

УДК 657.36

## **ПРЕДПОСЫЛКИ И РАЗРЕШЕНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ НЕСОСТОЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ**

Студент гр. 10302218 Субботина Л.А.

*Научный руководитель – ст. преподаватель Козленкова О.В.*

Белорусский национальный технический университет

Минск, Беларусь

По состоянию на 01.07.2020 в процессе рассмотрения экономическими судами Республике Беларусь находятся 1680 дел об экономической несостоятельности и банкротстве. Из этих дел 1481 относятся к организациям частной формы собственности [4].

Государство оставляет за собой обязанность регулировать экономическую деятельность субъектов хозяйствования, для этого оно должно обеспечивать оздоровление рыночной среды путем освобождения рынка от нежизнеспособных предприятий. В случае потери предприятием финансовой устойчивости и его неспособности совершать платежи по своим долговым обязательствам в течение длительного периода времени, государство вынуждено выступать промежуточным звеном в процессе урегулирования конфликтной ситуации.

Экономическая несостоятельность – неплатежеспособность, имеющая или приобретающая устойчивый характер, признанная решением хозяйственного суда о банкротстве, разрешающаяся ликвидацией должника, сменой владельца или реорганизацией [3]. Предпосылками для экономической несостоятельности могут стать как общее ухудшение ситуации на рынке (снижение покупательской способности населения, наличие большого количества доступных товаров-заменителей, вхождение импортных товаров на рынок, повышение цен на сырье и материалы), так и ошибки, допущенные при управлении предприятием (использование не адаптированной под внешние экономические условия стратегии, нарушение процесса кругооборота капитала, выпуск продукции с низкой рентабельностью, отсутствие на предприятии должной системы планирования). К факторам риска также можно отнести наличие большого числа клиентов с низкой финансовой надежностью. Банкротство является финальной стадией развития кризисной ситуации, такой исход обычно не выгоден ни одной из действующих сторон (должник, кредиторы, государственные органы) и все заинтересованы в том, чтобы

выявить трудности в функционировании предприятия на более ранних этапах.

При общей неустойчивости экономики, информация о финансовом состоянии субъекта хозяйствования представляет интерес для партнеров, клиентов, банков, налоговых служб, инвесторов и акционеров. Но в первую очередь, такая информация нужна самому руководству компании. Используя имеющиеся источники, руководство может оценить эффективность работы за рассматриваемый период времени и перспективы работы в будущем. Для этого может применяться бухгалтерская отчетность предприятия (бухгалтерский баланс, отчет о прибыли и убытках, отчет о движении денежных средств), текущие и перспективные планы развития, статистическая и налоговая отчетность. Также, для представления возможных направлений развития рынка, имеет смысл изучить обновляющиеся законодательные акты, хозяйственно-правовую документацию и новые тенденции в области деятельности организации. Для оценки своего состояния предприятие проводит анализ своей ликвидности и платежеспособности, анализ финансовой устойчивости, деловой активности и рентабельности.

При проведении производства по делу об экономической несостоятельности проводится ряд процедур: защитный период – определяется наличие оснований для вхождения в процедуру конкурсного производства, имущество должника в этот период сохраняется; конкурсное производство – удовлетворение требований кредиторов в порядке законной очередности, в этот период руководство осуществляется антикризисным управляющим, а прежний руководитель лишается полномочий; санация – введение мер для восстановления платежеспособности; мировое соглашение – прекращение дела о банкротстве на основании договоренности между всеми участниками конфликта; ликвидация – прекращение деятельности субъекта хозяйствования. По данным баланса определяется реальная стоимость активов, которыми владеет предприятие, все имущество организации проходит переоценку в соответствии с рыночными ценами, с привлечением независимых экспертов. Таким образом, происходит получение информации о способности должника погасить имеющиеся у него кредиторские задолженности. При выявлении факта невозможности погашения задолженности за счет располагаемых денежных средств, может быть принято решение о продаже имущества.

Обязательным условием является проведение продажи имущества в виде торгов (аукциона). Должник может иметь задолженности по внутренним и внешним обязательствам. Внешние затрагивают других участников рыночной среды и государственные структуры. К внутренним относятся задолженности перед собственниками и работниками [2].

Для выхода из кризисной ситуации предприятию необходимо предпринимать ряд мер, способствующих финансовому оздоровлению. Сюда включается: пересмотр ценовой политики предприятия, сокращение нецелесообразных издержек, сокращение количества незадействованного оборудования путем продажи или предоставления в лизинг, сдача неиспользуемых площадей в аренду, сокращение запасов материалов и готовой продукции на складах предприятия, изменение условий оплаты продукции, оптимизация дивидендной политики и приведение ее в соответствии со сложившимися условиями и прочие методы воздействия на финансовое состояние предприятия [1].

### *Литература*

1. Антикризисное управление: учебное пособие /сост. Т.Н. Рогова; Ульянов. гос. техн. ун-т. – Ульяновск: УлГТУ, 2014. – 200с.
2. Гудкова, Е.А. Бухгалтерский учет в условиях санации: рекомендации /Е.А. Гудкова, С.В. Гудков. – Горки: БГСХА, 2016. – 60 с.
3. Закон Республики Беларусь от 13 июля 2012 г. № 415-З «Об экономической несостоятельности (банкротстве)». [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://pravo.by/document/?guid=3871&p0=Н11200415>, свободный.
4. Справка по делам о банкротстве, находящимся в производстве экономических судов [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://pravo.by/novosti/obshchestvenno-politicheskie-i-v-oblasti-prava/2020/july/52869>, свободный.