## Посткризисные тенденции в корпоративном управлении

## Ковалёв А.В.

## Белорусский национальный технический университет

После финансового кризиса бизнес-структуры находятся в поиске исиможностей совершенствования системы корпоративного управления. Основными тенденциями в настоящее время являются следующие.

- 1. Изменилась роль и практика деятельности Советов директоров. Советь Директоров стали более нацеленными на контроль деятельности пол-менеджеров, особенно в области рисков.
- 2. Рост значимости риск-менеджмента подтвердился его организацией и формальные структуры службы контроля за рисками. В настоящее премя в 1/3 компаний есть подразделение по контролю за рисками. Риск-менеджмент стал и более независимым уже в 10 % российских компаний, которые следуют за американскими и европейскими и произошло смещение акцента в целях риск-менеджмента от привлечения пинестиционных ресурсов даже под рисковые проекты на оптимизацию леятельности фирмы.
- 3. Изменились подходы к гонорарам (и даже шире к мотивации!) поп-менеджеров.

Во-первых, изменилась система оплаты их труда. Постоянная часть поставляет около 40 %, переменная - 60 %. При этом вместо опционов, и пованных на росте стоимости бизнеса, бонусы стали опираться на момплексный показатель (50 % - долгосрочный финансовый результат — прибыль, 20 % - лояльность клиентов, 20 % - удовлетворенность работников, 10 % - репутация фирмы). Это уменьшило стремление к рискованным проектам, повышавшим капитализацию фирмы в ущерб финансовой устойчивости. В США суммарные годовые бонусы толменеджеров ограничены суммой в 500.000 долларов, причем определение суммы стало прерогативой Советов Директоров. В Великобритании введен можей налог на бонусы величиной более 25.000 фунтов в год.

Во-вторых, выплаты стали транспарентными.

Наконец, мотивация топ-менеджеров встраивается в систему развития индерства. Все чаще основным мотивом выступает "Соверши подвиг!"

4. Важным элементом изменения корпоративного управления гиновится вовлечение в процесс управления предприятием миноритарных жинонеров. Для этого оказалось важно создать "волнительность" по полоду перспектив бизнеса и представить им план развития с четкими григериями успеха под руководство пользующегося доверием лидера.