

вхождения общественных систем в постиндустриальную стадию развития особое значение приобретает сфера услуг, которая есть «совокупность ряда отраслей экономики, труд работников которых непосредственно направлен не на изменение и преобразование материи и сил природы, а на производство особой потребительной стоимости в форме конкретной трудовой деятельности и ее полезного эффекта, удовлетворяющего потребности общества и производства в целом, а также личные потребности людей» [3, с. 355].

Традиционно сфера услуг охватывает транспорт, связь, складское хозяйство, туризм, финансовые и страховые услуги, науку, бытовое обслуживание, образование и подготовку кадров, здравоохранение, рекламу и другие виды деятельности. Особое значение приобретают сферы образования и здравоохранения, так как в них производятся «носители» человеческого капитала и таким образом развитие этих сфер является необходимым условием стабильного развития общественных систем.

Необходимо также отметить, что инвестиции в высшее образование со стороны государства оправданы, если отдача от них достается именно данному государству. В противном случае государство рискует превратиться в «поставщика умов» для других государств, более привлекательных с точки зрения приложения способностей человека. Более того, «существуют ситуации, когда хорошее школьное образование, даже дополненное качественным университетским, может оказаться недостаточным для влияния наличия человеческого капитала на экономический рост» [4, с. 10]. Например, уменьшение спроса на инвестиции в результате кризисных явлений в экономическом развитии может сократить спрос на профессии, которые взаимодействуют с физическим капиталом или технологиями.

Также человеческий капитал может накапливаться в тех сферах, где его носители, в силу институциональных особенностей той или иной страны, занимаются не производством материального продукта, а его перераспределением, то есть охотнее концентрируются в банковской и торговой сферах или сосредоточены в сырьевых компаниях. На выбор сферы деятельности носителей человеческого капитала может также косвенно влиять патронат со стороны чиновников, формирующих монопольную власть компаний, производящих простые товары и услуги. «Поэтому в Китае, например, владельцы человеческого капитала отдают предпочтение профессиям экономистов и юристов из-за воспринимаемой ими надежности рабочих мест и карьерных возможностей, предоставляемых подобными государственными компаниями» [4, с. 15].

Для того чтобы человеческий капитал ощутимо оказывал влияние на экономический рост, необходимо, чтобы он концентрировался в производственных секторах экономической системы, причем сегодня в тех, которые способны создавать «технологичные» товары. Поскольку многие современные товары сложны, и знания о том, как их производить, как правило, хранятся в больших сетевых структурах, включающих конструкторов, ученых, инженеров, менеджеров и пр., часто располагающихся в разных странах, то для их производства необходимо подключение к этим сетевым структурам, внутри которых происходит обмен знаниями и передача ноу-хау и т.п.

Заключение. Из всего вышеизложенного следует, что характеристика современного этапа экономического развития Республики Беларусь как «перехода к рыночной экономике» является не совсем корректной. Скорее всего, эти формулировки вызваны необходимостью реагировать на изменения внешней среды: превращения экономики из закрытой системы в открытую и, как следствие, включенность в глобальную конкуренцию мирового рынка. Для этого, чтобы наша экономика была способна конкурировать на глобальном рынке, государство должно целенаправленно предоставлять преференции исключительно тем компаниям, которые вкладывают средства в наиболее конкурентоспособные отрасли на основе кооперации для достижения критической массы в целях осуществления крупных технологических прорывов.

ЛИТЕРАТУРА

1 Никитенко, П. Г. Ноосферная экономика и социальная политика / П. Г. Никитенко. – Минск: Белорусская наука, 2006. – 478 с.

2 Клейнер, Г. От экономики «физических лиц» к системной экономике / Г. Клейнер // Вопросы экономики, 2017, № 8. С. 56-72.

3 Социально-экономическая модель: становление и развитие: теория, методология, практика. Под общ. ред. В.Г. Гусакова. В 2 кн. Кн. 1 / В.Г. Гусаков [и др.]; Нац. акад. наук Беларуси, Ин-т экономики. – Минск: Беларуская навука, 2015. – 554 с.

4 Любимов, И. От человеческого капитала к экономическому росту: прямая дорога или долгое блуждание по лабиринту? / И. Любимов // Вопросы экономики, № 8, 2017. С. 5-23.

УДК 339

О РОЛИ МЕЖДУНАРОДНОГО НАУЧНО-ТЕХНИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ РАЗВИТИЯ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ

канд. экон. наук, доцент Е. В. Бертош, ФММП БНТУ, г. Минск

Резюме – в статье раскрываются особенности международного научно-технического сотрудничества на современном этапе экономического развития. На основании анализа научной литературы представлена авторская классификация международного научно-технического сотрудничества и выявлены особенности его развития.

