

ВЛИЯНИЕ ЭПИДЕМИЙ НА МИРОВЫЕ ФИНАНСОВЫЕ РЫНКИ

*М.Н. Дешковская, студент группы 10502217 ФММП БНТУ,
научный руководитель – старший преподаватель Т.К. Савко*

Резюме – В этой статье мы рассмотрим влияние эпидемий на мировые финансовые рынки на примере вируса COVID-19. В настоящее время необходимо изучить все имеющиеся сведения об изменениях в мировой экономике, проанализировать их, вспомнить о предыдущем опыте переживания мировых эпидемий и, исходя из этого, спрогнозировать дальнейшее развитие событий.

Summary – In this article, we will consider the impact of epidemics on world markets, using the COVID-19 virus as an example. At present, it is necessary to study all available information about changes in the global economy, analyze them, recall previous experience of experiencing global epidemics and, based on this, predict further developments.

Введение. Коронавирус типа COVID-19 обогнал по своему воздействию на экономику другие смертельные эпидемии XXI века. Эбола, свиной и птичий грипп, атипичная пневмония не оказали такого влияния на мировые рынки, хотя смертность от них была намного выше.

Основная часть. Коронавирус, появившись в Китае, быстро распространился за пределы Азии. ВВП Китая играет важную роль в мировой экономике. Кроме того, во время вспышки атипичной пневмонии в 2003 году доля Китая в глобальном ВВП была всего 4%, сейчас она более 16%. Удар по экономике от COVID-19 объясняется не последствиями самой болезни, а мерами борьбы с ней. А именно карантин, который вызвал коллапс на предприятиях и в логистических центрах. Распространение вируса, к сожалению, подтвердило негативные сценарии аналитиков, в марте 2020 мы наблюдаем последствия сбоя в цепочках поставок, официальных мер по сдерживанию болезни, находящие свое отражение на финансовых рынках. Возросшая неопределенность привела к волатильности финансового рынка, которая в последний раз наблюдалась во время мирового финансового кризиса. Степень ущерба будет зависеть от того, насколько быстро вирус будет локализован, какие меры власти предпримут для его сдерживания, а также от того, какую экономическую поддержку правительства готовы оказать во время непосредственного воздействия эпидемии и после нее. Ранние признаки воздействия COVID-19 на китайскую экономику хуже, чем первоначально прогнозировалось. Обзоры сектора обрабатывающей промышленности и услуг Китая в феврале упали до рекордно низкого уровня. Продажи автомобилей упали на рекордные 80 процентов, а экспорт Китая упал на 17,2 процента в январе и феврале. Официальные данные подтвердили широко распространенное замедление экономической активности, предвещаемое низким уровнем загрязнения и снижением судоходства, среди прочих неформальных барометров. Аналитики резко пересмотрели понижающие оценки роста в Китае, причем многие в настоящее время прогнозируют падение ВВП в первом квартале, первое сокращение после того, как Китай начал представлять квартальные данные в 1992 году. По мере распространения COVID-19 восстановление экономики Китая будет поставлено под сомнение, так как спрос со стороны других стран падает. Хотя вспышка в Китае, похоже, замедлилась, COVID-19 и его последствия приобрели глобальный характер. Количество заболевших растет в Европе, Южной Корее, Иране, Соединенных Штатах и в других местах, и власти принимают все более строгие меры по сдерживанию распространения вируса. Европа и Япония, вероятно, уже находятся в зоне рецессии, учитывая их слабые результаты в четвертом квартале и высокую зависимость от торговли. Оценки глобального воздействия различаются: Организация экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) предсказала, что COVID-19 снизит рост глобального ВВП на половину процентного пункта к 2020 году (с 2,9 до 2,4 процента); Bloomberg Economics предупреждает, что годовой рост ВВП может упасть до нуля в худшем случае пандемии [2].

Вспышка COVID-19 вызвала шок спроса и предложения, отразившийся во всей мировой экономике. Среди основных экономик за пределами Китая ОЭСР прогнозирует крупнейшие изменения в сторону снижения в странах, тесно связанных с Китаем, особенно в Южной Корее, Австралии и Японии. Основные европейские экономики будут испытывать трудности по мере распространения вируса, что связано с принятием ограничительных мер, сдерживающих производственную активность в региональных центрах, в том числе в Северной Италии. В результате подавленной деятельности, Организация Объединенных Наций прогнозирует, что потоки прямых иностранных инвестиций могут упасть на 5–15 процентов до самого низкого уровня со времени глобального финансового кризиса 2008–2009 годов. На отраслевом уровне отрасль, связанная с туризмом, будет одной из наиболее пострадавших, поскольку власти поощряют «социальное дистанцирование». Международная ассоциация воздушного транспорта предупреждает, что в 2020 году COVID-19 может стоить глобальным авиаперевозчикам от 63 до 113 миллиардов долларов выручки, а международный кинорынок может потерять более 5 миллиардов долларов за счет снижения продаж в кассах. Аналогичным образом, акции крупных гостиничных компаний резко упали за последние несколько недель, и гиганты индустрии развлечений ожидают значительного удара по доходам. Рестораны, выставки, спортивные мероприятия и другие услуги также столкнутся со значительными трудностями. Отрасли, менее зависимые от высокого социального взаимодействия, такие как сельское хозяйство, будут сравнительно менее уязвимыми, но по-прежнему будут сталкиваться с проблемами по мере колебания спроса.

