ-10 также вошли Великобритания (78,9), Канада (77,7), ОАЭ (77,6) и Тайвань (77,3). Беларусь осталась в группе стран с преимущественно несвободной экономикой и заняла 104 место, набрав 57,9 баллов. Что касается соседних государств, Литва заняла 21-е место (74,2), Латвия – 35-е (70,4), Польша – 46-е (67,8), Россия – 98-е (58,9), а Украина – 147-е (52,3). В топ-10 самых экономически несвободных стран попали: Алжир (46,2), Восточный Тимор (44,2), Боливия (42,3), Экваториальная Гвинея (41,0), Зимбабве (40,4), Республика Конго (39,7), Эритрея (38,9), Куба (27,8), Венесуэла (25,9). В самом конце рейтинга оказалась Северная Корея, набрав лишь 5,9 баллов.

Как показывают исследования, в странах со свободной экономикой уровень благосостояния населения гораздо выше, потому что экономическая свобода приносит более быстрые и видимые результаты в отличие от государственного регулирования экономики. Такие страны в среднем имеют вдвое больший доход на душу населения по сравнению с «преимущественно свободными», а доход на единицу населения «преимущественно свободных» стран более чем втрое превышает доход на единицу «преимущественно несвободных» и «несвободных» стран. Объяснить такое соотношение можно тем, что страны, придерживающиеся политики экономической свободы, создают благоприятные условия для развития торговли и предпринимательства, а именно они, в свою очередь, и оказывают наибольшее влияние на экономический рост и способствуют повышению уровня благосостояния населения.

Заключение. Чтобы изменить ситуацию с экономической свободой в стране в лучшую сторону и, соответственно, подняться в Рейтинге, необходимо сделать упор на стимулировании предпринимательской активности, увеличении прозрачности деятельности чиновников, обеспечении эффективной борьбы с коррупцией, смягчении ограничений для иностранных инвесторов на покупку земли, значительном снижении пошлин на экспорт и импорт, а также повышении уровня благосостояния граждан.

ЛИТЕРАТУРА

1. 2019 Index of Economic Freedom [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.heritage.org/index/> – Дата доступа: 24.02.2019.
2. Гуманитарные технологии: аналитический портал [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://gtmarket.ru/ratings/index-of-economic-freedom/index-of-economic-freedom-info>. – Дата доступа: 24.02.2019.
3. Индекс экономической свободы The Heritage Foundation [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://docplayer.ru/54362958-Index-ekonomicheskoy-svobody-the-heritage-foundation.html>. – Дата доступа: 24.02.2019.
4. Каратеев, А.Ю. Что и как измеряет индекс экономической свободы? / А.Ю. Каратеев // Вестник томского государственного университета. Философия, социология, политология. – 2017. – №40. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/chto-i-kak-izmeryaet-indeks-ekonomicheskoy-svobody>. – Дата доступа: 25.02.2019.

УДК 658.14

ПУТИ ПРИВЛЕЧЕНИЯ НОВЫХ ИСТОЧНИКОВ ФИНАНСИРОВАНИЯ ДЛЯ ОРГАНИЗАЦИЙ МАШИНОСТРОЕНИЯ

*К.И. Назаренко, студентка группы 10503416 ФММП БНТУ,
научный руководитель – канд. экон. наук, доцент О.Н. Монтик*

Резюме – Наличие в достаточном объеме финансовых ресурсов и их эффективное использование определяют платежеспособность предприятия и его финансовую устойчивость. В этой связи важнейшей задачей является определение возможных путей увеличения собственного капитала в целях обеспечения платежеспособности предприятия и его эффективной деятельности. В статье рассматриваются возможные варианты увеличения собственного капитала для ОАО «Гомсельмаш», которые могут способствовать росту финансовой устойчивости организации.

Resume – The availability of sufficient financial resources and their effective use determine the solvency of the enterprise and its financial stability. In this regard, the most important task is to identify possible ways to increase equity in order to ensure the solvency of the enterprise and its effective operation. The article discusses possible options for increasing equity for JSC «Gomselmash», which can contribute to the growth of financial stability of the organization.

Введение. Для каждой организации очень важно определить и раскрыть свои самые эффективные источники привлечения финансов, которые позволят организации развиваться в «ногу со временем».

Основная часть. Стоит отметить, что система финансирования организации в общем формируется пятью элементами, к числу которых относятся: финансирование за счет собственных средств организации; прямой способ привлечения финансов через механизм рынка капитала; кредиты банков; финансирование при помощи средств бюджета; взаимное финансирование хозяйствующих субъектов [3, с. 112].

Так, для организации особенно важно сформировать привлекательный образ на сколько, чтобы инвесторы захотели вкладывать в нее. Собственный капитал организации формируется из уставного, накопленного капитала и целевого финансирования. Что касается внешних источников, которые формируют капитал организации, то здесь стоит сказать о долгосрочных и краткосрочных внешних источниках. Собственный капитал представляет собой собственные средства в стоимостном выражении, которые принадлежат организации. Привлеченные средства – это все средства из вне. Внешними источниками могут быть денежные средства инвесторов, а также заемные в виде коммерческого, банковского кредита и заемы [1, с. 89]. Сегодня для предприятий Республики Беларусь наиболее распространенными являются такие внешние источники формирования, как коммерчески и банковский кредит. Под коммерческим кредитом понимается отсрочка внесения оплаты поставщику. Плата за такого рода кредит включена в стоимость поставляемой продукции (сырья). Затраты такого вида источника финансирования – это разница между стоимостью продукции, которая была поставлена, и той стоимостью, которую продукция составляет в случае немедленной оплаты продукции [5, с. 77]. Альтернативным источником привлечения внешних денежных средств для предприятий Республики Беларусь являются банковские кредиты. Банковские кредиты представляют собой возвратные денежные средства на определенных условиях и через определенные промежутки времени.

Если говорить о целесообразности выбора источника финансирования, то наиболее привлекательным в данном случае вариантом является коммерческий или по-другому товарный кредит. Привлекательность заключается в том, что такого рода кредитование является самым дешевым способом формирования товарно-материального запаса. Но в данном случае стоит обращать внимание на то, что поставщики на дефицитный или пользующийся высоким спросом товар ограничивают объем кредита. Иными словами, когда товар в дефиците, но на него наблюдается высокий уровень спроса, то поставщик реализует продукцию только на условиях немедленной оплаты или по факту поставки.