Ключевые слова: международное научно-техническое сотрудничество, цифровая экономика, Республика Беларусь.

Введение. В современных условиях международное научно-техническое сотрудничество является важным, первоочередным процессом, определяющим перспективы развития мировой экономики и стран, формирующий новый миропорядок. Развитие форм научно-технического сотрудничества дает возможность получить необходимые знания и технологии для цифровизации экономики, что влечет за собой формирование в мировом масштабе новых бизнес-моделей научно-технического сотрудничества компаний различных стран. В этих условиях для каждой страны необходимо определить конкурентные преимущества в сфере научно-технического сотрудничества и определить свою нишу на мировом рынке технологий. Особенно важными данные вопросы являются для стран с малой экономикой, в том числе для Республики Беларусь, которые, как правило, в большей степени зависимы от внешнего мира и которым гораздо тяжелее сохранять свою конкурентоспособность.

Основная часть. Тема международного научно-технического сотрудничества на данный момент активно обсуждается в научной литературе. Но основная часть имеющихся исследований носит фрагментарный характер и больше касается изучения существующих форм научно-технического сотрудничества. На текущий момент отсутствуют комплексные исследования, направленные на изучение современных экономических форм международного научно-технического сотрудничества, которые формируются под воздействием развития цифровой, сетевой и креативной экономики в мировом масштабе. Не достаточно изучены новые перспективные экономические формы научно-технического сотрудничества между странами и компаниями, отражающие специфику и наличие научного, инновационного, производственного, демографического потенциалов стран мирового сообщества. В Республике Беларусь также не определен концептуальный подход к разработке стратегии международного научно-технического сотрудничества.

Анализ существующих теоретических концепций и современных подходов позволяет сделать вывод о том, что международное научно-техническое сотрудничество является ключевым этапом процесса интернационализации деловой активности стран и компаний в условиях развития цифровой, сетевой экономики. Следовательно, это дает возможность провести авторскую классификацию международного научно-технического сотрудничества по различным критериям. По субъекту сотрудничества: между странами; внутри корпоративной сети ТНК; между независимыми компаниями стран; между научными, учебными заведениями стран. По объекту научно-технического сотрудничества: информационный обмен; экспорт/импорт объектов интеллектуальной собственности; экспорт/импорт продукции, услуг, технологий различной наукоемкости; международные стажировки научных сотрудников. По форме сотрудничества: возмездное; безвозмездное. По назначению сотрудничества: производственное; информационное; научное.

Заключение. Проведенная по различным критериям классификация дает возможность обобщить вышесказанное и выявить существенные свойства международного научно-технического сотрудничества, которое: представляет собой современную форму интернационализации деловой активности стран и компаний; проявляется в разнообразных формах; характеризуется многообразием способов формирования экономических отношений, связанных с международным научно-техническим сотрудничеством; представляет собой сложное многоаспектное явление, выраженное в ряде экономических показателей, таких как роялти и лицензионные платежи, объем экспорта/импорта продукции и услуг различной и другие.

ЛИТЕРАТУРА

1. Бертош Е. В. Международный трансфер технологий в экономическом развитии стран: дис. на соискание ученой степени кандидата экономических наук по специальности 08.00.14 защищена 30.05.2013 / Бертош Елена Васильевна. Минск 2013. -220 с.

УДК 334

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ МАЛОГО БИЗНЕСА В СИРИЙСКОЙ АРАБСКОЙ РЕСПУБЛИКЕ

канд. экон. наук, доцент Е. В. Бертош, аспирант Сабра Лайла Ахмад, ФММП БНТУ, г. Минск

Резюме – в статье раскрываются особенности ведения бизнеса в Сирийской Арабской Республике. Дана характеристика условий ведения бизнеса в стране по данным Всемирного Банка и рейтинга Doing Business.

Ключевые слова: малые и средние предприятия, годовой объем продаж, рейтинг, величина уставного фонда.

Введение. Малые и средние предприятия в Сирии представляют собой важный экономический и социальный сектор, поскольку они создают возможность для трудоустройства и получения дохода населения не только в крупных городах, но и в сельской местности.

Основная часть. Согласно опросу, проведенному Центральным Статистическим Бюро в 2004 году, в Сирии действуют около 600 тысяч малых и средних предприятий, 66% из которых расположены в провинциях: Дамаск, Алеппо, Хомс и Хама. Оставшаяся часть предприятий распределяется между 9 провинциями, включая в себя провинции Тартус и Латакия. Наиболее распространенной организационно правовой формой компаний является общество с ограниченной ответственностью с величиной минимального уставного фонда около 300 долларов США. Министерством экономики и внешней торговли Сирии определены критерии отнесения организаций к