Опасения по поводу более масштабной вспышки и ее экономического воздействия распространились на финансовые рынки в феврале 2020 года, и большинство международных индексов приближаются к зоне медвежьего рынка (снижаясь по меньшей мере на 20 процентов от 52-недельного максимума), поскольку инвесторы ожидают более низкие корпоративные доходы.

Так, S & P 500 упал на 7 процентов и ненадолго приостановил торги впервые с 1997 года. В целом, индекс упал примерно на 17 процентов от своего рекордного максимума 19 февраля. После этого инвесторы бежали в активы-убежища, такие как казначейские облигации США, что привело к рекордно низкой доходности. Низкая доходность означает низкую стоимость заимствования для правительства США, но низкие процентные ставки могут не принести пользу частным компаниям или частным лицам (или даже всем суверенным эмитентам), которые могут счесть финансовые рынки слишком рискованными для предоставления кредита в свете такой неопределенности. Тенденция изменения основных мировых индексов представлена в таблице 1.

Таблица 1 – Изменение основных мировых индексов в период эпидемии COVID-2019

	Великобритания		Российская Федерация		США		Япония	
	FTSE 100	FTSE 250	РТС	Индекс Мосбиржи	S&P 500	Dow 30	Nikkei 225	TOPIX
24 января первое проявление вируса в Европе (Франция)	1,04%	1,04%	0,23%	0,16%	-0,90%	-0,58%	0,13%	-0,00%
11 марта ВОЗ признала COVID-19 пандемией	-1,40%	-1,18%	-0,73%	-0,24%	-4,89%	-5,86%	-2,27%	-1,53%
12 марта США на месяц приостанавливают сообщение с 26 странами Европы	-10,87%	-9,35%	-11,03%	-8,28%	-9,51%	-9,99%	-4,41%	-4,13%
16 марта Россия ограничивает авиасообщение со странами Евросоюза	-4,01%	-7,43%	-2,50%	-2,14%	-11,98%	-12,94%	-2,46%	-2,01%

Источник: разработка автора, основанная на данных интернет-портала investing.com [1]

Заключение. Очевидно, что чем сильнее будет распространяться вирус, тем большее влияние это окажет на экономическую и производственную деятельность компаний всего мира. Что, в свою очередь, повлияет на экономику стран, приведя не только к снижению темпов экономического роста, но и к изменению отраслевой структуры. Так же вызывает беспокойство возможность компаний и стран в условиях кризиса обслуживать свою задолженность.

ЛИТЕРАТУРА

1. Котировки основных фондовых индексов мира [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://ru.investing.com>. – Дата доступа: 11.03.2020.
2. Эпидемия коронавируса хронология событий [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.interfax.ru/chronicle/novuj-koronavirus-v-kitae.html>. – Дата доступа: 11.03.2020.

УДК 330.322

ИНВЕСТИРОВАНИЕ В НОВЫЕ ИНДУСТРИАЛЬНЫЕ СТРАНЫ (НИС)

*В.А. Долганова, студент группы 10502217 ФММП БНТУ,
научный руководитель – старший преподаватель А.В. Авдеев*

Резюме - Предметом исследования являются новые индустриальные страны, рассматриваются основные направления политики и конкурентные преимущества новых индустриальных стран, а также причины и варианты инвестирования.

Summary - The subject of the study is the new industrial countries, the main directions of the policy and the competitive advantages of the new industrial countries, as well as the reasons and investment options are considered.

Введение. Новая индустриальная страна (НИС) [1] - это страна, в которой за последние десятилетия произошёл качественный скачок социально-экономических показателей, то есть экономика данной страны находится где-то между экономиками развитой страны и развивающейся страны. Страны, которые попадают под эту категорию, имеют общие черты: быстрый экономический рост (обычно основан на экспорте товаров (например, Китая) или, возможно, услуг (например, Индии)), экспортоориентированная экономика (Азиатская модель),