

является источником информации и чем значительнее экономия на издержках поиска, тем выше при прочих равных условиях может быть цена, которую назначает продавец.

### **Список литературы**

1. Даниленко, Л.Н. Экономическая теория: курс лекций по микро- и макроэкономике: Учебное пособие / Л.Н. Даниленко. - М.: НИЦ ИНФРА-М, 2013. - 576 с.

УДК 31

### **Статистика образования**

Богдашиц А.А.

Научный руководитель старший преподаватель Веренич Г.Д.  
Белорусский национальный технический университет

Образование — одна из важнейших сфер социальной жизни, от функционирования которой зависит интеллектуальное, культурное и нравственное состояние общества. Конечный результат сводится к образованности индивида, т.е. его новому качеству, выраженному в совокупности приобретенных знаний, умений и навыков.

Развитие национальной системы образования базируется на следующих основных принципах: приоритете общечеловеческих ценностей; национально-культурной основе; научности; ориентации на мировой уровень образования; связи с общественной практикой; единстве обучения, духовного и физического воспитания.

В Республике Беларусь гарантируются доступность и бесплатность общего среднего и профессионально-технического образования. Среднее специальное и высшее образование доступно для всех в соответствии со способностями каждого. Каждый может на конкурсной основе бесплатно получить соответствующее образование в государственных учебных заведениях.

В Республике Беларусь выделяют основные ступени образования: дошкольное образование, среднее образование, профессионально-техническое образование, среднее специальное образование, высшее образование, послевузовское образование.

По данным за 2018 год в общей сумме в стране функционирует 14590 учебных заведений, что позволяет получать качественное образование

каждому проживающему на территории Республики Беларусь. Важным показателем является то, что в Беларуси соотношение студентов к общей численности населения одно из самых высоких в Европе.

Также в 2015г. Беларусь вошла в Европейское пространство высшего образования (Болонский процесс), что подчеркивает высокий уровень качества образования в стране.

В рейтинге по индексу человеческого развития Республика Беларусь заняла 53-ю позицию, она расположилась между Румынией и Багамскими островами.

УДК 005.574

## **Ведение переговоров**

Богдашиц А.А.

Научный руководитель к.п.н., доцент Володько О.М.  
Белорусский национальный технический университет

Переговорный процесс- сложное и многоплановое действие, поэтому он требует серьезной профессиональной подготовки. Успех переговоров определяющей степени зависит от того, как проведена подготовка к ним.

Алгоритм подготовки к переговорам заключается в последовательной реализации шести взаимосвязанных элементов подготовительного процесса: инициатива, время и место, предварительные условия, состав делегаций, проект договора, интересы сторон.

Инициатива деловых переговоров обычно принадлежит той стороне, у которой имеется к этому экономический или иной интерес. В деловом предложении обязательно должно присутствовать отражение выгод партнера. Партнер сразу должен видеть свой экономический интерес.

После подготовки к деловым переговорам стороны приступают к ведению переговоров.

Специалисты выделяют шесть элементов данного процесса: начало, правила, стили, психологические хитрости, завершение, анализ. Существуют определенные правила деловых переговоров направлены на то, чтобы в ходе взаимодействия добиться доверия и понимания и получить максимальную выгоду для обеих сторон.

Важнейшими предпосылками успешного проведения переговоров являются: хорошая подготовка; концентрация на предмете;