

ОСНОВНЫЕ МОДЕЛИ ФИНАНСИРОВАНИЯ ПРОЕКТОВ В ИТ-КОМПАНИИ

Кудряшова П.О., студент

Научный руководитель – Карсеко А.Е., ст. преподаватель
каф. «Экономика и право»
Белорусский национальный технический университет
г. Минск, Республика Беларусь

Самыми востребованными моделями финансирования проектов в ИТ-компаниях являются «Fixed Price» и «Times and Materials». При заключении контракта по модели «Fixed Price» главными особенностями являются конкретный закрепленный бюджет и объем работ, установленные сроки выполнения работы, а также невозможность редактирования уже подписанного контракта. В связи с известной стоимостью проекта и сроками его получения, часто для заказчика такая модель достаточно удобна. Такой контракт часто используется для небольших проектов, которые имеют функционал с ограниченными возможностями.

Для контракта «Times and Materials» характерна модель оплаты с гибкими условиями после окончания работы. Итоги работы можно просмотреть на любом из этапов при тесном контакте с компанией. Есть возможность постоянно вносить новые правки и детали с целью повышения эффективности проекта. Таким образом, для крупных проектов с долгосрочными целями лучше выбрать «Times and Materials», а для некрупного проекта с точным техническим заданием и уверенностью отсутствия потребности внесения улучшений, подойдет контракт «Fixed Price», с учетом возможных недочетов и ошибок.

Список литературы

1.«Fixed Price» vs «Time&Materials» – какую модель оплаты выбрать [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://stfalcon.com/ru/blog/post/fixe-price-vs-time-and-materials> – Дата доступа : 12.09.2020.