

## СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ МЕЖДУНАРОДНОЙ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

*Акименко К. В.*

*Белорусский национальный технический университет*

*e-mail: Akimenkokv@mail.ru*

**Summary.** *Questions of international investment activity are investigated. It is noted that many countries are trying to attract capital from abroad, that is, they have a policy to attract capital. With its help, industrialized countries want to support economic growth, and developing countries hope to give a boost to the growth of domestic industry.*

Как уже отмечалось ранее, разработано множество различных теорий перелива капитала из одних стран в другие, то есть об иностранных инвестициях. Теории по своей сути отражают отношение к инвестициям в разные периоды времени, постепенно меняясь и дополняя друг друга. Анализ различных источников позволяет выделить некоторые тенденции международной инвестиционной деятельности.

Одной из тенденций является усиление роли транснациональных корпораций (ТНК) в привлечении инвестиций. В основном обмен инвестициями между странами происходит в рамках ТНК. ТНК – основной субъект вывоза прямых иностранных инвестиций через создание новых, покупку действующих филиалов. Чем больше развиваются ТНК, тем больше будет рост прямых иностранных инвестиций.

В основном ТНК являются частной собственностью, следовательно, доля частных инвестиций возрастает по сравнению с государственными.

Кроме того, как правило, привлечение малых и средних ТНК более предпочтительно для стран-реципиентов, так как они передают технологии, которые прямо влияют на экономический рост страны, более гибки в принятии решений, привлекают субинвесторов из местных фирм.

Малые и средние ТНК избегают капиталоемких операций, как строительство новых заводов и поглощение местных фирм. Обычно они работают в тесном контакте с местными фирмами, открывают небольшие представительства и филиалы, участвуют в совместных проектах. Малые и средние ТНК помогают значительно наладить производство новой продукции, улучшив ее качество, обеспечивая рост экспорта и доходов за рубежом, однако для их привлечения требуется политическая стабильность и экономическая прозрачность.

Многие страны пытаются привлечь капитал из-за границы, то есть они проводят политику по привлечению капитала. С ее помощью промышленно развитые страны хотят поддержать темпы экономического роста, а развивающиеся страны надеются дать толчок для роста отечественной промышленности.

Страны с переходной экономикой, как и развивающиеся страны привлекают иностранных инвесторов для того, чтобы вместе с ними в отечественные компании пришли квалифицированные иностранные специалисты для усиления конкуренции.

Другая тенденция состоит в том, что ведущими экспортерами и импортерами инвестиций являются промышленно развитые страны. Так, за 2015 год в развитые страны было привлечено 962 млрд долларов, что почти вдвое больше, чем за 2014 год. Однако также произошел рост инвестиций и в развивающиеся страны: 765 млрд долларов, что на 9% выше, чем за 2014 год. Поэтому таким образом можно отметить и рост объемов иностранных инвестиций в мировом масштабе.

Еще одна тенденция проявляется в том, что на сегодняшний день в мире все большее значение придают экологической ситуации из-за ее постоянного изменения. Многие

государства из-за загрязнения окружающей среды ужесточают нормы выбросов, правила строительства вредных производств, поэтому многие производства перемещаются в другие, менее развитые страны, где требования экологической безопасности не такие строгие. То есть перелив капитала в некоторые развивающиеся страны становится еще более привлекательным для развитых стран благодаря возможности сэкономить на технологиях, уменьшающим нормы выбросов отходов.

Отмечаются изменения в отраслевой структуре иностранных инвестиций, в частности в промышленно развитых странах основными областями их применения являются финансово-банковский сектор. По данным ЮНКТАД порядка 64% инвестиций приходится на сферу услуг, 27% – на обрабатывающую, 7% – на добывающую промышленность, еще 2% иностранных инвестиций были отнесены к категории «Прочее».

На основе анализа различных развитых стран и СМИ наиболее перспективно выглядят такие сферы, как сфера услуг (информационных), фармацевтика, биотехнология, электронная промышленность, научно- и техноёмкое машиностроение, нанотехнологии, а также развитие технологий искусственного интеллекта и нейросетей. В развивающемся мире по-прежнему привлекательны для прямых иностранных инвестиций нефте- и газодобыча, отдельные секторы машиностроения и агропромышленности.

Практически во всех странах на сегодняшний день создано множество программ по привлечению иностранных инвестиций, действуют специальные агентства по оказанию помощи инвесторам и предоставлении им всей необходимой информации. В связи с этим можно выделить такую тенденцию, как увеличивающаяся еще с 1990-х годов роль агентств по привлечению инвестиций, что также отражено ниже на примерах некоторых стран во второй главе данной работы. Агентства играют огромную роль в привлечении инвестиций, проделывая большой объем работы в этой сфере.

Так, с 2015 по 2020 годы приток ПИИ в страны с переходной экономикой имел небольшие спады и падения, однако в целом оставался примерно одинаковым. Однако в 2017 и 2018 годах произошел резкий спад притоков ПИИ в связи с тенденцией к росту притоков ПИИ в развитые страны, неэффективностью политики привлечения инвестиций в странах с переходной экономикой, включая Беларусь, о чем будет говориться ниже.

Совместное предприятие (СП) рассматривается как самостоятельный в организационном, финансовом и правовом смысле субъект хозяйствования, образованный в форме взносов капитала двумя или более независимыми друг от друга партнерами, совместно владеющими им и пользующимися результатами его деятельности. Совместные предприятия могут создаваться как «с нуля», так и в форме объединения действующих фирм. Существует ряд причин, по которым компания считает выгодным создать совместное предприятие: экономия финансовых вложений обоих партнеров и снижение затрат; быстрое овладение каналами распределения, что уменьшает расходы на маркетинг; сохранение независимости двух сторон. Структура совместных предприятий бывает двух типов. Недолевые совместные предприятия. Это предприятия, в которых одна сторона предоставляет услуги другой. Сторона, предоставляющая услуги, обычно занимает более сильные позиции в управлении совместным предприятием, чем другая, однако подобная форма не очень широко распространена. Долевые совместные предприятия. Такие предприятия предусматривают обоюдные финансовые вложения, производимые в деловое предприятие многонациональной компанией и местным партнером. В данном случае существует множество вариаций с точки зрения вложения финансов, передачи технического и другого опыта.

Таким образом, чтобы нивелировать основные недостатки совместного предприятия, необходимо тщательно изучить партнеров, то есть узнать о репутации партнера, их связях с другими компаниями, наличии задолженности, каналы распределения и сбыта. Кроме того, необходимо установить, какие цели преследует фирма-партнер, их конкурентные преимущества, методы управления и другие факторы.