

Оценка моделей реализации потенциала интеграционных объединений

Серченя Т. И.

Белорусский национальный технический университет

Целью создания любого интеграционного объединения является получение странами-участницами дополнительных экономических выгод и преимуществ. Определение направлений реализации поставленной цели проявляется в создании такой модели развития интеграционного объединения, которая позволила бы получить интеграционный эффект за счет более эффективного использования экономического потенциала и конкурентных преимуществ стран-участниц. Проведенный Евразийской Экономической Комиссией анализ позволил выделить 7 основных моделей реализации интеграционного потенциала интеграционных объединений мира: 1) совместное развитие системообразующих для всех стран объединения отраслей экономики (ECSC); 2) развитие отраслей, представляющих интерес для всех стран интеграционного объединения (ANZCERTA, NAFTA); 3) совместное развитие взаимодополняемых отраслей национальных экономик (MERCOSUR, ASEAN, EAC); 4) совместное развитие отраслей с использованием конкурентных преимуществ стран интеграционного объединения (NAFTA, MERCOSUR, ASEAN); 5) развитие отраслей специализации на основе конкурентных преимуществ стран интеграционного объединения (Европейский Союз); 6) совместное развитие импортозамещающих отраслей (ASEAN, CAN, МССА); 7) совместное развитие инфраструктуры для расширения взаимной и внешней торговли (EAC, MERCOSUR, UNASUR, ASEAN) [1].

На наш взгляд, особый интерес представляет третья модель. Для государств-участников ЕАЭС, имеющих традиционные связи в области автомобиле- и машиностроения, производства дизельных двигателей, тракторостроения, космической промышленности, на первое выходит корпоративная форма интеграции, позволяющая, с большей вероятностью, объединить все инновационные переделы – от образования и фундаментальной науки до коммерциализации и продвижения на рынках технологических и продуктовых инноваций.