

ЦЕПОЧКИ СОЗДАНИЯ ДОБАВЛЕННОЙ СТОИМОСТИ В СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИКЕ

Мишкова М. П., аспирант

Научный руководитель – Куган С. Ф., к.э.н., доцент
Брестский государственный технический университет
г. Брест, Республика Беларусь

Стремительный рост фрагментации звеньев цепочки является одной из особенностей развития глобальных цепочек создания добавленной стоимости на современном этапе. Фрагментация производства – это растущая специализация компании в цепочке добавленной стоимости в определенной отрасли или для определенной продукции [1].

Каждое звено цепочки обладает разными техническими возможностями и ресурсами, в результате чего структура компании становится более неоднородной, что и приводит к дифференциации эффекта масштаба. Степень фрагментации глобальных цепочек создания добавленной стоимости зависит как от географического расстояния между странами, так и от отрасли, в которой она функционирует. Глобальные цепочки легкой промышленности, к примеру, характеризуются невысокой международной фрагментацией. Еще в 70–80-х гг. производственные процессы данной группы товаров претерпели значительную фрагментацию, когда наиболее развитые азиатские страны – Япония, Южная Корея и Тайвань, а затем другие страны Запада – начали выносить производство в другие развивающиеся азиатские страны. Фрагментация данных цепочек ускорила также и благодаря введению экспортно-импортных квот, установленных в 1974 году в «Соглашении по изделиям из различных видов волокон» (Multi Fiber Agreement), что в свою очередь привело к расширению списка стран-производителей текстильной продукции [1, с. 25]. Такое соглашение – это договоренность, которую использовали развитые страны при заключении двусторонних соглашений о торговле текстилем и одеждой с развивающимися государствами и которая предусматривала жесткое установление квот и раздел рынка этой продукции. Впоследствии, чтобы не нарушать принципы всемирной торговой организации и

свободной торговли, во время Уругвайского раунда переговоров было принято решение о принятии к 2005 г. «Соглашения по Текстилю и Одежде». Китай одним из первых воспользовался снятием ограничений, после чего экспорт текстильной продукции возрос с 11 млн. шт. в 1995 г. до 213 млн. шт. в 2004 г.. Фрагментация этих цепочек происходила посредством прямого размещения заказов у компаний в развивающихся странах, вынуждающее их снижать цены и переносить производство в страны с более низкими производственными издержками и благоприятным деловым климатом.

По прогнозам международных финансовых организаций, роста белорусской экономики следует ожидать только в будущем году. В начале 2019 года согласно прогнозу Международного валютного фонда, ВВП Беларуси снизится на 0,5% и незначительный экономический рост может возобновиться только в 2020 году. Всемирный банк полагает, что ВВП Беларуси в 2019 году может снизиться на 1%. Согласно прогнозу Международного валютного фонда, ВВП Беларуси вырастет на 1,7 процента в 2020-м и на 1,8 процента – в 2021-м. [2, с.89].

Следует обратить внимание на то, что экономика Республики Беларусь по отношению к более развитым странам находится в положении догоняющей и, планируя пути экономического развития, мы можем, учитывая их опыт, избежать многих ошибок. Что будет способствовать росту фрагментации звеньев цепочки как одной из особенностей развития глобальных цепочек создания добавленной стоимости на современном этапе.

Список литературы

1. Савичева, С.А. Теория фрагментации производства / С.А. Савичева. – М.: Книжный мир, 2018. – 246 с.
2. Мишкова М. П. Управление цепями поставок в части управления финансовыми потоками / М.П. Мишкова // Логистический аудит транспорта и цепей поставок : сб. ст. / ФГБОУ ВО Тюменский индустр. ун-т. – Тюмень, 2018. – С. 89-96.