

ПОКАЗАТЕЛИ ОЦЕНКИ ЭФФЕКТИВНОСТИ УПРАВЛЕНИЯ ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТЬЮ КОММЕРЧЕСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

Саковец А.Д., студент

Научный руководитель – Солодовников С.Ю., д.э.н.,
профессор, зав. каф. «Экономика и право»
Белорусский национальный технический университет
г. Минск, Республика Беларусь

Для улучшения финансового состояния организации, большое значение уделяется формированию плана по управлению дебиторской задолженностью. Важно выстроить систему контроля за дебиторской задолженностью, путем использования приемлемых критериев эффективного управления, к ним относятся: процент просроченной дебиторской задолженности в общей сумме задолженности; средний период просроченной дебиторской задолженности в днях; процент выполнения плана прихода денежных средств; процент просроченной дебиторской задолженности к товарообороту [1].

Показатель просроченной дебиторской задолженности дает представление о том, какая доля просроченной задолженности приходится на общую долю дебиторской задолженности. Преимуществом данного показателя является возможность установления предела просрочки и перераспределение продаж к концу месяца. Средний период просроченной дебиторской задолженности в днях показывает какое в среднем количество дней приходится на просрочки. К преимуществу показателя процента выполнения прихода денежных средств можно отнести то, что за счет платежеспособных клиентов, можно покрыть задолженность дебиторов. Достоинство критерия процента просроченной дебиторской задолженности к товарообороту заключается в росте продаж за счет быстрого закрытия текущей дебиторской задолженности.

Список литературы

1. Родин, Н.Н. Оценка эффективности управления дебиторской задолженностью / Н.Н. Родин // Планово-экономический отдел. – 2015. – № 1. – С. 120.